

# Primeros pasos en Odoo

## 0. Escenario

### 1. Estructura de datos en Odoo

Odoo trabaja con lo que llama modelos. En esencia lo podemos ver como una clase que incluye los atributos y métodos de una entidad del mundo real como usuarios o productos. Estos modelos se corresponden con una o varias tablas y sus respectivos campos en la base de datos. Usar los modelos de Odoo simplifica enormemente la programación ya que nos podemos desentender de las consultas SQL y delegar todo ese trabajo en los métodos del modelo.

Para conocer los modelos que usa Odoo debemos activar el modo desarrollador y consultar el menú "Ajustes > Técnico > Estructura de la base de datos > Modelos".

En la siguiente captura se puede ver el modelo **res\_partner** que es donde Odoo almacena todos los contactos entendiendo como tales empresas, clientes, usuarios...

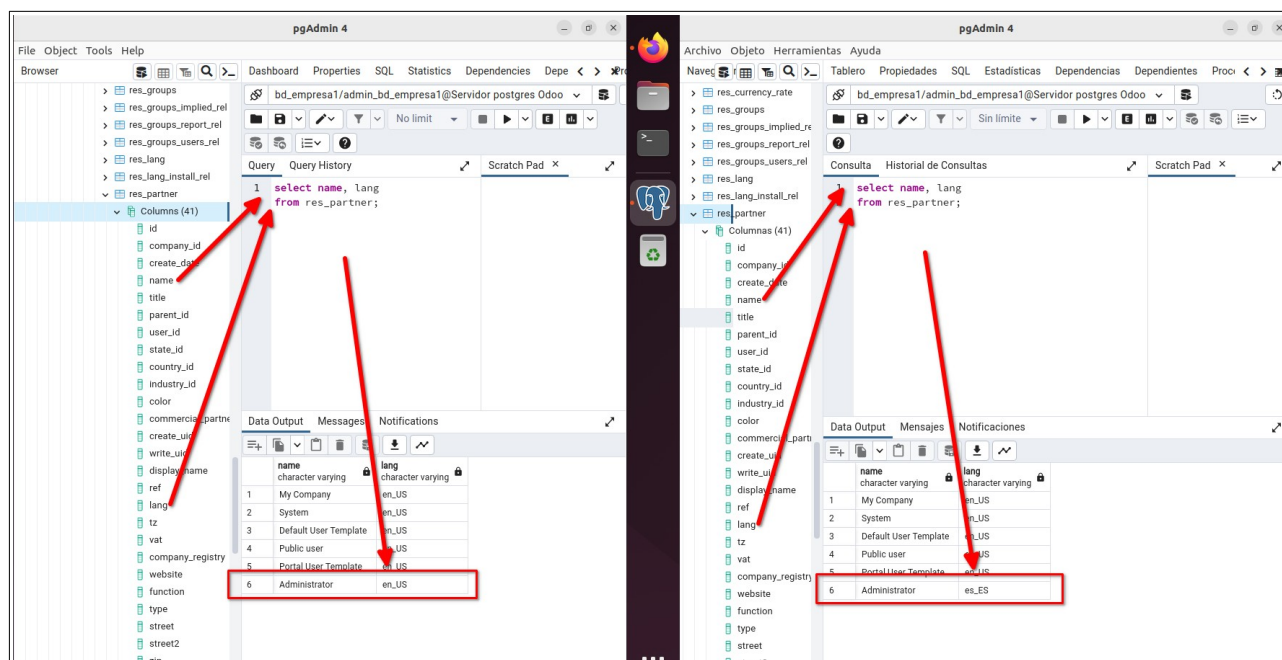
The screenshot displays two side-by-side windows. The left window is pgAdmin 4, showing a tree view of the database 'public.res\_partner/bd\_empresa1/admin\_bd\_empresa1@Servicio...'. The 'res\_partner' table is selected, and its columns (41) are listed. The right window is the Odoo web interface, showing the 'Modelos / Contacto' page. The 'res.partner' model is selected, and its attributes are listed. Red arrows indicate the mapping between the Odoo model and the database table.

Nombre de campo	Etiqueta de campo	Tipo de cam...	Requerido	Sólo lect...
active	Activo	booleano	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
active_lang_count	Contador de idiomas activos	entero	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
avatar_1024	Avatar 1024	binario	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
avatar_128	Avatar 128	binario	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
avatar_1920	Avatar	binario	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
avatar_256	Avatar 256	binario	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
avatar_512	Avatar 512	binario	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
bank_ids	Bancos	one2many	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
barcode	Código de barras	Carácter	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
category_id	Categorías	many2many	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
child_ids	Contacto	one2many	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
city	Ciudad	Carácter	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
color	Índice de Colores	entero	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Si te fijas en el modelo de Odoo en la parte derecha verás que cada usuario tiene 69 atributos. La parte izquierda se corresponde con la tabla **res\_partner** de la base de datos Postgres. Fíjate que solo tiene 41 columnas. Esto se debe a que la información está internamente estructurada en la base de datos haciendo que no necesariamente todos los atributos estén en la misma tabla.

Esta abstracción que proporcionan los modelos permite que al añadir módulos tengamos una vista con más opciones.

Todas las acciones en Odoo dejan huella en la base de datos, por ejemplo si cambiamos las preferencias de idioma del usuario **"Administrator"** y consultamos en la base de datos el antes y el después veremos el siguiente cambio.



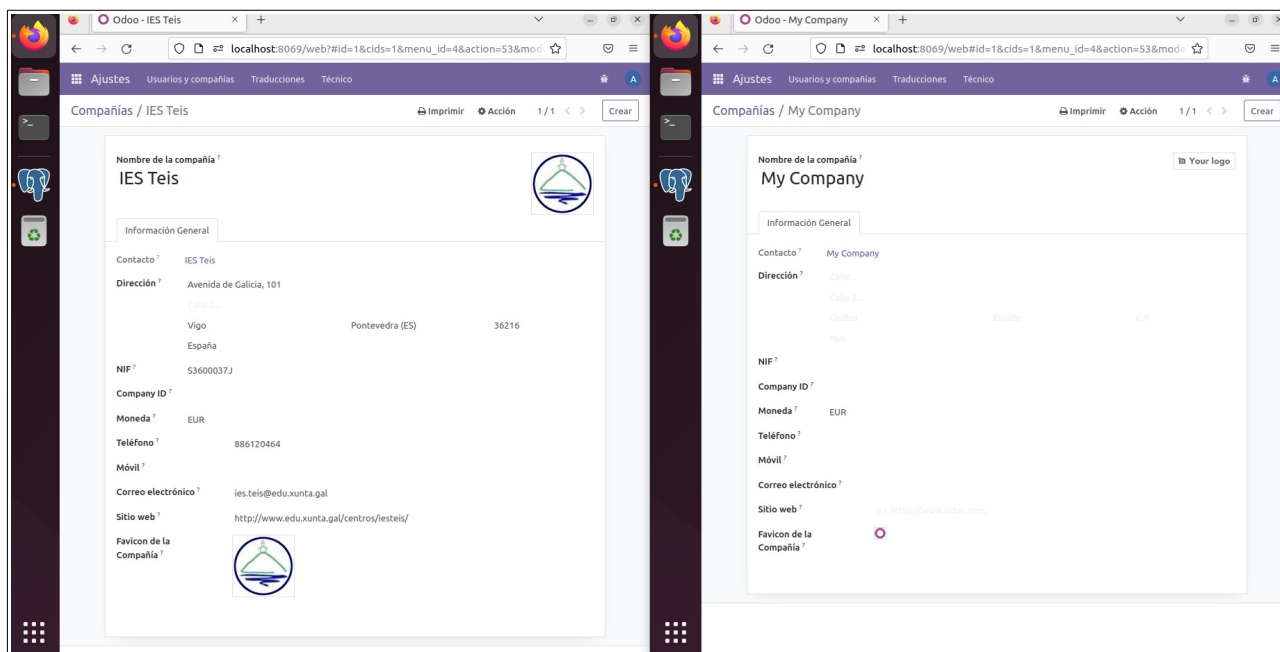
La lógica de empresa de ese modelo (en lenguaje Odoo), en otras palabras, los métodos programados en las clases (en lenguaje programador) hacen que los datos se almacenen en la tabla correspondiente y que al consultarlos sean devueltos como una única tabla.

Los contactos se gestionan en a través del modelo `res.partner` que ya podremos ver desde un principio porque este modelo viene del módulo base instalado desde el principio.

Otros modelos irán apareciendo a medida que instalemos módulos o aplicaciones que los usen. Por ejemplo el módulo de CRM aparecerán las oportunidades e iniciativas con el modelo `crm.lead`. Con el módulo de ventas llegará el modelo `sale.order`. Con el módulo de compras `purchase.order`. Para estos dos últimos módulos será necesario también incluir el modelo común de productos `product.product`. Con compras y ventas también llegará el módulo de contabilidad y sus modelos `account.move`, `account.payment` o `account.bank.statement` entre otros. En el módulo de gestión de stock aparecerán modelos como `stock.warehouse` para almacenes y demás.

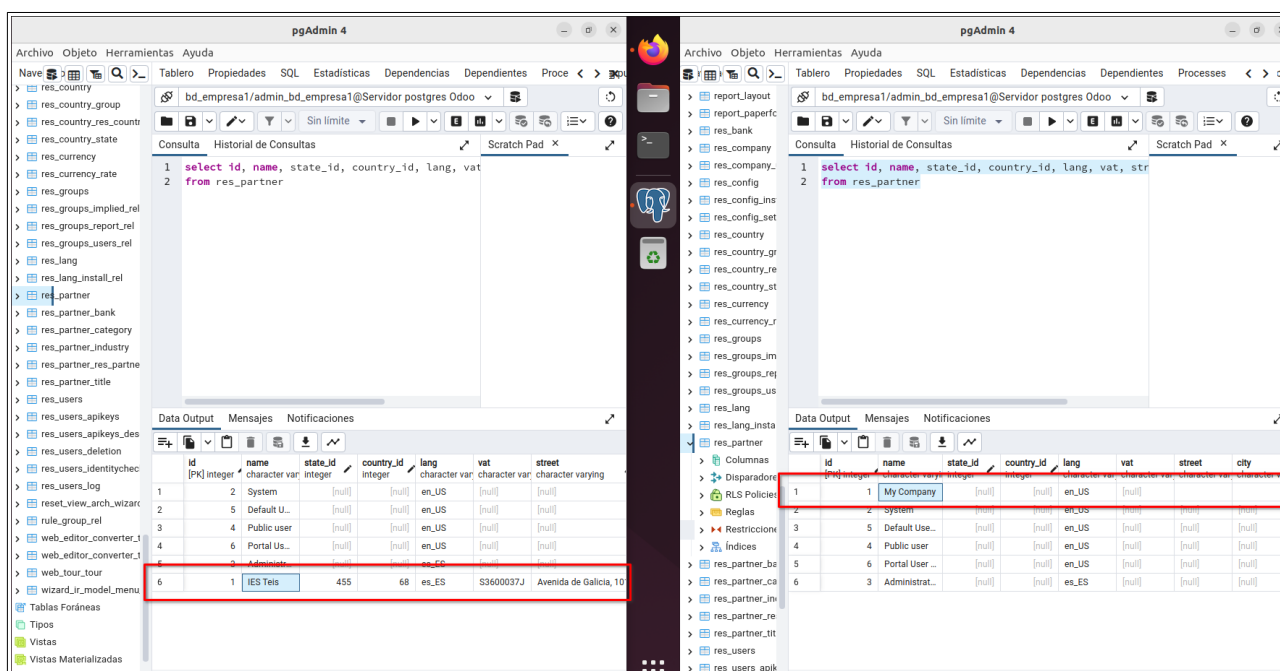
## 1. Introducir datos de la empresa.

Es probable que en el primer momento de la empresa ya tengamos claro su nombre y parte de sus datos así que vamos a personalizar Odoo. A través del menú "Ajustes > Usuarios y compañías > Compañías" llegaremos a los contactos jurídicos de Odoo. En este momento solo tenemos una empresa llamada "My Company". Pinchando en ella podremos modificar sus datos de información general.



A medida que tengamos otros módulos instalados irán apareciendo nuevas pestañas con más información sobre la empresa.

Los cambios en la base de datos reflejan que uno de los registros de la tabla res\_partner ha modificado el contenido de sus campos.



## 2. Cambios en la base de datos

A medida que instalamos módulos en Odoo la base de datos cambia ampliando tablas o incluso modificando la estructura interna de tablas ya creadas.

Si imaginamos el primer momento de la empresa es normal tener claro el nombre y empezar a hacer contactos con bancos y sus gestores para crear la cuenta de la empresa, notarios para constituir la empresa, tal vez inmobiliarias para alquilar un local, etc. Todos esos contactos físicos (como los gestores) o jurídicos (como el banco) deberían ser guardados en Odoo.

A pesar de que ya podemos almacenar contactos solamente con el módulo base vamos a instalar el módulo específico de contactos. Para ello, desde el menú Aplicaciones usaremos el buscador de la parte superior derecha. Por defecto ya viene con un filtro para solo buscar aplicaciones. Escribimos "contactos" y buscamos.

Si tenemos la vista desarrollador activa podremos ver los datos técnicos del módulo en "Información > Datos técnicos". Aquí puedes comprobar que aún no está instalado, que no vamos a añadir datos de ejemplo y que los módulos base y mail son necesario. El primer ya está instalado por defecto pero el segundo aún no y se instalará a la vez que este. Si hubiera alguna exclusión o módulo incompatible también lo pondría en la sección inferior.

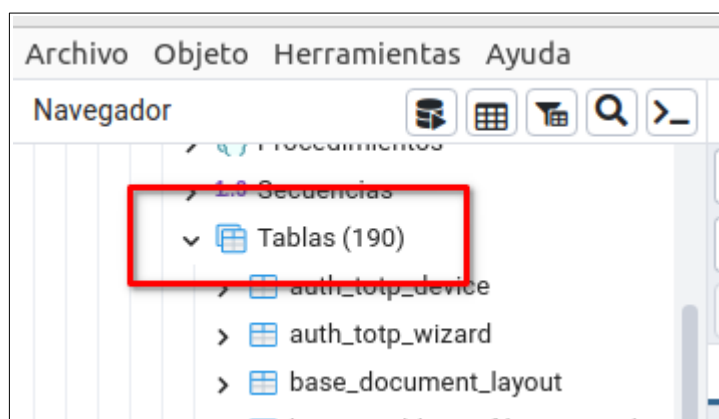
Nombre	Estado
base	Instalado
mail	No instalado

Contactos es uno de los módulos que viene en la instalación normal de Odoo pero no viene activado por defecto (el único que lo hace es el módulo base), por ello, al activarlo veremos como el menú inicial cambia y ahora tenemos dos opciones nuevas, contactos y conversaciones. Recuerda que el módulo contactos tenía una dependencia con mail probablemente por implementar la capacidad de enviar y gestionar correos desde Odoo, por ello tenemos esa segunda opción.

También comprueba como en la parte superior derecha tenemos nuevos iconos de notificaciones como parte de las nuevas capacidades de Odoo tras la instalación de ese módulo.

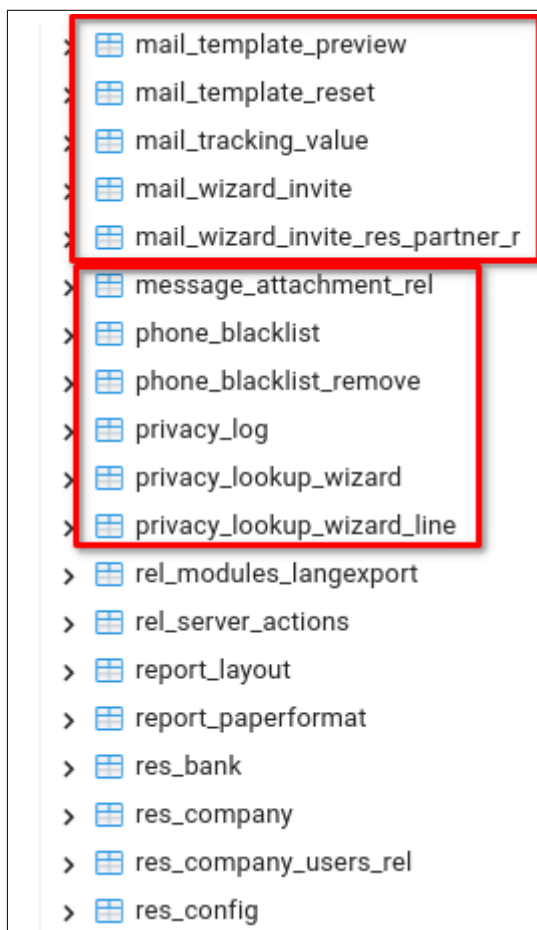


La instalación de nuevos módulos implica la creación de nuevas, en este caso pasamos de las 123 tablas en la instalación inicial a las 190 tablas después de añadir el módulo contactos y mail

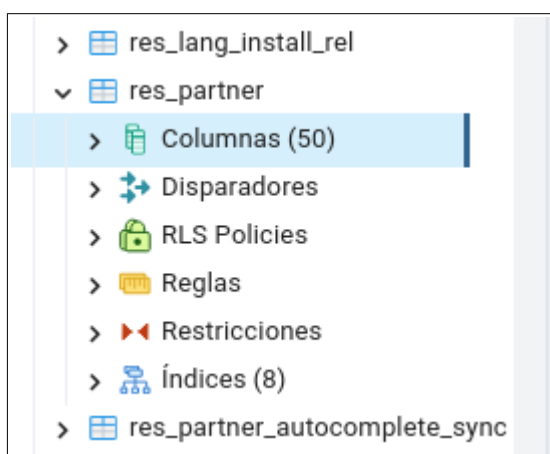


El cambio más evidente es la aparición de muchas tablas cuyo nombre empieza por **mail\_** indicando que guardan información referente a ese módulo. También podemos encontrar nuevas tablas en cuyo nombre no está claro el módulo al que pertenecen como por ejemplo la tabla **phone\_blacklist**.





Un detalle un poco más fino es que la tabla res\_partner también se ha modificado pasando de las 41 columnas a 50 columnas después de añadir el módulo contactos.



Los cambios en cuanto a la parte gráfica son evidentes. La vista de un contacto está mucho más estructurada con distintas pestañas para introducir información específica. El menú de acciones disponibles también se ha incrementado. Algunos campos son sensibles al ratón y cuando pasa con este por encima te ofrecen opciones como llamar o enviar un correo.

Otro añadido muy interesante consiste en la posibilidad de planificar actividades con un determinado contacto un poco a modo de agenda. Podemos planificar una llamada, el envío de un correo, una reunión, etc, marcar una fecha para hacerlo y asignársela a otro contacto que podría ser un empleado, otro socio o tú mismo.

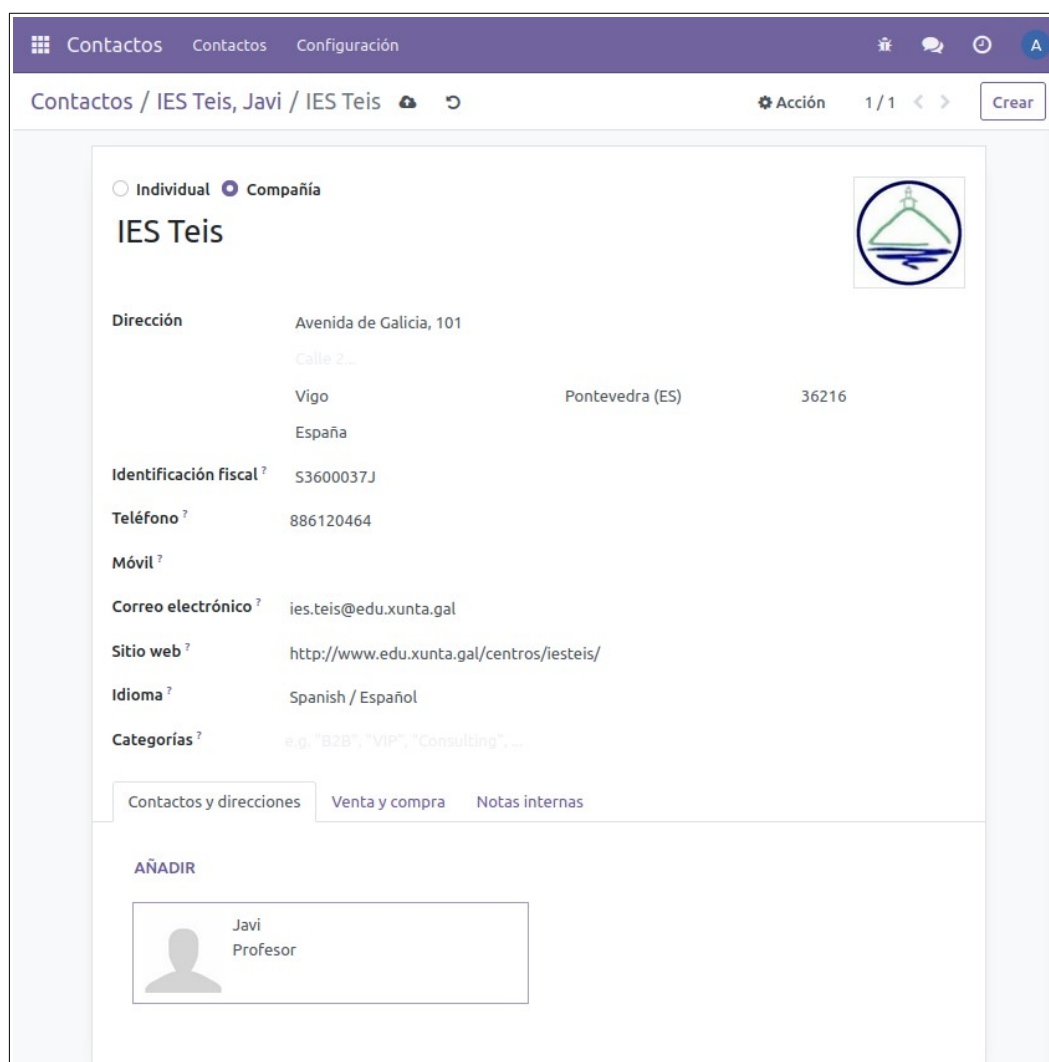
### 3. Añadiendo contactos

Desde el menú “Configuración” de contactos podemos modificar algunas listas que vienen por defecto y podemos añadir un tipo especial de contacto que es el banco y las cuentas bancarias. Al no tener instalados otros módulos como compras y ventar, la información del banco y las cuentas no se verá en la agenda de contactos.



Al añadir un contacto y vincularlo con una empresa hacemos que desde la vista gráfica sea sencillo pasar de uno a otro.





Puedes comprobar como se pueden añadir contactos desde diversos lugares como el propio menú de contactos con su botón crear, en la parte de contactos de la empresa con el botón añadir etc.

Vamos a imaginar que empieza la vida de nuestra empresa. Nos dedicaremos a comprar productos gourmet, empaquetarlos en cestas y venderlos.

Añadimos como contacto a Antonio García Rodríguez, comercial de Vinos Galicia, SL y a María Rodríguez González, comercial de Jamones Galicia, SL. También hemos conocido a Carmen Fernández López, la propietaria de Cestas Galicia, SL. Han sido unos días muy productivos!

Puedes inventarte los datos pero procura que tengan algo de realismo y coherencia. Puedes usar webs como <https://generadordni.es/#home> para generar códigos válidos como DNIs, IBAN, matrículas, bastidores o NIF de empresas. En la web <https://thispersondoesnotexist.com/> también podrás generar caras aleatorias. Usando <https://app.logo pony.com/es/details/> se pueden crear logos para usar en empresas.

Cuando toda la información de los contactos esté en Odoo puedes comprobar mediante pgAdmin que la información se ha guardado en la base de datos. Puedes hacerlo mediante una consulta SQL a la tabla **res\_partner**.

public.res\_partner/bd\_empresa1/admin\_bd\_empresa1@Servido

Sin límite

Consulta Historial de Consultas

```

1 SELECT * FROM public.res_partner
2 ORDER BY id ASC

```

Data Output Mensajes Notificaciones

	Id [PK] integer	company_id integer	create_date timestamp wi	name character varying
3	3	1	2023-01-...	Administrator
4	4	[null]	2023-01-...	Public user
5	5	[null]	2023-01-...	Default User Template
6	6	[null]	2023-01-...	Portal User Template
7	7	[null]	2023-01-...	Javi
8	8	[null]	2023-01-...	Vinos Galicia
9	9	[null]	2023-01-...	Antonio García Rodríguez
10	10	[null]	2023-01-...	Jamones Galicia, S.L.
11	11	[null]	2023-01-...	María Rodríguez González
12	12	[null]	2023-01-...	Cestas Galicia, S.L.

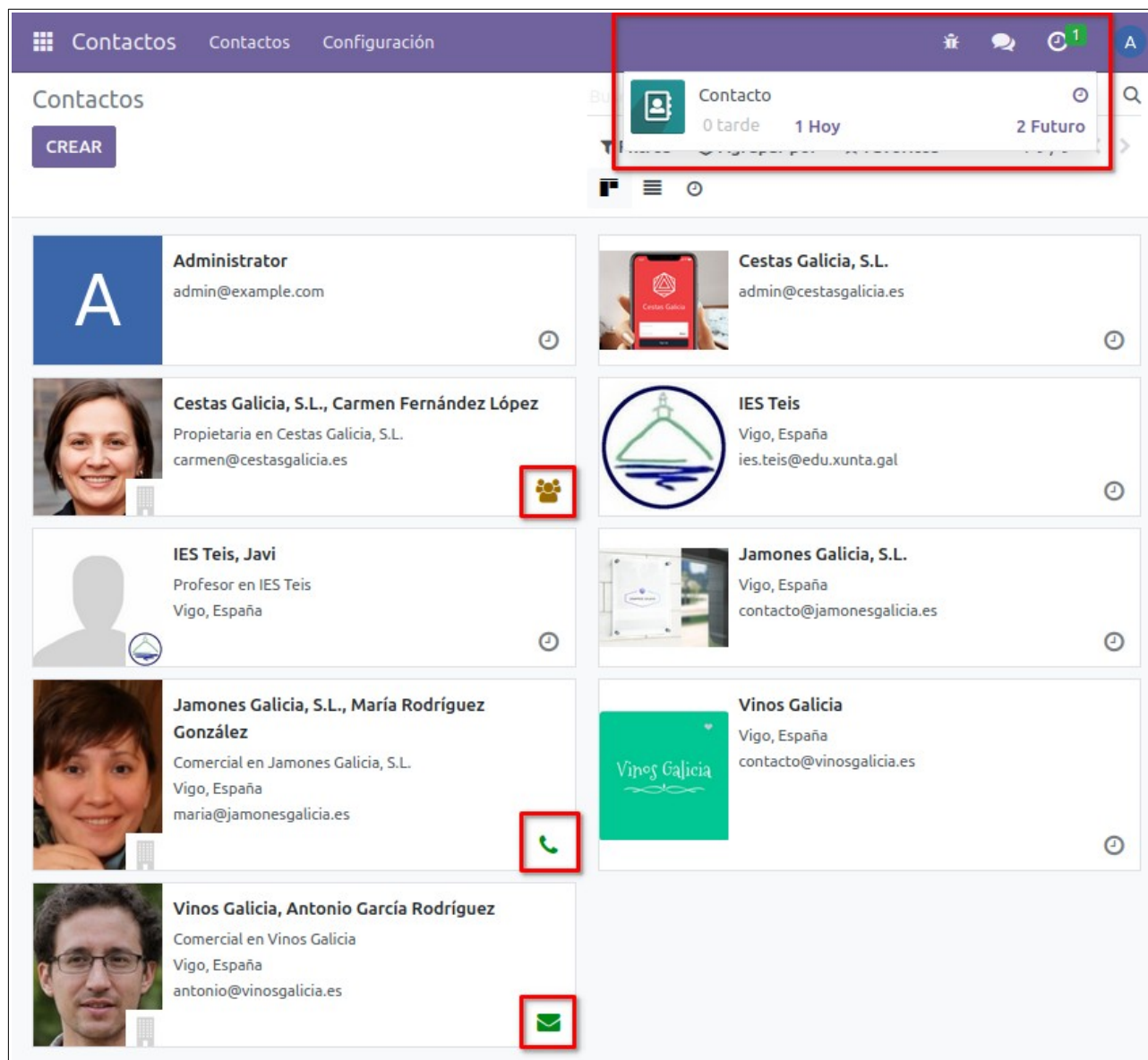
## 4. Programando actividades

Ahora, desde el módulo de contactos ya tenemos una buena vista de las personas y empresas con las que vamos contactando. Es el momento de preparar reuniones con las personas de contacto de las 3 empresas para acordar precios y las primeras compras.

Puedes entrar en el contacto del comercial y añadir el evento en la pestaña "Actividades" o también puedes usar el icono con forma de esfera de reloj que encuentras en la esquina de la tarjeta del contacto.

Planifica reuniones, llamadas o envío de correos para los próximos días.

En la vista de contactos verás que en las tarjetas de los contactos aparecen nuevos iconos en función de la actividad pendiente. También verás que en la barra superior, en la parte derecha tienes un recordatorio de las actividades pendientes. A medida que las vayamos cerrando y marcando como ejecutadas irán desapareciendo.



## 5. Facturación

Hasta ahora nuestro Odoo funciona como agenda de contactos pero ha llegado el momento de prepararlo para usar las herramientas de facturación que nos permitirán crear, enviar y cobrar facturas. Es necesario adoptar el Plan General Contable del país de nuestra localización, en este caso debemos instalar el módulo del PGCE (Plan General Contable Español - 2008)



Como es habitual, la instalación de un nuevo módulo puede acarrear la instalación de otros módulos con los que tenga alguna dependencia. En este caso se añadirán los módulos de "account", "base\_iban" y "base\_vat". También sabemos ya que probablemente la base de datos se incrementará con algunas tablas nuevas y que en algunas tablas ya existentes pueden aparecer nuevos campos.

Por poner un caso de campo que se ha añadido al instalar este módulo tenemos el campo "debit\_limit" en la tabla de "res\_partner". Este campo sirve para personalizar el tope de crédito que asignamos a cada empresa.

Es bastante habitual que al instalar una nueva aplicación también tengamos acceso a un menú de configuración general y específica, en la siguiente captura marcada como 2.

El módulo del PCGE-2008 nos permite gestionar facturas así que una de las primeras cosas que te pide la aplicación de Facturación/Contabilidad es la de introducir todos los datos necesarios para elaborar una factura tanto a nivel administrativo como a nivel diseño. En la parte 3 de la captura anterior puedes ver el asistente en que se solicita la información que aún no está registrada en Odoo. Como ves, la información referente a la cuenta de banco (que ya hice en el paso 3) me aparece como "Listo!" pero todas las relacionadas con personalización gráfica de la factura están pendiente de cubrir.

Vuelvo al caso del límite de crédito concedido porque forma parte de una de las tareas de esta unidad didáctica. En ella se pide obtener los datos directamente de la base de datos pero en este documento me voy a enfocar en el manejo a nivel usuario.

Si queremos permitir conceder un límite de crédito a nuestros clientes será necesario activar esta opción en Facturación/Contabilidad > Configuración > Ajustes > Facturas de cliente > Límite de crédito de ventas. Aquí podremos poner un límite por defecto y guardar para actualizar los cambios.



Facturación / Contabilidad
Clientes
Proveedores
Informes
Configuración

## Ajustes

GUARDAR
DESCARTAR

Opciones generales
 Facturación / Contabilidad

☐ **Recibo de venta** Enterprise  
Activar para crear un recibo de venta
☒ **Límite de Crédito de Ventas**   
Trigger alerts when creating Invoices and Sales Orders for Partners with a Total Receivable amount exceeding a limit.  
Límite de Crédito por defecto € 100,00

Solo cuando tengamos activada esta opción podremos ver en la ficha de clientes la opción de personalizar ese límite a cada cliente.

Facturación / Contabilidad
Clientes
Proveedores
Informes
Configuración

Administrador (bd\_empresa1)

### Clientes / Nuevo

Acción
Crear

Calle 2...
Ciudad
Estado
C.P.
País

Móvil ?
Correo electrónico ?
Sitio web ? e.j. https://www.odoo.com
Idioma ? English (US)
Categorías ? e.g. "B2B", "VIP", "Consulting", ...

Contactos y direcciones
Venta y compra
Facturación / Contabilidad
Notas internas

**CUENTAS BANCARIAS**

Banco	Número de c...	Enviar dinero
Agregar línea		

**LÍMITES DE CRÉDITO**

Total por cobrar ? 0,00
Partner Limit ? ☒ 100,00



## 6. Compras

Odoo permite ampliar gradualmente el detalle de las entidades que manejamos dotándolas de más funcionalidades de las que partían. En nuestro caso, al instalar el módulo del Plan General Contable y por tanto de la capacidad de gestionar facturas, ya teníamos la capacidad de gestionar clientes y proveedores.

Tal vez las opciones para nuestras compras a los proveedores se queden algo cortas y tengamos la necesidad de ampliarlas.

La aplicación de compras se integra con las de Facturación, Contabilidad, inventario y Ventas para dotarnos de la capacidad de automatizar ciertas tareas.

Entre las funciones más destacadas que aporta esta aplicación están:

- Enviar solicitudes de precios a proveedores en función de las existencias en el inventario.
- Importar precios, referencias y disponibilidad de productos desde los proveedores.
- Referenciar el precio de venta en función de los precios de los proveedores.
- Enviar licitaciones de compra y comparar propuestas de manera gráfica.
- Obtener estadísticas de los proveedores como retrasos, cantidades compradas, rentabilidades...
- Establecer reglas de aprovisionamiento automático según cantidades mínimas en inventario.

Si el usuario de Odoo necesita alguna de estas características será necesario instalar la aplicación de "Compra" sin más que buscarla en el menú de aplicaciones y activarla.

**Compras** Pedidos Productos Informes Configuración

Solicitudes de presupuesto

CREAR

Filtros Agrupar por Favoritos 1-10 / 10

Todas las SdP	0	0	0	Valor promedio de pedido	0,00 €	Comprado en los últimos 7 días	0,00 €
Mis SdP	0	0	0	Plazo de compra	0 Días	SdP enviadas los últimos 7 días	0

Referencia	Proveedor	Vendedor	Fecha límite...	Actividades	Documento...	Total	Estado
REF0001							Cancelado
REF0002							Cancelado
REF0003							Cancelado
REF0004							Cancelado
REF0005							Cancelado
REF0006							Cancelado
REF0007							Cancelado
REF0008							Cancelado
REF0009							Cancelado

**No se encontró ninguna solicitud de presupuesto. ¡Creemos una!**

Las solicitudes de presupuesto son documentos que se enviarán a sus proveedores para solicitar precios de diferentes productos que considere comprar. Una vez que se haya llegado a un acuerdo con el proveedor, se confirmarán y se convertirán en pedidos de compra.

## 7. Inventario

Nuestra empresa está a punto de iniciar su actividad y con los módulos anteriores ya tenemos la capacidad de gestionar productos.

Nuestro modelo de negocio requiere de manufacturar un producto por lo que necesitamos un almacén "tradicional". Esta capacidad ya está incluida en Odoo con los módulos que hemos ido instalando y no necesitamos más.

Otro tipo de empresas pueden requerir la aplicación de inventario por tener varios de ellos en localizaciones distintas o bien por tener un sistema de triangulación de envíos o cross-docking.

Al instalar el módulo de "Inventario" podremos:

- Mantener trazabilidad de nuestros productos desde el proveedor hasta el cliente.
- Posibilidad de leer códigos de barras.
- Control de los desechos de producto.
- Gestión del almacén por ubicaciones (zona, fila, estantería,...)
- Triangulación de envíos (del proveedor directamente al cliente)
- Cross-docking (descarga del material y envío inmediato)
- Portal de cliente para que este pueda hacer un seguimiento de su pedido
- Fechas de caducidad a los productos, distintos tipos de productos (físicos, digitales, servicios,...) y otros campos personalizados
- Valoración del inventario en tiempo real.

En vista de que manejaremos productos con caducidad, que nos interesa el valor del almacén y que queremos controlar la trazabilidad parece aconsejable instalar esta aplicación.



## 8. Ventas

Al igual que las aplicaciones anteriores esta aporta nuevas funcionalidades a acciones que ya teníamos operativas.

Es recomendable instalar la aplicación de Ventas si necesitamos alguna de estas características:

- Configurar variantes de productos en función del tamaño, color,...
- Aplicar descuentos y cupones.
- Añadir automáticamente el coste de envío según el transportista.
- Cálculo del precio según las condiciones del cliente (cantidad y tiempo)
- Facturas proforma.
- Firma electrónica.
- Cotizaciones a clientes automáticas
- Portal de cliente.
- Facturación parcial según cantidades entregadas.
- Control de vencimiento de pagos.

**Presupuestos**

CREAR

Mis presupuestos x Buscar...

Filtros Agrupar por Favoritos 1-10 / 10

**Información de compañía**  
Fije los datos de su compañía para los encabezados y pies de página de sus documentos.  
**¡Empecemos!**

**Diseño de Presupuesto**  
Personaliza la vista de tus presupuestos.  
**Personalizar**

**Confirmación de la compra**  
Elija entre firmas electrónicas o pagos en línea.  
**Establecer pagos**

**Ejemplo de Presupuesto**  
Enviar un presupuesto para probar el portal del cliente.  
**Enviar prueba.**

Número	Fecha de Creación	Cliente	Comercial	Actividades	Total	Estado
REF0001	26/12/2023					Cancelado
REF0002	18/12/2023					En proceso
REF0003	07/12/2023					En proceso
REF0004	01/12/2023					En proceso
REF0005	26/11/2023					En proceso
REF0006	26/11/2023					En proceso
REF0007	26/11/2023					En proceso
REF0008	26/11/2023					En proceso
REF0009	26/11/2023					En proceso

**Crea un nuevo presupuesto, ¡el primer paso de una nueva venta!**

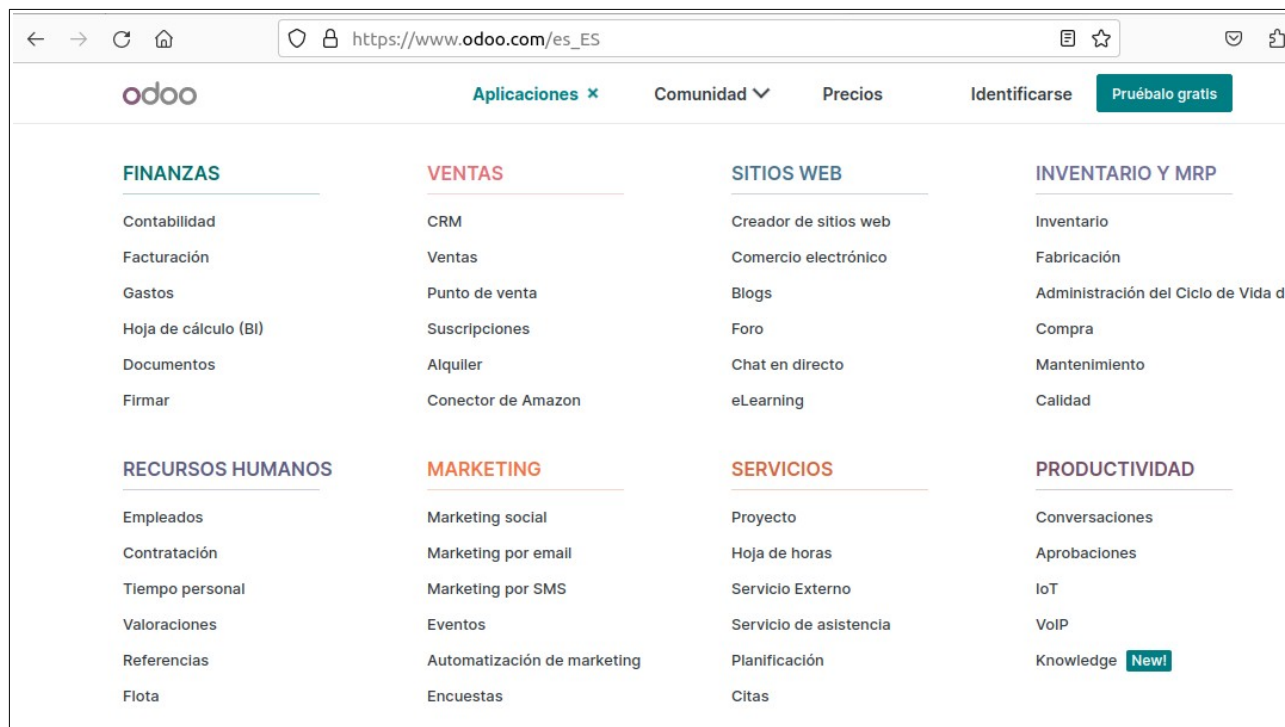
Una vez que el presupuesto está confirmado por el cliente, este se transforma en un pedido de venta.

Podrá crear una factura y realizar el pago.

## 9. Otras aplicaciones.

A partir de este punto la propia naturaleza de la empresa marcará las aplicaciones que son necesarias.

Una buena manera de explorar las posibilidades de Odoo es desde su web oficial en la que podremos navegar a través de las características de sus aplicaciones.



También podemos hacer una búsqueda en el propio Odoo. En la siguiente captura puedes ver todas las aplicaciones y módulos que aparecen al escribir "Empleado".

**Aplicaciones** | Aplicaciones | Tienda de aplicaciones | Actualizaciones | + | 1-12 / 12 | Filtros | Agrupar por | Favoritos | A | Administrator (bd\_empresa1)

Módulo empleado x | Buscar...

**CATEGORÍAS**

- Todos
- Ventas
- Servicios 3
- Contabilidad
- Inventario
- Fabricación
- Sitio web
- Marketing
- Recursos Humanos 7
- Productividad 1
- Técnico
- Administración

**Partes de horas**  
timesheet\_grid  
APRENDIZAJE MÁS | Actualizar

**Gastos**  
hr\_expense  
ACTIVAR | APRENDIZAJE MÁS

**Empleados**  
hr  
ACTIVAR | APRENDIZAJE MÁS

**Planificación**  
planning  
APRENDIZAJE MÁS | Actualizar

**Calendario**  
calendar  
ACTIVAR | MÁS INFORMACIÓN

**Evaluaciones**  
hr\_appraisal  
APRENDIZAJE MÁS | Actualizar

**Asistencias**  
hr\_attendance  
ACTIVAR | APRENDIZAJE MÁS

**Comidas**  
lunch  
ACTIVAR | MÁS INFORMACIÓN

**Contratos de los empleados**  
hr\_contract  
ACTIVAR | APRENDIZAJE MÁS

**Registros de tareas**  
hr\_timesheet  
ACTIVAR | APRENDIZAJE MÁS

**Historial de Flota**  
hr\_fleet  
ACTIVAR | MÁS INFORMACIÓN

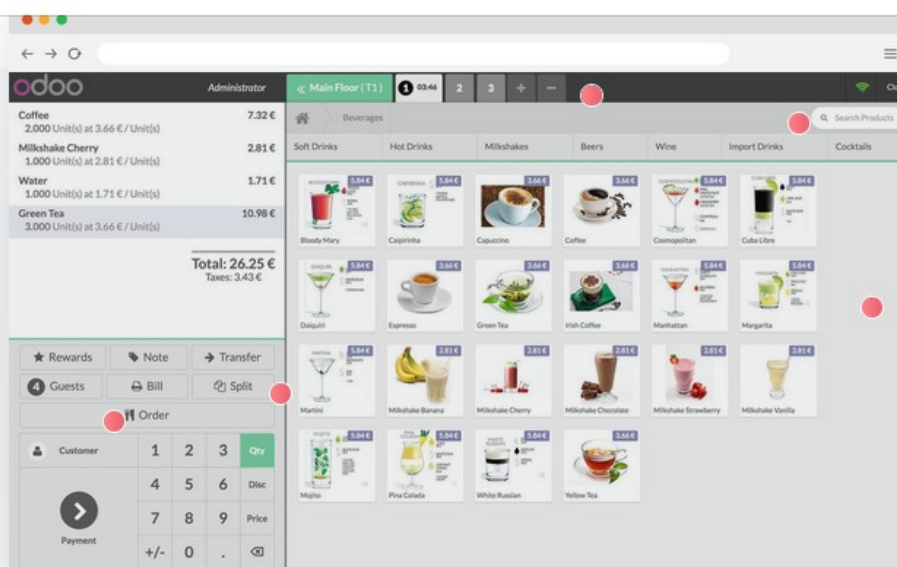
**Control de presencia de empleados**  
hr\_presence  
ACTIVAR | MÁS INFORMACIÓN

Como se puede ver, relacionado con los empleados se pueden gestionar desde los contratos, al registro horario pasando por la evaluaciones o el registro de tareas.

Te animo a que investigues y curioses un poco por los módulos y aplicaciones que aparecen en el propio buscador.

Podrás encontrar aplicaciones muy útiles para un tipo de negocio, por ejemplo un punto de venta para un bar o restaurante...





## Una interfaz diseñada para maximizar la productividad

Pasa menos tiempo en el mostrador para estar disponible para tus clientes.



Divide facturas con  
facilidad.



Impresión en cocina y bar



Atiende a múltiples clientes



Clasificación de productos

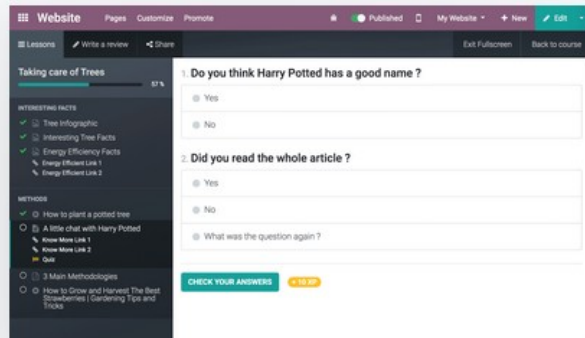
.. herramientas interesantes para llevar una academia online...



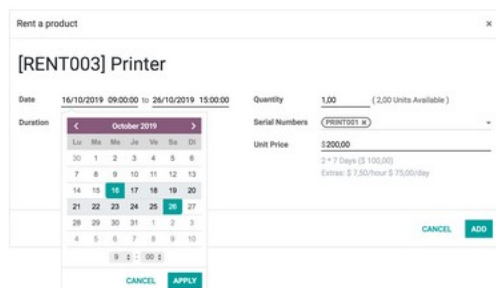
# Interactúa con tus estudiantes y muestra su progreso

Cuestionarios, puntos, insignias, preguntas y respuestas grupales. Los participantes retienen más y pueden ayudarse mutuamente, lo que disminuye el tiempo necesario para subir de nivel.

¡Las experiencias significativas de aprendizaje llevan a una mayor atención y concentración, a niveles más altos de pensamiento crítico y a una mayor productividad!



... gestionar alquileres..



# Resumen en tiempo real

Agenda con facilidad tus alquileres.

Revisa la disponibilidad de tus productos y números de serie desde la vista de Gantt. ¿Necesitas mantener o comprobar la calidad de tus productos? Márcalos como no disponibles entre alquileres para tener un tiempo de seguridad.

... o alquiler de coches...



## La gestión de flota más fácil que nunca

No necesitarás ningún sistema de seguimiento especializado para los vehículos de la empresa: con la aplicación inteligente de Odoo, podrás vigilar de cerca tu flota en solo unos clics. Gestiona todo a través de nuestro sencillo sistema administrativo: entradas de registro de combustible, costos y muchas otras características necesarias para la gestión de los vehículos de tu empresa.

Si ninguno de los módulos y aplicaciones oficiales se ajustan a lo que buscamos podremos recurrir a terceros. Existen webs que los proporcionan, algunas de ellas son:

- OCA. Odoo Community Association que proporcionan en github (<https://github.com/OCA>) o a través de su web (<https://odoo-community.org/shop>)
- Odoo Apps Store (<https://apps.odoo.com/apps>).

## 10. Si no encuentro un módulo/app para mis necesidades

Odoo permite programar nuevos módulos e integrarlos sin problema. No se trata de reinventar la rueda así que procura hacer antes una búsqueda intensa.

En el siguiente tutorial abordaremos como crear un módulo para Odoo.