ПРОЕКТ "ПРОДАЖИ"

Исполнитель: Морщакова Надежда

Цель и задачи проекта

Цель: проанализировать продажи компании за период сентябрь-декабрь 1992 г.

Задачи:

- 1. анализ покупателей и покупок
- 2. анализ отдела продаж компании

Используемые метрики:

- количество уникальных покупателей в месяц
- суммарная выручка от продаж по месяцам
- количество проведенных операций продавцов
- суммарная выручка продавцов за весь период
- суммарная выручка продавцов по дням недели
- средняя выручка продавцов за сделку

Общие сведения о компании

Компания занимается продажами велосипедов и комплектующих к ним.

Перечень реализуемых товаров включает **504 наименования** разной ценовой категории.

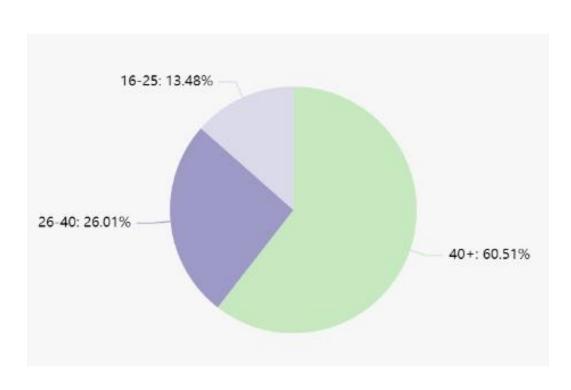
Общее число покупателей составляет 19759 чел.

Отдел продаж компании состоит из 23 сотрудников.

Общая выручка за исследуемый период составляет **26 716 587 616 у.е.**

ПОКУПАТЕЛИ И ПОКУПКИ

Возрастные категории покупателей

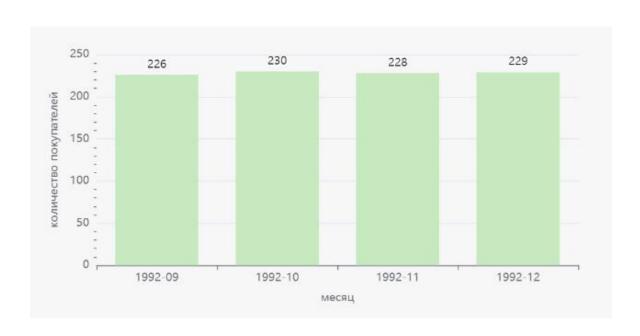


Покупатели представлены 3 возрастными категориями: 16-25 лет, 26-40 лет и 40+.

Больше половины покупателей (**60,5** %) относятся к категории **40**+.

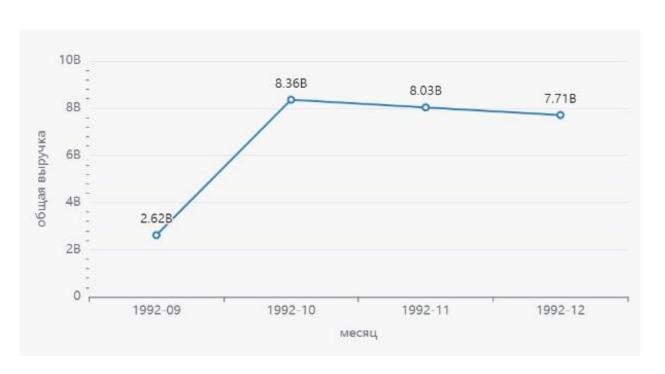
Самая малочисленная категория (**13,5** %) - **16-25 лет**.

Количество уникальных покупателей по месяцам



Стабильное количество уникальных покупателей в течение всего исследуемого периода - 226-230 чел.

Суммарная выручка по месяцам



Наибольшая суммарная выручка в октябре - 8 358 113 698 у.е.

Наблюдается тенденция к снижению суммарной выручки (без учета сентября, т.к. нет данных за полный месяц).

Покупатели, совершившие первую покупку в ходе проведения акций

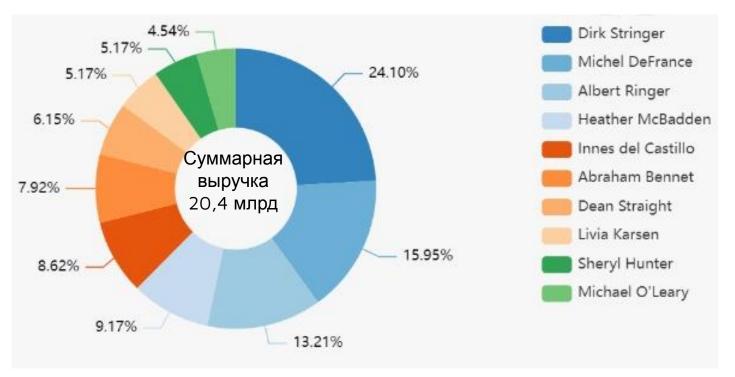


В сентябре в ходе проведения акций было привлечено **15 новых клиентов**.

Более подробную информацию можно найти по ссылке https://cbb7ab68.us1a.app.preset.io/superset/dashboard/p/ReZaMkiJXdN/

ОТДЕЛ ПРОДАЖ

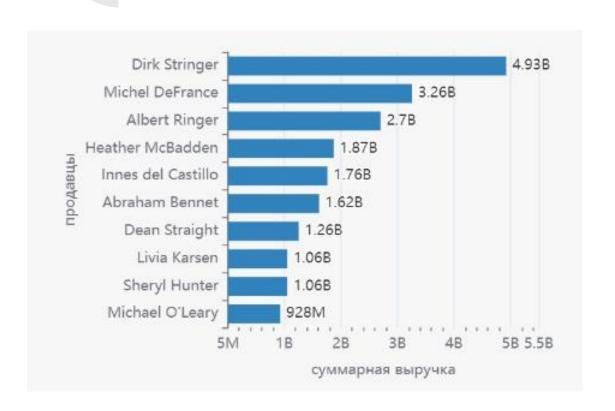
ТОП 10 продавцов по суммарной выручке



Продавцы ТОП 10 принести компании **20,4 млрд у.е**

Из них более 50%: Dirk Stringer Michel DeFrance Albert Ringer

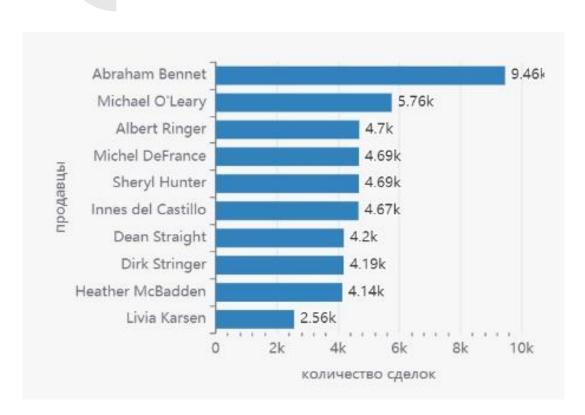
Суммарная выручка ТОП 10



Явный лидер - **Dirk Stringer** (4 925 137 932 y.e.).

Michael O'Leary (927 500 460 y.e.) замыкает ТОП 10.

Количество сделок ТОП 10

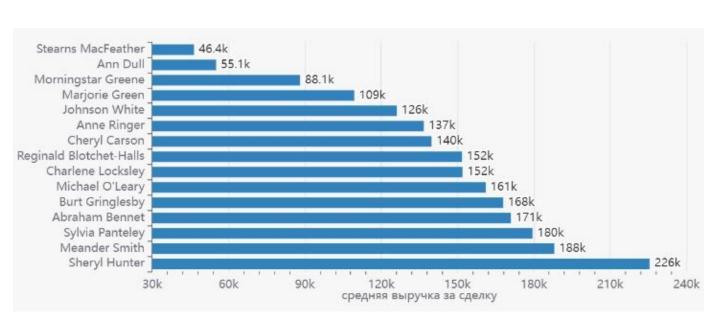


Между суммарной выручкой и количеством сделок нет прямой зависимости.

Лидер по количеству сделок - **Abraham Bennet (9460 сделок)** - 6 позиция по суммарной выручке.

Dirk Stringer, принося максимальную выручку, совершает **4192 сделок**, что в 2 раза меньше.

Продавцы, чья средняя выручка за сделку меньше средней выручки за сделку по всем продавцам



15 из 23 продавцов имеют среднюю выручку за сделку ниже средней по всем продавцам (<265 тыс у.е.).

При этом Michael O'leary, Abraham Bennet и Sheryl Hunter входят в ТОП 10 по суммарной



		☐ Metric	☐ SUM(income)					
			Subtotal	Dirk	Michel	Albert	Heather	Innes del
Nº	weekday		Subtotui	Stringer	DeFrance	Ringer	McBadden	Castillo
1	monday		3.98B	759M	480M	392M	293M	261M
2	tuesday		3.99B	735M	467M	419M	268M	285M
3	wednesday		3.66B	642M	439M	404M	249M	246M
4	thursday		3.85B	693M	481M	406M	290M	248M
5	friday		3.77B	672M	474M	357M	246M	232M
6	saturday		3.76B	725M	481M	359M	261M	246M
7	sunday		3.71B	699M	438M	363M	266M	245M

В течение всей недели продавцы приносят стабильную выручку компании.

Выводы

В результате анализа покупателей и покупок выявлено:

- **60,5%** покупателей относится к возрастной категории 40+.
- Количество уникальных покупателей стабильно сохраняется на уровне 326-330 чел/мес.
- ▶ В октябре суммарная выручка достигла максимальных показателей (8 358 113 698 у.е.), с последующим снижением до 7 708 189 846 у.е. в декабре (без учета сентября).
- За счет проведения акций в сентябре покупки совершили 15 новых клиентов.

Выводы

В результате анализа отдела продаж компании выявлено:

- Продажи совершаются стабильно в течение всей недели.
- № 15 продавцов имеют среднюю выручку за сделку ниже средней по всем продавцам (<265 тыс у.е.). В их числе представители ТОП 10: Michael O'leary, Abraham Bennet и Sheryl Hunter.</p>
- По количеству совершенных сделок явный лидер Abraham Bennet 9460 сделок. При этом ее суммарная выручка составила 1 617 501 170 у.е., что в 3 раза меньше, чем у Dirk Stringer, которая совершила всего 4192 сделок => Abraham Bennet совершает "дешевые" сделки, а Dirk Stringer "дорогостоящие"

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Ссылка на дашборд:

https://cbb7ab68.us1a.app.preset.io/superset/dashboard/p/ReZaMkjJXdN/