

## Покрокова інструкція

### *"30 кроків до відкриття власної справи"*

- ☐ Проведіть дослідження ринку для з'ясування попиту на вашу продукцію або послугу. Вивчить конкурентів і їхні стратегії.
- ☐ Визначить аудиторію яка б потенційно могла купувати ваш продукт або користуватись вашими послугами. Пропишіть, які потреби цієї аудиторії закриває ваш продукт/послуга.
- ☐ З'ясуйте яким соціальним мережам, чатам та іншим джерелам інформації віддають перевагу ваші потенційні клієнти.
- ☐ Пропишіть бюджет та спрогнозуйте можливі терміни окупності, враховуючи маркетингові витрати.
- ☐ Виберіть місце для розташування вашого бізнесу, враховуючи наскільки зручно потенційним клієнтам буде завітати до вас та чи є поруч ваші конкуренти.
- ☐ З'ясуйте всі необхідні ліцензії та дозволи для вашого бізнесу і розпочніть процес їх отримання.
- ☐ Визначить найбільш підходящу правову форму для вашого бізнесу (ФОП, ТОВ, акціонерне товариство тощо).
- ☐ Зареєструйте ваш бізнес відповідно до вимог законодавства. Відкрийте банківський рахунок для бізнесу.
- ☐ Розробіть логотип та корпоративний стиль вашого бренду.

- ☐ Створіть веб-сайт для вашого бізнесу, де будуть представлені ваші товари або послуги.
- ☐ Проведіть пошук персоналу, якщо потрібно.
- ☐ Закупіть необхідне обладнання та матеріали для роботи.
- ☐ Пропишіть маркетинговий план і розпочніть рекламні кампанії.
- ☐ Створіть профілі бренду у соціальних мережах і розпочніть активний комунікаційний процес.
- ☐ Проведіть тестування продукції або послуг перед офіційним відкриттям.
- ☐ Розробіть ефективну систему обслуговування клієнтів та пропишіть детальні інструкції для персоналу.
- ☐ Підготуйте приміщення до відкриття, провівши необхідний ремонт і оздоблення.
- ☐ Встановіть систему безпеки для захисту приміщення і майна.
- ☐ Проведіть тренінг для персоналу з питань обслуговування клієнтів, безпеки, інвентаризації тощо.
- ☐ Проведіть офіційне відкриття і розпочніть роботу.
- ☐ Ведіть постійний моніторинг продажів і ефективності реклами.

- ☐ Вносьте корективи у стратегії просування відповідно до отриманих результатів.
- ☐ Збирайте та аналізуйте відгуки клієнтів і вносьте зміни для покращення обслуговування.
- ☐ Працюйте над підвищенням якості продукції або послуги та ефективності бізнесу в цілому.
- ☐ На постійній основі проводьте планування та контроль витрат.
- ☐ Шукайте можливості для партнерства і співпраці з іншими компаніями.
- ☐ Забезпечте ведення точного обліку фінансів і підготовку необхідних звітів для відповідності законодавству та оподаткуванню.
- ☐ Розробіть і впровадьте програму з охорони праці та безпеки, щоб забезпечити безпеку працівників і клієнтів у приміщенні вашого бізнесу.
- ☐ Постійно вдосконалюйте продукцію, послуги та бізнес-процеси через інновації.
- ☐ Підтримуйте важливі соціальні ініціативи та проєкти.



*Початок власного бізнесу - складний процес,  
що вимагає зосередженості та наполегливості!*

Якщо ви відчуваєте страх перед можливими труднощами,  
команда Woman Franch та наші партнерки-франчайзі готові  
стати вашими провідниками у світі підприємництва.



Для отримання детальної безкоштовної консультації  
щодо відкриття власної справи за франшизами  
Woman Franch, телефонуйте:

**+38 (067) 279-65-50**

Woman Franch  
в соціальних мережах:

