DOCUMENTO DI PROGETTO - KORA

1. EXECUTIVE SUMMARY

1.1 Descrizione Progetto

Kora è una piattaforma SaaS multisport che integra intelligenza artificiale conversazionale per supportare allenatori nella gestione delle squadre e nella programmazione degli allenamenti.

1.2 Obiettivi Principali

- Sviluppare MVP entro Q2 2025
- Acquisire 1.000 utenti attivi entro 12 mesi
- Raggiungere break-even entro mese 12
- Creare partnership strategica con VEO entro 2026

1.3 Budget e Timeline

• Budget totale: €15.000 (bootstrap)

• Durata sviluppo MVP: 4 mesi

• Time to market: 6 mesi

• ROI previsto: 18 mesi

2. SCOPE DEL PROGETTO

2.1 In Scope

- ✓ Web app responsive (mobile-first)
- ✓ Gestione squadre multisport
- Al conversazionale per coaching
- 🔽 Sistema presenze e statistiche
- Programmazione allenamenti
- Modello freemium a 3 livelli
- ✓ Localizzazione italiana

2.2 Out of Scope (Phase 1)

- X App native iOS/Android
- X Integrazione hardware (VEO)
- X Live streaming partite
- X E-commerce merchandising
- X Multi-lingua (solo italiano)
- X Gestione pagamenti squadra

3. STAKEHOLDER E RUOLI

3.1 Team di Progetto

Ruolo	Responsabilità	
Product Owner	Vision prodotto, priorità backlog	Full-time
Tech Lead Architettura, code review		Full-time
Full-Stack Dev	Sviluppo frontend/backend	Full-time
UX Designer	Design system, user flows	Part-time (3 mesi)
Al Specialist	Integrazione Claude, prompt engineering	Consultant

3.2 Stakeholder Esterni

• Beta Testers: 10 allenatori selezionati

• Advisor Sportivi: 2-3 figure di riferimento

• Partner Tecnologici: Claude/Anthropic, VEO (futuro)

• Federazioni Sportive: FIGC, FIP per validazione

4. DELIVERABLES E MILESTONES

Phase 1: Foundation (Mesi 1-2)				
Deliverables:				
 Business plan dettagliato Wireframe completi Architettura tecnica Setup infrastruttura base Brand identity 				
Milestone : Design Approval ✓				
Phase 2: MVP Development (Mesi 3-4)				
Deliverables:				
Core features sviluppate				
☐ Integrazione AI base				
Testing interno completato				
Documentazione tecnica				

Deploy staging environment

Phase 3: Beta Testing (Mesi 5-6)
Deliverables:
Beta pubblica con 50 utenti
Feedback incorporation
Performance optimization
Security audit
Go-live production
Milestone: Production Launch ✓
Phase 4: Growth (Mesi 7-12)
Phase 4: Growth (Mesi 7-12) Deliverables:
Deliverables:
Deliverables: Feature iterations mensili
Deliverables: Feature iterations mensili Tier Premium launch
Deliverables: Feature iterations mensili Tier Premium launch 1.000 utenti acquisiti

5. WORK BREAKDOWN STRUCTURE (WBS)

 $\textbf{Milestone} : \mathsf{MVP} \ \mathsf{Feature} \ \mathsf{Complete} \ \checkmark$

1. KORA PROJECT

- 1.1 Project Management
 - 1.1.1 Planning & Documentation
 - 1.1.2 Sprint Management
 - 1.1.3 Stakeholder Communication
- 1.2 Product Design
 - 1.2.1 User Research
 - 1.2.2 UX/UI Design
 - 1.2.3 Design System
- 1.3 Technical Development
 - 1.3.1 Backend Development
 - 1.3.1.1 API Architecture
 - 1.3.1.2 Database Design
 - 1.3.1.3 Authentication System
 - 1.3.1.4 Al Integration
 - 1.3.2 Frontend Development
 - 1.3.2.1 React App Setup
 - 1.3.2.2 Core Components
 - 1.3.2.3 State Management
 - 1.3.2.4 Responsive Design
 - 1.3.3 Infrastructure
 - 1.3.3.1 Cloud Setup
 - 1.3.3.2 CI/CD Pipeline
 - 1.3.3.3 Monitoring
- 1.4 Testing & QA
 - 1.4.1 Unit Testing
 - 1.4.2 Integration Testing
 - 1.4.3 User Acceptance Testing
- 1.5 Marketing & Launch
 - 1.5.1 Content Creation
 - 1.5.2 Launch Campaign
 - 1.5.3 User Onboarding

6. BUDGET BREAKDOWN

6.1 Costi di Sviluppo (One-time)

Costo	Note
€2.000	3 mesi part-time
€500	Annuale
€1.000	Privacy, Terms
€1.500	Logo, video, content
€5.000	
	€2.000 €500 €1.000

6.2 Costi Operativi (Mensili)

Voce	Costo/mese	Annuale
Cloud Infrastructure	€100	€1.200
AI API (Claude)	€200	€2.400
Marketing	€500	€6.000
Varie & Tools	€200	€2.400
Totale Mensile	€1.000	€12.000

6.3 Contingency

• **Buffer 20%**: €3.000

• Totale Progetto Anno 1: €15.000

7. RISK REGISTER

ID	Rischio	Probabilità	Impatto	Mitigation	Owner
R1	Ritardo sviluppo	Media	Alto	Sprint bisettimanali, MVP scope ridotto	Tech Lead
R2	Costi Al overrun	Bassa	Alto	Rate limiting, caching responses	Product Owner
R3	Bassa adoption	Media	Alto	Beta testing esteso, pivot features	Marketing
R4	Competitor copia	Alta	Medio	First-mover, community building	CEO
R5	GDPR compliance	Bassa	Alto	Consulenza legale, privacy by design	Legal
					•

8. PIANO DI COMUNICAZIONE

8.1 Comunicazione Interna

• **Daily Standup**: 15 min (team dev)

• Sprint Review: Bisettimanale

Stakeholder Update: Mensile

Board Meeting: Trimestrale

8.2 Comunicazione Esterna

• Beta Testers: Update settimanali

• Blog Updates: Bisettimanali

• Social Media: 3x/settimana

• Newsletter: Mensile

8.3 Canali

Slack (team interno)

• Discord (community beta)

Email (stakeholder)

• Blog (pubblico)

9. QUALITY ASSURANCE

9.1 Standard di Qualità

• Code Coverage: >80%

• Performance: <3s page load

• **Uptime**: 99.9% SLA

Security: OWASP compliance

• Accessibility: WCAG 2.1 AA

9.2 Testing Strategy

1. **Development**: Unit test per feature

2. Staging: Integration testing

3. **UAT**: 10 beta tester per 2 settimane

4. Production: Monitoring continuo

9.3 Definition of Done

Code reviewed
Tests passed
Documentation updated
Deployed to staging
Product Owner approva

10. SUCCESS CRITERIA

10.1 KPI Tecnici

- Page Load Time <3 secondi
- Uptime >99.9%
- · Zero critical security issues
- Mobile score >90/100

10.2 KPI Business

- 1.000 utenti registrati (12 mesi)
- 15% conversione free→paid
- MRR €2.000+ (mese 12)
- NPS >50

10.3 KPI Prodotto

- Daily Active Users >30%
- Feature adoption >70%
- Support tickets <5% utenti
- Churn rate <5% mensile

11. CHANGE MANAGEMENT

11.1 Change Control Process

- 1. Change Request Form
- 2. Impact Analysis
- 3. Approval Board (>€500 o >1 sprint)
- 4. Implementation Plan
- 5. Verification

11.2 Scope Creep Prevention

- Feature freeze durante sprint
- · Backlog grooming settimanale
- Strict MVP definition
- Post-launch roadmap

12. POST-LAUNCH PLAN

12.1 Maintenance & Support

- Bug fixing prioritario
- · Feature updates mensili
- Community management
- Customer success calls

12.2 Growth Initiatives

- · Referral program
- Content marketing
- Partnership outreach
- Product iterations basate su feedback

12.3 Scale Planning

- Infrastructure scaling automatico
- Team expansion (mese 6+)
- Internazionalizzazione (anno 2)
- Mobile app nativa (anno 2)

13. APPROVAZIONI

Ruolo	Nome	Firma	Data
Product Owner			//
Tech Lead			//
Stakeholder			//

14. ALLEGATI

1. Allegato A: Analisi di mercato dettagliata

2. Allegato B: Specifiche tecniche complete

3. Allegato C: Mockup e wireframe

4. Allegato D: Piano marketing dettagliato

5. Allegato E: Analisi competitiva

6. Allegato F: Proiezioni finanziarie

Documento Versione: 1.0 **Data Creazione**: [Data]

Ultimo Aggiornamento: [Data]

Prossima Review: [Data + 30 giorni]