

Определение основных экономических показателей при расчете эффективной деятельности компании в сфере морских грузоперевозок

Антонов Ф.М., магистрант

«Международный бизнес»

Пермский государственный национальный исследовательский университет,

e-mail: fil.ant.kama@mail.ru

Россия, г. Пермь

Аннотация: *в статье рассматриваются подходы авторов к расчету эффективности деятельности морского транспорта. Выделяется группа показателей, по мнению автора статьи, представляющие наибольшее значение при определении целесообразности деятельности компаний в сфере морских грузоперевозок.*

Ключевые слова: *транспорт, транспортные услуги, экономическая деятельность, процесс, эффективность, количественные показатели, качественные показатели.*

В данной статье необходимо рассмотреть вопросы эффективности деятельности компаний, осуществляющих экспорт транспортных услуг. Условно содержание параграфа можно разбить на два блока. Во-первых, необходимо рассмотреть теоретические основы эффективности компаний, осуществляющих экспорт транспортных услуг, особенно акцентируя внимание на компаниях морского транспорта. Во-вторых, целесообразно выявить то, какие методы повышения эффективности деятельности используются транспортными компаниями на практике.

Под эффективностью понимают результативность процесса, операции, проекта, которая определяется как отношение эффекта, полученного результата к затратам, обусловившим его получение. Традиционно компании оценивают эффективность собственной деятельности с помощью целой системы показателей, включающих в себя прибыль и рентабельность. Однако такая деятельность, как экспорт транспортных услуг характеризуется отличительными особенностями, которые накладывают отпечаток на то, с помощью каких показателей она оценивается. Особую специфику имеет и деятельность компаний морского транспорта, в связи с чем, ее необходимо рассмотреть отдельно.

Необходимо подчеркнуть, что при рассмотрении эффективности внешнеэкономической деятельности транспортной организации, важно учитывать то, что такие предприятия не занимаются производством товаров, а предоставляют услуги. Именно поэтому под оценкой эффективности следует понимать экономическую эффективность внешнеэкономических сделок и

контрактов. При этом в качестве контрактов следует рассматривать не только контракты на саму перевозку, заключенные с иностранными партнерами, но также и контракты на сопутствующие услуги, например, на погрузочно-разгрузочные работы, на предоставление услуг по оформлению необходимых документов и другое.

В научной среде нет единого подхода к оценке эффективности ВЭД транспортной компании, в том числе, занимающейся морскими перевозками. Отчасти это объясняется недостаточной изученностью данной темы. Так, анализ литературных источников показал, что значительная часть исследовательских работ посвящена оценке эффективности внешнеэкономической деятельности без привязки к отрасли компании. Методики оценки эффективности ВЭД рассмотрены в работах С.Л. Соркина, П.Г. Лакирева, С.Н. Лебедевой и других исследователей.

В некоторых литературных источниках рассматривается экономическая эффективность предприятий морского транспорта без привязки к тому, внешней или внутренней является деятельность предприятия. Одной из таких работ является учебник украинского экономиста В.В. Винникова, посвященный экономике морского транспорта.

Поскольку объектом исследования магистерской диссертации выступает компания, занимающаяся речными и морскими перевозками, следует рассмотреть данную методику подробно.

По мнению В.В. Винникова, эффективность и качество производственных процессов в морском транспорте характеризуется технико-экономическими и эксплуатационными показателями морского транспорта. Автор разделяет всю совокупность показателей на количественные, качественные и коэффициенты использования. Показатели, которые приведены В.В. Винниковым, могут рассчитываться:

- за рейс, месяц, квартал, год; для судна, группы судов и флота;
- по перевозкам отдельных грузов и по трупам однородного груза;
- по видам плавания и типов судов;
- по отдельным линиям и направлениям, группе линий, направлений [2, с.234].

Необходимо выделить те показатели, которые можно использовать при оценке эффективности деятельности предприятий, осуществляющих экспорт услуг морского транспорта. Для удобства показатели эффективности предприятий морского транспорта можно представить в таблице 2.

Таблица 2

Показатели эффективности предприятий морского транспорта по В.В. Винникову [2]

Количественные показатели	Качественные показатели	Коэффициенты использования
1) грузоподъемность (Дч)	1) средняя грузоподъемность работающего судна (Дч)	1) коэффициент использования календарный периода (κ_3)
2) пассажировместимость (Рм)	2) средняя продолжительность рейса (Тоб)	2) коэффициент загрузки судна ($\alpha_{\text{заг}}$)
3) судо-сутки (Т)	3) средняя продолжительность эксплуатационного периода (Тэ)	3) коэффициент балластного пробега (K_0)
4) тоннаже-сутки (ДЧТ)	4) средняя эксплуатационная скорость судна ($v_э$)	4) коэффициент сменности (β)
5) мили плавания (L)	5) средняя дальность перевозки 1 т груза	
6) тоннаже-мили (ДЧL)	6) производительность 1 т грузоподъемности в сутки (Мв)	
7) масса перевезенного груза (Q)		
8) число перевезенных пассажиров (Р)		
9) тонно-мили (Ql)		
10) пассажиро-мили (Pl)		

Показатели, предложенные В.В. Винниковым, необходимо использовать при оценке деятельности компании морского транспорта, ведущей деятельность на международном рынке перевозок. Для этого нужно рассчитывать перечисленные показатели непосредственно для рейсов и судов, которые участвуют в операциях экспорта транспортных услуг. Кроме перечисленных показателей, В.В. Винников вводит и другие характеристики работы морской транспортной компании, в частности, провозную способность судна и скорость доставки [2, с.292].

Среди исследователей, работы которых посвящены оценке эффективности деятельности компаний, осуществляющих экспорт транспортных услуг, можно выделить Д.Г.Вишнякову и К.В. Канаева. Их работы связаны с оценкой эффективности деятельности компаний, занятых экспортом морских перевозок. Вкратце рассмотрим предлагаемые методики.

В качестве основных показателей оценки эффективности ВЭД морских транспортных компаний Д.Г.Вишнякова предлагает показатели, которые во

многим схожи с показателями, упомянутыми выше. Как С.Л. Соркин, автор предлагает использовать абсолютные и относительные величины.

Можно сделать вывод, что в отличие от подхода В.В. Винникова, Д.Г. Вишнякова предлагает показатели, отражающие финансовый результат предприятия морского транспорта. Однако при оценке эффективности деятельности предприятий, осуществляющих экспорт транспортных услуг, требуется оценка и соотнесение с показателями эксплуатационно-экономического характера, в частности теми, которые предлагал использовать В.В. Винникова. При совмещении этих двух методик, получится методика оценки, характеризующая оба аспекта эффективности деятельности транспортной компании, осуществляющей ВЭД [3].

При оценке эффективности ВЭД морских перевозок объединенный перечень показателей из методики Винникова и Вишняковой представляется слишком большим и перегруженным лишними показателями. По мнению автора, перечень показателей, используемых при оценке эффективности ВЭД компании морского транспорта должен выглядеть следующим образом:

Таблица 3

Перечень наиболее значимых показателей эффективности ВЭД
морского транспорта

Количественные показатели работы флота	Качественные показатели работы флота	Коэффициенты использования флота	Экономические показатели работы флота
1) масса перевезенного груза (Q) 2) грузоподъемность флота (Дч)	1) средняя грузоподъемность флота (Дч)	1) коэффициент использования календарного периода (кэ)	1) финансовый результат 2) чистый доход в иностранной валюте 3) доля выполненных контрактов

Таким образом, можно заключить, что тема оценки эффективности ВЭД транспортной деятельности является недостаточно изученной. Безусловно, многие показатели оценки эффективности ВЭД подходят и для компаний в транспортной сфере, однако они не учитывают специфику данного рода деятельности, а также возможные риски. Методика, предложенная Д.Г. Вишняковой, не является исчерпывающей, поскольку не учитывает временной

факторы перевозок грузов, налоговые платежи, связанные с экспортом, а также риски, возникающие при перевозке. Что касается методики В.В. Винникова, она основана на эксплуатационно-экономических показателях, не выражающих денежный результат от операций экспорта транспортных услуг. Именно поэтому необходима разработка новой методики оценки эффективности ВЭД, охватывающей как показатели в натуральном выражении, так и денежном, учитывая при этом всю специфику работы морского транспорта.

Определение уровня экономической эффективности функционирования предприятия является важной задачей как для собственников предприятий, так и для потребителей и поставщиков предприятия, финансовых институтов и других субъектов рыночной экономики. Для оценки вклада в экономическую эффективность отдельных элементов предприятия, а также для оценки эффективности проводимых в организации мероприятий, в том числе инноваций необходимо применение формализованных подходов.

Определение экономической эффективности имело не мало важную значимость в социалистической экономике и не утратило своей ценности в рыночной экономике.

Эффективность выражает степень эффекта и в самом общем виде выражается формулой:

$$\text{Э} = \text{Р} / \text{З};$$

где Р – результаты производства;

З – затраты на получение данного результата.

Как описывалось в первой главе, на основе анализа литературы, был сделан вывод, что отсутствует подход к оценке эффективности, включающий в себя как технико-экономические и эксплуатационные показатели, так и показатели, отражающие финансовый результат. Выделив основные показатели оценки эффективности, двух рассмотренных подходов, автор объединит их в формуле расчета эффективности.

В деятельности морского флота имеется ряд количественных, качественных и финансовых показателей, по мнению автора, связанных между собой. Их изменение непосредственно ведёт к изменению коэффициента экономической эффективности:

Для оценки экономического эффекта выбраны следующие показатели:

- Грузоподъемность судна
- Ставка фрахта
- Кол-во выполненных/заключенных контрактов

- Использование календарного периода

Для оценки затрат на получение данного эффекта отобраны следующие показатели:

- Финансовый результат (а именно $R_{ин}$ – расходы)
- Кол-во выполненных контрактов
- Грузоподъемность судна - количество груза, которое *судно* может принять при погружении до предельной осадки. Следует различать валовую грузоподъемность (дедвейт) и чистую грузоподъемность. При использовании данного показателя, в разрабатываемой методике, используется выражение чистой грузоподъемности, т.е за вычетом запасов, топлива, команды, техники.
- Ставка фрахта - обусловленная договором или законом плата за перевозку груза. Фрахт рассматривается прежде всего, как плата за перевозку груза и относится к перевозке по договору рейсового чартера или договору фрахтования, а предметом данного договора является не перевозка груза, а сдача судна внаём. В нашем случае, мы являемся поставщиками, в следствии данный показатель будет отображен в виде стоимости 1 тонны груза.
- Кол-во выполненных/заключенных контрактов – количество непосредственно заключенных/выполненных контрактов, предоставленных в отчетном периоде.
- Использование календарного периода – отношение фактически отработанных дней, к количеству рабочих дней в навигации.
- Финансовый результат (а именно $R_{ин}$ – расходы) – непосредственно сумма затрат на выполнение одного рейса. расходы на содержание экипажа;
 - судовые сборы;
 - агентские и навигационные расходы;
 - топливо;
 - приобретение материалов, малоценного и быстроизнашивающегося инвентаря;
 - ремонт;
 - стивидорные расходы

Объединив данные показатели, можно вывести описание экономической эффективности. Оно будет звучать следующим образом: если отношение результатов производства (в виде разности, произведения грузоподъемности, фрахта, заключенных контрактов, использование календарного периода и произведении расходов и выполненных контрактов) к произведению расходов и выполненных контрактов, будет ≥ 1 , то эффективность будет положительной и данный процесс возможен к реализации, с целью получения дохода. Если же эффективность < 1 , то эффективность будет отрицательной и данный процесс не желателен для реализации.

Если записать данную формулировку в виде формулы, то оно приобретёт следующий вид:

$$(D_v \times F_r \times K_v \times K_z) - (R_{ин} \times K_v) / (R_{ин} \times K_v)$$

Для нормализации и выхода из ситуации, при которой эффективность меньше 1, необходимо провести ряд мер, в зависимости от политики компании, экономическом и политическом состоянии рынка, которые повлияют на определенные показатели, представленные в формуле, и при благополучном исходе, выведут эффективность в положительном направлении.

Так же при подстановке показателей прошлого года и получение прошлогодней эффективности деятельности, можно определить направления, разработать механизмы для нормализации работы в предстоящих навигациях.

Данная формула позволит принимать решения, которые будут влиять на финансовое состояние компании. Эта формула универсальна, её возможно использовать как при расчете тайм чартера или бербоут чартера, так и при расчете поставки. Отсутствие более подробной и разобранной методики расчета эффективности в научных работах и статьях, позволит укрепить конкурентную позицию на рынке. По мнению автора, используя данную формулу, возможно будет рассчитать эффективность принятия логистического проекта, который будет описываться в следующей главе.

Список литературы

1. Будрина Е.В. Экономика транспорта: учебник и практикум для академического бакалавриата / Е. В. Будрина [и др.] — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 366 с.
2. Винников В.В. Экономика предприятия морского транспорта (экономика морских перевозок): Учебник для вузов водного транспорта. - 2-е изд., перераб. и доп. - Одесса: Латстар, 2001. -416 с.
3. Вишнякова Д.Г. Методы оценки эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий морской транспортной отрасли // Современные научные исследования и инновации. 2014. № 4. Ч. 1
4. Соркин С.Л. Эффективность внешнеэкономической деятельности: понятие, измерение и оценка : моногр. / С.Л. Соркин. – Гродно : ГрГУ, 2011. – 130 с.
5. Лебедева С.Н. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий региона / под общ. ред. С.Н. Лебедевой. – Гомель: ЧУП «ЦНТУ Развитие». – 2007. – 187 с.