

Vivero la Feria de las Flores

25 diagonal 31A # 38 Cartagena Bolívar
Aprendiz: Elias Higuera Acosta 480





Presentación

en el vivero contamos con altos estándares de calidad en la creación de macetas de barro, adornos para el jardín, jardinería y compostaje, así como un amplio surtido en artículos para el crecimiento y el forraje de las plantas, nos destacamos por nuestro trato cordial y ameno con todos nuestros clientes, contamos con amplios patios donde disponemos de nuestro surtido y de una zona de parqueo, tenemos a nuestro cargo 5 empleados, 2 jardineros, 1 experto en trasplante, siembra y poda, 1 almacenista y una secretaria, que hacen las labores de la microempresa, en el negocio cada vez están llegando más clientes y por lo tanto mayor número de insumos lo que nos obliga a cambiar el papel y el lápiz y aun las tablas de excel con las que ya contamos por un software de sistema de información que recepcione los artículos que ingresan a nuestro inventario de manera más rápida y eficiente.

Sistema de Inventario para Viveros Green 360°



con el sistema de inventario cuenta con una completa bandeja de soluciones para la administración del inventario, precios, almacén, y caja, así como un sistema de alertas donde podemos ver en tiempo real las existencias del almacén, es un sistema enfocado en usuarios.





Justificación

es de vital importancia para todo negocio, grande mediano o pequeño la correcta administración de los recursos por lo que son la razón social, aunque a veces se dificulta debido a como se encuentran distribuidos los productos y la naturaleza de ellos, en ocasiones porque sus dimensiones, en otras por cómo se encuentran dispuestos y su dosificación y en otras por simplemente no contar con claridad con cuantos se cuenta, además con varias personas las que muchas veces hacen su labor entorno a ellos, y no se sabe con claridad quien contiene la información actualizada, otras veces por que hay varias cifras y no concuerdan, sin duda al haber múltiples usuarios dificultan demasiado las labores de una base de datos física que lo unifique, por eso es imprescindible que se halla un sistema de gestión en estos casos donde se hable el mismo idioma en cifras y datos.



se aplicó una encuesta a todo el personal donde se le preguntó aspectos técnicos de su labor y de cómo le gustaría que se manejan aspectos puntuales en la venta, almacenamiento y distribución

<https://forms.gle/jDewGbTLmYnbUEvN6>



Resultados

se obtuvieron los resultados de las 5 personas que efectuaron la encuesta, los resultados se describen a continuación; se conoció que generalmente las personas pasaban en espacios distintos haciendo labores muy diferentes, y que la mayoría se congregaron en dos espacios, el parqueadero cuando había que recibir elementos del inventario, y el patio cuando había que hacer el inventario de cada producto, también pudimos notar que los jardineros usaban unidades difusas para la administración del material particulado, y el técnico tenía problemas cuando debía contar plantas ya que no sabía como hacer el inventario de plantas paridas que a larga iban a ser contadas como unidades pero que no ingresaban por el parqueadero sino que nacían en el vivero, por último la secretaria tenía problemas con excel al momento de imprimir facturas ya que era muy lento y a veces los clientes se iban sin su factura.



Conclusión

son variadas las conclusiones a las que se llegaron se enlistan a continuación:

- la microempresa cuenta con un problema sustancial de comunicación entre los cargos que se desempeñan, no hay un compilado máximo de los estados en que están cada uno. por lo tanto se plantea la creación de un aplicativo móvil y un programa de escritorio para subsanar dicho problema.
- la creación de un sistema de información solucionara el problema de falta de comunicación proporcionando un canal de comunicación máximo para cada uno de las personas que hacen parte del proceso
- la microempresa debe adquirir servicio tecnológico en la nube lo mas pronto posible así como de un hosting para ventas por pabellón de pagos, ya que está perdiendo clientes muy rápidamente, así como un servicio de facturación electrónica y física, y disponer de la infraestructura correcta para las soluciones tecnológicas.

Gracias

