

Manual Book

Akuntansi Website Bisnis Jajanan

INTRODUCTION

Jajanan Mang Adul merupakan salah satu Usaha Mikro Kecil dan Menengah yang bergerak dibidang penjualan makanan ringan. Jajanan yang dijual merupakan jajanan pasar seperti, cireng, cilok, dan lainnya. sehingga konsumen yang ditargetkan untuk masyarakat pada umumnya.

website ini akan membantu anda untuk mendapatkan Bisnis anda inginkan makin lancar, misalnya :

- Stok barang lancar
- System operasional lancar
- Terbebas dari beban pikiran
- Menjadi professional

.... Dan hal-hal positif lainnya dengan website ini.

Aamiin, semoga harapan kita semua terwujud.

Perlu anda ketahui banyak pengusaha yang merasa memiliki bisnis tetapi masih terjebak bahkan terpenjara oleh bisnisnya sendiri. Hal itu karena bisnisnya susah berkembang dan diam ditempat.

Mengapa demikian? Berdasarkan data dari beberapa perusahaan beranjak bangkrut disebabkan oleh :

1. Omset tinggi tetapi cash nggak ada
2. Kehabisan stok yang laris
3. Piutang macet tidak tertagih
4. Kalah bersaing harga dengan competitor
5. Banyak stok macet atau rusak
6. Inject modal terus
7. Capek terlalu tinggi, proyek berhenti

Naahh, pasti sebenarnya anda sadar kan hal-hal tersebut hanya saja anda mungkin kurang tahu caranya menyegahanya.

Untuk mencegah semua ketidak beruntungan itu, kita harus peduli dengan bahasa bisnis.

Bahasa Bisnis = Angka

Dalam berbisnis, kita harus selalu memperhatikan angka. Angka apapun itu harus anda cermatin dan monitorin pertumbuhannya. Karena...

“Syarat sesuatu bisa ditingkatkan adalah harus bisa dihitung”

Angka dalam bisnis adalah spion yang paling bisa kita rubah-rubah haluannya, sesuai yang kita inginkan untuk mengembangkan bisnis kita. Seperti tinggi badan dan berat badan untuk mempertahankan dan meningkatkannya kita dapat berdiet, mengatur pola makan, pola tidur dll.. Begitu pula dengan bisnis kita.

Untuk menampilkan angka dalam bisnis anda, anda dapat melakukannya dengan melakukan system akuntansi dalam operasional bisnis anda seperti siklus ini :



Dalam website ini, kami memberikan solusi bagi anda dalam membantuan untuk mempermudah anda melakukan siklus akuntansi. Buku ini akan membahas tentang bagaimana cara melaporkan perkembangan bisnis anda.

Tanpa perlu basa-basi lagi, yuk kita mulai.

BEECLOUD

I. MASTER

Sebelum memulai transaksi jelas ada beberapa bagian yang harus anda persiapkan seperti

- List data produk yang anda jual
- Pengguna/Customer pembelian barang
- Pesanan untuk pembelian/penjualan
- Metode pembayaran, dst

Tujuan dengan dibuatnya master adalah untuk membantu anda agar tidak lagi mengisikan secara manual (seperti di excel), jadi anda hanya tinggal memilih dari data barang yang sudah anda buat.

Dan yang paling penting dari semuanya adalah pastikan saat membuat data master, data yang anda isikan sudah benar-benar valid. Karna beberapa kesalahan bisa mengakibatkan efek domino atau berakibat pada laporan yang dihasilkan.

1.1. PRODUK

Salah satu hal yang penting yang harus dilakukan sebelum menginputkan transaksi anda adalah membuat data master yaitu produk. produk ini terkait membuat deskripsi mulai dari :

Nama Produk
Harga
Status

Untuk memnambah produk baru (Gambar I.1) anda harus masuk ke menu **[Categori] - [Produk] - [Tambah Produk]**

The screenshot displays a web application interface for managing products. On the left, a sidebar shows the user's name 'Harinas Elizondo' and a profile picture. Below this, there are navigation links: 'Estados de cuenta', 'Categori', and 'Produk'. The main content area is titled 'Produk' and features a search bar with the placeholder text 'Nombre, Unidad, Status'. A 'Tambah Produk' button is located at the top left of the product list. The product list itself is a table with the following columns: 'Nama Produk', 'Deskripsi', 'Harga', 'Status', and 'Action'. The table contains eight rows of product data. The 'Status' column uses blue buttons for 'Active' and red buttons for 'No Active'. The 'Action' column contains edit icons (pencil icons).

Nama Produk	Deskripsi	Harga	Status	Action
Donat	makanan ringan	3000	Active	
Cireng	makanan ringan	5000	Active	
Baso Aci	makanan ringan	8000	No Active	
Keripik singkong	makanan ringan	5000	Active	
Basreng	makanan ringan	5000	No Active	
Bakso ikan	makanan ringan	10000	Active	
Siomay dan batagor	makanan ringan	8000	Active	

Gambar I.1. Produk

Bagian terpenting (Gambar I.2) pada pembuatan Produk adalah kode, nama dan harga. Selain itu adalah opsional, bisa anda isi jika anda mempunyai data tersebut atau bisa anda kosongi jika tidak ada data.

1. Kode Kode untuk produk AUTO
2. Nama Produk
3. Deskripsi Keterangan tentang Produk
4. Tipe produk, Status produk, status (hanya 1 tipe)

Add New Product

Name:

Detail:

price:

status:

Gambar I.2. Profil Mitra Bisnis

1.2. USER

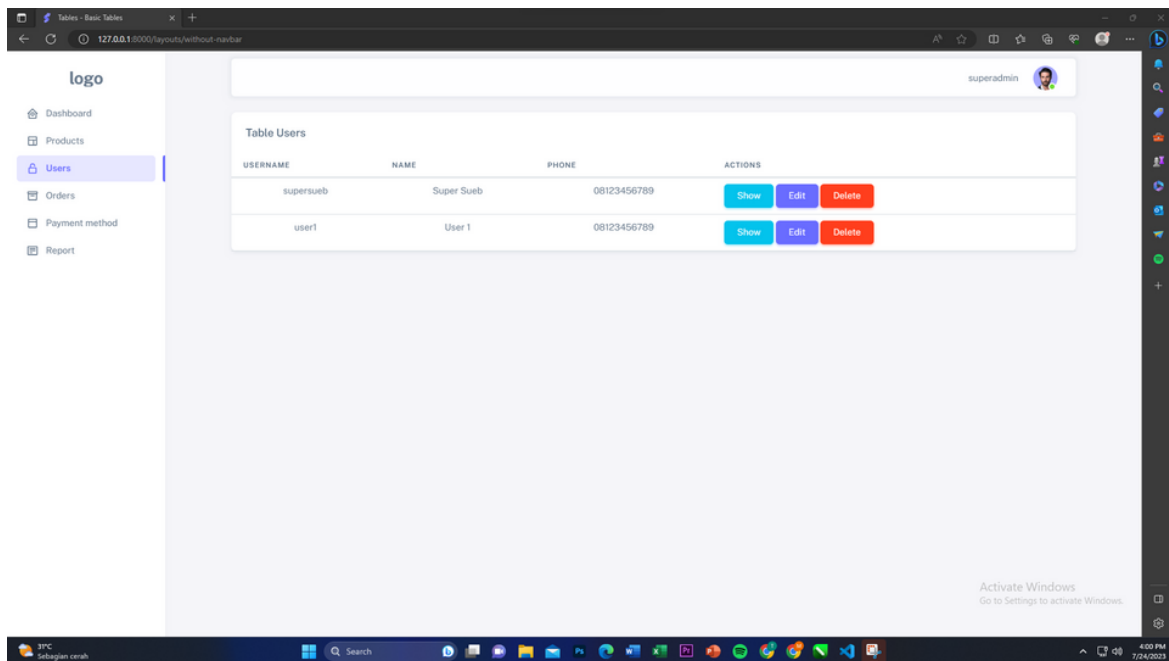
User (data pelanggan/customer) ini terkait membuat deskripsi mulai dari :

Username

Nama

Nomor Telfon

Untuk membuat mitra bisnis baru (Gambar 1.2) anda harus masuk ke menu **[Users]** - **[Tambah User]**



Gambar 1.2. USER

II. PENJUALAN

Langkah selanjutnya adalah proses penjualan barang ke pihak pelanggan/customer. Transaksi ini dapat dilakukan secara tunai ataupun transfer. Menu penjualan sendiri yang paling umum digunakan adalah Order Penjualan dan Penjualan ataupun bisa langsung Penjualan.

Pada dasarnya menu penjualan ini tidak jauh jauh berbeda dengan menu pembelian. Penjelasan Umum pada program :

Penawaran Penjualan adalah proses yang dilakukan dari pihak perusahaan untuk meminta penawaran harga pada pihak pelanggan/customer. Dan jika harga telah disepakati oleh kedua belah pihak maka dilakukan proses selanjutnya yaitu pembuatan order penjualan.

Order Penjualan adalah proses permintaan barang dari pihak pelanggan/customer ke pihak perusahaan kita. Pada tahap ini harga masih bisa dirubah untuk tahap selanjutnya dan belum ada pengurangan stock.

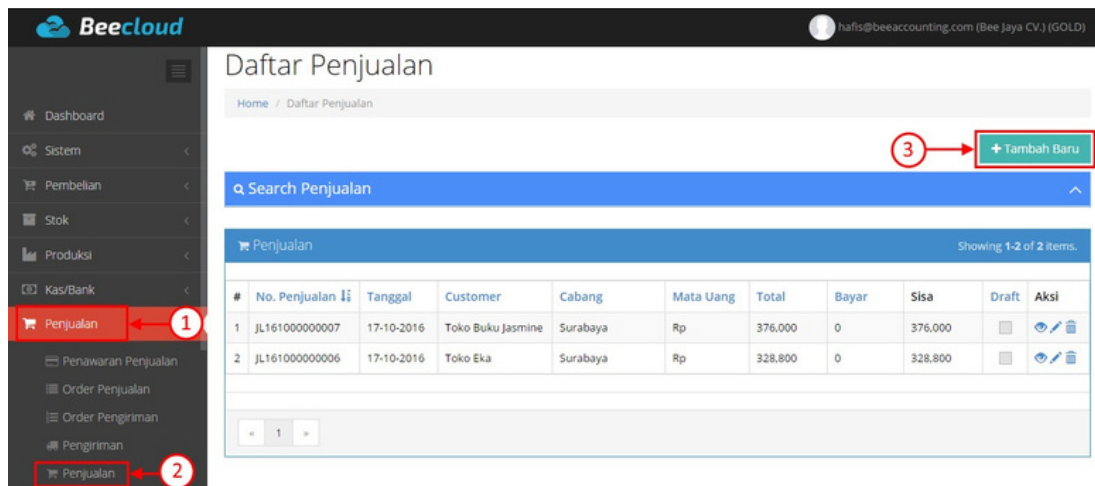
Order Pengiriman adalah proses permintaan pengiriman barang dari pihak pelanggan/customer untuk segera dikirim atau bisa juga untuk pihak internal sendiri meminta pada bagian gudang agar barang segera dipersiapkan untuk proses pengiriman. Proses ini belum ada pengurangan stock.

Pengiriman adalah proses pengiriman barang ke pihak pelanggan/customer. Pada proses ini stock baru akan berkurang tetapi belum ada penambahan kas atau penambahan piutang.

Penjualan adalah proses utama dari 4 proses diatas yang fungsi merangkum semua proses menjadi 1 (anda bisa melewati 4 proses diatas dan langsung pada proses penjualan). Jadi pada penjualan ini stock akan langsung berkurang, kas akan bertambah, piutang akan bertambah/terbentuk. Stock tidak akan bertambah lagi jika sebelumnya barang sudah dikirim atau sudah melakukan proses pengiriman.

2.1. PENJUALAN

Penjualan ini dilakukan apabila barang telah dikirim dan diterima oleh pihak pelanggan/customer dari order yang sebelumnya dilakukan. Penjualan ini sebenarnya bisa anda lakukan langsung tanpa membuat order penjualan dulu. Jadi untuk menu yang sebelumnya bisa lewati. Tapi pada kali ini saya kita akan praktekkan bagaimana menu penjualan digunakan. Untuk membuat penjualan anda bisa membuka menu **[Penjualan] - [Penjualan] - [Tambah Baru]**



Gambar II.1. Tambah Baru Penjualan

Selanjutnya isi seperti (Gambar II.4)

1. Isi Customer

2. Pilih **[Import Data] - [Import Order Penjualan]**

Master | Alamat | Faktur Pajak | Pembayaran | Lain-lain | Attachme

No. Penjualan: AUTO | Customer: Toko Buku Pelangi | Sales: Herman | Mata Uang: Rupiah

Tanggal: 26-10-2016 | Termin: Credit, 14, 10-11-201

☐ Pajak ☐ Harga Termasuk Pajak

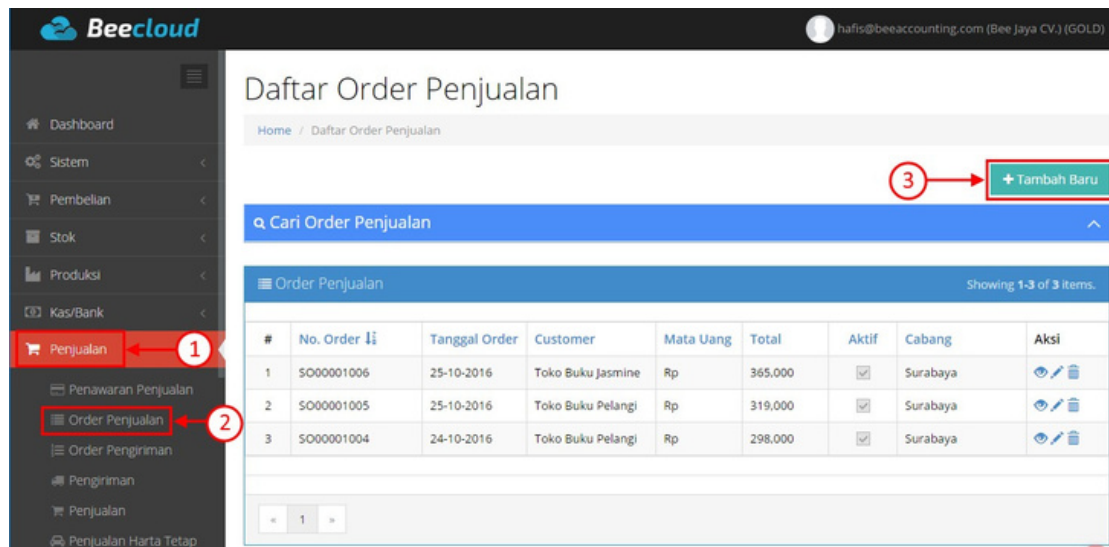
Carli Item | Tambah PiD | Tempel Detail

No	Nama Item	PiD	Qty	Satuan	Harga	Disc %	Diskon	Pajak	Subtotal	Keterangan	Aksi
Tidak ada data yang diinputkan											

Gambar II.2. Import Order Penjualan

2.2. Payment Method

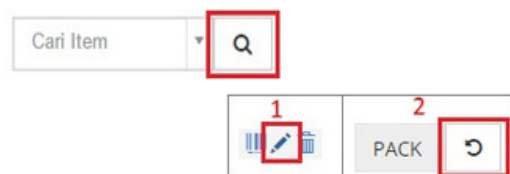
Payment Method/Penerima pesanan dari pihak pelanggan/customer dan mencatatnya menjadi sebuah transaksi adalah proses order penjualan. Sama seperti penjelasan sebelumnya, order penjualan ini bisa anda lakukan atau bisa langsung menggunakan menu penjualan. Jika anda ingin menggunakan menu order penjualan anda bisa masuk ke menu **[Penjualan] - [Order Penjualan] - [Tambah Baru]**



Gambar II.3. Tambah Baru Order Penjualan

Selanjutnya isikan seperti contoh (Gambar II.3) :

1. Isi Customer, misal **Sarah**
2. Ubah **Tanggal** jika tidak sesuai *
3. Pilih barang pada kolom **Kode Item**
4. Isi **QTY** sesuai dengan jumlah barang yang diorder
5. Ganti satuan jika tidak sesuai (pilih gambar pencil untuk edit) *
6. Isi **Harga**
7. Isi **Disc %** *
8. Ceklist Pajak *
9. Jika selesai pilih **[Simpan]**



Note :

Disc bisa diisikan dengan tanda % jika nilainya persen (misal 5%) atau langsung nominal rupiah (misal 2000) atau bisa juga diisikan multi disc dengan tanda + (misal 5%+2000).

Diskon perbarang berpengaruh pada nilai hpp barang

Tanda (*) brarti Opsional

Order Penjualan

Import Data

Master

Alamat

Attachment

No. Order

AUTO

Customer

Toko Buku Pelangi

Tanggal Order

25-10-2016

Salesman

Herman

Status

Aktif & Belum Terkirim

Mata Uang

Rupiah

☒ Pajak ☐ Harga Termasuk Pajak

Cari Item

Tambah PID

Salin Detail

No	Nama Item	PID	Qty	Satuan	Harga	Disc %	Diskon	Pajak	Subtotal	Keterangan	No. Quote	Aksi
1	Kertas HVS SD A4 500 lbr 70 gram	.	7	PCS	21.000	0	0	PPN	147.000			
2	Kertas HVS SD A4 500 lbr 80 gram	.	8	PCS	22.000	0	0	PPN	176.000			
3	Kertas HVS SD F4 500 lbr 70 gram	.	4	PCS	23.000	0	0	PPN	92.000			
4	Kertas HVS SD F4 500 lbr 80 gram	.	3	PCS	24.000	0	0	PPN	72.000			

Keterangan

Cabang

Surabaya

☐ Draft

Subtotal

487.000

Diskon

1%

4.870

Pajak

48.213

Total

530.343

Kembali

Simpan

Gambar II.4. Simpan Order Penjualan

Pada (Gambar II.4) jika anda membuat transaksi pengiriman sebelumnya, maka yang harus anda pilih adalah “Import Pengiriman”. Pada contoh ini kita langsung import dari Order Penjualan.

3. Pilih Status (Gambar II.5)

Jika barang baru pertama kali diterima status tetap pada “Belum dikirim”

Jika barang belum atau sudah pernah diterima sebagian pilih status ke “Belum diterima penuh”

4. Pilih |Refresh|

5. Pilih transaksi yang telah di buat tadi, misal pilih “SO00001004”

Search Order Penjualan

No. Order:

Periode: ☒ 2016-10-01 to 2016-10-26

Customer: Toko Buku Pelangi

Status: Belum Diterima Penuh

Draft: Finish

Cabang: Semua

Order Penjualan Showing 1-3 of 3 Items.

#	No. Order	Tanggal Order	Customer	Keterangan	Cabang	Aksi
1	SO00001007	25-10-2016	Toko Buku Pelangi		Surabaya	
2	SO00001005	25-10-2016	Toko Buku Pelangi		Surabaya	
3	SO00001004	24-10-2016	Toko Buku Pelangi		Surabaya	

« 1 »

Gambar II.5. Pilih Order Penjualan

6. Atur termin Cash/Credit
7. **Ganti QTY** jika tidak sesuai dengan SO *
8. **Ganti Harga** jika tidak sesuai dengan SO *
9. **Ganti Diskon** perbarang atau pernota, jika tidak sesuai dengan SO *
10. **Isi Keterangan ***
11. Jika selesai pilih **[Simpan]**

Note :

Jika barang dikirim sebagian, langsung edit qty sesuai dengan jumlah barang datang.

Jumlah QTY tidak bisa lebih dari SO, hanya bisa kurang dari atau sama dengan SO.

Tanda (*) berarti Opsional

Penjualan

Import Data

Master

Alamat

Faktur Pajak

Pembayaran

Lain-lain

Attachment

No. Penjualan

AUTO

Customer

Toko Buku Pelangi

Tanggal

26-10-2016

Sales

Herman

Termin

Credit

14

10-11-2016

Mata Uang

Rupiah

☒ Pajak
 ☐ Harga Termasuk Pajak

Cari Item

Tambah PID

Tempel Detail

No	Nama Item	PID	Qty	Satuan	Harga	Disc %	Diskon	Pajak	Subtotal	Keterangan	Aksi
1	Kertas HVS SD A4 500 lbr 70 gram		7	PCS	21,000	0	0	PPN	147,000		
2	Kertas HVS SD A4 500 lbr 80 gram		8	PCS	22,000	0	0	PPN	176,000		
3	Kertas HVS SD F4 500 lbr 70 gram		4	PCS	23,000	0	0	PPN	92,000		
4	Kertas HVS SD F4 500 lbr 80 gram		3	PCS	24,000	0	0	PPN	72,000		

Keterangan

Kertas HVS Ibu Dea

Pembayara Transfer Bank BCA

Subtotal

487,000

Diskon

1%

4,870

Pajak

48,213

Total

530,343

Cabang

Surabaya

☐ Draft

Kembali

Simpan

Gambar II.6. Simpan Penjualan