

*Бабаева Зоя Шапиулаховна,
к.э.н., доцент кафедры «АХД и аудит»,
Дагестанский государственный университет народного хозяйства*

Вопросы инноватизации инвестиционных проектов

Аннотация:

В статье приведено понятие инвестиционного потенциала предприятия при фактически достигнутом уровне его производственного и коммерческого использования и развития. Гораздо больший интерес для владельцев, топ-менеджмента и инвестиционно-финансовых аналитиков предприятия представляет оценка его инвестиционного потенциала при нормативно полной производственной загрузке имеющихся мощностей по выпуску как профилирующей, так и побочной (сопутствующей) продукции, а также по выполнению соответствующих объемов работ и оказанию предусмотренных услуг. Методы определения производственного и производительного потенциала предприятия представлены подробно. Нормативные суммы накапливаемых амортизационных отчислений (Анн) и накапливаемой нераспределенной чистой прибыли (Пон) на предприятии определяют по формулам и соответственно, в которых вместо показателей Анп и Поч подставляют показатели Анн и Пон. При этом показатели общей нормативной суммы амортизационных отчислений и общей нормативной суммы чистой прибыли предприятия за рассматриваемый период календарного времени рассчитывают по показателям его производительного потенциала. Как правило, значения Анн и Пон практически всегда будут намного превышать значения Анп и Поч, т.е. инвестиционный потенциал предприятия при нормативно полном использовании его производственного, производительного и сбытового (коммерческого) потенциала всегда будет выше инвестиционного потенциала этого бизнес-объекта, исчисленного для фактического уровня его производственной и коммерческой загрузки.

Инвестиционный капитал предприятия бывает собственным, заемным и совокупным (суммой двух предыдущих). Представляется, что совокупный инвестиционный капитал предприятия характеризует его инвестиционный потенциал при фактическом уровне использования имеющихся у него производственных, производительных и сбытовых возможностей. Единицами измерения инвестиционного капитала и инвестиционного потенциала предприятия и их элементов служат тыс. руб., или тыс. условных денежных единиц (у.д.е.).

Величину инвестиционного потенциала предприятия строго определить нельзя, она является индикативным показателем, так как входящий в него заемный инвестиционный капитал в силу ряда объективных и субъективных обстоятельств не поддается сколько-нибудь точной

однозначной оценке и может изменяться в весьма широких пределах.

Список использованной литературы:

1. Бабаева З.Ш. Государственное регулирование инвестиционной деятельности в условиях рыночной экономики.// Актуальные вопросы современной экономики.- №4 – 2014г.С.135-147.
2. Хочуева З.М. Шерхова А.А. Некоторые аспекты совершенствования механизма стимулирования инвестиций.// Актуальные вопросы современной экономики.- №1-2014г.-С.94-101.
3. Babaeva, Z. S., Sigidov, Y. I., Dokholyan, S. V., Eminova, E. M., & Yalmaev, R. A. (2018). Development of methods of financial support for investments. Scientific Papers Series 'Management, Economic Engineering in Agriculture and Rural Development', -2018(3), 27–33.
4. Babaeva Z.S. An investigation into current issues in the financing of the innovative development of the agro-industrial complex. Academy of Strategic Management Journal. 2018. T. 17. № 4.
5. Babaeva Z. Sh., Postnova M.V., Yalmaev R.A., Kasimova Z.N., Isbagieva G.S. Agricultural lease as a form of financial support for the expanded reproduction of the agro-industrial complex. Espacios. 2017. T. 38. № 62. С. 7.