

Понятие и виды платежеспособности предприятия

*Давлетова З.Э., студентка 4курса
кафедры «Бухгалтерский учет»*

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»

E-mail: zukhra.davletova.97@mail.ru

Научный руководитель: к.э.н., доцент Раджабова М.Г.

e-mail: radman@mail.ru

Россия, Махачкала

В условиях рыночной экономики одним из важнейших критериев построения взаимовыгодных отношений между хозяйствующими субъектами является их платежеспособность. Каждый экономический субъект, прежде чем реализовать свой товар, желает убедиться, получит ли он взамен определенную сумму денежных средств, либо эквивалентную им ценность, то есть определить, платежеспособен покупатель, или нет.

Понятие платежеспособности как экономической категории было сформулировано в середине XIX века владельцами некоторых коммерческих банков в США, требовавших от своих клиентов предоставления финансовой отчетности для оценки их платежеспособности. Это одно из наиболее часто используемых понятий в сфере экономических отношений, способное оказать значительное влияние на принятие управленческих и экономических решений.

Стоит отметить, что на сегодняшний день нет единого подхода к определению сущности данного понятия. Обратимся к изучению научных исследований ведущих ученых в данной области экономической науки.

Ю. Бригхем и Л. Гапенски определяют платежеспособность предприятия как способность осуществлять денежные выплаты в объеме и в сроки, предусмотренные контрактами.

Западные ученые И. Ворст и П. Ревенлоу дают следующее определение понятию платежеспособности: «Платежеспособность определяется наличием собственных оборотных средств и способностью покрывать убытки». Выдвигая данное определение они имеют ввиду не только необходимость наличия собственных оборотных средств для погашения обязательств предприятием, но и существование некоторого резерва, позволяющего предприятию покрывать убытки в случае отсутствия прибыли. Но не стоит забывать о том, что основой деятельности предприятия должна быть способность удовлетворять требования кредиторов и погашать свои обязательства, а не ориентация на убытки и их погашение.

Бланк И. А. в своих трудах в области финансового менеджмента утверждает, что платежеспособность – это возможность предприятия своевременно рассчитаться по своим текущим обязательствам за счет оборотных активов различного уровня ликвидности.

Грачев А. В. понимает под платежеспособностью «способность предприятия отвечать по своим долгам и обязательствам», однако в его определении не сказано о распределении сроков погашения обязательств по текущему периоду, что является существенным недостатком. Концентрация денежных средств предприятия в количестве, соответствующем размеру обязательств, не является рациональной.

Аналогичный подход к определению платежеспособности предлагает такой отечественный ученый, как Ковалев В. В., утверждая, что платежеспособность - это «наличие у предприятия денежных средств и их эквивалентов, достаточных для расчетов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения».

Савицкая Г. В. уделяет внимание своевременности погашения обязательств, понимая под платежеспособностью «возможность наличными денежными ресурсами своевременно погашать свои платежные обязательства». В этом определении также подразумевается именно полнота и достаточность средств у плательщика, делая акцент на платежах наличными, что не совсем оправдано.

Баканов М. И. и Шеремет А. Д. под платежеспособностью понимают «сигнальный показатель, в котором проявляется финансовое состояние организации, ее способность вовремя удовлетворять платежные требования поставщиков в соответствии с хозяйственными договорами, возвращать кредиты, производить оплату труда персонала, вносить платежи в бюджет и во внебюджетные фонды». В данном определении учитывается соответствие сроков расчетов хозяйственным и другим договорам, что позволяет улучшить понимание данного термина и дает более обширное его представление.

Более обширное определение платежеспособности предоставляет Крейнина М. Н.: «Платежеспособность – это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции». Иными словами, предприятие должно иметь средства, достаточные для погашения текущих обязательств, а также для продолжения производственной деятельности. Безоговорочно принять это определение нельзя, поскольку автор утверждает о необходимости погашения именно краткосрочной задолженности, в то время как предприятие может иметь также и долгосрочную, срок погашения которой может наступить в ближайший период.

Изучив мнения ученых, можно условно выдвинуть 3 подхода к определению понятия платежеспособности (таблица 1).

В наиболее общем виде под платежеспособностью понимается способность организации своевременно и в полном объеме погашать свои обязательства. Платежеспособность предполагает наличие у предприятия денежных средств и их эквивалентов, достаточных для проведения таких расчетов. Таким образом, она характеризует финансовую устойчивость в

краткосрочном аспекте, когда предприятие способно рассчитаться с долгами, требующими погашения в данный момент времени [2, с. 96].

Таблица 1. Подходы к определению понятия "платежеспособность"

№	Подход к определению	Сторонники подхода
1	Платежеспособность как способность выдерживать убытки	И. Ворст, П. Ревенлоу
2	Платежеспособность как обеспеченность предприятия денежными средствами и их эквивалентами для расчетов по краткосрочной задолженности	М. Н. Крейнина, В. В. Ковалев, И. А. Бланк
3	Платежеспособность как способность покрывать как краткосрочные, так и долгосрочные обязательства предприятия	Ю. Бригхем, Л. Гапенски, М. И. Баканов, А. Д. Шеремет, Г. В. Савицкая, А. В. Грачев

В практике анализа различают текущую и долгосрочную платежеспособность. Текущая платежеспособность предполагает способность организации рассчитываться по краткосрочным обязательствам. Иначе говоря, организация считается платежеспособной, когда она в состоянии выполнить свои текущие обязательства за счет оборотных активов. Способность покрытия долгосрочных обязательств характеризует долгосрочную платежеспособность. Принципиальная разница в расчетах двух видов платежеспособности заключается в учете основных средств для определения долгосрочной платежеспособности. Это связано со сложностью реализации основных средств в срочном порядке, хотя и в этом случае имеются исключения в зависимости от вида и размещения основных средств [4, с. 280].

Существует определённая взаимосвязь и взаимозависимость между показателями ликвидности и платежеспособности. В сущности, платежеспособность предприятия характеризуется ликвидностью его активов. Ликвидность предприятия – это емкое понятие, составными элементами которого является ликвидность баланса и ликвидность активов. В самом узком смысле, ликвидность - это способность превращения имущества и других активов в наличные деньги. Анализ платежеспособности проводится на основе изучения и оценки показателей ликвидности. Однако данные понятия не являются тождественными, они лишь в разной степени характеризуют финансовую устойчивость и финансовое состояние предприятия, характеризуя его с разных точек зрения [2, с. 96].

Платежеспособность и ликвидность являются важнейшими характеристиками финансового состояния организации. На основе результатов их анализа можно сделать вывод о тенденциях развития предприятия, оценить его инвестиционную привлекательность, а в случае необходимости – вовремя скорректировать его деятельность для достижения запланированного конечного результата. Кроме того, анализ платежеспособности организации позволяет оценить вероятность банкротства, что очень важно для предприятия и инвесторов, особенно в той ситуации, которая сложилась на рынке в современных условиях

хозяйствования. Однако, не стоит забывать о том, что анализ платежеспособности основывается на расчете коэффициентов. Отдельно взятые, они не смогут объяснить, почему в конкретный момент времени имеют место определенные успехи или затруднения в деятельности предприятия. Они лишь помогают определить сильные и слабые стороны в его финансовом состоянии и выявить намечающиеся проблемы с платежеспособностью. В процессе анализа важно понять, что привело предприятие к неплатежеспособности и какие меры необходимо предпринять руководству предприятия для выхода из сложившейся ситуации. Таким образом, оценка платежеспособности организации – это ответственное мероприятие, которое необходимо проводить регулярно. Чем чаще отслеживается ситуация в организации, тем быстрее можно выявить проблемы и справиться с кризисной ситуацией [2, с. 98].

Список литературы:

1. Дмитриева А. А. Теоретические аспекты анализа и оценки платежеспособности предприятия // Дельта науки. – 2017. - №3. – С. 13-15.
2. Ибрагимова П. А., Давлетова З. Э. Оценка платежеспособности предприятия // Материалы Международной научно-практической конференции «Стратегические приоритеты развития государства и бизнеса: региональный аспект». - 2017. - С. 96-98.
3. Коваленко О. Г. Платежеспособность предприятия // Вестник НГИЭИ. - №12(67). - 2016. - С. 153-157.
4. Самсонова А. Б., Конорева Т. В. Исследование сущности и взаимосвязи понятий платежеспособности, ликвидности и финансовой устойчивости организации // Сборник научных трудов XI Международной научно-практической конференции «Экономические науки и прикладные исследования: фундаментальные проблемы модернизации экономики России». - 2014. - С. 277-281.