

CANVAS - Modelo de Negócio

Parceiros Chave	Atividades Chave	Proposta de Valor	Relacionamento com o Cliente	Segmento de Clientes
Fornecedores de Infraestrutura	Desenvolvimento; Manutenção; Vendas; Suporte;	Disponibilizar acesso a um software para gerenciamento de lista de tarefas com o intuito de aumentar a produtividade por meio de organização e planejamento.	Oferecer suporte contínuo; Atendimento através de ferramenta de chamados; Feedbacks periódicos; Utilizar o processo de melhoria contínua do produto/serviço.	Pessoas físicas; Empresas públicas; Empresas Privadas.
	Recursos Chave		Canais	
	Equipe; Código fonte; Servidores;		Internet; Força de vendas; Distribuidores autorizados;	
Estrutura de Custos			Fluxo de Receitas	
Infraestrutura de Servidores; Equipe; Publicidade;			Gratuito para versão de avaliação; Assinatura mensal; Propaganda;	