

B.1 – SmartLead Generator

Produktbeschreibung:

Mit dem Paket B.1 – SmartLead Generator erhalten Sie eine vollständig eingerichtete, KI-gestützte Leadgenerierungslösung, die automatisch Zielgruppen recherchiert, Kontaktdaten erfasst und diese in einer klar strukturierten Datenbank bereitstellt. So gewinnen Sie regelmäßig neue Geschäftskontakte, ohne selbst Zeit in aufwendige Recherche oder technische Einrichtung investieren zu müssen. Das System ist sofort einsatzbereit und lässt sich bei Bedarf mit weiteren Funktionen ausbauen.

Zielgruppe:

Unternehmen, die regelmäßig neue Geschäftskontakte benötigen und den Prozess der Leadgenerierung automatisieren möchten – unabhängig von Branche oder Unternehmensgröße.

Leistungsumfang:

- Vollständige Einrichtung eines KI-gestützten Leadgenerierungs-Workflows, der automatisch Zielgruppen recherchiert, Kontaktdaten erfasst und in einer strukturierten Datenbank (z. B. Airtable) bereitstellt
- Einrichtung aller benötigten Tools (Airtable, Google Places API, Make.com, OpenAI GPT)
- 1x Zielgruppenanpassung inklusive
- 1 Monat Support inklusive
- Konfiguration der Workflows zur automatischen Datensammlung und -aufbereitung
- Übergabe mit schriftlicher Anleitung (PDF oder gedruckt)
- CRM-Anbindung: Garantiert nur bei Workflows, die im Rahmen unserer Pakete erstellt wurden; bei externen CRM-Systemen können spezielle Adapter oder Schnittstellenlösungen erforderlich sein, die zusätzliche Kosten verursachen können.

Nutzen & Vorteile:

- Deutliche Zeitersparnis durch automatisierte Recherche
- Kontinuierliche und skalierbare Leadgenerierung
- Minimierung manueller Arbeitsschritte
- Bereitstellung einer klar strukturierten Datenbasis für Vertrieb und Marketing

Start & Dauer:

Auftragsbearbeitung beginnt sofort nach Eingang der vollständigen Angebotssumme und Auftragsbestätigung. Projektstart erfolgt nach dem im Angebot festgelegten Zeitraum (abhängig von Auftragslage) – wird vor Auftragsbestätigung vereinbart. Einrichtung in der Regel innerhalb von 5–10 Werktagen ab Projektstart (abhängig vom Umfang und den bereitgestellten Kundendaten).

Leistungserbringung:

Remote – Einrichtung und Durchführung erfolgt überwiegend extern ohne Vor-Ort-Präsenz. Bei besonders umfangreichen Projekten kann ein eigener, abgeschirmter Arbeitsplatz beim Kunden erforderlich sein.

Ablauf & Abwicklung:

- Nach Auftragsbestätigung und Zahlungseingang der vollständigen Angebotssumme
- Kunde erhält eine Liste mit allen benötigten Informationen, die er zur Einrichtung bereitstellen muss (z. B. Zielgruppe, Region, besondere Kriterien)
- Falls noch nicht vorhanden, werden benötigte Konten für den Kunden angelegt
- Aufbau und Verbindung der Workflows zwischen den Tools
- Testlauf und Optimierung
- Übergabe an den Kunden mit allen Zugangsdaten und schriftlicher Anleitung
- 1 Monat Support für Anpassungen und Fragen im definierten Rahmen

Preis & Folgekosten:

Einmalpreis: 769 € netto (steuerbefreit nach §19 UStG)

Für den Betrieb dieses Pakets sind bestimmte externe Tools und Dienste erforderlich, die separat vom Kunden gebucht und bezahlt werden. Diese Dienste arbeiten mit Nutzungslimits (z. B. maximale Leads pro Monat, maximale Datenabfragen pro Tag, maximale Workflow-Durchläufe pro Monat). Überschreiten diese Werte, entstehen beim jeweiligen Anbieter zusätzliche monatliche Kosten.

Erforderliche Dienste und typische Kosten (Stand: 13.08.2025):

- Datenbank- und Verwaltungstool – Grundversion: kostenlos bis zu 1.000 Einträge; Team-Version: ca. 10 €/Monat, bis zu 5.000 Einträge; höhere Pakete für größere Datenmengen möglich
- Datenabfrage-/API-Service – Grundversion: kostenlos bis zu 200 Suchanfragen pro Monat; Standardtarif: ca. 15 €/Monat, bis zu 1.000 Suchanfragen pro Monat; höhere Tarife bei größerem Suchvolumen verfügbar
- Automations-Plattform – Grundversion: kostenlos bis zu 1.000 Workflow-Durchläufe pro Monat; Core-Tarif: ca. 9 €/Monat, bis zu 10.000 Workflow-Durchläufe pro Monat; höhere Tarife für mehr Durchläufe möglich
- KI-Text-/Datenverarbeitung – Light-Version: ca. 1 €/Monat, bis zu 500 Verarbeitungen pro Monat; Standard-Version: ca. 5 €/Monat, bis zu 2.000 Verarbeitungen pro Monat; erweiterte Pakete auf Anfrage

Der Kunde erhält mit der Projektdokumentation zusätzlich eine Schwellenwert-Tabelle mit den aktuellen Grenzwerten der eingesetzten Tools, um die möglichen laufenden Kosten selbst einschätzen zu können.

Zusatzpunkte:

- Voraussetzungen Kunde: Definition von Zielgruppe und Region, Bereitstellung der angeforderten Daten zur Workflow-Erstellung
- Falls noch nicht vorhanden: Konten für Airtable, Google Cloud (Places API), Make.com, OpenAI – werden vom Anbieter eingerichtet
- Leistungsgrenzen: Standardkonfiguration bis zu den genannten Tool-Schwellen. Erweiterungen nur durch erneute Buchung von B.1, Zielgruppenanpassung (C.1) oder Schulungspaket (C.2)
- Eigene Eingriffe, die zu Funktionsstörungen führen, sind nicht im Support enthalten – Unterstützung hierfür nur nach Buchung des Schulungspakets und mit Zusatzkosten
- Laufende Betreuung: 1 Monat Support inklusive. Keine automatische Datenpflege im Preis enthalten (separates Produkt)
- Datenschutz/DSGVO: DSGVO-Paket nicht automatisch enthalten. Pflicht-Zusatz für Unternehmen in der EU. Für Unternehmen außerhalb der EU nur erforderlich, wenn Leads von Personen aus der EU verarbeitet werden

Praxisbeispiel:

Ein regionaler Handwerksbetrieb entschied sich für den SmartLead Generator, um die Gewinnung neuer Kundenkontakte zu automatisieren. Nach der Einrichtung erhielt er regelmäßig aktuelle Leads, die exakt seiner Zielgruppen- und Regionsvorgabe entsprachen. Die Kontaktdaten konnten direkt in seine bestehende Arbeitsweise integriert oder – bei Bedarf – mit weiteren Lösungen wie den Paketen B.2 oder B.3 verknüpft werden, um eine automatisierte Weiterverarbeitung zu ermöglichen. Dadurch entfiel der zeitaufwendige manuelle Rechercheaufwand, und die Ressourcen des Unternehmens konnten gezielter für Kundenprojekte eingesetzt werden.