

## Система мотивации

- Получение процента от компании или пакета опцион в случае успеха проекта
- Комфортные условия работы:
  - свободный рабочий график
  - возможность удалённой работы
  - возможность приятного времяпрепровождения с коллегами: настольные игры, корпоративы, выезды на природу
  - удобное рабочее место
  - кухня в офисе с хорошей кофемашиной
  - выдача оборудования для работы при необходимости

## Поиск партнеров и спонсоров

Партнёров и спонсоров предлагается искать на различных IT-мероприятиях, где можно завести полезные личные знакомства, а также привлечь внимание к своей идее.

Рассматривается получение грантов, участвуя в таких программах, как Умник, грант Российского фонда развития ИТ, грант Минцифры России, TechCrunch Disrupt и т. д.

Можно предложить партнёрство социальным сетям, с которыми будет взаимодействовать система, на условиях процента с продаж продукта.

## Участие в тематических конференциях и выставках

Можно принять участие в следующих конференциях:

- РИФ (<https://2021.rif.ru/>)
- TechCrunch Disrupt ([https://techcrunch.com/events/tc-disrupt-2021/?guc\\_consent\\_skip=1614136259](https://techcrunch.com/events/tc-disrupt-2021/?guc_consent_skip=1614136259))  
Авторитетная технологическая конференция, организованная интернет-изданием Techcrunch, проводится несколько раз в году в городах США и Европы. Она состоит из четырех блоков. В рамках конференции проходит битва стартапов. Победителя ждет приз в \$ 50 000.
- Web Summit (<https://websummit.com/>)  
Лиссабонская конференция, посвященная высоким технологиям и интернет-трендам, считается одной из важнейших в своем направлении. Основная тематика форума — высокие технологии и интернет-тренды. Среди участников — гиганты мирового значения, в том числе Apple, Amazon, Google. Завсегдатаи форума подчеркивают: тут удастся узнать обо всех грядущих трендах, завести полезные связи и найти инвесторов.
- The Next Web (<https://thenextweb.com/events>)

Даёт возможность представить свой проект перед широкой иностранной аудиторией, в том числе и перед гигантами бизнеса, такими как Spotify, Duolingo, Google, Facebook. Можно получить справедливую критику с предложениями по улучшению проекта и его оптимизации для пользователя, комментарии и инвестирование.

- B2B ROCKS (<https://b2brocks.co/europe/>)  
Лучшая небольшая (подходящая для завязывания тесных знакомств) конференция в Европе для B2B- и SaaS-стартапов. В конференции установлен лимит — 500 основателей стартапов — что позволяет заводить более прочные, доверительные и долгосрочные полезные связи в сферах B2B и SaaS.
- EU-Startups Summit (<https://www.eu-startups.com/eu-startups-summit-2020/>)  
На этой конференции ежегодно собирается больше 1500 основателей фирм, стартап-энтузиастов, лидеров корпораций, бизнес-ангелов, венчурных инвесторов и медиаперсон со всей Европы. Этот двухдневный ивент — отличная возможность получить нужные контакты и начать строить крутую интернациональную компанию. Около 70 спикеров поведают о последних успешных технологиях, а 15 лучших стартапов смогут презентовать свои бизнес-идеи в течение 3 минут и получить приз €85 000 на развитие.
- Startup Village (<https://startupvillage.ru/>)  
Startup Village 2021 — девятая ежегодная международная стартап-конференция для технологических предпринимателей. Здесь стартапы могут встретиться с бизнес-ангелами и лучшими инвесторами, перенять опыт успешных предпринимателей. Здесь также можно показать свои проекты на конкурсе и на инновационном базаре, чтобы получить финансирование.

В качестве участников конференции будет команда сотрудников, отвечающих за техническую реализацию продукта, во главе с СТО. Они могут быть как слушателями, так и докладчиками. Доклады могут быть сделаны на основе необычных задач/проблем, с которыми они столкнулись в процессе разработки ПО.

## Инвестиции извне

Одним из способов получения инвестиций извне будет участие в различных грантовых программах, некоторые из которых приведены выше.

Другим способом получения инвестиций извне в нашем случае выступает краудфандинг. Краудфандинг — это способ коллективного финансирования проектов, при котором деньги на создание нового продукта поступают от его конечных потребителей.

Платформы, которые можно задействовать для сбора средств: boomstarter, patreon, boosty.

### Координация действий компании

- Использование таск-трекеров для координации по работе над задачами (trello/jira)
- Еженедельные созвоны/встречи, в которых будет обсуждаться работа за текущий этап, на которых будут совместно решаться возникшие в процессе работы проблемы, выслушиваться предложения по улучшению качество продукта
- Ежемесячные созвоны/встречи, на которых СТО/СЕО будет рассказывать о достижениях компании