

УДК 330

Экономическое неравенство в мире и его причины

*Темиряев Г.А., студент 3 курса
факультета международных отношений*

*Научный руководитель: Цогоева Марина Ибрагимовна
доцент кафедры международных экономических отношений,
кандидат экономических наук
ФГБОУ ВО «СОГУ имени Коста Левановича Хетагурова»
e-mail: tem_german@mail.ru
Россия, Владикавказ*

На современном этапе развития российской и мировой экономики встает проблема уровня жизни населения и дохода как основного показателя уровня жизни, является важной и непосредственно влияет на уровень экономического неравенства, необходимый для стимулирования экономического роста.

Неравенство в доходах характерно для всех стран, независимо от уровня благосостояния, поэтому измерение дохода является общей проблемой. Дифференциация доходов населения - один из важнейших социально-экономических показателей, характеризующий степень неравномерного распределения материальных и духовных товаров. Доход является основным источником товаров в современном обществе, а его использование происходит в двух направлениях: потребление и накопление.

Сумма дохода или степень дифференциации объявляются конечной целью многих государственных планов, программ и мер социально-экономического развития.

В настоящее время экономическое неравенство на планете выросло до такой степени, что совокупное состояние 85 самых богатых людей на планете, составляющих около 1,7 триллиона долларов в денежном выражении, равно совокупному состоянию самой бедной половины населения мира (3,5 миллиарда человек) и один процент населения владеет активами в 110 триллионов долларов, или 46% мирового богатства. В то же время, семь из десяти человек живут в странах, где за последние 30 лет произошло увеличение уровня экономического неравенства. Кажущаяся картина концентрации богатства в руках узкой группы лиц может быть неполной, поскольку значительное количество активов, которыми они обладают, скрыто в сложных теневых структурах.

В то же время, чрезмерная концентрация экономических ресурсов в руках относительно небольшого числа людей подчеркивает способность многих других людей использовать свои таланты и представляет серьезную угрозу социальному прогрессу. У людей меньше возможностей для продвижения вперед и они все больше разделяются барьерами экономической и политической власти, что неизбежно усиливает социальную

напряженность и лишает общество основного компонента долгосрочного развития. Такая ситуация угрожает социальной и политической стабильности в странах с высоким уровнем неравенства, включая, в частности, крупные развивающиеся страны: Аргентину, Бразилию, Индию, Китай, Мексику, Россию, Турцию и Южную Африку.

Растущее экономическое неравенство не только умножает социальные проблемы, но и подрывает политические институты, заставляя их служить интересам экономических элит в ущерб всем остальным. К числу основных негативных последствий относятся эрозия демократического управления, исключение социальной сплоченности и исчезновение равных возможностей для всех. Как показали опросы общественного мнения, проведенные организацией во время подготовки доклада в шести странах (Бразилия, Соединенное Королевство, Индия, Испания, Соединенные Штаты Америки и Южная Африка), большинство населения считают, что экономическая элита оказывает слишком большое влияние на государственную политику, и многие законы создаются и работают в основном в интересах богатых людей.

На величину дохода влияет целый ряд факторов, часто с много направленным воздействием. Среди них есть социальные и политические факторы, демографические, профессиональные, статусные, социально-экономические. В странах, где территория имеет разные климатические условия, географические факторы.

Социолог Эмиль Дюркгейм называл главной причиной неравенства необходимость поощрять лучших. Во всех человеческих социумах и обществах одни виды деятельности и профессии всегда считались более важными, чем другие. В каменном веке особо ценились охотники и шаманы. Современный мир возносит на вершину профессии предпринимателя, инженера или врача. Тот, кто выполняет главную функцию в обществе, имеет максимальное количество престижа и материальных благ. Второй причиной неравенства является разный уровень способностей и таланта.

Экономическое неравенство — это форма самоорганизации общества, с помощью которой происходит дифференциация по значимости и степени полезности. Отдельные лица, группы, слои, категории или классы находятся на разных ступенях вертикальной иерархии социума, в результате чего у них неравные жизненные шансы и возможности. Воспользоваться социальным лифтом и перейти в новое, улучшенное качество удаётся далеко не всем и не всегда, это скорее исключение из правил. Ограниченные материальные и духовные ресурсы доступны разным людям в разной мере.

Известно, что размер дохода зависит от различий в собственности, но последняя может быть унаследована отдельными лицами, то есть воспроизводится неравенство доходов, что способствует получению этой категорией лиц лучшего образования и, соответственно, высокооплачиваемой работы. Рассматривая неравенство в получении дохода, нельзя исключать благоприятное сочетание обстоятельств.

Существуют также децильные, квинтильные и квартальные коэффициенты, которые определяются соотношением минимальных доходов 10, 20 и 25% от самой богатой группы населения, соответственно, до максимальных доходов 10, 20 и 25% самых бедных. Амплитуда неравенства становится очевидной, когда распределение доходов между домохозяйствами рассматривается более подробно. Для этой цели используется метод ранжирования: семьи распределяются в порядке увеличения доходов, а затем группируются. В то же время, существуют: а) группы квинтилей, в которых домохозяйства делятся на пять подгрупп, каждая из которых включает 20% всех семей (первая квинтильная группа составляет 20% семей с наименьшей и пятой - 20% с самым высоким уровнем дохода); б) децилировать группы, которые формируются аналогичным образом и делить домохозяйства на 10 одинаковых подгрупп (по 10% каждый). Степень социальной стратификации определяется путем вычисления ряда коэффициентов.

Одним из источников социальной напряженности в любой стране является различие в уровнях благосостояния граждан, уровне их богатства.

Уровень богатства определяется двумя факторами: 1) стоимостью имущества всех типов, принадлежащих отдельным гражданам; 2) суммой текущих доходов граждан. Люди получают доход в результате создания собственного бизнеса (становятся предпринимателями) или предоставляют право собственности на свои производственные факторы (их труд, капитал или землю) другим людям или фирмам, и они используют это имущество для производства необходимых товаров. Такому механизму получения доходов по своей природе присуща возможность их неравенства. Причина этого:

1) различное значение факторов производства, принадлежащих людям (капитал в виде компьютера, в принципе, способен приносить больший доход, чем в виде лопаты);

2) различный успех использования факторов производства (например, работник фирмы, которая производит дефицитный товар, может получать более высокую заработную плату, чем его коллега той же квалификации, которая работает в фирме, продукты которой продаются с трудом);

3) различный объем факторов производства, принадлежащих людям (владелец двух нефтяных скважин получает, при прочих равных условиях, больший доход, чем владелец одной скважины).

Все люди рождаются разными и обладают разными способностями, некоторые из которых менее распространены, чем другие. Таким образом, в любой стране всегда очень мало людей, которые могут достичь высшей математики, стать выдающимися футболистами или создать процветающее предприятие. Поэтому на национальном рынке труда спрос на такие возможности намного превышает предложение. И это приводит к увеличению цены трудовых способностей таких людей, то есть их доходов.

Список использованной литературы:

1. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм, XV—XVIII вв. — 2-е изд., вступ. ст. и ред. Ю.Н.Афанасьева: в 3 тт. — М.: Весь мир, 2016.
2. Денисов, Н.А. Проблема бедности в России в контексте макроэкономической политики/ Н.А. Денисов// Уровень жизни населения регионов России.- 2016.- № 1-2.- с.54-69.
3. Кравцова Г.Ф. , Н.И. Цветков, Т.И. Островская ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ (МАКРОЭКОНОМИКА) М.: 2016
4. Курс экономической теории: учебное пособие / Под ред. А.В. Сидоровича. - М.: Издательство «Дело и сервис», 2016. - 1040 с.- ISBN 978-5-8018-0335-7.