



دردشة جديدة

البحث في الدردشات

المكتبة

Sora

نموذج GPT

Scholar GPT

Logo Creator

image generator

الدردشات

سعر رسائل واتساب ميتسا

خطة مشروع تمويل

رفع التسليطيات طبعياً

معنى إشارة المرور

High-Contrast Portrait Request

اعتقد تتذكر المشروع مالتي مال شركة برمجية وسوبرت داخلة سستم يخص المحامين وكذلك يندرج سيرفارات ورسائل واتساب وغيرها من الأمور وينفس الوقت عدي شريك وبأي صديق بالمشروع وراح نسوبي بي تسويق يحتاج ويحتاج أكثر من سيرفر واحتمال تحتاج ستورجرات الهم صارت مبادرة من الدولة تنطوي قروض للاصحاب المشاريع واني اريد اطلب تقريباً 15 مليون دينار عراقي بس شنو حتاخو مني خططة اريدك تسوبي خطة للمشروع او اقدر اكللهم تحتاج أكثر من 15 مليون

أكيد أذكر مشروعك البرمجي وسستم المحامين، بما أنه صارت فرصة قرض من الدولة، فكرة ممتازة تستغلها لدعم التوسعة، حتى تقنعهم، لازم تكتب **خطة مشروع واضحة ومحترفة** تبين فيها:

1. فكرة المشروع

2. أهدافه

3. ترتيب

4. الحاجة المالية بشكل مبرر

5. العائد المتوقع

6. خطة التوسيع المستقبلي

راح أكتب لك نموذج خطة تقنعهم إنو حتى الـ15 مليون هي بس دفعه أولى، والمشروع فعلياً يحتاج أكثر.

خطة مشروع تأسيس شركة برمجيات وخدمات إلكترونية قانونية وتسويقية

1. معلومات عامة

- اسم المشروع: LegalTech & Digital Solutions
- مجال العمل: حلول قانونية رقمية + خدمات تسويق إلكتروني وبرمجي
- أصحاب المشروع: م. م. (مطور نظم ومؤسس)، ش. ص. (شريك ومتخصص تسويق)

رب

<p

15,000,000	المجموع:
1,000,000	احتياطي طوارئ وتشغيل أول شهرين
700,000	باك أب خارجي / ستورج إضافي
3,000,000	أجهزة حاسوب / لانتوبيات للعمل
2,500,000	حملات تسويق أولية



التقدير التقرير	البلد
7,000,000	تطوير تطبيق موبايل متكمال
6,000,000	مراكز بيانات محلية / سحابة خاصة
10,000,000	توظيف مبرمجين ومسوقين
5,000,000	إنشاء مكتب فعلي مجهر
5,000,000	حملات تسويق إقليمي (دول مجاورة)
33,000,000	المجموع المستقبلي:



6

- اشتراكات شهرية للنظام تبدأ من 25,000 إلى 100,000 دينار حسب الباقة
- خدمات تسويق شهرية تبدأ من 200,000 دينار للعميل
- عدد متوقع: 100 عميل أول 6 شهور → دخل شهري تقديري = 7,000,000 دينار



هل ترغب أن أرتبها على شكل PDF رسمي أو Word ترفقه ضمن الطلب؟
وإذا تحب أضيف نموذج تدفق مالي (cashflow forecast) لمدة 6 شهور همبينة أقدر أسويه.



لا حبيب المشروع حلول برمجية بس المشروع يحتاج تسويق مو شركة تسويق

تمام حبيب، وضحت الصورة هسة بشكل أدق:
المشروع شركة حلول برمجية، تشمل نظام المحامين كمشروع رئيسي، لكنه يحتاج تسويق قوي حتى ينجح، مو شركة تسويق
بحد ذاتها.



جزء داعم مو هدف رئيسي.

خطة مشروع: شركة حلول برمجية متقدمة

1. معلومات عامة

- اسم المشروع: LegalSoft Solutions
- نوع المشروع: شركة متخصصة بتقديم حلول برمجية جاهزة ومخصصة
- الموقع: بغداد - العراق
- أصحاب المشروع: [اسمك] (مبرمج ومؤسس) و[اسم الشرك] (شرك إداري)

TASBIS شرکة عراقية متخصصة بتطوير أنظمة برمجية حديثة تستهدف قطاعات حيوية، وأولها قطاع المحاماة من خلال تطوير نظام شامل لإدارة مكاتب المحامين والعلاقات مع العملاء والقضايا والتقارير.

3. المشاريع الحالية والمستقبلية

أ. المشروع الأساسي:

نظام SaaS لإدارة مكاتب المحامين يشمل:

- تسجيل القضايا والجلسات
 - أرشفة إلكترونية آمنة
 - لوحة تحكم للمحامى والموفد
 - إشعارات واتساب ورسائل نص
 - تقارير دورية وتحليل أداء

ب. المساريف المسبوقة.

- نظام إدارة شركات صناعية (ERP مصغّر)
 - منصة لإدارة الصالونات الطبية والعيادات
 - نظام حجز الكتروني للنفاذ والمطاعم

٤. سبب طلب القرض (١٥ مليون دينار عراقي)

الملحوظات	التقدير (د.ع)	البند
استئصاف النظام وتوسيع قدرات المعالجة	3,000,000	VPS / Dedicated خوادم
إرسال الإشعارات للعملاء	2,500,000	واتساب رسمي API
UX مخصص للمستخدم العراقي	1,000,000 ↓	تصميم الواجهات الاحترافية
سبعين سبعمائة وسبعين وسبعين	٣,٠٠٠,٠٠٠	سبعين سبعمائة وسبعين وسبعين
GitHub, Firebase, Figma	500,000	اشتراكات وأدوات تطوير
شراء دومينات رسمية للنظام	300,000	دومين واستئصاف أولية
للتطوير والتجارب	2,500,000	لابتوب مطروق ومعدات
تسجيل رسمي وضمان حماية حقوق الملكية	500,000	نفقات قانونية وتسجيل شركة
رواتب مؤقتة، موصلات، طباعة	1,700,000	نفقات تشغيل أول شهر بـ

5. خطة التوسيع (بحاجة لتمويل إضافي مستقبلاً)

6,000,000	توظيف مبرمجين آخرين
5,000,000	تطوير تطبيق موبايل للنظام
3,000,000	فتح مكتب صغير
4,000,000	إنشاء Cloud Storage خاص
5,000,000	توسيع الحملة التسويقية إقليمياً
دعا 23,000,000	المجموع المستقل المتوقع:

6. عوائد المشروع المتوقعة

• اشتراك شهري للاظاهار اسفل 30 000 دينار

- عدد العملاء المتوقع خلال أول سنة: 150-200 عميل
 - الدخل الشهري المتوقع بعد 6 أشهر: ~ 6,000,000 دينار
 - نقطة التعادل خلال: 10-18 أشهر

7. أسباب استحقاق الدعم

- محره مبدره موجهه بحل متعدد حمييي داخل السوق العربي
- شراكة فعالة بين مؤسس تقني وشريك إداري
- المشروع يحمل قابلية توسيعة لقطاعات أخرى
- خطة مالية واضحة وتدرج مدروس
- نتائج ملموسة خلال أول سنة تشغيل



إذا يعجبك هذا النموذج، أقدر أرسالك نسخة PDF احترافية تقدمها وبا الطلب
وإذا تحتاج أضيف نموذج خطة تسويقية أو نموذج التدفق المالي (cashflow) هم أقدر أرسالها
تريد نسخة PDF جاهزة باسمك وتفاصيلك؟ أو نخلب اسم المشروع فارغ مبدئياً؟



نعم

تمام، راح أحجز لك نسخة PDF احترافية من خطة المشروع بعنوان:
"خطة مشروع: شركة حلول برمجية – LegalSoft Solutions"



رسوب.

بس قبل ما أنشي الـ PDF، أحتاج منك شوية تفاصيل بسيطة حتى تكون الوثيقة رسمية وجاهزة للتقديم:

يرجى تزويدي بالمعلومات التالية:

1. اسمك الكامل: (حتى أكتبه بصيغة صاحب المشروع)
2. اسم الشركـ: (الاسم الكامل أو الأول فقط؟)
3. اسم الشركة أو المشروع: (تربيـه "LegalSoft Solutions"؟ أو عندك اسم خاص؟)
4. رقم هاتف للتواصل: (اختياري إذا تحب نخلـي نموذج تواصـل)
5. عنوان تقريري لمـق المشروع (حي/مدينة): بغداد فقط أو حـي معين؟
6. هل تـريد تضمين شعارـ؟ (إذا عندك شعارـ للبرانـد مـمكن تـرفـقه)
7. هل تـريد توقيـعـك وـتارـيخـ في نهاية الخـطةـ؟ (نعم/لا)



رد على بهـذـي التـفاصـيل وإن شاء اللهـ خـلال دقـائق أـرسل لكـ ملفـ PDF مرـتب بـرسمـيـة عـالـية، تـقدـر تـقدمـه لـلجهـات الرـسمـيـة
للـقرـضـ.



سبب طلب القرض (15 مليون دينار عراقي)
أكتبـي غيرـ هـيـ المـواضـيـع خـافـ تـحـاجـ اـعـدـ

أكـيدـ حـبـبيـ، رـاحـ أـكـتبـ لكـ مـجمـوعـة خـيـارات لـسـبـب طـلـبـ القـرضـ. (15ـ مـليـون دـيـنـارـ عـراـقـيـ)
بحـيثـ تـقدـرـ تـخـارـ أوـ تعـدـلـ بـسـهـولةـ
حسبـ الحاجـةـ أوـ حـسـبـ الجـهةـ الليـ تـقدـمـ عـلـيـهـ:



خيارات متعددة لـسبـب طـلـبـ القـرضـ (15,000,000 دـعـ):

ال الخيارـ 1: تـطـوـيرـ النـظـامـ الأسـاسـيـ

الـقـرضـ مـخـصـص لـتـغـطـيـة تـكـالـيفـ المـرـحلةـ الأولىـ منـ تـطـوـيرـ النـظـامـ الإـلـكـتـرـوـنـيـ المتـخـصـصـ بـإـدـارـةـ مـكـاـبـ الـمـحـاـمـاـ،ـ
ويـشـلـ البرـمـجـةـ،ـ الـاسـتـضـافـةـ،ـ تـجهـيزـ الـواـجهـةـ الـأـمـامـيـةـ وـالـخـلـفـيـةـ،ـ وـضـمـانـ أـمـانـ الـبـاـيـانـاتـ وـسـرـعـةـ الـوـصـولـ لـلـمـسـتـخـدـمـ
الـنـهـاـيـيـ.

الـخـيارـ 2: تـأـسـيـسـ بـيـنةـ عـمـلـ تـقـنيـةـ مـسـتـقـرـةـ

سيـتـمـ استـخدـامـ الـقـرضـ لـتـوفـيرـ بـيـنةـ تـقـنيـةـ مـكـاـلـمـةـ تـحـبـيـةـ تـقـنيـةـ مـكـاـلـمـةـ تـشـمـلـ خـوـادـمـ خـاصـةـ،ـ تـرـاـيـخـ بـرـمـجـةـ،ـ أـجـهـزةـ تـطـوـيرـ،ـ وـتـأـمـينـ بـيـلةـ
تـشـغـيلـ مـنـاسـيـةـ لـلـفـرـيقـ التـقـنيـ منـ أـجـلـ ضـمـانـ جـودـةـ الـمـنـتـجـ وـاستـمـارـيـتـهـ.

الـخـيارـ 3: تـسـوـيـقـ وـإـطـلـاقـ تـجـريـبيـ لـلـنـنـتـ

يـسـتـخـدـمـ قـيـمةـ الـقـرضـ لـإـطـلـاقـ حـمـلـةـ تـسـوـيـقـةـ رـقـمـيـةـ أـولـيـةـ لـلـوـسـوـلـ إـلـىـ الشـرـيـحةـ الـمـسـتـهـدـفـةـ (ـمـكـاـبـ الـمـحـاـمـيـنـ)



الـخـيارـ 4: تـجهـيزـ مـقـرـ العملـ وـالـعـمـلـ تـقـنيـ

ُصرف قيمة القرض لتجهيز مقر العمل بالمعدات الأساسية (حاسيب، انترنت، طابعات، وغيرها)، وتوفير اشتراكات خدمات سحابية وخوادم VPS مطورة، مما يضمن الاستقرار في عمل النظام والجاهزية لخدمة الزبائن.

الخيار 5: تطوير البنية الأمنية وتكامل الأنظمة

الهدف من القرض هو تمويل بناء أنظمة أمن معلومات متقدمة لحماية بيانات المستخدمين، وتكامل النظم مع خدمات الاتصال (واتساب، SMS، بريد إلكتروني) لأنماط التبليغات وتحديثات القضايا.

الخيار 6: استثمار في قابلية التوسيع والتحديث المستقبلي

سيتم استثمار مبلغ القرض في تطوير نظام قابل للتوسيع تقنياً وزمنياً، مما يضمن قدرة الشركة على إضافة خدمات جديدة مستقبلاً مثل تطبيق موبايل أو دعم قطاعات قانونية وتجارية أخرى.

الخيار 7: توفير خدمة محلية بجودة عالمية

مع صمان نعديمه باسعار مناسبة للسوق المحلي العراقي، مما يتوجه على النحو الرفيعي للقطاع العامي.

تقدر تختار واحد أو تدمج أكثر من خيار حسب الجهة التي راح تقدم الخطة إليها، أو شنو تحسنه مناسب لطبيعة اللقاء أو الورق الرسمي.

إذا تحب أضيف أكثر، أو أصيغهم بطريقة رسمية أكثر داخل مستند، بس بلغني.



اكتبلي جدول والاسعار لان فوك مبالغ انت

تقريباً قريبة من السوق حالياً وتراعي إن القرض هو فقط للمرحلة الأولى (بداية التشغيل).

تفصيل مبلغ القرض المطلوب (15,000,000 د.ع)

#	البند	الوصف المختصر	السعر (د.ع)
1	خوادم VPS سنوية	خادم رئيسي + خادم اختباري (Linux)	2,000,000
2	API واتساب رسمي	اشتراك شهري عبر مرزد مرخص + تفعيل الرقم	1,500,000
3	تصميم واجهات UI/UX فعالة	تصميم احترافية Figma مع تجربة مستخدم	800,000
4	تطوير الواجهة الأمامية	Livewire + Tailwind CSS أو React	1,200,000
6	استضافة وドومين سنوي مدفوعة	جز دومين + com.	250,000
7	معدات عمل (لaptop واحد)	لaptop جيد للمطور أو الفريق (SSD Core i5 +)	1,800,000
8	تراخيص وأدوات تطوير	SMTP, GitHub, Postmark, Figma وغيرها	400,000
9	حملة تسويق رقمي أولية	تصميم محتوى + حملات فيسبوك/استغرام مستهدفة لمدة شهرين	2,500,000
10	تسجيل الشركة رسمياً	مصاريف محامي + رسوم غرفة التجارة	500,000
11	نفقات تشغيل أول شهرین	كهرباء، نت، تنقل، دعم فني، دعم تسويقي	1,500,000
12	تخزين احتياطي سحابي	تخزين Backblaze أو Google Cloud	350,000

|| الإجمالي: || 15,000,000

هذا الجدول منطقي ومقبول جداً لأي جهة تمويل رسمية، ويبيّن إنك موزع المبلغ بدقة حسب الحاجة، بدون مبالغة، ويرتكز على:

- تطوير النظام
- تشغيل أولي
- تسويق مبدئي

تطوير الواجهة الخلفية
تراخيص وأدوات تطوير
نفقات تشغيل أول شهرین
امسح های النقاط وضیف بدهان

نظام حبّيبي، راح أحذف:

- تطوير الواجهة الخلفية
 - تراخيص وأدوات تطوير
 - نفقات تشغيل أول شهر

وبدلها راح أضيف نقاط منطقية وضرورية تفيد المشروع وتناسب وي القرض. نخلبي بدهلن:

١. اشتراك أمني للحماية ومراقبة النظام
 ٢. كاميرات مراقبة وامان للمكتب
 ٣. تصوير فيديو تعریفی للنظام للتوصیق

الجدول بعد التعديل:

#	العنوان	الوصف المختصر	البلد	السعر ()
1	خوادم VPS سنوية	خادم رئيسي + خادم اختباري (Linux)	البرازيل	2,000,000
2	API واتساب رسمي	اشتراك شهري عبر مزود موثوق + تفعيل الرقم	البرازيل	1,500,000
3	تصميم واجهات UI/UX	تصميم احترافية Figma مع تجربة مستخدم فعالة	البرازيل	800,000
4	استضافة وドومين سنوي	البرازيل	1,200,000	250,000
5	معدات عمل (لaptop واحد)	لaptop جيد للمطور أو الفريق (SSD)	البرازيل	1,800,000
7	حملة تسويق رقمي أولية	تصميم محتوى + حملات فيسبوك/انستغرام مستهدفة لمدة شهرين	البرازيل	2,500,000
8	تسجيل الشركة رسميًا	مصاريف محامي + رسوم عرفة التجارة	البرازيل	500,000
9	تخزين احتياطي سحابي	تخزين Backblaze أو Google Cloud السحابي	البرازيل	350,000
10	اشتراك أمني للنظام	خدمات مراقبة أداء النظام + فحص أمان (Security Monitoring)	البرازيل	900,000
11	كاميرات أمنية كاميرا	كاميرات أمنية، مراقبة DVR + صفوف، آلة، الالواح.	البرازيل	700,000
12	فيديو تعريفي للنظام	فيديو دعائي احترافي يشرح النظام مع مونتاج وتحليل صوتي	البرازيل	1,500,000

| الاحمال | | 15.000.000 |

ذا كليش، تمام، أقدر أحوا، الحدو، هذا الله، نسخة Word أو PDF متنية جاهزة للتقديم.

تحب شلون تكون النسخة؟ PDF بستابل، رسمه؟ Word قايا، للتعديا؟

上 < G ⌂ ⌃ ⌄ ⌅ ⌆ ⌇ ⌈ ⌉

جبيبي افتهمن ما عدنه موقع ثابت كلمن يشتغل من البيت

حيبي ووصلت الفكرة تمامًا:
ما أنت إلا مثلك وكل الفريق يستغل عن بعد (Remote Work)، راح نعدل الخطة بحيث تكون متواقة مع
الهنالنج الجديد وما نحط نفقات لمقر أو كاميرات وغيرها.

اح أحدف:

- كاميرات وأمان مكتبي

• أي مصاريف تتعلق بموقع ثابت

وبدلها أضيف بنود واقعية تخدم الشغل عن بعد، مثل:

1. اشتراكات أدوات العمل الجماعي (مثل Notion / Zoom / Slack)

2. تعويضات إنترنت وكهرباء للفريق خلال أول 3 أشهر



الجدول الجديد المحدث (بدون موقع ثابت) ✓

#	البلد	الوصف المختصر	السعر (دع)
1	خوادم VPS سنوية	خادم رئيسي + خادم اختباري (Linux)	2,000,000
2	واتساب رسمي API	اشتراك شهري عبر مزود مخصوص + تفعيل الرقم	1,500,000
3	تصميم واجهات UI/UX	تصاميم احترافية Figma مع تجربة مستخدمة	800,000
4	تطوير الواجهة الأمامية	Livewire + Tailwind CSS أو React	1,200,000
5	استضافة وドومين سنوي مدفوعة	جز دومين .com + استضافة رسمية مدفوعة	250,000
6	معداتات عمل (لaptop واحد) (SSD)	↓ وب جيد للمطور أو الدعم	1,800,000
7	حملة تسويق رقمي أولية	تصميم محتوى + حملات ممولة في السوشيال ميديا	2,500,000
8	تسجيل الشركة رسميًا	رسوم رسمية ومحامي وتسجيل العلامة التجارية	500,000
9	تخزين احتياطي سحابي	Backblaze أو Google Cloud	350,000
10	اشتراك أمني للنظام	أدوات مراقبة أداء النظام وحماية من الهجمات	900,000
11	فيديو تعريفي للنظام	فيديو احترافي تسوقي للنشر في موقع التواصل	1,500,000
12	أدوات تعاون للفريق	اشتراكات Zoom / Notion / Slack	700,000
13	دعم إنترنت وكهرباء للفريق	تعويضات رمزية لمدة 3 أشهر للمطورين	1,000,000

| الإجمالي: | 15,000,000 |

إذا كنت مهتمًا بنسخة PDF مرتبة بشكل رسمي، تشمل:

• مقدمة الخطة

• هذا الجدول

• ملخص الأهداف والعاد

ترى أي جهاز أجهز النسخة؟ وإذا تري، أضيف اسمك واسم الشرك بها.



أسأل عن أي شيء

+ الأدوات

