# LA COMMUNICATION SCIENTIFIQUE

DATA SHOW POWERPOINT

LA COMMUNICATION SCIENTIFIQUE

POSTER

REVUE

## DATA SHOW POWERPOINT : les points à considérer

Préparation



Exposé dynamique

Diaporama professionnel

4 • Trac maîtrisé

# Objectifs De réaliser une communication orale

- · Objectifs
  - informer, faire connaître son travail, obtenir un diplôme, obtenir des avis

## Message à transmettre

- 1 chose, maxi 2
  Organisez l'exposé autour de ce point

# 5 étapes

- capter l'attention
- Introduction: expliquer le sujet principal
- Corps: Développez les points forts
- Conclusion: Récapitulez les points importants

## Avant de terminer

Rappelez le message



#### capter l'attention

- Un temps pour se concentre
- Les gens se souviennent des premiers moments et des derniers
- En les intéressant
- Faites court
- pas plus de 5 % de l'exposé

#### Exemples

#### capter l'attention

- Question surprenante
- Questions de recherche
- L'affirmation d'un résultat
- Une généralisation étonnante
- · Un objet, une image, une vidéo
- Une histoire personnelle ou amusante
  - En rapport avec ce que vous avez à dire

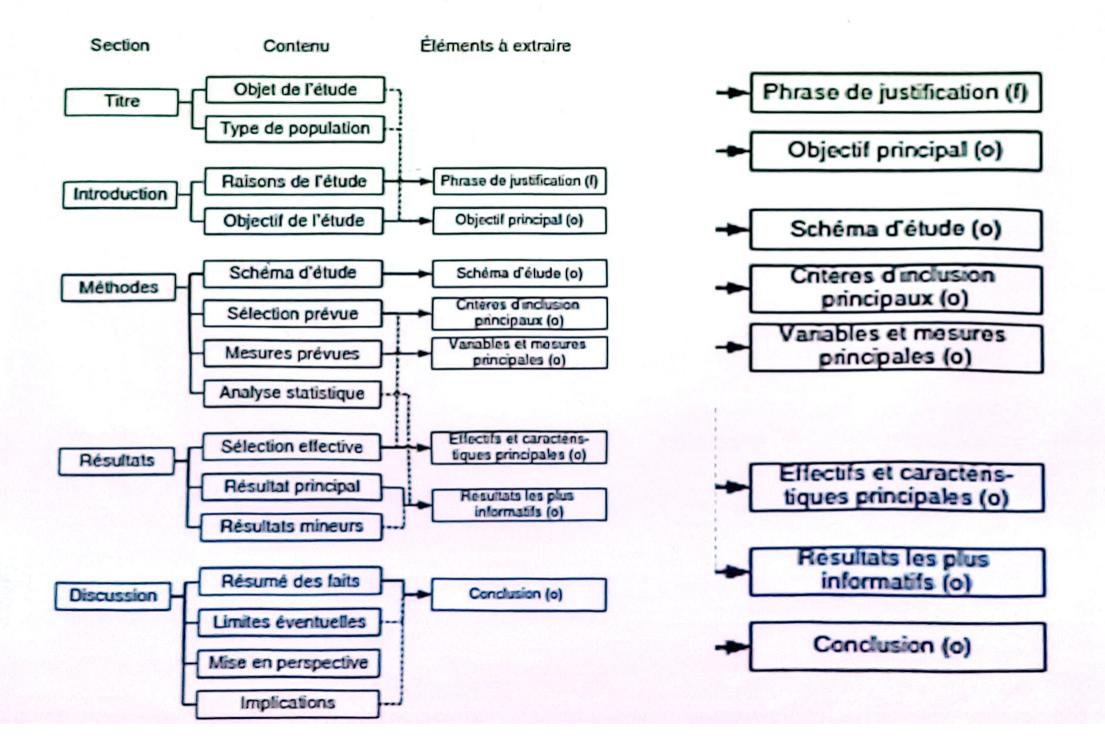
Le syndrome métabolique est-il une entité clinique ?

- · Établir un lien avec l'ouverture
  - C'est important car...ceci est à mettre en relation...
- Obligatoire
  - Énoncer l'objectif, le sujet
  - Situer le travail dans un contexte plus large
- · Motiver l'audience sur le sujet

## Préciser les informations

- Définitions
- · Précisions sur la recherche
- pas de généralités
- Si expérience Quand? Quoi? Comment?
- Méthodologie
- Statistiques
- Données, traitements, résultats, discussion

• pas de généralités



# Conclusion

- Revenez sur la question de départ
- Montrez que vous avez
  - Atteint vos objectifs
  - Répondu aux questions posées
  - Invalidé ou conforté vos hypothèses
- Résumez et rappelez les points principaux
- "Ma recherche pose 3 questions principales
  - La première.... Nous avons appris...
- Rappeler l'importance du problème
- Ouvrir des perspectives de recherche
- Placer votre travail dans un contexte plus général
- 5% du temps d'exposé total

## Clôture

- L'argument décisif
- Le message que vous voulez leur laisser
- Sans doute une reformulation de l'ouverture

- À éviter
  - Banalité
    - Il est temps de finir
    - · Merci de votre attention
  - Excuse
    - Je vois que j'ai dépassé le temps imparti
    - Excusez moi j'ai oublié quelque chose d'important
  - Questions
    - Avez-vous des questions?

# prévenir l'ennuie

- Rappelez la structure de l'exposé
- Ménagez des transitions
  - e.g. Poser des questions
  - Impliquez l'auditoire
    - · Dans votre discours
      - Comme vous l'imaginez, les résultats sont mitigés
      - Vous avez deviné?

- La voix
  - Parlez assez fort, pas trop vite, distinctement, accentuez et ménagez des pauses
- Le regard
  - Regardez les auditeurs pas votre écran ou l'écran central
  - Balayez l'auditoire
    - · Ne regardez pas seulement le président
    - · Captez le regard du fond de la salle
    - Détectez les signes d'incompréhension, d'impatience, d'ennui
      - Pour reformuler, résumer etc.



- · L'impact d'un exposé provient à
  - 55 % Expressions du visage et langage du corps
  - 38 % Qualité de la voix et intonation
  - 7 % Contenu et sens des mots



- En moyenne
  - Les auditeurs retiennent 20 % de ce qui est dit
- Objectif du diaporama
  - Aide à la compréhension
  - Aide à la mémorisation
- Règle
  - Lisible
  - Compréhensible

- Pas plus d'une diapositive par minute
- Police de caractères
  - Police sans sérif (arial, comic etc.)
  - Pas de times
- Taille des caractères
  - Grande salle : Pas moins de 24
  - Pas d'italique, ni de majuscules
  - Pas plus de 3 polices différentes
- Pas plus de 3 couleurs
- Pas de fond surchargé
- Utiliser des modèles

# diapositive

- Un titre
  - Pas de diapo sans titre
- Formulation
  - Remplacer des phrases par des mot-clés
- Lisibilité
  - Remplacer si possible des textes par des images ou des schémas
- Cohérence
  - Dans une diapo : les points sont de même nature
- Un numéro
  - Utile pour les questions



# Dernière diapo

- Très importante
- Restera le plus longtemps pendant les questions
- Contient
  - Toujours : Ce que vous voulez qu'ils retiennent
    - · Message, resultat
    - · Adresse de votre site web
- Jamais:
  - merci
  - questions

- Entraînez-vous
  - Répétez, suivez des cours, filmez-vous
  - Parlez en public le plus souvent possible
  - Étudiez le comportement des orateurs
  - Notez leur trucs
- Détendez-vous
  - Respirez, faites rouler votre la tête, vos épaules
  - Apprenez par cœur
    - Votre ouverture ou votre clôture
- Rédigez les points complexes
- Souriez
- N'oubliez pas
  - Tout le monde fait des fautes

## Rassurez-vous

- 1.L'audience
  - n'est pas là pour vous voir vous effondrer
  - est là pour écouter et apprendre
- 2.Vous
  - êtes un expert sur votre sujet
  - avez passé des heures à y travailler
- 3 Personne
  - n'en sait plus que vous sur votre travail
- Concentrez-vous pour établir le contact avec l'auditoire
- Faites-leur confiance!

# Exposé: A ne pas faire:

- Oubli de sa clé et pas de sauvegarde, exposé en bermuda en montrant ses transparents papiers illisibles à 1 mètre
- Sur le fond : passer trop de temps sur l'état de l'art et les généralités et passer peu de temps sur son travail
- Minimiser son travail et ne pas le mettre en valeur
- Ne pas tenir compte des précieuses indications données dans le cours de méthodologie de la recherche

Pages « Web », télévision, radio, journaux d'information générale, magazines, revues scientifiques ou professionnelles, congrès nationaux et internationaux,