



易拼 需求分析报告

拼单知音 省钱省心

三明学院 Joint 团队







04 用户需求分析

02 用户场景

05 竞品分析

03 用户调研分析

06 产品前期分析



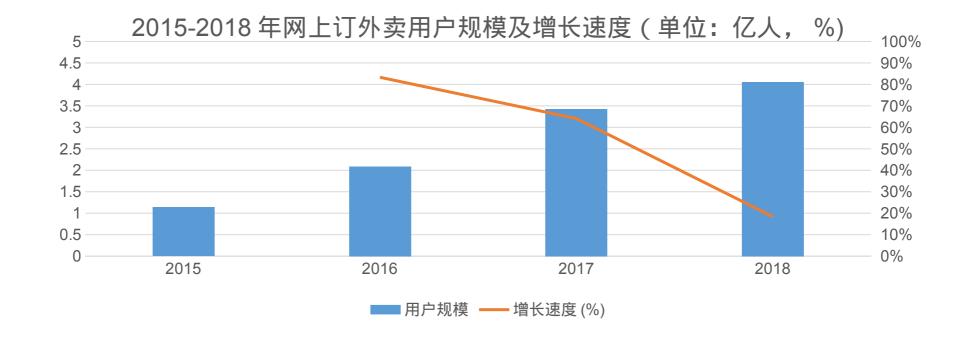


背景分析





近几年来,餐饮市场规模持续扩大,成为国内消费市场的重要力量。 2018 年中国餐饮收入突破 4万亿元,同比增长 9.5%。 2015 年至 2018 年从 3万亿 突破到 4万亿 仅用了 3 年时间。而网上外卖也已经成为网民生活不可或缺的一环。网上外卖用户也持续增长至 4.06 亿,增长幅度为 18.4%,其中有近 4亿人通过手机点外卖。目前,我国外卖用户增长速度趋向稳定,但市场仍未饱和。

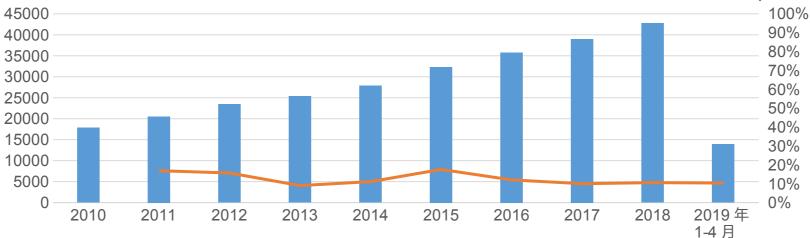






网络外卖平台是网民订外卖的第一选择。根据互联网第三方数据机构 DCCI 发布的数据显示,85.6% 的用户通过网络外卖平台使用网络外卖服务。目前餐饮外卖增长速度均在10%以上,超过了传统餐饮行业的增速。预计互联网餐饮外卖市场在未来仍将继续保持增长,2020年有望突破3000亿元。



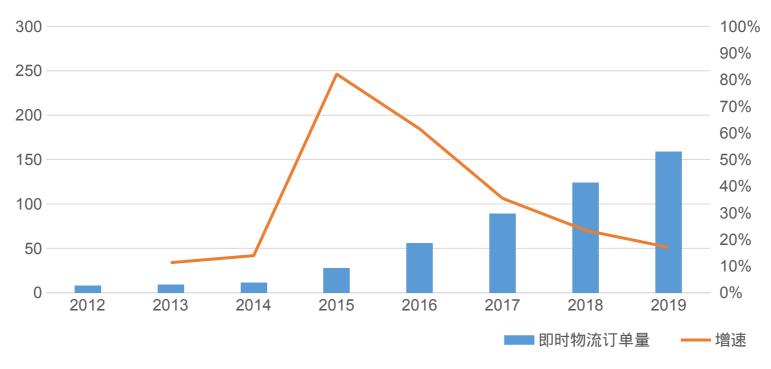


餐饮业收入(亿元)

—— 增长速度 (%)







时效城配 对劳动力的需求并不止于快递行业的 30%。

也就是说,时效城配订单量是快递件量的 30% 时,其所需要的**劳动力**可能已经**达到了**

网络型快递行业的 90%-150%

时效城配订单已达到快递件量的 20% 以上。





用户场景





田

洲

这

奶茶冲鸭!

姐妹们

有人要喝奶茶嘛?

晚上7:41

一起拼个单嘛?

喝啊喝啊

喝啊啊啊

那要不要一起拼个单

我自己一个人点一杯凑不 够起送费啊

好啊

点它

肚子好饿啊

我也好饿

想点外卖

一起啊姐妹!



我真的饿了

来啊

一起拼单买

好啊好啊

一会儿我下楼拿就行了

你就等吃吧哈哈哈





用户塔

业

发起人

"好想喝奶茶,可是一杯不够起送价格呀。"

拼单人

"饿了,是下楼呢还是忍忍呢 有人能帮我带点啥就好了。"

拼单流程:

进行(加入)社区拼单 编辑订单 等待成员 下单结算 等待外卖配送





用户调研分析





用户调研分析

与陌生人拼单



目前像美团、饿了么的拼单功能局限于与好友一起拼单,大约有60%的人尝试这种拼单功能,具体来说,尝试过与他人拼单的就有90%的人。





用户调研分析

其中,有 14% 的人非常愿意与社区里面的陌生人一起拼单,有 30% 的人表示不需要与陌生人一起拼单。

你是否有过和他人拼单的行为







用户调研分析

对于市面上现有的拼单方式:

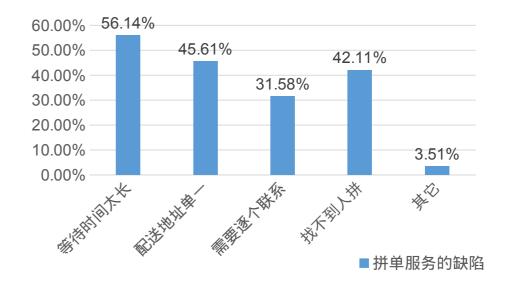
56.1% 的人认为等待时间太长

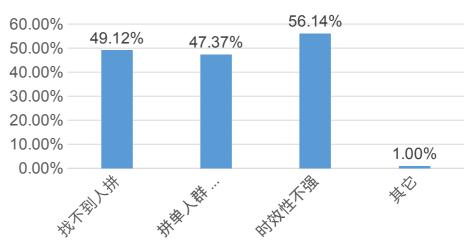
45.6% 的人嫌弃配送地址单一

31.6% 的人疲于逐个成员联系

42.1% 的人遭遇找不到拼单对象

正是因为 找不到人拼单 所以绝大多数的人觉得这种拼单方式是在 浪费时间





■得不到满足的原因





用户需求分析

用户需求分析



用户特征:有使用外卖 App 的习惯,但订单没有达到起送费的社区群体。

用户场景: 不想出门, **想吃的东西又不够起送费**, 想和别人一起拼单。

用户痛点:同一社区或者地区的人没有想要一起点外卖的,或者商家不同。

体验目标: 节省考虑的时间,操作简单,达到了起送费,吃到自己想吃的外卖。





用户需求分析

用户在达不到起 送费时,通过在 系统上找到附件 的人,与社区人 群拼单。 ① 用户希望加入与附近的人一起拼单的功能。

② 用户希望能够解决找不到 人一起拼单而花费大量时间的 问题。

③ 用户希望与附近的人拼单成功后能够分别送到自己的所在地





竞品分析



User eXperience DESIGN AWARD

竞品分析

(饿了么 美团拼单功能

邀请身边的好友一同拼单

优点: 目标人群精确为**手机列 表好友**, 拼单过程较为简单。

缺点: 拼单人群较为局限多人 拼单只能送到一个地址。 2 多点

物美+多点打造的社区拼团

优点: 现线上线下一体化。参与拼团,价格会比门店低一些

缺点:购买时会有一个**时效问 题**。普及度不大。





竞品分析

YOTA 拼单

优点: 在特定的时期,由店家 发起<mark>拼团活动</mark>。

缺点: 拼团人数**限制两人**,可选菜单种类少,可参与拼单的成员仅局限在自己的好友。

安然海淘拼单

优点: 可拼单的商品放在首页 ,减少用户的操作,**没有限制 可参与拼单的人群**。

缺点: 拼单**到货周期 20 到 40** 天

,除了严重质量问题,否则不 能退换。







竞品名称	产品定位	优点	缺点
饿了么 美团拼单功能	邀请身边的好友 一同拼单	目标人群精确为 手机列表好 友, 拼单过程较为简单。	拼单人群 较为局限多人拼 单 只能送到 一个地址 。
多点	物美 + 多点打造的 社区拼团	线上线下一体化 。参与拼团,价格会比门店低一些。	购买时会有 时效问题 普及 度不大。
YOTA 拼单	拼团活动	在特定的时期,由店家发起 拼团活动 。	拼团人数 限制两人, 拼单的 成员仅局限在自己的好友。
安然海淘拼单	海外拼单	可拼单商品放在首页, 减少 用户操作 ,拼单人群无限制 。	拼单到货周期 20 到 40 天, 退换服务不完整 。





产品前期分析







需求定位:

用户在**达不到起送费**时,通过与**社区人群**拼单满足点外卖需求 。





产品

高

期分

作

拼单分类



根据用自身的位置信息,向周围人发起,有时间设定。

无时间设定。用户发起拼单,产生拼单的分享链接 ,然后发给自己认识的朋友。

好友拼单







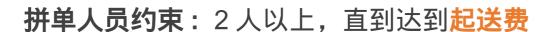
社区匹配: 若拼单者同为一个社区用户,则**系统会直接进** 行**匹配拼单对象**。



非社区匹配: 若拼单者为非社区用户, 系统会以商家到发 起拼单者的距离为半径, 进行匹配拼单对象。







拼单时间约束: 公开拼单,拼单发布后 5 分钟内;

好友拼单, 无时间约束

地理位置约束: 社区与非社区











产品目标

拼单的目标就是**解决点外卖时达不到起送费的问题。**

产品目标人群

主要针对订单**没有达到起送费的社区人群**

产品定位

让用户进行**拼单达到外卖起送费**

产品功能

对用户: 没有达到起送费仍然能下单对外卖员: 提高送单效率,增加收入

对商家: 提高下单率





谢 谢 观 看

三明学院 Joint 团队