Кремниевая Долина: секрет успеха

И.О.Хватков

студент, направление «Управление инновациями» (бакалавриат), кафедра «Цифровой экономики», ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики», lokid1998@mail.ru Россия, г. Самара

Аннотация:

Силиконовую долину можно назвать двигателем машины технических достижений 21 века. Сегодня это наиболее известный технологический парк во всем мире. Какие факторы повлияли на формирование долины как центра инноваций и можно ли реплицировать ее в других государствах? В статье проведен анализ истории Долины, приведены примеры успешных резидентов и выявлены основные факторы ее успеха.

Ключевые слова: инновации, стартап, венчурные инвестиции, предпринимательство, рынок, высокие технологии

В современном быстро меняющемся мире перед правительствами многих государств стоит задача: как организовать потоки ресурсов, в том числе и людских, чтобы в итоге увеличить темпы разработки и производства высокотехнологичных продуктов? Иначе этот вопрос можно сформулировать, как "необходимость организовать вторую Кремниевую долину".В чем заключается секрет её успеха, пока не смог разгадать никто, иначе бы она потеряла свою уникальность. Попробуем проанализировать, какие факторы на этапе ее основания оказались решающими.

В двадцатых годах прошлого века профессор Стэнфордского университета Фредерик Тэрман помог своим студентам Вильяму Хьюлетту и Дэвиду Паккарду основать небольшую компанию по производству звуковых генераторов собственной разработки. Впоследствии Hewlett Packard станет всемирно известным производителем компьютерной техники с годовой прибылью более 35 млрд долларов США. А пока что этот пример позволил другим студентам основать свои предприятия в области электронной промышленности. В пятидесятых годах, после Второй мировой войны, университету были необходимы средства для развития, и было решено использовать часть принадлежащей ему территории. Продать ее было нельзя,

но аренда разрешалась. Контракты заключались с теми компаниями, которые занимались разработками в области высоких технологий и могли принести пользу университету. Среди них можно назвать Eastman Kodak, General Electric и другие. Впоследствии Стэнфордский промышленный парк стал известен под названием Силиконовая долина[2]. Это запоминающееся название произошло из-за нескольких предприятий, осуществивших прорыв в электронной промышленности. В 1955 году Уильям Шокли разработал транзистор,основанный на усилении электрического тока, но из-за спора с другими инженерами от Shockley Transistor отделилась компания Fairchild Semiconductor. Последняя внедрила в массовое производство интегральную схему. Сегодня она является одной из самых крупных компаний в области электронной промышленности и родоначальником таких гигантов, как Intel, AMD и других. Благодаря им технопарк Стэнфордского университета и получил свое название.

Попасть в долину достаточно просто, но гораздо сложнее в ней продержаться: несмотря на огромные инвестиции в размере более 1млрд долларов США венчурного капитала, до года "доживают" немногие стартапы. Одним из самых известных является венчурный фонд Y Combinator, при интервьюировании в котором огромную роль играет обоснование бизнессоставляющей стартапов. Может быть, поэтому в Силиконовой Долине высока доля успешных компаний-"единорогов": новобранцы проходят множество этапов отсева.

В отличие от принятого в России стереотипа, что основатель стартапа это молодой человек в возрасте до 25 лет, статистические исследования NBER показали, что средний возраст успешного стартапера - 47 лет[1]. Это можно объяснить тем, что в этом возрасте человек успел поработать в крупной компании, приобрести опыт и знания в конкретной сфере, а так же основать несколько стартапов и приобрести навыки продвижения своего продукта, менеджмента и презентации проекта инвесторам. В Силиконовой долине третьем по количеству высокотехнологичных рабочих мест технопарке Америки - очень ценятся рабочие связи. Инвесторы, помимо того, что уже сделано, смотрят так же и на потенциал развития, о котором основатели могут рассказать на собеседовании, и у более старших людей статистически больше полезных связей, чем у недавних выпускников вузов. Однако этому правилу можно найти опровержение: так, знакомая всем социальная сеть Facebook была создана именно несколькими студентами - для студентов других колледжей, и только впоследствии перешагнула планку капитализации в 1 млрд долларов.[6]

Помимо высокого уровня владения компьютерными технологиями и программирования, среди работников и руководителей Силиконовой долины очень ценится умение решать возникающие проблемы на месте, не дожидаясь указаний руководителя[5]. Возможно, именно эти качества позволяют большинству стартапов поддерживать знаменитую гибкость в работе, когда сотрудники могут подменять друг друга и вся команда действует как единый

организм.

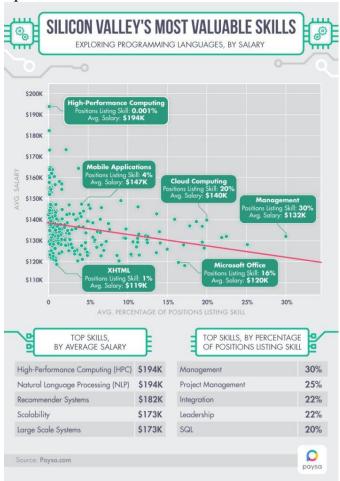


Рис.1 - Наиболее востребованные в Долине навыки

Помимо огромного количества профессионалов в сфере IT, которые уехали работать в стартапы Долины, есть и основатели всемирно успешных Выделим фирм. нескольких ИЗ них[3]. Одним из самых узнаваемых иммигрантов Силиконовой долины является Сергей Брин, сооснователь Google. Его родители переехали в Америку, когда будущему предпринимателю было всего 5 лет, и сейчас его состояние достигает млрд долларов. Степан Пачиков, создавший сервис для написания заметок и запоминания важных вещей Evernote, уехал из России в 1991 году. Сейчас его компания перспективных признана ОДНИМ ИЗ самых А украинец Ян Кум, заключивший резонансную сделку с Facebook о продаже своего мессенджера WhatsApp, стал входить в узкий круг элиты Кремниевой долины совсем недавно.

Кремниевая долина уже более 50 лет притягивает предпринимателейисследователей со всего мира. После рассмотрения ее истории становится ясно, что нет решающего фактора, а все аспекты ее существования можно рассматривать лишь в совокупности. Даже огромный минус в виде самого большого налога штата по всему США не отпугивает инвесторов и фаундеров (основателей стартапов) - настолько велик в этом месте эффект синергии.

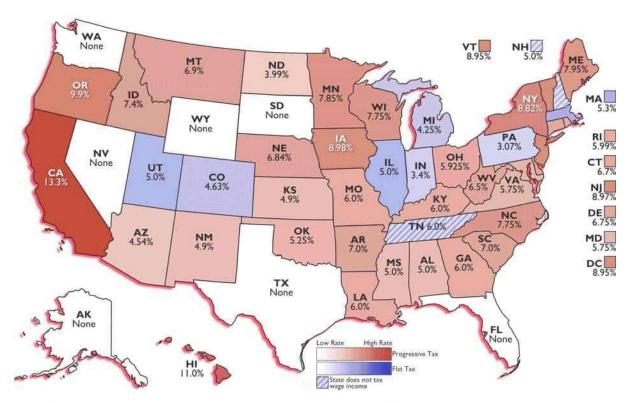


Рис.2 - Величина налога штата в различных штатах США

В среднем капитализация успешного стартапа после года существования достигает \$50 млн, а наиболее приблизившиеся к "единорогам" резиденты могут похвастаться цифрами в 150-200млн. За этот же период становятся банкротами более 80% фирм, и на рынке остаются лишь сильнейшие идеи и команды.[4]

Секрет успеха Кремниевой долины заключается в комбинации человеческого капитала - сотрудничества Стэнфордского и других университетов, активной миграции наиболее перспективных специалистов, концентрации венчурного капитала на территории Долины и активного окружения, "инновационной каши", которая порождает современное подобие золотой лихорадки - только в 21 веке не кладоискатели охотятся за желтым металлом, а предприниматели и венчурные инвесторы за той самой идеейпринесет единорогом, которая владельцам миллиарды.

Список литературы:

1.Business Insider[Электронный ресурс]: This is the most successful age when Silicon Valley founders exit. URL: https://www.businessinsider.com/most-successful-age-when-silicon-valley-founders-exit-2017-12?international=true&r=US&IR=T

2.WDigest[Электронный ресурс]:История Кремниевой долины – кратко о главном URL: http://www.wdigest.ru/silicon_valley_history.htm 3.UTMAGAZINE[Электронный ресурс]:Кремниевая долина – место, история, инфраструктура и самые успешные люди, проекты и компании.

URL: https://utmagazine.ru/posts/12540-kremnievaya-dolina-mesto-istoriya-infrastruktura-i-samye-uspeshnye-lyudi-proekty-i-kompanii

- 4.SiliconValley[Электронный pecypc]: Companies URL: https://www.siliconvalley.com/
- 5.Paysa[Электронный ресурс]: SILICON VALLEY'S MOST VALUABLE SKILLS

URL: https://www.paysa.com/blog/2016/10/19/silicon-valleys-most-valuable-skills/

6.BlogBabich[Электронный ресурс]: Стартапы: Особенности Кремниевой Долины

URL: http://blog.babich.me/2016/03/startup-osobennosti-kremnievoj-doliny.html