

# ПРОЕКТ “ПРОДАЖИ”

Исполнитель: Морщакова Надежда





# Цель и задачи проекта

**Цель:** проанализировать продажи компании за период сентябрь-декабрь 1992 г.

**Задачи:**

1. анализ покупателей и покупок
2. анализ отдела продаж компании

**Используемые метрики:**

- количество уникальных покупателей в месяц
- суммарная выручка от продаж по месяцам
- количество проведенных операций продавцов
- суммарная выручка продавцов за весь период
- суммарная выручка продавцов по дням недели
- средняя выручка продавцов за сделку



## Общие сведения о компании

Компания занимается продажами велосипедов и комплектующих к ним.

Перечень реализуемых товаров включает **504 наименования** разной ценовой категории.

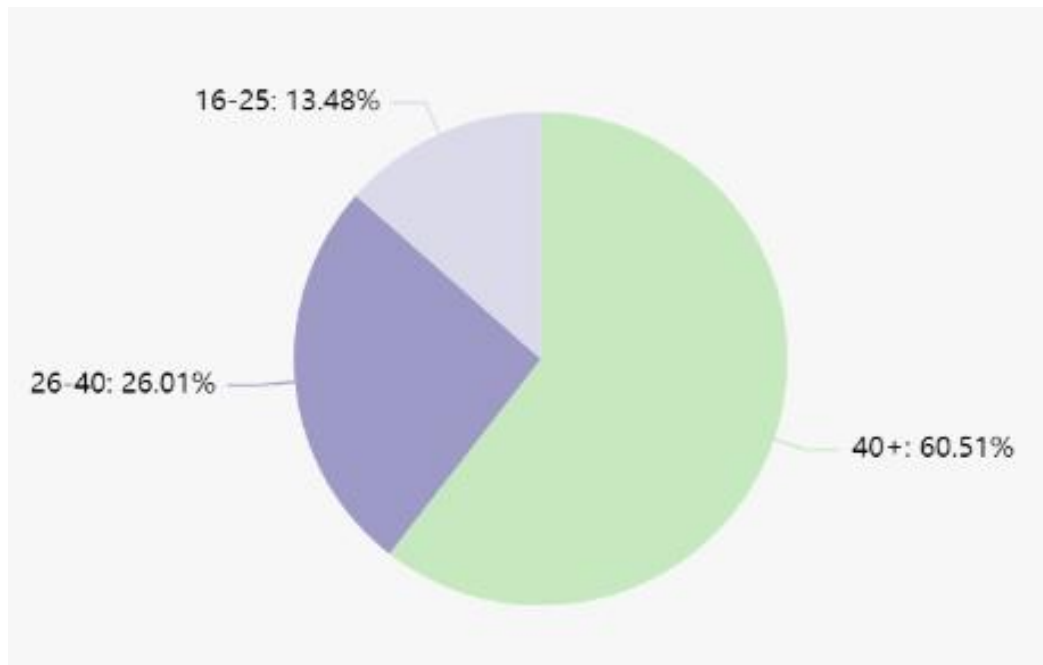
Общее число покупателей составляет **19759 чел.**

Отдел продаж компании состоит из **23 сотрудников.**

Общая выручка за исследуемый период составляет **26 716 587 615 у.е.**

# ПОКУПАТЕЛИ И ПОКУПКИ

## Возрастные категории покупателей



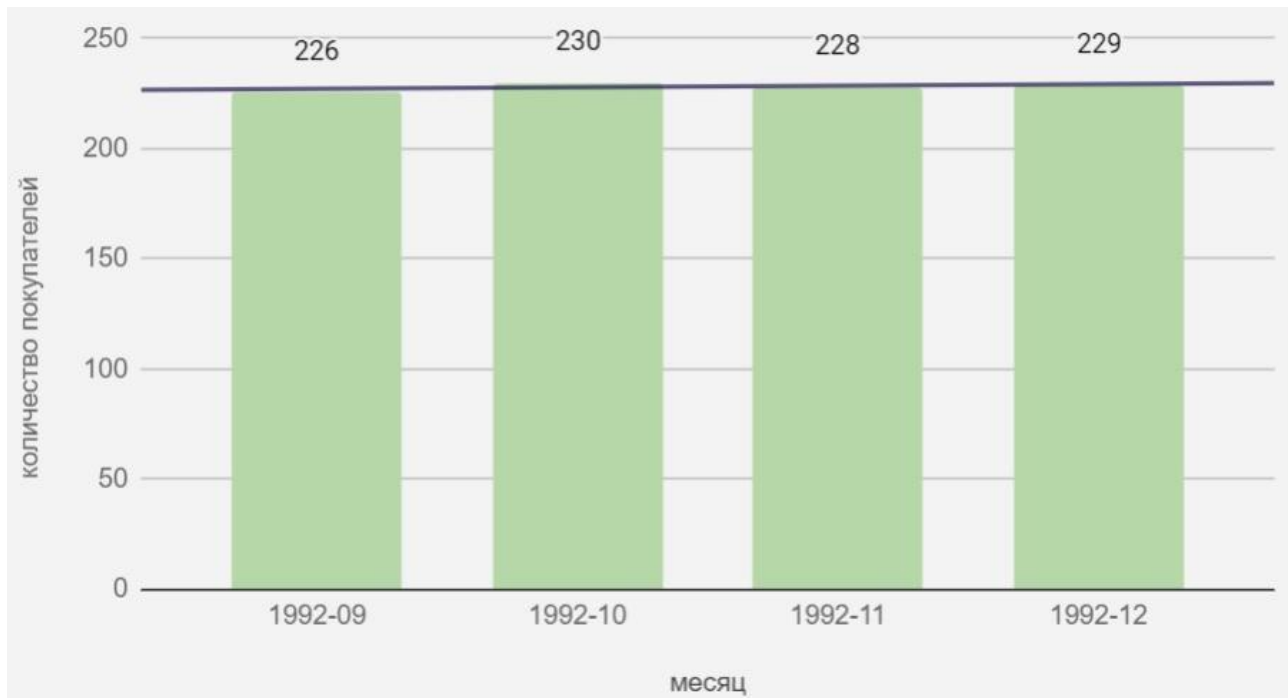
Покупатели представлены 3 возрастными категориями: 16-25 лет, 26-40 лет и 40+.

Больше половины покупателей (**60,5 %**) относятся к категории **40+**.

Самая малочисленная категория (**13,5 %**) - **16-25 лет**.

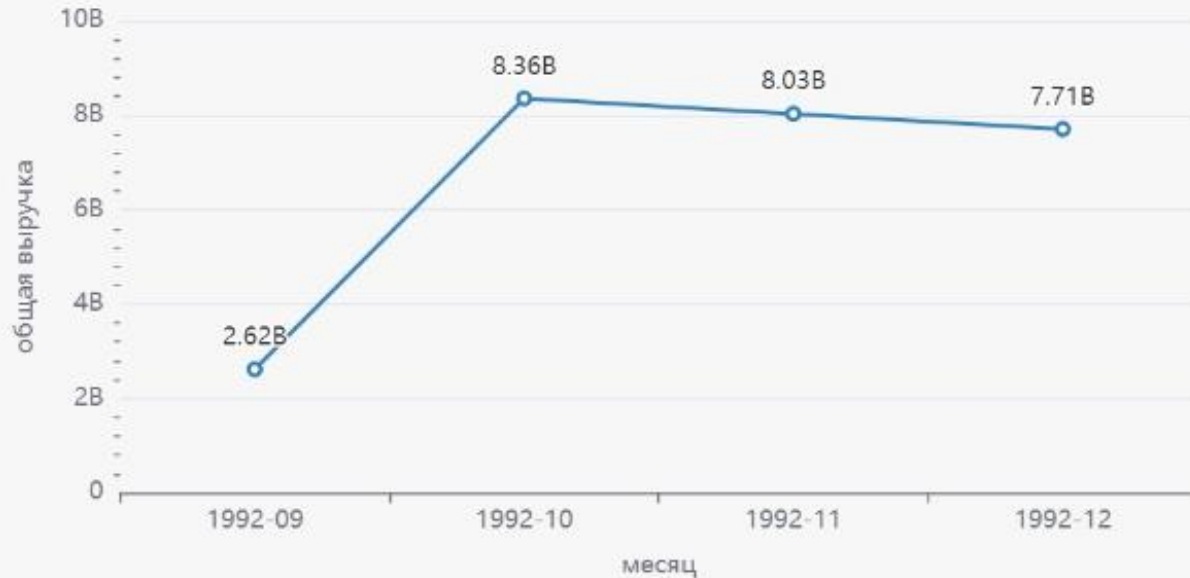


## Количество уникальных покупателей по месяцам



Стабильное  
количество  
уникальных  
покупателей в  
течение всего  
исследуемого  
периода -  
**226-230 чел.**

## Суммарная выручка по месяцам



Наибольшая  
суммарная выручка в  
**октябре** -  
**8 358 113 698 у.е.**

Наблюдается  
**тенденция к  
снижению суммарной  
выручки** (без учета  
сентября, т.к. нет данных  
за полный месяц).



## Покупатели, совершившие первую покупку в ходе проведения акций



В сентябре в ходе проведения акций было привлечено **15 новых клиентов.**

Более подробную информацию можно найти по ссылке

<https://cbb7ab68.us1a.app.preset.io/superset/dashboard/p/ReZaMkjJXdN/>

# ОТДЕЛ ПРОДАЖ

## ТОП 10 продавцов по суммарной выручке

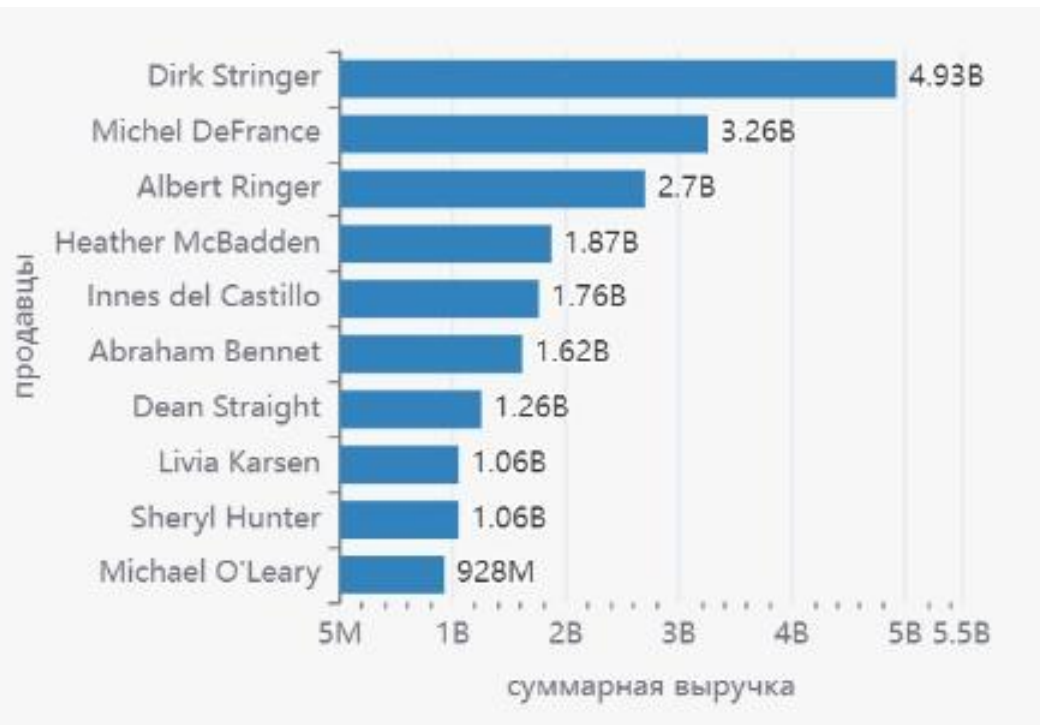


Продавцы ТОП 10  
принести  
компании **20,4  
млрд у.е**

Из них более 50%:  
**Dirk Stringer**  
**Michel DeFrance**  
**Albert Ringer**



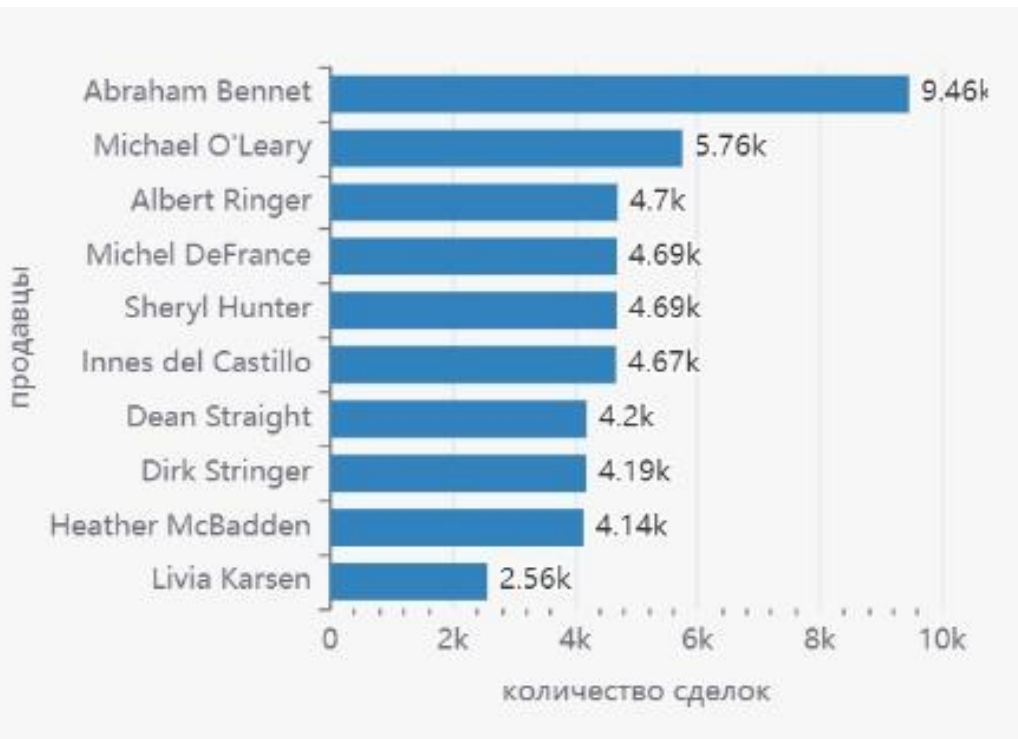
## Суммарная выручка ТОП 10



Явный лидер -  
**Dirk Stringer**  
**(4 925 137 932 y.e.).**

**Michael O'Leary**  
**(927 500 459 y.e.)**  
замыкает ТОП 10.

## Количество сделок ТОП 10

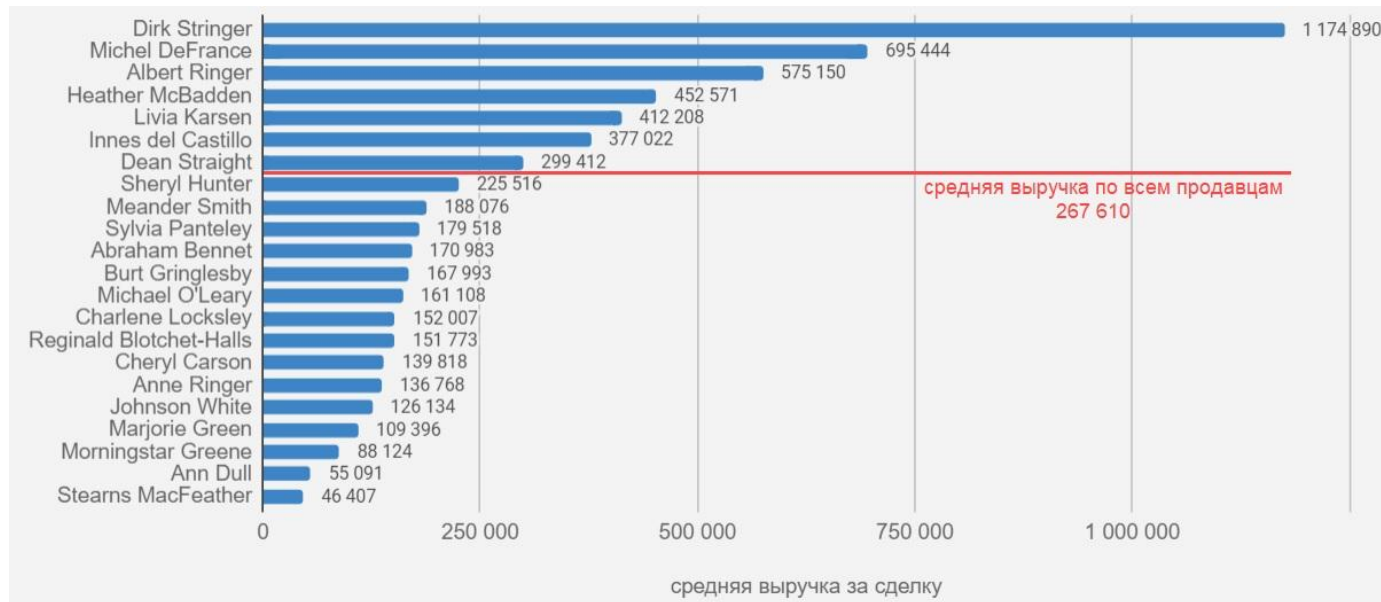


Между суммарной выручкой и количеством сделок нет прямой зависимости.

Лидер по количеству сделок — **Abraham Bennet (9460 сделок)** — 6 позиция по суммарной выручке.

**Dirk Stringer**, принося максимальную выручку, совершает **4192 сделок**, что в 2 раза меньше.

# Продавцы, чья средняя выручка за сделку меньше средней выручки за сделку по всем продавцам



**15** из 23 продавцов имеют среднюю выручку за сделку ниже средней по всем продавцам (<**267 610** тыс у. е.).

При этом Michael O'leary, Abraham Bennet и Sheryl Hunter входят в ТОП 10 по суммарной



## Выручка продавцов по дням недели

		<input type="checkbox"/> Metric	<input type="checkbox"/> SUM(income)					
		name	Subtotal	Dirk Stringer	Michel DeFrance	Albert Ringer	Heather McBadden	Innes del Castillo
№	weekday							
1	monday		3.98B	759M	480M	392M	293M	261M
2	tuesday		3.99B	735M	467M	419M	268M	285M
3	wednesday		3.66B	642M	439M	404M	249M	246M
4	thursday		3.85B	693M	481M	406M	290M	248M
5	friday		3.77B	672M	474M	357M	246M	232M
6	saturday		3.76B	725M	481M	359M	261M	246M
7	sunday		3.71B	699M	438M	363M	266M	245M

В течение всей недели продавцы приносят стабильную выручку компании. Но в начале недели суммарная выручка самая высокая (пн - **3.98B**, вт - **3.99B (max)**) и к концу недели снижается (вскр - **3.71B**). Минимальный показатель выручки **в среду - 3.66B**.



# Выводы

## В результате анализа покупателей и покупок выявлено:

- **60,5%** покупателей относится к возрастной категории 40+.
- Количество уникальных покупателей стабильно сохраняется на уровне **326-330 чел/мес.**
- **В октябре** суммарная выручка достигла максимальных показателей (**8 358 113 698 у.е.**), с последующим снижением до **7 708 189 846 у.е. в декабре** (без учета сентября).
- За счет проведения акций в сентябре покупки совершили **15 новых клиентов.**



# Выводы

## В результате анализа отдела продаж компании выявлено:

- Продажи совершаются стабильно в течение всей недели. В начале недели суммарная выручка выше, чем в выходные. Максимальные показатели достигаются в понедельник и вторник, минимальные - в среду.
- Суммарная выручка ТОП 10 продавцов составила **20 435 804 951** млрд у.е. - **76 %** от общей выручки всех продавцов за весь период. **Dirk Stringer (4 925 137 932 у.е.)** - явный лидер по этому показателю.
- **15** продавцов имеют среднюю выручку за сделку ниже средней по всем продавцам (<**267 тыс у.е.**). В их числе представители ТОП 10: **Michael O'leary, Abraham Bennet и Sheryl Hunter.**
- По количеству совершенных сделок явный лидер **Abraham Bennet - 9460** сделок. При этом ее суммарная выручка составила **1 617 501 169 у.е.**, что в 3 раза меньше, чем у **Dirk Stringer**, которая совершила всего **4192** сделок => **Abraham Bennet** совершает "дешевые" сделки, а **Dirk Stringer** - "дорогостоящие"

# СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Ссылка на дашборд:

<https://cbb7ab68.us1a.app.preset.io/superset/dashboard/p/ReZaMkjJXdN/>