Destaques do 3T20



- Vendas totais cresceram 81% no 3T20, atingindo R\$12,4 bilhões
- E-commerce cresceu 148%, atingindo R\$8,2 bilhões e 66% das vendas totais
- Vendas nas lojas físicas evoluíram 18% no total, com forte ganho de participação de mercado
- EBITDA ajustado avançou 41%, para R\$561 milhões (margem de 6,8%)
- Lucro líquido ajustado de R\$216 milhões, com 70% de crescimento
- Geração de caixa operacional de R\$884 milhões, crescendo 328%



(1P) e marketplace (3P) cresceram expressivos 81,2% para R\$12,4 bilhões, reflexo do aumento de 148,5% no e-commerce total e de 18,3% nas lojas físicas (7,2% no conceito mesmas lojas), mesmo com parte das lojas ainda fechadas em julho e fundação, com uma expansão de 5,4 p.p. comparada com o 3T19, segundo a GFK. agosto. O excelente desempenho das lojas levou o Magalu a atingir, no 3T20, a maior participação de mercado desde a sua Maior crescimento trimestral da história. No 3T20, as vendas totais, incluindo lojas físicas, e-commerce tradicional



excelente performance do app, que contou com 30 milhões de usuários ativos mensais. Também contribuíram a entrega mais commerce formal brasileiro cresceu 43,5% no 3T20, segundo o E-bit. O Magalu foi além, cresceu mais que o triplo do expressivos 148,5% e representaram 66,3% das vendas totais. No e-commerce tradicional (1P), as vendas evoluíram 149,5% e mercado, e consolidou a liderança no e-commerce formal. No período, as vendas do e-commerce da companhia avançaram E-commerce continua em ritmo muito acelerado, mesmo com a reabertura do varejo físico. No 3T20, rápida do varejo, a evolução do marketplace e o crescimento das novas categorias. o marketplace contribuiu com R\$2,1 bilhões, crescendo 145,4%. O forte ganho de marketshare foi impulsionado pela



das lojas físicas, o forte crescimento das vendas online refletiu em uma maior participação do e-commerce nas vendas totais -3T19 para 26,2% no 3T20. Margem bruta reflete maior participação do e-commerce. Mesmo com a reabertura e excelente performance - que passou de 48,3% no 3T19 para 66,3% no 3T20 — e, por consequência, a margem bruta ajustada diminuiu de 30,6% no



dos menores patamares históricos. As despesas operacionais ajustadas diminuíram 2,4 p.p. em relação ao 3T19 e 3,4 p.p. em multicanalidade, o percentual das despesas operacionais ajustadas em relação à receita líquida atingiu 20,3% no 3T20, um modelo de negócio do Magalu. relação ao 2T20. Esse resultado comprova a importância da multicanalidade e o quanto ela contribui para a eficiência do Despesas atingem um dos menores percentuais da história. Com o forte crescimento de vendas e a volta da



6,8% no 3T20. Com a volta da multicanalidade, a margem EBITDA ajustada aumentou 4,2 p.p. comparada ao 2T20, quando a para o crescimento de 41,2% do EBITDA ajustado, que passou de R\$397,5 milhões do 3T19 para R\$561,2 milhões no 3T20. Por milhões, um crescimento de 69,6% comparado ao 3T19 maior parte das lojas ficou fechada em função da pandemia do covid-19. No 3T20, o lucro líquido ajustado atingiu R\$215,9 outro lado, os investimentos em nível de serviço impactaram a margem EBITDA ajustada que passou de 8,2% no 3T19 para EBITDA e lucro líquido. No 3T20, o crescimento das vendas e a diluição das despesas operacionais foram fundamentais



destaque para a gestão dos estoques, contribuíram de forma significativa para essa geração de caixa aumentando 244,8% em relação aos 12 meses anteriores. Os resultados positivos e a variação do capital de giro, com R\$883,8 milhões no 3T20, crescendo 328,4%. Nos últimos 12 meses, a geração de caixa ajustada foi de R\$2,7 bilhões, Forte geração de caixa operacional. O fluxo de caixa das operações, ajustado pelos recebíveis, atingiu expressivos



nov/19. A Companhia encerrou o 3T20 com uma posição total de caixa de R\$7,6 bilhões, considerando caixa e aplicações aumentou em R\$5,3 bilhões, passando de R\$0,6 bilhão em set/19 para R\$5,9 bilhões em set/20, em função da geração de financeiras de R\$2,9 bilhões e recebíveis de cartão de crédito disponíveis de R\$4,7 bilhões caixa da Companhia, dos investimentos e aquisições realizados, bem como da oferta subsequente de ações concluída em Posição de caixa líquido e sólida estrutura de capital. Nos últimos 12 meses, a posição de caixa líquido ajustado

