

Инвестиционная деятельность в России

Семенова А.Э.,

*магистрант финансово-экономического института
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный университет им. М.К.*

Аммосова»

SemenovaAita21@mail.ru

Россия, г. Якутск

Аннотация. В современных условиях экономического кризиса для устойчивого экономического роста и инновационного обновления секторов экономики России необходимо создание благоприятного инвестиционного климата, что и является предметом данного исследования. Целью данной статьи является исследование современных аспектов, связанных с развитием инвестиционной деятельности и климата в РФ.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционный потенциал, инвестиционный климат, Россия, компания.

При оценке состояния инвестиционного комплекса экономической системы и выборе места приложения свободных ресурсов (или капитала) большинство инвесторов исследуют инвестиционный климат. Под инвестиционным климатом обычно понимается совокупность политических, социально-экономических, социальных, культурных, организационно-правовых и географических факторов, присущих той или иной стране, привлекающих или отталкивающих инвесторов вкладывать свои средства в ту или иную хозяйственную систему (экономику страны, региона, предприятия) [1].

Аккумулятором инвестиционных ресурсов выступают финансовые институты. За последние десять лет Российский финансовый рынок потерпел серьезные изменения, что не могло не сказаться на количестве его участников [2].

Произошло снижение участников банковского рынка, которые осуществляют банковские операции. Одним из самых сложных для российского банковского сектора оказался 2015 год. В этот год рынок покинули 101 кредитная организация. В начале 2015 года их было 834, а в конце года – 733. 5 крупнейших по величине активов кредитные организации занимают 54,1% в совокупных активах банковского сектора против 53,6% в предыдущем году.

Итак, количество страховых организаций снизилось за 10 лет с 1075 до 478, т.е. в 2,2 раза. Также число недобросовестных страховщиков сократилось. Потому что постепенно ужесточались требования к минимальному размеру уставного капитала страховых организаций.

Низкие цены на нефть, отсутствие структурных экономических реформ и санкции, введенных в отношении России, во многом повлияли на российскую экономику и создали новую экономическую реальность, которая имеет как

положительные, так и отрицательные последствия. Эта новая реальность заставила российскую власть предпринять серьезные меры, чтобы приспособиться к последствиям, в том числе спорной политики замещения импорта страны.

Значительная девальвация российского рубля по отношению к доллару США и евро сделала российский рынок довольно привлекательным для инвесторов, поскольку его стало намного дешевле инвестировать. Тем не менее, даже при девальвации рынок по-прежнему слишком рискован для многих инвесторов.

Таким образом, возникает вопрос: может ли локализация производства быть ключом к снижению этого риска и смогут ли компании закрепиться на нестабильном, но высокопотенциальном российском рынке?

Это вопрос, который многие иностранные компании из нескольких ключевых отраслей промышленности задают себе недавно из-за определенных изменений в политике, которые делают локализацию привлекательной и даже необходимой стратегией.

После недавнего кризиса правительства России предпринимают различные меры для того, чтобы избавить экономику от чрезмерной зависимости от импорта и от конкурентоспособной, высокотехнологичной и инновационной отрасли с высокими темпами местного производства. Министерство промышленности даже поставило перед собой цель локализовать производство 800 ключевых продуктов в 18 ключевых отраслях.

Эти меры включают различные финансовые и налоговые льготы, предоставляемые компаниям, работающим в стратегических отраслях на российском рынке, и предпочтительные условия для местных компаний и «товаров местного происхождения», участвующих в государственных тендерах. Они в значительной степени либо введены, либо подкреплены Федеральным законом № 488-ФЗ «О промышленной политике» от декабря 2014 года, который вступил в силу 30 июня 2015 года. Этот закон предусматривает различные стимулы для иностранных и местных компаний, работающих в ключевых отраслях правительства, включая машиностроение, электронику, автомобильную, фармацевтическую и медицинскую, нефтегазовую (оборудование), судостроительную, авиационную, сельскохозяйственную, энергетическую и строительную отрасли. В нем также изложены основные стимулы, которые в некоторых случаях включают штрафы для иностранных компаний без местного производства [3].

Новые стимулы для продвижения производства в Россию.

Компании, инвестирующие на местах в эти ключевые отрасли, могут рассчитывать на финансовую поддержку в виде субсидий и грантов, присуждаемых на основе тендеров, займов с предпочтительными условиями, вкладов в уставный капитал компаний и финансового лизинга.

Кроме того, льготное обращение будет предоставляться местным компаниям и товарам местного производства в государственных закупках и тендерах государственных предприятий, а в некоторых случаях запрет на иностранные компании, участвующие в государственных тендерах и товарах

иностранного происхождения, рассматривается в государственных закупках (в первую очередь для автомобильной, тяжелой техники, легкой промышленности и фармацевтического сектора).

Определенные виды исследований и разработок (НИОКР) освобождаются от налога на добавленную стоимость (НДС) и связанных с обслуживанием расходов, определенных как НИОКР, вычитаются с использованием льготного коэффициента. Кроме того, снижаются ставки социальных взносов для сотрудников компаний в сфере ИТ.

Существуют дополнительные меры для стимулирования местного производства. Специальные инвестиционные контракты (или так называемые «SPIC») вводятся инвестором и российским федеральным правительством (или региональным правительством) сроком до 10 лет и предоставляют инвесторам стабильную и льготную налоговую нагрузку в обмен на соблюдение определенных условий. Они наиболее заметны в машиностроении, металлургии, легкой промышленности, химической промышленности, фармацевтике, здравоохранении и электронной промышленности.

Программа запускается и поддерживается Фондом развития промышленности «Министерство промышленности». Работа фонда заключается в том, чтобы помочь инвесторам вести переговоры с SPIC и обеспечить, чтобы экспертный совет одобрил контракт.

Этот фонд управляет всеми программами поддержки промышленности, финансируемыми Министерством промышленности, включая проектное финансирование, льготные процентные ставки по кредитам для пополнения оборотного капитала, государственные гарантии инвестиционных проектов и другие.

Требования, предъявляемые к квалификации и поддержанию преимуществ этих специальных инвестиционных контрактов, варьируются от промышленности до отрасли, контракта с контрактом, а также региональных властей, предоставляющих контракт, однако они сосредоточены на идее стимулирования производства «товаров местного производства», используя «продукцию местного производства», часто обязывающую инвесторов либо создавать новые, либо модернизировать существующие производственные мощности. Существуют также разные критерии для того, что представляет собой «продукт местного производства», который варьируется в зависимости от отрасли [4].

Наконец, выгоды от этих специальных инвестиционных контрактов могут сочетаться с другими доступными преимуществами, такими как упомянутые выше, или предпочтительными условиями, предлагаемыми Специальными экономическими зонами (ОЭЗ).

Особые экономические зоны и промышленные парки. Развитие специальных экономических зон и индустриальных парков также упоминается в Федеральном законе № 488-ФЗ как средство достижения своих целей. ОЭЗ, запущенные 10 лет назад, являются выделенными в России отраслями, которые предоставляют резидентам ряд преимуществ и создаются в рамках программы, контролируемой Минэкономразвития России.

Резиденты ОЭЗ могут использовать различные комбинации льготных условий, таких как налоговые льготы (снижение налога на прибыль, освобождение от налога на имущество и земельный налог и, в некоторых случаях, освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС), более дешевая земля (до 3-4 % кадастровой стоимости), близость к экономическим кластерам, поддержка местных органов власти в получении основных разрешений (например, разрешений на строительство) и, как правило, сокращение бюрократии на начальных этапах.

Закон охватывает 34 объекта по всей России, все из которых находятся на разных стадиях зрелости. ОЭЗ являются исключительно федеральными, и российское правительство обязалось поддерживать «правила игры» до 2054 года, то есть гарантировать жителям долгосрочные и стабильные выгоды.

Преимущества зависят от типа экономической зоны, которая в настоящее время может быть разделена на следующие категории:

- зоны технического исследования и внедрения научных проектов;
- зоны промышленного производства для разработки промышленной продукции;
- зоны туризма и отдыха для развития и эффективного использования российских туристических ресурсов;
- Порты.

Они часто также предлагают обширную инфраструктуру на месте, такую как газоснабжение на месте, очистные сооружения, газотранспортные станции, таможенные посты, генераторы электроэнергии и прямые связи с основными железными дорогами и дорогами.

Индустриальные парки очень похожи на ОЭЗ, однако они могут управляться региональными властями или частным образом (часто с государственным финансированием), а законодательная среда варьируется от парка к парку (тогда как правовая среда в ОЭЗ унифицирована). Они предлагают аналогичные преимущества и инфраструктуру на месте для ОЭЗ, а некоторые также сосредоточены на предоставлении обширного складирования и наряду с необходимой инфраструктурой для запуска производства.

Существуют и другие подобные концепции, такие как зоны быстрого развития на Дальнем Востоке (предлагающие налоговые каникулы и упрощенные правила найма иностранных сотрудников), инновационные региональные кластеры, технопарки и бизнес-инкубаторы, которые либо облегчают настройку бизнеса, либо улучшают бизнес-среду для жителей, и часто получают выгоду от государственного финансирования. Хотя вышеупомянутые концепции наиболее заметны в Центральном федеральном, северо-западном и приволжском районах, они разбросаны по всей стране.

Экономическая неопределенность и решение о планировании.

Вопрос о том, является ли сейчас подходящее время для полной фиксации на российском рынке, во многом зависит от отрасли, в которой работает компания.

С одной стороны, хотя предлагаемые возможности не так распространены, как в прошлом, они, безусловно, все еще существуют, и, несомненно, будет

много успешных историй от компаний, которые в настоящее время принимают анти-циклические решения. Девальвация рубля делает инвестиции дешевле во многих областях, чем раньше, и есть крупные предстоящие проекты, такие как Чемпионат мира по футболу 2018 года, предлагающий огромные возможности.

С другой стороны, сейчас трудно найти хорошие инвестиционные проекты, и экономическая неопределенность, безусловно, будет служить сдерживающим фактором для многих потенциальных инвесторов.

При этом стимулы, доступные иностранным компаниям, создающим производство в России, огромны. Однако еще предстоит выяснить, решат ли компании реализовать проекты локализации в то время, когда геополитическая среда вокруг России в лучшем случае неясна.

Главным инструментом для стабилизации и конкурентоспособности национальной экономики страны в целом должны выступать инвестиции и инвестиционная деятельность в целом. «Данные аспекты закреплены и в Концептуальных положениях развития России до 2020 г. Однако несмотря на все указания правительства, нужно понимать, что в силу сложившейся обстановки в стране трудно ожидать скорейшего перехода экономической ситуации на путь инвестиций. К тому же даже при создании дополнительных структур развития инноваций, например, «Сколково», заметно, что передовые технологии на предприятиях внедряются очень медленно.

В соответствии с международными рейтинговыми данными Россия относится к странам с непривлекательными инвестиционными возможностями. «Так, по оценкам А.Т. Kearney, Россия уже третий год подряд не входит в состав двадцати пяти наиболее интересных для вложений стран в мире, но хотя она относилась к таковым в 2013 г., и ей принадлежало одиннадцатое место [5]. По итогам 2016 г. Россия уже стала занимать 51-е место вместо 62-го, в зависимости от предоставления инвестиций» [6].

Для поддержки роста и развития экономики в будущем, необходимы значительные долгосрочные инвестиционные вложения. «Такие вложения, иначе называемые «длинные деньги», представлены в различных формах, но чаще всего это накопления граждан, пенсионные накопления, страховые фонды, паевые инвестиционные фонды (ПИФы). По данным Минфина России, в 2015 г. доля указанных источников в ВВП России составляла 8%. Учитывая сложившуюся ситуацию, наиболее важным моментом при определении инвестиционного климата становится, прежде всего, масштаб и структура инвестиций в основной капитал хозяйствующего субъекта.

Отметим, что в 2014–2016 гг. прослеживался спад, которому предшествовала почти нулевая динамика инвестиций в реальном выражении на протяжении 2013 года. В 2014 году объем инвестиций упал на 1,5%, в 2015 г. - на 8,4% (что вернуло показатель на уровень 2008 г.), в 2016 г. снижение объема инвестиций составило 2,7%» [7].

«В дальнейшем, по прогнозам Министерства экономического развития РФ, с 2018 г. динамика инвестиций в основной капитал перейдет в положительную область, в среднем прирост инвестиций в 2018–2019 гг. составит 0,7% в год и

будет определяться возможностью наращивания частных инвестиций на фоне сокращения государственных инвестиционных расходов» [8].

«Восстановлению инвестиционной активности будут способствовать рост инвестиций в обрабатывающую промышленность (без нефтепереработки), отрасли сферы услуг (операции с недвижимым имуществом, торговля и финансовое посредничество) и топливно-энергетический комплекс» [9].

Рост общественных расходов как в целом, так и на инвестиционные цели способствовал увеличению государственного сектора и расширению его функций, выходящих за пределы традиционных. В результате, по мнению ученых, экономика понесла следующие потери:

- рост общественных расходов происходил быстрее прироста налоговых поступлений;
- снижалась эффективность общественных расходов;
- падала гибкость сектора по причине медленного приспособления к меняющимся технологическим и информационным условиям;
- усиление государственного регулирования способствовало перемещению ресурсов в сектор, обслуживающий перераспределение доходов.

По текущей ситуации в стране можно сказать, что в связи с неблагоприятным инвестиционным климатом, ввоз капитала во много раз меньше его вывоза. В связи с этим иностранное инвестирование остается очень небольшим и явно не удовлетворяющим потребностей российской экономики. Инвесторами в развитие экономики России в целом и регионов в частности могут так же выступать частные компании (Газпром, Сбербанк, Роснефть и другие). Чаще всего частные компании поддерживают не только экономическую, но и социальную ветвь развития страны.

Большие инвестиции государству могут принести граждане России (покупать акции российских компаний, открывать и развивать собственный бизнес и т.д.). Но, к сожалению, живя в стране с нестабильной экономической ситуацией, население предпочитает вкладывать собственные средства в зарубежные развивающиеся корпорации. Как следствие в России отсутствует необходимый инвестиционный приток финансовых средств со стороны собственных жителей, а это значительно тормозит развитие экономики.

Есть две причины, которые влияют на инвестиционный потенциал в России:

- климатические условия;
- географическое положение;
- наличие энергетических ресурсов;
- география места инвестирования;
- субъективный (это чисто человеческий фактор).

Инвестиционный потенциал страны напрямую связан с финансовой политикой государства, начиная от экономических и организационных мер по управлению в стране в целом и на местах.

Инвестиционный климат в данный момент, говорит о снижении доверия граждан к государству, что снижает внутренние инвестиции. На это также негативно влияют инфляция и нестабильность в политике.

Предлагается принять ряд мер для совершенствования инвестиционной деятельности в России:

- ликвидация коррупции и преступности;
- снижение инфляции;
- совершенствование налоговой базы;
- предоставлять стимулы инвесторам в форме налоговых льгот и преференций.

Список литературы:

1. Ильина С. А. Сущность категории «инвестиционный климат» и категории «инвестиционная привлекательность» // Молодой ученый. — 2012. — №5. — С. 153-157.
2. Вершинина О.В., Филимонова Н.Н., Москвитин Г.И., Современные аспекты инвестиционного климата в России // Сервис plus. 2018. Т. 12. № 1. С. 73–81
3. Вершинина О.В. Страховой рынок России: состояние, проблемы и перспективы развития // Вестник Российского университета. 2011. №2. С. 89-98
4. Литвинова, В. В. Инвестиционная привлекательность и инвестиционный климат региона: монография. / В.В. Литвинова. - М.: Финансовый университет, 2013. 116 с.
5. A.T. Kearney. The 2016 A.T. Kearney Foreign Direct Investment Confidence Index. URL: <https://www.atkeamey.com/gbpc/foreign-direct-investment-confidence-index>
6. Вершинина О.В., Филимонова Н.Н., Москвитин Г.И., Современные аспекты инвестиционного климата в России // Сервис plus. 2018. Т. 12. № 1. С. 73–81
7. Регионы России. 2015: социально-экономические показатели. Статистический сборник. / Федеральная служба государственной статистики, 2015. 1268 с. Официальный сайт RAEX Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс] URL: http://raexpert.ru/rankings/#r_1108.
8. Соколов И.А. Направления повышения эффективности государственных инвестиций. 10.03.2011г. URL: 2020strategy.ru/data/2011/07/15/1214720737/6.doc.
9. Степанова Е.Ю. ОБ Эффективности деятельности государственных корпораций в условиях экономического кризиса. URL: umc.gu-unpk.ru/umc/arhiv/2009/2/stepanova.doc.