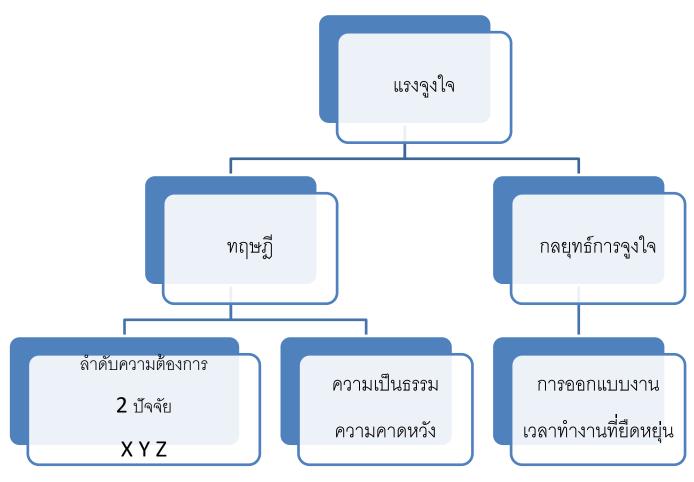


รหัสวิชา 826356

บทที่ 10 การจูงใจทรัพยากรมนุษย์

พนักงาน คือ ผู้ที่ลงมือทำงานให้ธุรกิจ และมีอิทธิพลต่อการบรรลุวัตถุประสงค์ขององค์กร ทำให้ ผู้บริหารองค์กรเล็งเห็นว่าพนักงานคือ ทรัพยากรที่มีคุณค่ามากที่สุด ทั้งนี้พนักงานต้องมีแรงจูงใจใน การปฏิบัติงาน



ภาควิชาสังคมศาสตร์ คณะศิลปศาสตร์ประยุกต์

ลักษณะของมนุษยสัมพันธ์

มนุษยลัมพันธ์ หมายถึง การศึกษาถึงพฤติกรรมของบุคคลและกลุ่ม องค์กร สำหรับธุรกิจมนุษยสัมพันธ์ ความหมายรวมถึง การจูงใจพนักงาน ให้บรรลุวัตถุประสงค์ขององค์กรอย่างมีประสิทธิผลและประสิทธิภาพ

- > การจูงใจ คือ แรงขับภายในที่มีผลโดยตรงต่อพฤติกรรมการมุ่งสู่
 เป้าหมายของบุคคลความต้องการและเป้าหมายล้วนแต่เป็นสิ่งจูงใจได้
 เพราะเป้าหมายคือ การสร้างความพึงพอใจ
- > ขวัญในการทำงาน หมายถึง ทัศนคติของพนักงานที่มีต่องาน องค์กร และผู้ร่วมงาน

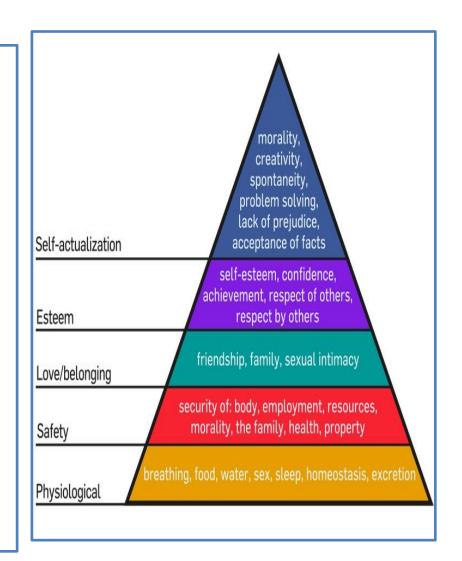
ทฤษฎีการจูงใจ

- ทฤษฎีการจูงใจแบบคลาสสิก กล่าวว่าเงินเป็นสิ่งจูงใจสำหรับคนงาน คนงานที่ ได้รับค่าจ้างสูงขึ้นจะทำงานมากขึ้น
- แนวคิดของ Taylor และความคิดของผู้จัดการในช่วงต้นทศวรรษที่ 20 เชื่อว่า ค่าตอบแทนที่น่าพอใจและความปลอดภัยในงานจะจูงใจให้พนักงานขยันทำงาน ได้ แต่การศึกษายุคต่อมาแสดงให้เห็นว่ามีปัจจัยอื่น ๆ อีกที่มีความสำคัญในการ จูงใจพนักงาน
- ต่อมานักวิจัยค้นพบเป็นสิ่งที่ไม่เคยคาดคิดมาก่อน คือ การเพิ่มผลผลิตไม่มี
 ความสัมพันธ์กับสภาพแวดล้อมทางกายภาพ แต่ผู้วิจัยพบว่าพนักงานมีความพึง
 พอใจ เมื่อเพื่อนร่วมงานมีความเป็นมิตรและหัวหน้างานให้โอกาสมีส่วนร่วมใน
 การตัดสินใจ

ทฤษฎีลำดับขั้นความต้องการของมาสโลว์

มนุษย์มีความต้องการพื้นฐาน 5 ประการ

- 1. ความต้องการทางกายภาย
- 2. ความต้องการความปลอดภัย
- 3. ความต้องการทางสังคม
- 4. ความต้องการการยอมรับ
- 5. ความต้องการที่จะประสบ ความสำเร็จ



ทฤษฎี 2 ปัจจัย

บ้าจัยอนามัย เป็นปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับสภาพแวดล้อมการทำงาน ซึ่งหมายถึง<u>ค่าจ้าง</u> ที่เพียงพอ สภาพแวดล้อมการทำงานที่สะดวกสบายและปลอดภัย นโยบายที่ยุติธรรม ของกิจการ และความปลอดภัยในงาน ปัจจัยต่าง ๆ เหล่านี้ไม่สามารถจูงใจให้ พนักงานทำงานได้ดีขึ้น

แต่ถ้าไม่มีปัจจัยเหล่านี้จะทำให้พนักงานเกิดความไม่พึงพอใจและมีอัตราการ ลาออกจากงานสูงกรไม่จัดให้มีสิ่งเหล่านี้ไม่ทำให้พนักงานไม่พึงพอใจ แต่การมีสิ่ง เหล่านี้สามารถจูงใจให้พนักงานทำงานได้ดีขึ้น

ปัจจัยจูงใจ เป็น<u>ปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับตัวงานโดยตรง</u> รวมถึง<u>การประสบความสำเร็จ การเป็นที่</u> ยอมรับ การมีส่วนร่วม ความรับผิดชอบ และความก้าวหน้า ถ้าองค์กรไม่จัดให้มีสิ่งเหล่านี้ไม่ทำ ให้พนักงานไม่พึงพอใจ การมีสิ่งเหล่านี้สามารถจูงใจให้พนักงานทำงานได้ดีขึ้น

ทฤษฎี X และทฤษฎี Y ของแมคเกรเกอร์

ทฤษฎี X มองคนในแง้ราย คนทำงานไม่ได้ผล หัวหน้าต้องสังงาน ทฤษฎี Y มองคนในแง่ดี ตั้งใจทำงานขยันหมั่นเพียร ทำงานตามที่เขา ต้องการ

ทฤษฎี **Z** กล่าวว่า องค์กร ผู้จัดการ และพนักงานต้องมีความรับผิดชอบ ร่วมกัน ใช้หลักการจัดการแบบมีส่วนร่วม และมีการจ้างงานระยะยาว โดยส่วนใหญ่จะจ้างจนถึงเกษียณอายุ ทฤษฎี **Z** มีผลให้พนักงานรู้สึก เป็นเจ้าขององค์กร

ทฤษฎีความเสมอภาค

ทฤษฎีความเสมอภาค กล่าวว่า บุคคลจะมีความพยายามทำงานให้ องค์กรมากน้อยเพียงใดนั้น ขึ้นอยู่กับว่าบุคคลนั้นรู้สึกว่ารางวัลที่จะ ได้รับจากการทำงานมีความยุติธรรมหรือความเสมอภาคในระดับใด ความเสมอภาคในที่นี้หมายถึง รางวัลที่ได้รับมีสัดส่วนเหมาะสมกับ ความพยายามที่พนักงานอุทิศให้แก่การทำงานในองค์กร

ทฤษฎีความคาดหวัง

การรับรู้ของบุคคลเกี่ยวกับความเป็นไปได้ที่เขาจะได้รับสิ่งนั้นด้วยนั่น คือ เมื่อบุคคลต้องการสิ่งใดสิ่งหนึ่งและเห็นว่ามีแนวใน้มจะได้รับสิ่งนั้น ย่อมเกิดแรงจูงใจสูง เช่น ถ้าพนักงานต้องการเลื่อนตำแหน่ง จะตั้งใจ ทำงาน

กลยุทธ์ในการจูงใจพนักงาน

- 1) การเปลี่ยนแปลงพฤติกรรม
- 2) การออกแบบงาน
- 3) กลยุทธ์ที่การมีส่วนร่วมของพนักงานและทีมงาม

การเปลี่ยนแปลงพฤติกรรม

การเปลี่ยนแปลงพฤติกรรม หมายถึง การเปลี่ยนแปลงพฤติกรรม และการสนับสนุนให้แสดงพฤติกรรมที่เหมาะสม โดยสร้าง ความสัมพันธ์ระหว่างผลของพฤติกรรมกับตัวพฤติกรรม ผลของการกระทำที่ใช้เปลี่ยนแปลงพฤติกรรมได้มี 2 แบบ คือ

- **1)** รางวัล
- 2) การลงโทษ

การออกแบบงาน

การออกแบบงาน ผู้บริหารจะต้องมีกลยุทธ์ที่จะใช้ในการออกแบบ งานให้สร้าง แรงจูงใจแก่พนักงานได้

- 1) การสับเปลี่ยนงาน เป็นกลยุทธ์ที่ให้พนักงานเปลี่ยนแปลงการทำงาน จากงาน หนึ่งไปเป็นอีกงานหนึ่ง เพื่อลดความเบื่อหน่าย
- 2) การขยายงาน เป็นการเพิ่มงานให้มากขึ้น แทนการทำงานย่อยเพียงงานเดียว พนักงาน 1 คนต้องปฏิบัติงานหลากหลายมากขึ้น
- 3) การเพิ่มคุณค่างาน เป็นวิธีจูงใจพนักงานโดยใช้หลายปัจจัยร่วมกัน เช่น โอกาสในการสบความสำเร็จ การยอมรับ ความรับผิดชอบ และความก้าวหน้า ในงาน กลยุทธ์นี้เพิ่มคุณค่าให้งานโดยการเพิ่มจำนวนงาน การเพิ่มคุณค่างาน ทำให้พนักงานรู้สึกมีความรับผิดชอบ มีโอกาสที่จะเจริญเติบโตก้าวหน้า

กลยุทธ์ตารางการทำงานที่ยืดหยุ่น

พนักงานมีความจำเป็นในชีวิตเปลี่ยนแปลงไป ผู้จัดการในกิจการต่าง
ๆ จึงเลือกใช้กลยุทธ์ตารางการทำงานที่ยืดหยุ่นได้ เช่น เวลายืดหยุ่น
เวลาทำงานต่อสัปดาห์ลดลง การทำงานนอกเวลา การทำงานที่บ้าน
เวลายืดหยุ่น เป็นการอนุญาตให้พนักงานเลือกเวลาเริ่มงานและ
เวลาเลิกงานได้ในช่วงเวลาที่กำหนด

- ✓ วันทำงานต่อสัปดาห์ลดลง คือ กำหนดให้ทำงานเพียง
 4 วัน ใน 1 สัปดาห์
- ✓ การร่วมกันทำงาน เป็นลักษณะการทำงานที่พนักงาน 2 คนทำงาน 1 งาน

ความสำคัญของกลยุทธ์การจูงใจ

- ✓ การจูงใจมิได้เป็นเพียงเครื่องมือที่ผู้บริหารองค์กรใช้เพื่อเสริมสร้าง ความภักดีต่อองค์กร ของพนักงานและเพิ่มผลผลิตเท่านั้น
- แต่การจูงใจยังเป็นกระบวนการที่มีผลกระทบต่อส่วนอื่น ๆ ใน องค์กร เช่น การจ่ายค่าจ้าง การเลื่อนขั้นเลื่อนตำแหน่ง การ ออกแบบงาน
- ✓ ดังนั้น ผู้บริหารองค์กรจึงสามารถสร้างแรงจูงใจให้พนักงานได้โดย ทำงานอย่างชื่อสัตย์ สนับสนุน เมตตากรุณา เข้าถึงได้ ยุติธรรม องค์กร ต้องพยายามจูงใจพนักงานเพื่อเพิ่มความพึงพอใจในงาน และเพิ่ม ผลผลิต อันจะทำให้องค์กรสามารถแข่งขันได้ในตลาดโลก