

Farrar Internacional – **Agencia de contactos**, dirigida a profesionales que desean encontrar pareja. Y nuestros logros se basan en el uso de las TI. Disponemos de nuestro propio sistema de información, diseñado especialmente para mantener tanto la información sobre las preferencias de nuestros clientes y su historial, así como detalles de todas los contactos establecidos entre ellos.

En primer lugar, te consideraremos un solicitante, registraremos tus datos básicos y te asignaremos un asesor (un miembro de nuestro colectivo de psicólogos), con el fin de establecer una cita para una entrevista personal, en tu casa, nuestra agencia o cualquier lugar adecuado (te cobraremos una pequeña señal, £50, para garantizar la asistencia). En esta reunión, el asesor tratará de conocerte y hablaréis sobre nivel de servicio que más te conviene (tipo de contrato). En este punto, puedes decidir que no quiere seguir adelante. Pero si aceptas ser un cliente, elaboraremos tu perfil personal, compuesto de tus rasgos de personalidad (nivel de honestidad, empatía, estabilidad emocional, etc.), datos sobre tu educación y experiencia laboral, y lo que llamamos los Criterios de Coincidencia Obligatorios, criterios para seleccionar a la pareja perfecta (aficiones, alimentación, el tabaco, niños, ...). Tu estado inicial es "disponible para encuentros". Tu asesor personal (tu consejero, el mismo desde la entrevista inicial y durante la duración de tu contrato) utilizará nuestro sistema de información para ejecutar un algoritmo que calcula el nivel de afinidad (de 0 a 10) con el resto de nuestros clientes que están disponibles también.

Realizaremos emparejamientos de manera regular, con el fin de actualizar las afinidades (nuevos clientes o clientes que cambian su estado a disponible). Hemos ideado un sistema para minimizar las situaciones complicadas. Primero nos aseguramos de que la otra persona quiere conocerte. Tu asesor seleccionará el mejor emparejamiento disponible, y para dicho emparejamiento concreto, te consideraremos un Solicitante. La otra parte es el Peticionado y él/ella recibirá un mensaje de Emparejamiento Sugerido (información sobre el solicitante). Si acepta el emparejamiento, contactarán con nosotros, te enviaremos un mensaje de Emparejamiento Confirmado, con la los datos de contacto de la otra parte (grabamos la información del emparejamiento con el fin de mantener un historial de los emparejamientos). En relación a nuestros tipos de contrato, ofrecemos dos opciones: el estándar y el ejecutivo. En ambos casos existe una cuota de ingreso (aunque la cantidad es distinta) y el nivel de servicio es diferente. En el estándar, te garantizamos un mínimo de 10 emparejamientos al año y la cuota mensual depende del número de emparejamientos de cada mes (precio de cada emparejamiento). Por otro lado, en el contrato ejecutivo, no hay límite y pagas una tarifa fija mensual. Pero permite suspender el ser miembro activo. Se deja de pagar la cuota mensual y tu estado será "no activo". El pago se procesa mensualmente (tarjeta de crédito).

1. Elaborar un Diagrama de Clases, lo más completo y detallado posible, que describa la información de la sección previa. Utiliza todos los símbolos UML aplicables que conozcas (10 puntos).
2. Clase Asociación. ¿Cómo se modela? ¿Cuál es su objetivo y qué expresa exactamente? Los requisitos expuestos previamente ¿te invitan a usarla en tu modelo? Justifica tu respuesta. Si es afirmativa, revisa tu modelo.
3. El concepto de solicitante y cliente están relacionados pero sabemos que no todos los solicitantes se convierten en clientes. ¿Cómo modelar esta situación? Justifica tu respuesta y revisa tu modelo (3 puntos).
4. Todos los meses se debe calcular el pago mensual. ¿Dónde ubicarías la operación que realiza el cálculo de la cantidad a pagar? Justifica tu respuesta.