

*Бабаева Зоя Шапиулаховна,
к.э.н., доцент кафедры «АХД и аудит»,
Дагестанский государственный университет народного хозяйства*

Инвестиционный климат региона

Инвестиционный климат региона – система социально-экономических отношений, формирующихся под воздействием широкого круга взаимосвязанных процессов на микро-, макро - и региональных уровнях управления и создания предпосылок для появления устойчивой инвестиционной мотивации.

Изменения в инвестиционной сфере предопределяет совокупность факторов, последствия которой рассматриваются как рыночная реакция регионов. Положительная рыночная реакция создает предпосылки для оздоровления инвестиционного климата. Слабая рыночная реакция является причиной подавления инвестиционной мотивации. Исходя из данного определения с помощью рыночной реакции можно классифицировать регионы с учетом следующих условий:

1. Стартовые условия вхождения в рынок. К таким условиям относятся:

- -особенности отраслевой специализации регионов;
- -наличие экономического потенциала;
- -территориальная удаленность и транспортная освоенность;
- -интеллектуальный и инновационный потенциал и его соответствие целям развития региона;
- -уровень развития социальной сферы;
- -состояние производственного потенциала и сложившегося уровня инвестиционной активности (объемы инвестиций и качественные характеристики инвестиционной деятельности).

2. Оценка стратегии и тактики проведения реформ на региональном уровне с выделением направлений федеральной поддержки;

3. Место региона в рыночном пространстве и перспективы изменения инвестиционного климата (преобразования форм собственности, их влияние на инвестиционный климат, тенденции формирования и развития бюджетной системы, склонность предприятий к обновлению основных производственных фондов). Исходя, из этого выделяются четыре группы регионов:

Первая группа регионов характеризует наибольшую, сильную и устойчивую реакцию на рыночные преобразования. В эту группу входят регионы, в которых благоприятные стартовые условия вхождения в рынок, геополитическое положение. В эту группу входят Москва, Санкт - Петербург, Нижний Новгород. Вторая группа регионов характеризуются сильной, но неустойчивой реакцией на рынке, подверженным преимущественно внешним условиям.

В эту группу входят те, кто имеет ярко выраженную сырьевую специализацию и обладает более широкими экспортными возможностями. К ним относятся регионы Сибири (Тюменская, Иркутская области), Урала (Оренбургская) и Европейский Север. (Республика Коми, Мурманск). Стартовые условия вхождения в рынок в большинстве добывающих регионов и по другим параметрам. Для оздоровления инвестиционного климата необходимо совершенствовать систему государственного регулирования, включая политические федеральные поддержки, распределения и перераспределения финансовых ресурсов между центром и регионами, расширение полномочий субъектов Федерации в проведение рыночных преобразований.

Третью группу образуют регионы со средней или подавленной реакцией. Для них характерна моноструктура производства высокая доля промышленности, специализация на выпуске оборонной продукции или текстильной к обеспечению общероссийских потребностей в продукции тяжелой индустрии. К их числу относятся (Курганская, Свердловская, Челябинская обл.), Европейского центра (Тульская). Стартовые условия вхождения в этих регионов крайне неудовлетворительны, что предопределяет проведение в них реформ. Существуют предпосылки для создания стабилизационного условного пополнения финансовых источников воспроизводства основного капитала, общего оздоровления инвестиционного климата. Они связаны с последующим совершенствованием системы государственного регулирования, включая федеральные поддержки, распределения и перераспределения финансовых ресурсов между центром и регионами, расширение полномочий субъектов Федерации в проведении рыночных преобразований. Эти регионы должны пользоваться преимущественно инвестиционной поддержки Федерации.

Четвертая группа региона характеризуется наиболее слабой рыночной реакцией на проведенные реформы и значительным ухудшением социально-экономического положения по внешним параметрам. Экономике присущи моноструктура, преобладание аграрного сектора, или отраслей легкой промышленности. Стартовые условия вхождения неблагоприятны. Важное значение имеет и близкое расположение к очагам региональных конфликтов. К ним относятся Ивановская, Брянская, Калужская области, большинство регионов Центрально-Черноземного района, Республика Калмыкия. Необходимо значительная поддержка со стороны федерального бюджета.

Нами выделено пять факторов, воздействующих на инвестиционный климат:

✓ Геополитическое положение региона и его природно-ресурсный потенциал. Приграничное положение региона, проходящей через его территорию важнейших транспортных путей в т.ч. для осуществления внешнеэкономической деятельности, наличие морских портов, соседство с промышленно развитыми странами, повышение инвестиционной привлекательности. Наличие собственной сырьевой базы повышает эффективность инвестиций за счет уменьшения транспортных издержек,

снижение зависимости от внешних поставщиков сырья. С другой стороны добывающие отрасли характеризуются высокими капиталами и длительными сроками капиталовложений, что делает их недостаточными для реализации инвестиционного механизма, одновременно ограничивая возможности привлечения кредитных ресурсов. Инвестиционная привлекательность добывающих регионов обусловлено их высоким экспортным потенциалом, а в качестве основных инвесторов наряду с государственными выступают наиболее крупные российские и иностранные корпорации и финансово промышленные группы.

✓ Производственный и финансовый потенциал региона состоит из региональных товарных рынках. Большая привлекательность для инвесторов являются регионы, располагающими развитой инфраструктурой, рабочей силой необходимой квалификации, возможности мобилизации финансовых ресурсов.

✓ Уровень развития рыночной инфраструктуры т.е. банков, бирж, страховых, инвестиционных компаний. От них зависит формирование региональных рынков капиталов, возможностей мобилизации финансовых ресурсов для инвесторов за счет привлеченных средств их субъектов населения, выпуская ценные бумаги.

✓ Налоговая политика. Органы власти и управления субъектов Федерации располагают широкие возможности влияния путем регулирования условий налогообложения, введением дополнительных льгот с целью привлечения инвестиций в приоритетные сферы экономического региона, страховых частных инвестиций за счет средств бюджетов субъектов Федерации.

✓ Внешнеэкономические риски. Нерегулированность межнациональных, федеральных отношений, нестабильность ситуации в регионе, наличие острых социальных проблем, неблагоприятная экологическая ситуация в регионе, проявление в повышении политической активности населения, забастовочные движения, резко ухудшающий инвестиционный климат в регионе и по степени влияния на уровня инвестиционной активности.

Для определения инвестиционного климата используют пять методов.

1. Первый метод базируется на оценке совокупности макроэкономических показателей: динамика ВВП, национального дохода, пропорции сбережения и потребления, состояние законодательного регулирования, развитие отдельных инвестиционных рынков, в т.ч. денежного и фондового.

2. Второй подход (многофакторный) основывается на взаимосвязанной характеристике широкого набора факторов, влияющих на инвестиционный климат. К числу таких относятся: характеристика экономического потенциала (обеспеченность региона ресурсами, биоклиматический потенциал, наличие свободных земель для производственного инвестирования, обеспеченность энерго- и трудовыми ресурсами, развитие научно-технического потенциала); общие условия хозяйствования (экологическая безопасность, развитие

отраслей материального производства, объемы независимого строительства, степени изношенности основных производственных фондов, развитие строительной базы); зрелость рыночной среды в регионе (развитие рыночной инфраструктуры, воздействие приватизации на инвестиционную активность, инфляция и ее влияние на инвестиционную деятельность, степени вовлечения населения в инвестиционный процесс, емкость местного рынка сбыта, интенсивность межхозяйственных связей, присутствие иностранного капитала); также политические факторы (степень доверия населения к региональной власти, взаимоотношение федерального центра и властей региона, уровень социальной стабильности); социальные и социокультурные факторы – уровень жизни населения, жилищно-бытовые условия, развитие медицинского обслуживания, алкоголь и наркомания, уровень преступности, величина реального заработка, влияние миграции на инвестиционный процесс, организационно-правовые (отношение власти к иностранным инвестициям, соблюдение законодательства властной организации, уровень оперативного принятия решений) и финансовые факторы (доступность кредита в иностранной валюте, уровень банковского процента, развитость межбанковского сотрудничества) .

Обобщающим показателем инвестиционного климата при факторном подходе выступает сумма множества средневзвешенных оценок по группам факторов:

$$Q = \sum(X_j \cdot P_j)$$

,где Q-обобщающая взвешенная оценка инвестиционного климата региона; X_j - средняя балльная оценка j-го фактора для региона; P_j – вес j-го фактора.

Сводный показатель оценки инвестиционного климата не может служить единственным критерием привлекательности той или иной хозяйственной системы для вложения инвестиций.

3.Третий метод оценки инвестиционного климата базируется на оценке риска инвестиций. В качестве элементов, формирующих инвестиционный климат региона анализируется два направления связи инвестиционного потенциала.

Первое направление реализован специалистами журнала "Эксперт". Он рассчитан в первую очередь на "стратегического инвестора". Инвестиционный потенциал региона при этом оценивается на основе таких макроэкономических показателей, как:

- -наличие факторов производства, в том числе трудовых;
- -уровень потребительского спроса;
- -результаты хозяйственной деятельности населения в регионе;
- -уровень развития науки и внедрения ее достижений в производство;
- -развитость ведущих институтов рыночной экономики.

Инвестиционные риски оцениваются с позиции вероятности потерь инвестиций и дохода. При этом учитываются все его разновидности.

В основе второго направления оценка уровня инвестиционного климата с позиции развития региональной общественной системы в целом.

4. Факторный метод. Один из наиболее существенных методов оценки инвестиционного климата. К его преимуществам относятся: учет взаимодействия многих факторов, использование статистических данных, нивелирующих субъективизм экспертных оценок, дифференцированный подход к различным уровням экономики при определении их инвестиционной привлекательности.

5. Рисковый метод. Представляет интерес для стратегического инвестора. Он позволяет ему не только оценить привлекательность территории для инвестирования, но и сопоставить уровень риска, присущи новому объекту вложения инвестиций, с существующим в привычном для него регионе ведения бизнеса.

Для целей исследования важна и характеристика законодательных условий. В дальнейшем в нашем исследовании будем опираться на третьем методе оценки, как наиболее популярном.

Существуют две точки зрения на инвестиционную привлекательность. Первая точка зрения инвестиционная привлекательность отождествляется с инвестиционным климатом. Другая рассматривают инвестиционную привлекательность как один из элементов инвестиционного климата. Поэтому инвестиционную привлекательность определяют как совокупность различных объективных признаков, средств, возможностей и ограничений, обуславливающих интенсивность привлечения инвестиций в основной капитал региона. Таким образом, инвестиционная привлекательность рассматривается в причинно-следственной связи с инвестиционной активностью в регионе. Инвестиционная активность представляет собой интенсивность привлечения инвестиций в основной капитал региона. Поэтому в региональной экономике по этому вопросу склоняются ко второй точке зрения. Инвестиционная привлекательность региона, которая трактуется как сочетание двух основных характеристик: инвестиционного риска и инвестиционного потенциала.

Для оценки инвестиционной привлекательности регионов используются такие характеристики как инвестиционный потенциал и инвестиционный риск. Рассмотрим понятие "инвестиционный потенциал". Инвестиционный потенциал региона – количественная характеристика, учитывающая основные макроэкономические индикаторы, насыщенность территорий факторами производства (природными ресурсами, рабочей силой, основными фондами, инфраструктурой), а также потребительский спрос населения.

Список использованной литературы:

1. Бабаева З.Ш. Государственное регулирование инвестиционной деятельности в условиях рыночной экономики.// Актуальные вопросы современной экономики.- №4 – 2014г.С.135-147.
2. Бутов В.И., Игнатов В.Г., Котова Н.П. Основы региональной экономики. Учебное пособие. – Ростов-на-Дону, 2002.

3. Давыдова А.В., Ильминска С.В.. Формирование стратегии развития инвестиционного потенциала на основании инвестиционных проектов// Региональная экономика. Теория и практика, -2007, -№1.
4. Орешин В.П., Потапов Л.В. Управление региональной экономикой. М:- Теис,- 2003.
5. Султанов Г.С. Эволюция трактовок понятия «инвестиции», определяющих их содержательность и многогранность на современном этапе.// Актуальные вопросы современной экономики.- №2 – 2013г. С.29-39.
6. Шахбанов Р.Б. Региональный экономический рост: анализ факторов.// Актуальные вопросы современной экономики.- №2 – 2013г. С.40-49.
7. Хочуева З.М. Шерхова А.А. Некоторые аспекты совершенствования механизма стимулирования инвестиций.// Актуальные вопросы современной экономики.- №1-2014г.-С.94-101.