

Libro de historias de éxito



SEIDOR es una **multinacional española del sector tecnológico** que ofrece soluciones integrales dentro del ámbito de la consultoría de software y los servicios informáticos. Contamos con una amplia oferta que incluye consultoría, estrategia, servicios de infraestructura, implantación y mantenimiento de aplicaciones, on-demand y servicios de outsourcing, entre otros. Ofrecemos cobertura nacional a través de nuestras **22 oficinas en España**, e internacional con **presencia en más de 20 países**.



Europe

UK | London
Spain | Barcelona, Madrid
Portugal | Lisboa

Middle East

UAE | Dubai

Africa

Morocco | Casablanca
Egypt | Cairo
Kenya | Nairobi
Zambia | Lusaka
Tanzania | Dar es Salam
Mauritius | Port Louis
South Africa | Johannesburg, Cape Town, Durban

America

USA | Houston, Miami, Detroit, New Jersey
México | Ciudad de México
Brasil | Sao Paulo, Belo Horizonte
Uruguay | Montevideo
Argentina | Buenos Aires, Rosario, Córdoba
Chile | Santiago de Chile
Colombia | Bogotá
Perú | Lima
Costa Rica | Heredia
Ecuador | Quito

Sobre SEIDOR

Como compañía global en constante desarrollo, **SEIDOR constituye una de las mayores consultoras mundiales de SAP**. Disponemos de oficinas propias en Europa, Latinoamérica, EEUU, Oriente Medio y África, desde las cuales ofrecemos a nuestros clientes cobertura nacional e internacional para sus proyectos. Nuestra trayectoria con SAP Business One comenzó en el año 2003 y continua a día de hoy siendo **Platinum Partner de SAP**, rango que reconoce a las compañías que poseen una de las bases de clientes más amplias, así como un equipo de consultores certificados altamente cualificados.

Como consultora líder, en SEIDOR sumamos **más de 30 años de experiencia** en el mercado de las Tecnologías de la Información. Nuestra filosofía de trabajo se basa en detectar las necesidades de nuestros clientes a través de una relación directa, comprometiéndonos con sus necesidades y aplicando soluciones que garanticen los resultados propuestos a través de **soluciones personalizadas**.

Este **compromiso con nuestros clientes** nos ayuda a mantener en todo momento unos servicios de calidad. Nos involucramos al máximo en cada proyecto y

trabajamos con el compromiso de crear una relación a largo plazo basada en la eficacia y eficiencia de nuestro equipo de trabajo. La cercanía y proximidad geográfica del servicio nos permite acometer proyectos con ciclos cortos de implantación y costes reducidos en recursos. Como consecuencia de nuestra constante expansión, obtenemos una mayor rentabilidad aprovechando los diferenciales existentes entre los distintos países.

Nuestros pilares fundamentales se erigen sobre la **Innovación y la Confianza**. En SEIDOR invertimos en investigación y desarrollo, diseñando nuevos productos y servicios que se adecuan a cada empresa, persona y momento, y garantizamos que toda aquella información con la que trabajamos es tratada con rigurosa ética y profesionalidad. Es el asesoramiento permanente, fruto de una larga experiencia y enfoque en los valores de calidad, servicio y soporte, lo que garantiza nuestra competitividad y la protección de las inversiones realizadas en infraestructuras y sistemas. Nuestra trayectoria en el sector es un aval que nos compromete a mirar hacia adelante con una visión de futuro, **garantizando a nuestros clientes una completa implicación** y continuidad en el tiempo en todos los proyectos que emprendemos junto a ellos.



CORESA elige SAP Business One para integrar y agilizar su operativa

Empresa que brinda soluciones de excelencia para la protección, envasado de materia prima, productos del agro y la industria, comprometiéndose en todos los aspectos implicados: la calidad de los materiales, la mejor ingeniería en diseño, la optimización de procesos, el resguardo ambiental y teniendo como objetivo la mejora continua en su actividad.

Antes: Retos y Oportunidades

- Sistema muy limitado.
- Imposibilidad de realizar la trazabilidad del negocio.
- La mayoría de los procesos se realizaban de forma manual.
- Faltante de productos.
- Errores graves en el manejo del stock, inventarios.
- Falta de información importante para la toma de decisiones en tiempo real.
- Limitantes en los procesos internos.
- Desconocimiento del estado de los clientes, dependiendo de la información de los vendedores y sus tiempos.

Por qué SAP y SEIDOR

- Llegaron a SEIDOR por medio de un conocido.
- Puesta en marcha 7 meses.
- Problemas graves en la implementación: con addons (wms y portal)

Beneficios

- Despachar más del doble de pedidos.
- Contar con información confiable.
- Solución a los problemas de stock.
- Trazabilidad del todo el proceso.
- Control en las importaciones.
- Mejoras en las entregas.
- Mayor velocidad para responder a las demandas.
- Nuevas marcas.
- Más servicios al área de ventas gerencia y operativos.
- Control de costos.
- Conocimiento de la rentabilidad de los productos.



CORESA
Argentina
wwwcoresagroup.com.ar

Industria
Productos electrónicos

Productos y servicios
Importador y distribuidor de
materiales eléctricos

Empleados
50

Optimiza todos los procesos de su negocio gracias a SEIDOR y SAP Business One

Tunkers es una empresa de origen alemán con múltiples puntos de venta en todo el mundo. Hace 10 años que está en Argentina donde se hace la automatización de la producción de piezas automotrices. Cuenta con una amplia variedad de productos en el campo de los robots industriales en las áreas de posicionamiento, desplazamiento, conformación, sujeción, extracción, agarre, torneado, soldadura y transporte que caracterizan la tecnología de automatización en la construcción de carrocería.

Antes: Retos y Oportunidades

- Administración de stock y cuenta corriente.
- Cotización dado que lo realizan en moneda extranjera.
- Administrar los procesos administrativos.

Por qué SAP y SEIDOR

- En base a que en Brasil utilizaba SAP Business One se eligió este sistema.
- Enero 2018 comenzó la implementación.
- Duración de la implementación 5 meses.

Beneficios

- Mejoraron los tiempos de respuesta a los clientes.
- Rapidez para enviar los informes a los auditores de Brasil (SAP B1) y Alemania (SAP R3).



TUNKERS

Argentina
www.tuenkers.com

Industria

Automatización Industrial

Productos y servicios

Mordazas , Carros, Pinzas, Pistolas, Plataformas rotativas, etc.

Empleados

3



Rápida implantación y crecimiento con SEIDOR y SAP Business One

Empresa dedicada a la producción de arena para la industria de hidrocarburos, es la unión de dos empresas con sólidas fortalezas en el mercado en esta industria. El Grupo cuenta con la única planta instalada en el país de procesamiento y producción de arenas, que cumple con todos los estándares exigidos por la industria.



ARENAS PATAGONICAS

Argentina

[www.arenaspatagonicas.com.ar/
procesoindustrial](http://www.arenaspatagonicas.com.ar/procesoindustrial)

Industria

Logística

Productos y servicios

Producción de arena para la
industria de hidrocarburos

Empleados

50

Antes: Retos y Oportunidades

- No tenían sistema de gestión, manejaban todo en planillas de Excel.
- Necesidad de ordenar y agilizar procesos administrativos.

Por qué SAP y SEIDOR

- Mediante una recomendación decidieron ver una demos de SAP Business One. La misma cuadraba perfecto con sus necesidades.
- La implementación se llevó a cabo en 6 meses de forma exitosa.

Beneficios

- Contar con un sistema administrativo que cubra el proceso de la planta, manejo de remitos y futura conexión con las balanzas de pesado de camiones.
- Agilizar los procesos.
- Registrar datos.
- Organizar la parte administrativa y financiera.

Controla los aspectos clave de su negocio gracias a la eficiente implantación SAP Business One

Desde Seidor trabajamos junto a Sonne, fabricante de las populares piscinas Pelopincho y de las telas vinílicas El Zonda para transporte de carga y usos agropecuarios para apuntalar su crecimiento y minimizar errores en sus procesos.

Antes: Retos y Oportunidades

• La compañía encontró que su crecimiento estaba limitado por su sistema contable administrativo que, para colmo, estaba dividido en islas. Para satisfacer estas necesidades, implementamos SAP Business One

Por qué SAP y SEIDOR

- Necesidad de tener un sistema que conecte todas las áreas.
- Llegaron por recomendación.
- Buscaban un sistema que permitiera optimizar sus procesos.
- Implementación exitosa en 5 meses.

Beneficios

- Mejoraron los tiempos de respuesta a los clientes.
- Rapidez para enviar los informes a los auditores de Brasil (SAP B1) y Alemania (SAP R3).

“Necesitamos una herramienta poderosa e integral que nos permita conectar todas las áreas y así optimizar la producción, los tiempos de entrega y todos los procesos en general.”

Maximiliano Goette, Socio Gerente de Sonne.



PELOPINCHO

PELOPINCHO

Argentina

www.pelopincho.com/

Industria

Fabricación de piscinas

Productos y servicios

Piscina y telas vinílicas

Empleados

50



PUPPIS
Argentina
www.puppis.com.ar

Industria
Retail

Productos y servicios
Supermercados para mascotas

Empleados
85

Implantación con éxito con la ayuda de SEIDOR y mejora de procesos con SAP Business One

La cadena argentina de supermercados para mascotas operada por la firma Pet Supplies Intl S.A. necesitaba controlar los aspectos más importantes del negocio. La solución llegó de la mano de SAP Business One en su versión local: un sistema que dinamiza los procesos de la compañía y permite satisfacer mejor las necesidades de sus clientes.

Antes: Retos y Oportunidades

- Necesitaba controlar los aspectos más importantes del negocio.
- La solución llegó de la mano de SAP Business One en su versión local: un sistema que dinamiza los procesos de la compañía y permite satisfacer mejor las necesidades de sus clientes.

Por qué SAP y SEIDOR

- Mediante recomendación.
- SAP es líder en el mercado de ERPs a nivel mundial.
- SEIDOR es una empresa multinacional partner de SAP con gran experiencia en implementaciones de SAP Business One.

Beneficios

- La flexibilidad de SAP Business One permite conectar con el back-office, a través de interfases, las probadas aplicaciones Hasar para puntos de venta y Vtex para comercio electrónico. Y así lo llevó a cabo un equipo conformado por tres personas del lado de Puppis y tres personas del lado de SEIDOR Argentis, en el que se generó una sinergia muy buena para asumir el desafío y hacer que el proyecto llegara a buen puerto.
- Mejoraron los problemas de control de inventarios.

Mayorista Net logra automatizar sus procesos de negocio con la ayuda de SEIDOR y SAP Business One

Mayorista Net es una empresa de provisión de alimentos utilizados por la industria gastronómica. Comienza a mediados del año 2000 con un revolucionario concepto de distribución basado en tres pilares fundamentales: Calidad - Servicio - Productos, que llevaron a la misma en solo 3 años a ser el proveedor integral número 1 del canal Food Service.

Antes: Retos y Oportunidades

- Contaba con un sistema sumamente limitado.
- El sistema que usaban les reportaba en forma permanente errores.

Por qué SAP y SEIDOR

- Buscaban un sistema que no tuvieran que migrar en los próximos 5 a 10 años preferentemente, que les permita flexibilidad en las listas de precios y manejo personalizado de clientes.
- Conectarse con su wms, tms, b2b.
- Automatización de sus procesos.
- Distinción de los diferentes productos que comercializan por tipo, ventas por tipo de clientes y zonas.
- Implementación eficiente del ERP.

Beneficios

- Contar con datos confiables.
- Optimizar sus procesos de compras y comerciales.
- KPI's: cambio de precios.
- Seguimiento de pedidos, stock crítico.



Mayoristas Net

Argentina

www.mayoristanet.com/

Industria

Mayorista

Productos y servicios

Reparten comida en distintos locales gastronómicos

Empleados

74





UALÁ
Argentina
www.uala.com.ar/

Industria
Financiero

Productos y servicios
App. financiera

Empleados
150

Mejorando la gestión interna y escalabilidad de negocio con SAP Business One en el ámbito de Fintech

Es una de las principales *Fintech* del país cuyo propósito es la inclusión financiera real de toda la población. Ualá es una app que te ayuda a manejar tu plata. Mediante el uso de tu tarjeta, la app permite tener un control total de tus gastos desde cualquier lugar y en cualquier momento.

Antes: Retos y Oportunidades

- No tenían sistema, la operación se llevaba por medio de explotación de datos en las infraestructura propia y se formalizaba el proceso por medio de un estudio especializado.
- Necesitaban disponibilidad de la información y acceso a la misma.
- Orden de procesos internos críticos.
- Adopción de mejores prácticas provistas por la implementación de una solución world class.

Por qué SAP y SEIDOR

- Necesitaban brindarle a la compañía, al directorio y los inversores, la correcta automatización de los procesos internos así como la fiabilidad, escalabilidad, transparencia, accesibilidad de la información para la toma de decisión.
- Las capacidades que les brindaba eran las adecuadas a las que requieren actualmente en la compañía y además que les entregaba la potencialidad necesaria para sustentar futuros negocios existentes en el roadmap.

Beneficios

- Control de la gestión de la compañía.
- Visión Integral del negocio y Reportes en Tiempo Real.
- Contabilidad en línea.
- Plataforma que le permite a Ualá independizarse de los servicios contables de terceros.
- Estar preparados para un crecimiento exponencial.

Optimizar la toma de decisiones con los reportes de SAP Business One

Desde 1969 el Sanatorio Modelo de Caseros goza de una reconocida trayectoria médica en la ciudad, basada en el constante crecimiento tecnológico y una esmerada atención personalizada. En la actualidad, luego de algunas reformas edilicias importantes, alberga los Consultorios Externos, el Laboratorio y el Servicio de Diagnóstico por Imágenes.

Antes: Retos y Oportunidades

- Tenían un sistema para cada área y no lograban hacer una interfaz que los una.
- No podían autogestionar paneles de control.
- Utilizaban planillas Excel para algunos reportes.

Por qué SAP y SEIDOR

- Llegaron a SEIDOR por recomendación.
- SAP Business One fue el único de los sistemas evaluados que podía mediante un add on enlazar los tres sistemas.

Beneficios

- Pudieron centralizar todo en un mismo sistema.
- Mejoraron la visualización de la información.
- Mejoraron los reportes.
- Lograron implementar tableros de comando autogestionables.



SANATORIO MODELO DE CASEROS

Argentina
[www.sanatoriomodelo.com.ar/
web/](http://www.sanatoriomodelo.com.ar/web/)

Industria
Mayorista

Productos y servicios
Reparten comida en distintos locales gastronómicos

Empleados
74



Uffenheimer obtiene una visión integral de su negocio con SAP Business One

Es una empresa dedicada al suministro de componentes para transmisión de potencia y transporte de materiales en la industria y el agro. Su larga trayectoria en colaboración con firmas internacionales especializadas, el amplio rango de productos y su foco en la calidad de productos y servicios, convierten a Uffenheimer S.A. en el socio ideal de aquellas empresas que demandan alto valor en soluciones técnicas.

Antes: Retos y Oportunidades

- Tenían un sistema propio desarrollado a medida.
- El sistema con el que trabajaban no se adaptaba a las legislaciones vigentes y cada cambio que debían hacerle por este motivo era muy costoso.
- Sistema que se actualizará según legislaciones vigentes.
- Plataforma escalable: una solución que le permita estar preparado para nuevos modelos de negocio.
- Gestión de Información: independencia para el armado de informes.

Por qué SAP y SEIDOR

- Llegaron a SEIDOR por recomendación.
- SAP Business One cumplía con todas las necesidades a cubrir y contemplaron el respaldo de SAP.

Beneficios

- Sistema que se adapta a las legislaciones vigentes.
- Visión integral del negocio y reportes en tiempo real.
- Tener soportes y estar acompañados en la implementación de una empresa con experiencia.
- Estar preparados para un crecimiento exponencial

 **S. UFFENHEIMER S.R.L.**

UFFENHEIMER

Argentina

www.uffenheimer.com.ar/

Industria

Industria

Productos y servicios

Correas, reductores de velocidad, bandas transportadoras y modulares.

Empleados

60

Manuchar llega a buen puerto con la ayuda de SEIDOR y SAP Business One

Se dedican al traslado de terminal portuario a almacén, recepción de producto e inspección, control de inventario en línea, almacenaje en racks, almacenaje de químicos a granel, almacenaje de materiales peligrosos, etiquetado, maquila, embolsado, reprocessos y preparación, empacado y despacho. Con el fin de mantener las fábricas en funcionamiento en todo momento, han colocado sus almacenes cerca de sus clientes; proporcionando así más de 380.000m² de espacio total de almacén.

Antes: Retos y Oportunidades

- Tenían un sistema que tenía muchas limitaciones.
- El sistema con el que trabajaban tenía falencias en control de stock, trazabilidad, reporting, legislaciones vigentes y para operaciones de Comercio Exterior que son fundamentales para la empresa.

Por qué SAP y SEIDOR

- Llegaron a SEIDOR por búsqueda, analizaron 3 sistemas y SAP los derivó con SEIDOR.
- SAP Business One cumplía con todas las necesidades a cubrir y contemplaron el respaldo de SAP.

Beneficios

- Sistema que se adapta a las legislaciones vigentes.
- Visión integral del negocio y reportes en tiempo real.
- Estar preparados para un crecimiento exponencial.
- Tener una trazabilidad de toda la operatoria.
- Contar con Control de Stock.



Manuchar

MANUCHAR

Argentina
www.manuchar.com/

Industria

Industria

Productos y servicios

Traslado de terminal portuario a almacén, Recepción de producto e inspección, Control de inventario en línea, Almacenaje en racks

Empleados

2000



Consolida el crecimiento del negocio con SEIDOR y SAP Business One

Colonia Express es una empresa de transporte fluvial de pasajeros, que conecta las ciudades de Buenos Aires (Argentina) y Colonia del Sacramento (Uruguay), gracias a una moderna flota de catamaranes de alta velocidad. Además, cuenta con un exclusivo servicio de buses que lo acercan a las ciudades de Montevideo, Punta del Este y otros destinos en el interior de Uruguay.

Antes: Retos y Oportunidades

- A raíz del crecimiento de los últimos años no tenían un sistema que se adaptase a todas sus necesidades.
- Buscaban una herramienta tecnológica que los acompañara en el crecimiento y puedan obtener datos precisos.

Por qué SAP y SEIDOR

- Por recomendación.
- Vieron una demo y supieron que era lo que necesitaban sumado al respaldo de SAP.
- Eligieron a SEIDOR por ser el partner número 1 de SAP Business One.

Beneficios

- Unificaron criterios de contabilidad.
- Tienen reportes certeros de ventas casi en tiempo real.
- Lograron unificar en un sistema las necesidades de ambos países.
- Tener un sistema que los acompañe en su crecimiento adaptándose a sus requerimientos.
- Contar con el respaldo de SAP y SEIDOR.



COLONIA EXPRESS

Argentina
www.argentina.coloniaexpress.com

Industria
Industria

Productos y servicios

Correas, reductores de velocidad, bandas transportadoras y modulares.

Empleados

150

Aniceto Gómez S.A. implementó SAP Business One para integrar a toda la compañía en un único ERP

Aniceto Gómez S.A. es una compañía dedicada a la fabricación de autopartes, especializada en la producción de resortes de suspensión. Posee más de 63 años de experiencia en el mercado entregando el máximo valor y calidad en cada producto.

Antes: Retos y Oportunidades

- La profesionalización de la empresa generó necesidades operativas que el sistema utilizado no lograba resolver.
- Incorporar un módulo de producción al ERP, a fin de integrar toda la compañía dentro de una plataforma.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es el producto de categoría mundial que mejor se adapta a las necesidades de empresas chicas. Prometía integrar el 100% de la empresa dentro del sistema.
- Se decidió seguir trabajando con Tedear, el canal de SEIDOR que ofreció asesoramiento tecnológico a la compañía por más de 15 años. Al conocer los circuitos y necesidades de Aniceto Gómez S.A., logró agilizar la implementación y adaptar el sistema a los requerimientos de la compañía para el mayor aprovechamiento de la herramienta.

Beneficios

- Integración de todos los procesos de gestión en una única plataforma.
- Todos los vendedores tienen acceso a reportes confiables del estado de inventario.
- El sistema agilizó la realización de tareas operativas, generando ahorro de tiempo.
- Acceso a información unificada y confiable, agilizando el armado de informes y permitiendo profundizar en los detalles de cada operación.

“SAP Business One nos permitió homogeneizar la información para poder tomar decisiones inteligentes basadas en datos confiables.”

Juan Manuel Rosello, Gerente General, Aniceto Gómez S.A.





Almagas incrementó la eficiencia de sus procesos de gestión con SAP Business One

Almagas es una compañía argentina del rubro metalúrgico, específicamente dedicada a realizar proyectos, representación técnica, prefabricado y montaje de plantas de gas licuado. SUS SERVICIOS S.R.L es otra empresa del grupo, que se dedica al transporte de gas licuado en tanques T1.

Antes: Retos y Oportunidades

- Utilizaban un sistema de gestión personalizado muy antiguo que no permitía realizar las actualizaciones que la compañía precisaba. El desafío fue transitar hacia un software moderno, robusto y estable que brindara escalabilidad.

Por qué SAP y SEIDOR

- Se eligió SAP por sus referencias y posicionamiento a nivel internacional.
- SEIDOR y Star Technology S.A. brindaron confianza a la compañía por su expertise y el soporte que ofrecían. Explicaron con claridad los beneficios de la solución, fueron eficientes en la resolución de dudas y lograron que el proceso de adopción fuese rápido y positivo para los colaboradores.

Beneficios

- Incremento de la eficiencia de las tareas operativas y administrativas, ahorrando tiempo y costos.
- La información y los datos se vuelcan directamente en el sistema, minimizando el traspaso manual y reduciendo los márgenes de error.
- El sistema registra todas las operaciones y brinda trazabilidad. Permite identificar, rastrear y resolver errores de forma ágil.
- Proporciona escalabilidad e impulsa el crecimiento de la empresa.

“SAP Business One es una plataforma amplia que permite resolver todas las necesidades emergentes. El liderazgo de la compañía en el mercado tecnológico brinda seguridad y respaldo a sus soluciones.”

Juan Regueiro, Apoderado y Gerente de Administración, Almagas S.R.L.

ALMAGAS SRL

ALMAGAS
Argentina
www.almagas.com.ar

Industria
Ingeniería, construcción y operaciones

Productos y servicios

Empleados
60

Aneko automatizó procesos y obtuvo mejoras en el control de todas sus operaciones con SAP Business One

Aneko es una empresa argentina líder en ingeniería, enfocada en la innovación, líneas de proceso y diseño de equipos. Construye maquinaria de última generación y alta tecnología para la industria láctea y de bebidas.

Antes: Retos y Oportunidades

- Escalar regional e internacionalmente con un sistema más robusto e integral que brindara mayor visibilidad y control de procesos.
- Una vez implementada la solución, el desafío fue lograr que los empleados se adaptaran a los nuevos procesos automatizados.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One representaba una solución integral que ofrecía todas las herramientas necesarias para una empresa en crecimiento.
- Muchas compañías con las que Aneko trabajó utilizaban SAP Business One y les funcionaba de forma óptima.

Beneficios

- Logró automatizar y mejorar procesos que antes se hacían de forma manual.
- Se redujo el margen de error.
- Se obtuvo mayor control sobre las tareas de cada uno de los empleados.
- Integración de la compañía: las diversas áreas de la empresa comenzaron a utilizar una única herramienta.

“SAP Business One nos brindó un orden que no teníamos. Eso ha significado mucho para nuestra compañía.”

Carlos Marino, Aneko.



ANEKO
Argentina
www.aneko.com

Industria
Maquinarias y componentes industriales

Empleados
50



BALESTRINI Y CIA. implementó SAP Business One e incrementó la calidad de su gestión

BALESTRINI Y CÍA. comercializa productos y presta servicios orientados a mejorar la sanidad de los cultivos de productores agropecuarios, técnicos, comercios y contratistas. Busca generar mayores niveles de producción para incrementar la rentabilidad de empresas agropecuarias, teniendo especial consideración por el cuidado del medio ambiente y la seguridad de las personas.

Antes: Retos y Oportunidades

- La compañía utilizaba planillas de cálculo no integradas y un sistema operativo enlatado que no brindaba trazabilidad.
- Al certificar Normas ISO, surgió la necesidad implementar un ERP que generara procesos estandarizados para optimizar la gestión de calidad.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP es líder mundial en desarrollos tecnológicos y sistemas de gestión. Brinda la posibilidad de establecer contacto con un partner que agilice y optimice la adopción de la solución.
- SEIDOR y Bit, brindaron asesoramiento profesional y humano, logrando que la implementación del sistema fuera un éxito.

Beneficios

- El sistema brindó trazabilidad a la documentación, comprobantes y autorizaciones.
- Permitió interrelacionar los diferentes procesos de gestión de cada área, integrando las áreas de la compañía en una única plataforma.
- Disponer de información unificada, actualizada en tiempo real que permite tomar decisiones inteligentes.
- Optimización y agilización de las tareas operativas, generando ahorro de trabajo manual y costos.

“SAP Business One es una herramienta que nos impulsa al crecimiento. Permite integrar al sistema todo tipo de proyectos e ir incorporando módulos para satisfacer necesidades emergentes.”

César Quiñonez, Administrador, BALESTRINI Y CÍA. S.A.

BALESTRINI
Facilitando el uso de la tecnología

BALESTRINI Y CÍA.
Argentina
www.agrobalestrini.net

Industria
Agronegocios

Productos y servicios

Empleados
10

Banco Roela inició su transformación digital con la implementación de SAP Business One

Banco Roela es una entidad minorista de la ciudad de Córdoba que diseña productos y servicios contemplando la realidad empresaria local y la coyuntura nacional: brinda productos de características únicas en el mercado dirigidos a PyMES y emprendimientos comerciales.

Antes: Retos y Oportunidades

- Utilizaban sistemas obsoletos con más de 40 años de antigüedad y al iniciar la transición hacia SAP Business One tuvieron que modificar toda su metodología de contabilización.
- Una vez implementada la solución, el desafío fue conducir hacia la adopción natural de la nueva herramienta por parte de los usuarios.

Por qué SAP y SEIDOR

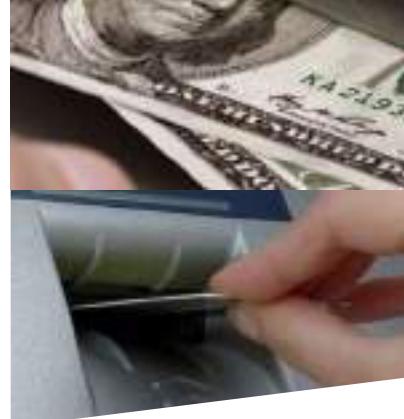
- SAP es una empresa multinacional líder en el desarrollo de software para negocios.
- SAP Business One es una solución integral económicamente factible y capaz de satisfacer todas las necesidades de la compañía.
- SEIDOR ofrecía el acompañamiento y soporte necesarios para superar los obstáculos que pudieran presentarse en el proceso de implementación.

Beneficios

- Mejoras en la calidad, accesibilidad y trazabilidad de la información.
- Se estandarizaron y automatizaron procesos de gestión y control, incrementando la confiabilidad en los resultados.
- SAP Business One inició el proceso de transformación digital en la empresa y los impulsa a actualizarse constantemente.

“Nuestros colaboradores notaron automáticamente los beneficios que SAP Business One les brindaba: eso incentivó el aprendizaje y la rápida adopción de la herramienta.”

Mariano Corradi, Gerente de Administración, Banco Roela.



BANCO ROELA

Argentina

www.bancoroela.com.ar

Industria

Banca

Empleados

120



BfU eligió SAP Business One para hacer frente a sus desafíos comerciales

BfU es una sociedad anónima internacional conformada por un grupo de compañías que organiza y desarrolla proyectos ambientales y obras geotérmicas. Se dedica a formular soluciones personalizadas que se adecúen a las exigencias de cada cliente, realizando análisis in-situ, optimizando la tecnología y el presupuesto económico y respetando su responsabilidad para con el medioambiente.

Antes: Retos y Oportunidades

- Realizar seguimiento por etapas de proyectos complejos y extensos, analizando costos y midiendo la rentabilidad.
- Implementar un sistema contable que brindara la posibilidad de extraer información confiable y reportes detallados.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es una solución de categoría mundial que se adapta a las necesidades de empresas medianas o pequeñas y las impulsa al crecimiento y la innovación.
- SEIDOR atendió las necesidades de la compañía y los asesoró para el completo aprovechamiento de la herramienta.

Beneficios

- Se incorporó una solución para liquidar sueldos, gracias a la fácil integración y a la solidez de SAP Business One .
- SAP Business One permite incorporar actualizaciones y módulos, adaptándose a las necesidades emergentes y acompañando a la empresa en su constante crecimiento.
- Están trabajando en el desarrollo de un Add-On que les permita realizar un seguimiento punta-a-punta de sus proyectos, brindándoles trazabilidad y reportes confiables.

“Necesitábamos un sistema que nos acompañara durante la evolución de proyectos a largo plazo. La actualización de SAP Business One nos permitirá realizar el seguimiento adecuado.”

Anaía Miljkovic, Gerente de Administración y Finanzas, BfU S.A.



BfU
Argentina
www.bfu.com.ar

Industria
Consultoría y ciencias del ambiente

Empleados
60

Bremen Tools Argentina SA integró todos sus procesos de forma inteligente con SAP Business One

Bremen Tools Argentina SA es una compañía líder en el desarrollo y comercialización de herramientas manuales de calidad y diseño. A través de su amplia cartera de productos, ofrece soluciones para diversas industrias y profesionales independientes.

Antes: Retos y Oportunidades

- Centralizar la información en una única base de datos confiable para tomar decisiones inteligentes.
- Ordenar, vincular y automatizar procesos de trabajo para incentivar la colaboración entre empleados.

Por qué SAP y SEIDOR

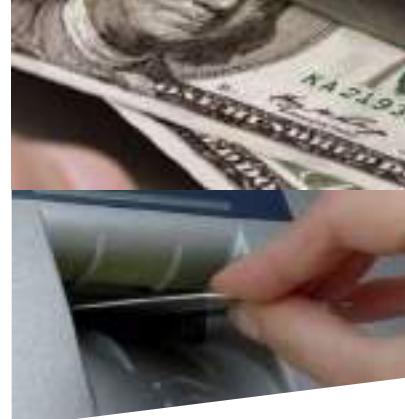
- SAP Business One es un producto de clase mundial accesible para empresas medianas y pequeñas, que se adapta a las necesidades presentes y permite el crecimiento futuro.
- Se eligió a SEIDOR como partner para la implementación del sistema a partir de referencias y recomendaciones.

Beneficios

- Se organizaron los procesos internos para que los colaboradores trabajaran dentro de un mismo sistema.
- Construcción de una base de datos confiable y accesible de forma remota, que permite generar rápidamente reportes a medida y obtener información clave para la toma de decisiones.
- Se vinculó el ERP con soluciones WMS y con páginas web, facilitando a los clientes el acceso a toda la información de la compañía.
- Se implementó la facturación online, obteniendo reportes automáticos y en tiempo real de movimientos logísticos.

“Todos los usuarios de la compañía afirman que la implementación de SAP Business One fue una decisión completamente acertada que agilizó la manera de operar.”

Santiago Palomeque, Gerente de Operaciones, Bremen Tools Argentina SA.



BREMEN®
QUALITÄT UND DESIGN.

BREMEN TOOLS ARGENTINA
Argentina
www.brementools.com

Industria
Herramientas para la construcción

Empleados
50



Carestino

CARESTINO
Argentina
www.carestino.com

Industria
Comercio minorista

Empleados
120

Carestino implementó SAP Business One, un sistema que potenció su crecimiento

Carestino es una compañía argentina dedicada a la fabricación y comercialización de productos de alta calidad para la primera infancia. Brinda soluciones a familias mediante diseños innovadores a precios accesibles y servicios de envío sin cargo a todo el país.

Antes: Retos y Oportunidades

- Se necesitaba un sistema de gestión que acompañara el crecimiento de la compañía, permitiera trabajar en la nube y brindara soporte tecnológico, eficiencia y confiabilidad.
- Desarrollar una base de datos que trabajara con KPIs y emitiera reportes precisos y completos.
- Una vez implementado el sistema, el desafío fue integrarlo al desarrollo propio que posee Carestino para gestionar su canal e-commerce.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One representaba una solución robusta e integral, de categoría mundial, adaptada a empresas medianas. Ofrecía un balance justo entre su propuesta económica y sus beneficios.
- SEIDOR posee experiencia concreta en el proceso de implementación de SAP Business One en compañías medianas en crecimiento, logrando adaptar la solución a las necesidades de Carestino de forma óptima.

Beneficios

- Los datos y procesos internos de la compañía se integraron con éxito al nuevo sistema.
- Optimización de la gestión de imputaciones contables y procesos de tesorería, obteniendo mayor visibilidad de indicadores financieros y mejoras en el control de gastos.
- Se implementó un sistema de base de datos que brinda información confiable en tiempo real y que proporciona confiabilidad para la toma de decisiones.

“SAP Business One se destaca y diferencia por su robustez. Es una herramienta excelente, diseñada especialmente para acompañar el crecimiento continuo y exponencial de empresas medianas.”

David Papandrea, Gerente de Supply Chain, Carestino.

CNP Seguros llevó su gestión a un mayor nivel de productividad con la implementación de SAP Business One

CNP es especialista en seguros de personas. Diseña productos destinados a cubrir las necesidades de protección y ahorro de sus asegurados. Posee acuerdos comerciales con bancos, productores y otros canales alternativos que le permiten estar presente en todo el país.

Antes: Retos y Oportunidades

- CNP Seguros usaba un sistema poco escalable, que no permitía actualizaciones de carácter contable, financiero y de compras.
- Necesitaban una herramienta que fuera compatible con el sistema R/3 que se utilizaba en la sede de Brasil.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP posee reputación y reconocimiento de marca que brindan respaldo a sus productos y soluciones.
- SAP Business One era una alternativa económicamente factible y una solución adecuada a las necesidades de la compañía.

Beneficios

- Disposición organizada y administrable de la información, con acceso en tiempo real.
- La herramienta acompaña a la empresa en su crecimiento y procesos de actualización, permitiendo la integración de Add-Ons para satisfacer futuras necesidades.
- SAP introdujo a la empresa un estándar de excelencia que impulsó a la mejora de procesos internos.

“A partir de los análisis realizados durante la implementación de SAP Business One nos dimos cuenta de que con esta herramienta había una mejor forma de hacer las operaciones diarias.”

Luis Otávio da Silva Costa, Gerente de Operaciones & IT , CNP Seguros.



CNP SEGUROS
Argentina
www.cnp.com.ar

Industria
Seguros

Empleados
50



PLÁSTICOS DISE
Argentina
www.dise.com.ar

Industria
Productos
manufacturados

Empleados
200

Plásticos DISE obtuvo mayor visibilidad de negocio con la implementación de SAP Business One

Plásticos DISE es una compañía familiar que brinda soluciones innovadoras en packaging para la preservación de productos en la industria alimenticia. Opera en toda Latinoamérica y en Estados Unidos.

Antes: Retos y Oportunidades

- Expandirse y poder escalar a nivel internacional con una solución que simplificara y mejorara los procesos de gestión y control.
- En esta expansión, surgió la necesidad de tener mayor visibilidad de negocio y contar con una herramienta que le brindara velocidad de procesamiento administrativo y contable.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es un producto de clase mundial económicamente factible.
- Al ser una compañía multinacional, Plásticos DISE precisaba un software de escala global que integrara a toda la compañía.

Beneficios

- Mejora a nivel de procesos, estandarización, auditorías y ordenamiento interno.
- Mayor visibilidad de oportunidades comerciales.
- Se obtuvo mayor practicidad en cuanto a la dinámica de acceso: actualmente, los empleados pueden trabajar de forma remota.

“SAP es brillante por la red de soluciones que brinda. Puedo obtener servicio técnico en cualquier localidad del mundo.”

Eduardo Seidel, Director y Socio, Plásticos DISE.

Distrinando implementó SAP Business One para integrar las áreas de la empresa y potenciar su crecimiento

Distrinando es una empresa familiar dedicada a la fabricación de calzado y accesorios. Además, es representante y licenciataria de varias marcas internacionales. Posee sólida presencia en el mercado argentino y una gran proyección de crecimiento a futuro. Cuenta con su propia fábrica, depósito y sistema de distribución.

Antes: Retos y Oportunidades

- Utilizaban un sistema de gestión hecho a medida que no admitía actualizaciones ni brindaba escalabilidad para dar soporte al crecimiento de la compañía.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es un sistema de clase mundial, líder en innovaciones tecnológicas, que actualiza y mejora sus productos constantemente.
- La implementación se llevó a cabo con Wesap, el canal de SEIDOR especializado en el rubro textil. Integró al sistema un Add-On de Apparel&Footware para la gestión del core del negocio.

Beneficios

- Integración y automatización de los procesos operativos de la compañía.
- Implementación de un sistema de base de datos robusto que unifica la información de todas las áreas de la empresa.
- Acceso a un catálogo en línea que le permite a la fuerza de ventas interactuar en tiempo real con la compañía y el cliente.
- Desarrollo personalizado de un módulo para la toma de pedidos.

“SAP Business One posee muchas funcionalidades preparadas para atender cualquier necesidad emergente. Su mayor fortaleza es el potencial para integrar las áreas de una compañía y la eficiencia en la generación de información.”

Javier Sciallo, Director Financiero, Distrinando.



DISTRINANDO

Argentina
www.distrinando.com.ar

Industria
Moda

Empleados
450-500



DROGUERÍA SUMED
Argentina
www.drogueriasumed.com

Industria
Distribución mayorista

Empleados
160

Droguería Sumed automatizó sus procesos operativos con SAP Business One para agregar valor a su negocio

Droguería Sumed se dedica a comercializar y distribuir medicamentos, accesorios, productos médicos y artículos de perfumería de amplia variedad a más de 2.500 farmacias clientes. Se destacan en el mercado farmacéutico por el trabajo en equipo, la búsqueda continua de mejora de procesos y la calidad de atención al cliente.

Antes: Retos y Oportunidades

- Implementar un sistema de gestión de vanguardia que brindara escalabilidad para acompañar e impulsar el crecimiento de la compañía.
- Poder dedicarse plenamente al negocio con la certeza de que el ERP funciona.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One posee funcionalidades adaptativas a la localización de impuestos. Además, proporciona contacto personal con un partner que optimiza la implementación del sistema.
- Verifarma, canal del ecosistema de SEIDOR, comprende el rubro farmacéutico y posee conocimientos clave para atender sus requerimientos operativos. El equipo profesional del partner logró implementar el sistema con éxito.

Beneficios

- Las diversas áreas de la compañía comenzaron a trabajar de manera unificada, en constante interacción, acelerando la generación de información e indicadores y mejorando la atención al cliente.
- Implementación de un sistema de base de datos en línea que brinda trazabilidad a los documentos y agiliza el proceso de extracción de datos.
- Automatización de diversos procesos, permitiendo que la compañía se enfoque en la generación de valor para proveedores y clientes.

“La implementación de SAP Business One inició una transformación digital en la compañía, que implicó cambios significativos en la manera de pensar de los colaboradores. Destaco su usabilidad, escalabilidad y la seguridad que brinda a la información.”

Ana Caputo, Gerente General, Drogería Sumed.

Electricidad Don Bosco llevó su control de inventario al siguiente nivel con SAP Business One

Electricidad Don Bosco es una empresa argentina que comercializa insumos eléctricos. Brinda asesoramiento personalizado y amplia variedad de productos avalados por las mejores marcas del mercado, con el objetivo de resolver las necesidades de sus clientes y ser un aliado estratégico en la realización de proyectos.

Antes: Retos y Oportunidades

- Utilizaban un sistema enlatado que no brindaba control de stock y presentaba limitaciones respecto a la gestión administrativa.
- Necesitaban implementar un ERP que acompañara las proyecciones de crecimiento de la compañía y brindara certezas respecto a los tiempos de la cadena de distribución.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es un sistema de clase mundial que se adapta a las necesidades de las PyMEs agregando valor a su negocio.
- Tedear, implementador de SEIDOR, atendió y resolvió las necesidades emergentes, aplicando mejoras continuas al sistema para incrementar su aprovechamiento.

Beneficios

- Se eliminó la dependencia de las planillas de cálculo.
- La implementación del sistema impulsó la estandarización y optimización de procesos de gestión administrativa. Permite, por ejemplo, cargar facturas, liquidar IVA e impuestos, realizar flujo de caja, y visualizar el estado de resultados en una única plataforma.
- Se construyó una base de datos en línea que permite visibilizar con claridad la disponibilidad de stock y el estado de inventario.

“Lo que más valoro de SAP Business One es su escalabilidad: potencia el crecimiento y permite incorporar Add-Ons que atiendan necesidades emergentes.”

Cristian Radulovich, Socio Fundador, Electricidad Don Bosco.



ELECTRICIDAD DON BOSCO

Argentina
www.edonbosco.com.ar

Industria

Comercio minorista y distribución mayorista

Empleados

16



ELEMENTO
Argentina
www.elemento.com.ar

Industria
Productos de consumo

Empleados
200

Elemento modernizó y transformó sus procesos operativos de punta a punta con SAP Business One

Elemento es una compañía dedicada al rubro textil, especializada en la producción de medias colegiales, deportivas y de uso diario para todas las edades. Además, producen ropa interior, pijamas, calzas y camisetas térmicas. Sus productos se caracterizan por su diseño y calidad textil. Comercializan con distintos mayoristas, distribuidores y minoristas de grandes superficies.

Antes: Retos y Oportunidades

- Implementar un software de gestión integral que brindara escalabilidad para acompañar a la compañía en su crecimiento.
- Contar con información en tiempo real para tomar decisiones inteligentes basadas en datos fundamentados.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One impulsó a sus usuarios a implementar procesos estandarizados que incrementen la eficiencia y reduzcan los márgenes de error.
- Seidor, junto a Star Technology, impulsaron a la compañía a iniciar un proceso de digitalización y transformación cultural. Asesoraron para la mejora continua del aprovechamiento del sistema.

Beneficios

- SAP Business One impulsó el crecimiento de la compañía y los llevó a replantear y rediseñar sus circuitos y procesos operativos con el objetivo de reducir el margen de error y alcanzar mayor eficiencia en la gestión diaria.
- Se construyó un sistema de base de datos que permite disponer de información confiable de forma centralizada y en tiempo real.

“Implementar SAP Business One no es un evento aislado, sino un proceso dinámico y continuo que implica crecimiento diario y actualización constante.”
Agustina Lee, Socia Fundadora, Elemento.

IMS amplió la visibilidad del negocio e identificó nuevas oportunidades con SAP Business One

IMS (International Merchandising Solutions S.A.) es una compañía argentina que diseña y fabrica exhibidores para alimentos, mejorando la experiencia del consumidor para incrementar las ventas. Utilizan su experiencia e integran los requerimientos del cliente, las últimas tendencias mundiales y la potencia de su fábrica para generar propuestas innovadoras en diseño, estética y operación.

Antes: Retos y Oportunidades

- Profesionalizar e integrar sus sistemas de gestión productivos y administrativos.
- Intensificar y potenciar procesos de digitalización para ser referentes mundiales en el rubro.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP es la compañía líder mundial en softwares de gestión empresarial, y su trayectoria motivó a los colaboradores tanto a adoptar el nuevo sistema como a involucrarse en el proceso de transformación digital de la compañía.
- SEIDOR comprendió las necesidades de IMS y su asesoría permitió que la implementación de la solución fuera una experiencia satisfactoria.

Beneficios

- Mejoras en la trazabilidad de documentos, mayor visibilidad de problemas y resultados.
- Optimización de los procesos de gestión empresarial y productivos.
- SAP brindó a IMS un método de trabajo eficiente: unificó e integró las diferentes áreas de la compañía, motivando la colaboración entre trabajadores.
- Proporcionó herramientas de gestión con indicadores consistentes, en tiempo real y de fácil acceso.

“Utilizar SAP Business One es una alianza estratégica que nos reviste de prestigio y confiabilidad frente a clientes, proveedores y organismos del estado.”

Nelson Iglesias, Diseñador Industrial, IMS.



INTERNATIONAL
MERCHANTISING SOLUTIONS
Argentina
www.ims-company.com

Industria
Ingeniería, construcción y
operaciones

Empleados
130



INGELOGIC
Argentina
www.ingelogicsrl.com.ar

Industria
Ingeniería, construcción y operaciones

Ingelogic S.R.L. unificó la gestión de todas las etapas de sus proyectos con SAP Business One

Ingelogic S.R.L. es una empresa constructora que brinda soluciones concretas para el diseño, construcción y ejecución de obras de ingeniería y arquitectura. Ofrece un sistema integral, que incluye todos los servicios necesarios para la materialización, puesta en marcha y mantenimiento de una obra.

Antes: Retos y Oportunidades

- Implementar un software que permitiera gestionar todas las etapas involucradas en el desarrollo de proyectos, desde la cotización hasta la entrega, generando certificados mensuales de avance de obra.
- Construir un sistema de base de datos que reemplazara las planillas de cálculo y agilizara la extracción de información y el armado de reportes.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP es una compañía internacional líder en innovación que asegura que sus soluciones y herramientas se mantengan siempre actualizadas. SAP Business One era la solución económica y factible que permitía abarcar e integrar todas las etapas del desarrollo de una obra.
- SEIDOR posee un amplio ecosistema de canales especializados por rubro, por esa razón involucró en la implementación a Star Technology, una empresa de tecnología con expertise en la industria constructora.

Beneficios

- Integrar y unificar los procesos de gestión permitió incrementar la agilidad de las operaciones y reducir los márgenes de error.
- Se construyó un listado detallado de artículos que permitió acelerar la elaboración de presupuestos, aumentando la productividad de las cotizaciones.
- Se implementó un sistema de base de datos que agilizó la obtención de informes de gestión, fundamentales para poder hacer el seguimiento del desarrollo de las obras.

“SAP Business One es la solución ideal porque acompaña todo el proceso de desarrollo de nuestras obras, desde la etapa de cotización hasta la entrega final.”

Miguel Angel Lopez, Titular y Socio Gerente, Ingelogic SRL.

El ITBA obtuvo confiabilidad y accesibilidad a sus datos con la implementación de SAP Business One

El Instituto Tecnológico de Buenos Aires (ITBA) es la única universidad privada de Argentina especializada en ingeniería, tecnología y gestión. Cuenta con más de medio siglo formando a estudiantes bajo los valores de la innovación, la creatividad, el espíritu emprendedor y el liderazgo.

Antes: Retos y Oportunidades

- Sumarse al Plan de Reboot que el ITBA viene ejecutando desde 2016 con el fin de liderar la transformación digital de la Universidad.
- Desarrollar un proceso de democratización y centralización de datos.
- Instalar una plataforma que les permitiera gestionar por procesos y automatizar operaciones.

Por qué SAP y SEIDOR

- El ITBA buscaba adoptar los estándares de excelencia implicados en un sistema de clase mundial, en este sentido, SAP cumplía con todas las características y exigencias que la universidad requería.
- SEIDOR ofreció asesoramiento y acompañamiento constante durante el proceso de pre-proyecto, implementación y posventa.

Beneficios

- Transparencia en la ejecución presupuestaria.
- Centralización y acceso remoto a la información, agilizando el proceso de toma de decisiones inteligentes basadas en indicadores en tiempo real.
- Unificación del sector comercial con el financiero contable, obteniendo una visión integral del proceso de adquisición del cliente, compra y retención.

“SAP Business One es un transformador de procesos de gestión. No queríamos adaptar la herramienta world-class a la Universidad: queríamos adoptar sus prácticas.”

Ing. Javier Sebastián Apat, Director de Tecnología de la Información, ITBA.



INSTITUTO TECNOLÓGICO DE BUENOS AIRES
Argentina
www.itba.edu.ar

Industria
Educación superior e investigación

Productos y servicios
Servicios de enseñanza en ingeniería, tecnología y gestión

Empleados
1000
[ver video](#)



KINGAGRO
Argentina
www.kingagro.com.ar

Industria
Maquinaria y componentes
industriales

Empleados
100

KingAgro implementó SAP Business One y aumentó su eficiencia y productividad

KingAgro se dedica al desarrollo y producción de una nueva generación de maquinaria agrícola fundada sobre las tecnologías de la fibra de carbono. La calidad y confiabilidad de sus productos es resultado de una filosofía de innovación, rigor técnico, control de calidad y exigencia en el cuidado de cada detalle.

Antes: Retos y Oportunidades

- El sistema que usaban era poco confiable y no brindaba reportes precisos.
- Necesitaban una plataforma que les permitiera integrar dentro del sistema el control de los procesos productivos.

Por qué SAP y SEIDOR

- La interfaz de SAP Business One es fácil de utilizar, lo que agiliza el proceso de adopción por parte de los usuarios. Satisface todas las necesidades de una empresa mediana o pequeña adaptándose a su presupuesto económico.
- SEIDOR posee conocimiento específico sobre los procesos productivos que KingAgro quería integrar al sistema. Sus consultores comprendían ampliamente el funcionamiento de la herramienta.

Beneficios

- Información confiable y accesible a todos los usuarios, permitiendo tomar decisiones inteligentes en tiempo y forma.
- El sistema fue capaz de adaptarse a los nuevos esquemas de negocio de King Agro cuando John Deere compró la compañía.
- KingAgro logró optimizar sus procesos productivos con la implementación de Add-Ons, esto le permitió a los operarios reportar los avances en las órdenes de fabricación con mayor facilidad.

“SAP Business One ofrece todo lo que una PyME necesita, y posee un perfecto equilibrio entre lo que brinda y lo que demanda.”

Gerónimo Gravie, Gerente General, KingAgro.

Lactear integró a SAP Business One un módulo personalizado para la liquidación de leche

Lactear S.A. es una compañía argentina de alimentos especializada en la elaboración y comercialización de productos lácteos. El 100% de la leche procesada en sus dos fábricas se obtiene de tambos propios. Aplican estrictos controles de calidad y trazabilidad desde el tambo hasta el producto final, garantizando la obtención de Productos Lácteos Premium.

Antes: Retos y Oportunidades

- El software de gestión que utilizaban no se adecuaba a las necesidades del negocio. Era ineficiente en la preservación de la integridad de datos y no admitía integraciones con otros sistemas o Add-Ons.
- Implementar un ERP robusto que fuera escalable para acompañar el crecimiento de la compañía.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es un software consistente e intuitivo que impulsa la estandarización y optimización de procesos de gestión.
 - SEIDOR involucró a Bit, el canal especializado en agronegocios. Desarrollaron un módulo de liquidación de leche personalizado para atender las necesidades de Lactear S.A.
- Integración de los procesos productivos, financieros y comerciales dentro de un único sistema de gestión, incrementando el control y la visibilidad del estado de operaciones.
 - Se automatizaron tareas operativas que solían realizarse de forma manual, reduciendo los márgenes de error y generando ahorro de tiempo.
 - Se construyó un sistema de base de datos que brinda información confiable sobre el estado de inventario.

Beneficios



LACTEAR
Argentina
www.lactear.com.ar

Industria
Agronegocios

Empleados
112

“Lo que más valoro de SAP Business One es la solidez y transparencia de sus bases de datos y procesos de auditoría. Además, la solución se actualiza constantemente y admite integraciones con otros sistemas.”

Josué Salomone, Gerente General, Lactear S.A.





Logicalis Latin America integró los procesos de gestión de 16 entidades legales con SAP Business One

Logicalis es una empresa global de soluciones y servicios de tecnología de la información y comunicación. Mediante tecnologías innovadoras, brinda soporte a más de 50.000 clientes en la digitalización de sus negocios.

Antes: Retos y Oportunidades

- Estandarizar los procesos internos y obtener información de manera clara, estructurada y homogénea en toda la región.
- Implementar un sistema de gestión robusto que se adaptara a cada uno de los países donde Logicalis Latin America opera y permitiera un mejor gobierno sobre las transacciones.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es una herramienta robusta y confiable que se adapta a la operación diaria de sus usuarios.
- SEIDOR posee experiencia en la implementación de la herramienta a nivel mundial. Cuenta con oficinas en el 90% de los países donde Logicalis Latin America precisaba implementar. Se convirtió en un socio de negocios que permite mantener la herramienta en perfecto funcionamiento.

Beneficios

- El sistema permite mantener una estructura de procesos y plan de cuentas similar en 16 entidades legales localizadas en 11 países, facilitando la gestión. Se adapta a las regulaciones contables e impositivas particulares de cada región.
- Acceso remoto a un sistema de base de datos en línea que brinda informes consolidados por región.
- Las capas de control del sistema garantizan que se cumpla el proceso, reduciendo riesgos operativos o de incumplimiento de normas.

“SAP Business One nos ayuda en el día a día a tomar decisiones estratégicas. Permite incorporar módulos satélites para atender necesidades emergentes.”
Cassio Moura, Project Sponsor, Logicalis.



LOGICALIS
Argentina
la.logicalis.com

Industria
Servicios profesionales

Empleados
2500 en Latinoamérica

Martin Hermanos alcanzó nuevos niveles de rendimiento con la implementación de SAP Business One

Martin Hermanos S.A. es una compañía familiar dedicada a la agricultura y la ganadería. Sus campos productivos se ubican en la provincia de Santiago del Estero. Además, poseen una pequeña empresa dedicada al tratamiento del algodón y una administración en Villa Ángela, Chaco.

Antes: Retos y Oportunidades

- Utilizaban un sistema de gestión antiguo que no permitía trabajar en la nube ni acceder remotamente a información y reportes en línea.
- Un porcentaje importante de la gestión de la compañía se realizaba en planillas de cálculo: generar informes y extraer datos era un proceso tedioso que tomaba mucho tiempo.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP innova y desarrolla actualizaciones constantemente para que sus productos y soluciones permanezcan a la vanguardia de la tecnología de gestión. Eligieron SAP Business One ® por considerarlo un sistema intuitivo.
- SEIDOR involucró a BIT S.A. en la implementación por su conocimiento específico sobre el funcionamiento de la industria agropecuaria. Trabajó in situ, organizando a la compañía para que implementaran con éxito nuevos procesos de gestión.

Beneficios

- El sistema modernizó la cultura organizacional de la compañía, hoy tienen la posibilidad de trabajar de forma remota y acceder a reportes en línea mediante una aplicación de telefonía móvil.
- Lograron la automatización del proceso de pago de impuestos.
- Ahorro de tiempo en la realización de actividades operativas.

“SAP Business One nos permitió acceder de manera remota a reportes en línea, resolviendo la distancia física entre la administración y los campos productivos.”

Walter Martin, Socio Gerente, Martin Hermanos S.A.



MARTIN HERMANOS

Argentina
www.lactear.com.ar

Industria
Agronegocios

Empleados
50



MERCATOR

MERCATOR
Argentina
www.mercator.com.ar

Industria
Distribuidora y comercio

Empleados
50

Mercator transformó y modernizó su cultura organizacional con SAP Business One

Mercator es una empresa familiar importadora y distribuidora de artículos de bazar para la mesa y la cocina. Cuenta con un equipo comercial sólido que se compromete a asesorar, proveer, equipar y potenciar los negocios de sus clientes.

Antes: Retos y Oportunidades

- Modernizar y automatizar los procesos internos y de gestión.
- Transitar hacia una cultura empresarial más tecnológica y eficiente.
- Construir una base de datos transparente y sólida para obtener información confiable sobre stock y precios.

Por qué SAP y SEIDOR

- Eligieron SAP porque es un software de clase mundial que brinda confianza y seguridad en sus soluciones.
- SEIDOR se adaptó a los ritmos de la empresa, comprendió sus necesidades y brindó soporte antes, durante y después de la implementación.

Beneficios

- Se automatizaron los procesos internos, agilizando las tareas operativas.
- Se obtuvo trazabilidad y confiabilidad en los datos, convirtiéndolos en capital de información y facilitando el desarrollo de reportes.
- La solución permite agregar complementos y Add-Ons, acompañando e impulsando el proceso de innovación y crecimiento de la empresa.

“SAP es la madre de todos los cambios. Hay un abismo entre lo que era Mercator antes de implementar SAP Business One y lo que es ahora.”

José Ernesto García, Director y Socio, Mercator.

Proveeduría Artigas S.R.L. incrementó la eficiencia de sus tareas operativas con SAP Business One

Proveeduría Artigas S.R.L. es una compañía dedicada a la distribución de tejidos planos para la confección de uniformes. Asesoran a sus clientes para la satisfacción de necesidades específicas, basándose en la ética de su personal y en la confianza de sus productos.

Antes: Retos y Oportunidades

- La compañía utilizaba un software de gestión enlatado que presentaba diversas limitaciones.
- Necesitaba implementar un ERP robusto que atendiera todas las necesidades de una empresa en crecimiento.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One posee el respaldo de una marca con renombre y liderazgo internacional. El sistema brinda una interfaz de usuario intuitiva y personalizable, ofrece soluciones en la nube y proporciona un amplio potencial de crecimiento.
- Tedear, canal de Seidor, trabajó con profesionalismo y dedicación, resolviendo dudas y realizando los ajustes solicitados. Logró que la implementación fuera una experiencia positiva y enriquecedora.

Beneficios

- Los datos y procesos de la compañía se migraron con éxito del sistema antiguo al nuevo.
- Optimización de los procesos de gestión e implementación de un sistema de base de datos en línea que permite tomar decisiones basadas en información confiable.
- Todos los colaboradores adoptaron ágilmente la herramienta y lograron incrementar la eficiencia en la realización de sus tareas operativas, generando ahorro de tiempos.
- Automatización del envío de facturas a clientes.

“Trabajar con un sistema confiable como SAP Business One genera seguridad y tranquilidad. Proyectamos implementar la mayoría de las herramientas y funcionalidades que ofrece para integrar la totalidad de la compañía dentro de la solución.”

Javier Iakubi, Socio Gerente, Proveeduría Artigas S.R.L.



PROVEEDURÍA ARTIGAS

Argentina
www.e-telas.com.ar

Industria
Comercio minorista

Empleados
30



RUBOL S.A.I.C.F llevó el análisis de datos al siguiente nivel con la implementación de SAP Business One

RUBOL S.A.I.C.F. es una forjadura metalúrgica autopartista que desarrolla productos garantizados. Se enfocan en el planeamiento de la calidad y la mejora continua para satisfacer los requerimientos de sus clientes.

Antes: Retos y Oportunidades

- El sistema que utilizaban era obsoleto, no tenía soporte y demandaba mucho trabajo manual.
- Se necesitaba una herramienta más moderna que permitiera tener toda la información de la compañía de forma accesible e integral.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP es una empresa multinacional líder en el mercado, cuya trayectoria brinda respaldo, seguridad y confiabilidad a sus herramientas. Adapta sus soluciones a las necesidades de cada empresa.
- SEIDOR comprendió y supo responder a las necesidades de la compañía, logrando que la implementación del sistema fuese una experiencia enriquecedora.

Beneficios

- La herramienta agilizó la carga de datos dentro del sistema, ahorrando tiempo y disminuyendo costos.
- Facilitó la búsqueda de datos y aumentó la accesibilidad a la información para armar indicadores.
- Se automatizaron y agilizaron los procesos de gestión empresariales, específicamente los financieros.

“Recomiendo SAP Business One porque es un sistema robusto e integral, accesible para empresas medianas y pequeñas.”

Agustina Bologna, Supervisora de Administración y Finanzas, RUBOL S.A.I.C.F.



RUBOL S.A.I.C.F
Argentina
www.rubol.com.ar

Industria
Metalúrgica

Empleados
97

SILMAG apuesta por la digitalización y automatización de sus procesos con SAP Business One

SILMAG es una empresa argentina que desarrolla productos biomédicos de calidad certificada para los principales hospitales nacionales e internacionales y los profesionales de la salud. Su objetivo es optimizar las prestaciones médicas para mejorar y salvaguardar el bienestar de los pacientes.

Antes: Retos y Oportunidades

- Cuando la empresa inició su proceso de expansión a nivel regional y global, surgió la necesidad de implementar procesos de control más rigurosos y automatizados.
- Migrar con éxito los datos del sistema antiguo a SAP Business One.

Por qué SAP y SEIDOR

- La seriedad y trayectoria de SAP a nivel global brinda seguridad sobre el funcionamiento de sus herramientas y sistemas.
- SAP Business One es una solución robusta diseñada para adaptarse a las necesidades particulares de cada compañía.
- Seidor ofrece asesoría específica para el completo aprovechamiento de la herramienta en base a las características de la industria.

Beneficios

- Estandarización de los principales procesos de la empresa.
- Generación de información contable en tiempo real.
- Se optimizó el proceso de autorización de compra y, a la vez, se obtuvo mayor control sobre los gastos de la empresa.
- SAP Business One redefinió la filosofía empresarial respecto a los procesos operativos: a futuro, el objetivo es automatizar la producción con el módulo Be.as manufacturing.

“SAP Business One es un hito histórico para nuestra empresa: va a cambiar la forma operativa de trabajar y de medir nuestra producción.”

Gustavo Siso, Global CIO, SILMAG.



SILMAG
Argentina
www.gruposilmag.com

Industria
Comercial y Distribuidora

Empleados
180



Softbond eligió SAP Business One para optimizar sus estándares de productividad

Softbond es una empresa familiar argentina, pionera y líder a nivel nacional en la fabricación de telas no tejidas. Exporta el 30% de su producción, abasteciendo a diversos mercados latinoamericanos. Ofrece productos durables e higiénicos, desarrollados mediante procesos spunbonded, spunmelt y meltblown de ultima tecnología.

Antes: Retos y Oportunidades

- La envergadura del negocio y la complejidad del proceso productivo generó la necesidad de implementar un software de gestión que integrara todas las áreas de la compañía.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One era la alternativa más confiable y que mejor se adaptaba al modelo de negocio de Softbond.
- SEIDOR poseía experiencia, alcance regional y una red de implementación sólida. Brindaba el soporte idóneo para la instalación de la herramienta.

Beneficios

- Poseer una herramienta de gestión sólida les permitió eficientizar variables fundamentales para el negocio, como costos y estándares de productividad en tiempo real.
- Softbond proyecta una próxima ampliación productiva del 50% que no sería posible sin el soporte que brinda SAP Business One a sus procesos internos.

“Destaco de SAP Business One su capacidad para comprender y brindar la flexibilidad que requieren las PyMEs y las empresas familiares.”

Alessio Romanelli, Director, Softbond.



SOFTBOND
Argentina
www.softbond.com.ar

Industria
Plástica

Empleados
130

Transportes Rada Tilly UTE acompañó el lanzamiento de su planta productiva con el soporte de SAP Business One

Transportes Rada Tilly S.A UTE es la unión de cinco empresas del mercado de Hidrocarburos Argentino: Transportes Rada Tilly S.A., Corporación Patagonia S.A, Áridos Patagónicos S.R.L, Arema SAS Y Borgo SAS. En el 2019 lanzaron su planta de procesamiento y producción de arenas de fractura hidráulica en la provincia de Neuquén. Su objetivo es potenciar el desarrollo energético de la República Argentina.

Antes: Retos y Oportunidades

- Proporcionar a la nueva planta productiva un sistema de gestión que integrara y organizara los procesos administrativos y operativos.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es una herramienta robusta e integral adaptada a compañías medianas, que pertenece a una compañía líder mundial en el desarrollo de softwares de gestión.
- SEIDOR cuenta con una amplia red de contactos especializados por industria, y al comprender las necesidades de Transportes Rada Tilly S.A. UTE, eligió a BIT Soluciones Tecnológicas como canal para implementar la solución, enfocándose y satisfaciendo los requerimientos específicos del rubro.

Beneficios

- La planta inició sus operaciones con éxito, estableciendo procesos automatizados que impulsaron la eficiencia operativa.
- Se incorporaron Add-Ons que optimizaron y organizaron los procesos productivos de la compañía.
- El sistema es adaptable a las características y requisitos de la empresa. Grupo Arenas Patagónicas tiene como objetivo seguir ampliando el aprovechamiento de los beneficios y ventajas que ofrece la solución.

“La implementación de SAP Business One fue un proceso de mucho aprendizaje y un gran desafío. La herramienta fijó estándares de eficiencia para la gestión operativa.”

Leonardo Vaticano y Guillermo Coco, Encargados de gestión y administración, Transportes Rada Tilly S.A UT



**TRANSPORTES RADA TILLY
S.A UTE**

Argentina

www.trt-ute.com.ar

Industria

Minería y distribución mayorista

Empleados

50



CONFIDENCIALIDAD EN
MOVIMIENTOS DE CARGA

RIVAS
Argentina
www.rivas-sa.com

Industria
Transporte

Empleados
70

Rivas incrementó la transparencia y trazabilidad de sus operaciones con SAP Business One

Rivas S.A. es una compañía familiar dedicada a brindar servicio de transporte de cargas generales y pesadas. Su flota de camiones posee sistemas de rastreo satelital integrados, garantizando la seguridad y trazabilidad de la mercadería. Se guían por los más altos estándares de calidad y profesionalismo.

Antes: Retos y Oportunidades

- Utilizaban múltiples sistemas no integrados para gestionar las diversas áreas del negocio que no brindaban información confiable.
- Implementar un sistema de base de datos unificado que permitiera confiar en los reportes y visibilizar de forma ágil los estados de resultados.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One posee el respaldo de una marca líder mundial en el mercado tecnológico que brinda confianza y seguridad respecto al retorno de la inversión.
- A partir de positivas experiencias anteriores, Rivas S.A. confió a Tedear, canal de SEIDOR, la implementación del sistema y el diseño de los procesos de flujo de información.

Beneficios

- Se obtuvo registro y trazabilidad de todas las operaciones de la compañía.
- Se construyó un sistema de base de datos confiable que brinda información integral valiosa para la toma de decisiones inteligentes.
- El sistema permite visibilizar y rastrear errores de manera ágil.
- Incremento de la transparencia de procesos internos.
- Los usuarios obtuvieron el beneficio personal y profesional que implica manipular un software de gestión de categoría mundial.

“La implementación de SAP Business One se celebró con entusiasmo porque entendimos que implicaba un incremento del profesionalismo de Rivas.”

Jonathan Rivas, Gerente General, Rivas S.A.

Triangular S.A. incorporó los estándares de eficiencia de SAP Business One a sus operaciones

Triangular S.A. es una compañía que importa y comercializa productos de alta eficiencia, calidad y tecnología para el hogar. Son líderes en diseño e innovación de sistemas de calefacción y agua caliente. Dos premisas fundamentales de sus sistemas de calefacción son el ahorro y el uso inteligente de la energía para el cuidado del medioambiente.

Antes: Retos y Oportunidades

- El sistema que utilizaban no permitía integrar las diferentes áreas de la compañía. La comunicación entre departamentos se realizaba de forma manual, con un elevado margen de error.
- Implementar un sistema de base de datos robusto que brindara información confiable para tomar decisiones inteligentes.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP Business One es un producto utilizado a nivel global, respaldado por una marca líder mundial en soluciones tecnológicas.
- Seidor, junto a Tedear, guió el proceso de implementación desde cero, brindando respaldo y asesoramiento para que la experiencia resultara enriquecedora y positiva.

Beneficios

- Implementación de un sistema de base de datos que brinda información confiable y transparente.
- Estructuración y estandarización de procesos, optimizando las rutinas productivas de los colaboradores.
- Los proyectos se estructuraron según los criterios de eficiencia que promueve SAP, incrementando su productividad.

“La adopción de SAP Business One generó un cambio de mentalidad dentro de la compañía: hoy, todos entienden que la organización y estructuración de los procesos incrementa la eficiencia y la productividad.”

Andrés Álvarez, Gerente General, Triangular.



TRIANGULAR

TRIANGULAR

Argentina

www.triangularsa.com.ar

Industria

Productos de consumo

Empleados

80



OLAS ETERNAS
Argentina
www.volcom.com.ar

Industria
Moda, distribución mayorista y
comercio minorista

Empleados
70

Olas Eternas obtuvo trazabilidad del ciclo de vida de sus productos con la implementación de SAP Business One

Olas Eternas S.R.L. es una compañía argentina dedicada a la industria textil y de indumentaria indumentaria licenciataria de Volcom EEUU desde 2009 para la comercialización de prendas y accesorios. Cuenta con 4 locales en los shoppings más importantes de Buenos Aires.

Antes: Retos y Oportunidades

- Implementar un sistema de gestión potente que brindara soporte y acompañamiento al proceso de rápida expansión que atravesaba la compañía.
- Una vez implementada la solución, el desafío fue adaptarla al sistema impositivo argentino.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP es líder mundial en softwares de gestión. Invierte constantemente en investigaciones y desarrollos que potencien sus herramientas.
- SAP Business One permite incorporar Add-Ons adaptados a los requerimientos particulares de cada compañía.
- SEIDOR posee experiencia en la implementación del sistema y amplio conocimiento de la solución. Brinda seguridad y confianza durante el proceso de adopción.

Beneficios

- Se obtuvo transparencia en los procesos operativos mediante el desarrollo de una logística de seguimiento de preventas, órdenes de compra y entrega de mercadería.
- Mejoras en la calidad y confiabilidad de la base de datos.
- Se desarrolló un Add-On de Apparel & Footwear que brindó trazabilidad del ciclo de vida de cada producto, desde su diseño hasta la venta final, y agilizó el proceso de codificación de artículos.

“Los colaboradores de Olas Eternas S.R.L se beneficiaron del prestigio y las ventajas a nivel profesional que se obtienen por manipular y operar el sistema de clase mundial SAP Business One.”

Víctor Blanco, Director de Operaciones, Olas Eternas S.R.L.

WPS logró organizar sus procesos administrativos con la implementación de SAP Business One

Wellbore Petrol Services S.R.L (WPS) es una compañía argentina dedicada a la reparación, servicio y manufactura de productos y equipamiento para la industria del petróleo y el gas. Su objetivo es alargar la vida útil de los pozos priorizando la seguridad laboral y minimizando el impacto en el medio ambiente.

Antes: Retos y Oportunidades

- Iniciarse en la era de la digitalización y la innovación.
- Optimizar el sistema de gestión para mejorar la coordinación de operaciones, organizar los procesos administrativos y evitar desvíos.
- Acceso ágil a la información en tiempo real.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP posee trayectoria y experiencia en el desarrollo técnico de softwares de gestión, brindando respaldo y seguridad sobre la calidad de sus productos.
 - SEIDOR y Pragmática comprenden las particularidades de la industria petrolera, por eso lograron adaptar el sistema a las necesidades de la compañía, ayudándoles a sacar el mayor provecho de los recursos que ofrece la solución.
- Facilitó el acceso a la información en tiempo real, permitiendo interrelacionar y extraer datos de forma óptima y ágil.
- Se integraron los procesos de gestión empresarial en una única plataforma, optimizando las actividades de planificación y automatizando los procesos administrativos de ventas, compras y certificaciones.
- El software es escalable, admite la integración de nuevos módulos y Add-Ons, acompañando a la compañía en su evolución y crecimiento.

“SAP Business One implicó una transformación en la cultura empresarial. Pasamos del papel, a la tablet que permite compartir información en tiempo real con todas las áreas de la compañía.”

Mauro Marín, Gerente General, Wellbore Petrol Services S.R.L.



WELLBORE PETROL SERVICES

Argentina
www.wpssrl.com.ar

Industria
Petróleo y gas

Empleados
70



ZALDIVAR
Argentina
www.institutozaldivar.com

Industria
Cuidado de la salud

Zaldivar logró organizar su compleja estructura empresarial con SAP Business One

Zaldivar es una compañía compuesta por tres organizaciones: la Fundación Zaldivar, la empresa Visión Superior y el Instituto Zaldivar. Son reconocidos a nivel regional y mundial por su profesionalismo y su espíritu innovador y vanguardista.

Antes: Retos y Oportunidades

- La compañía posee una estructura compleja de gestionar. Necesitaba un sistema que organizara los procesos de gestión y brindara acceso en tiempo real a información desagregada por departamento.
- El grupo proyectaba una futura expansión de sedes. Por ende, buscaron un sistema de categoría mundial que tuviera escalabilidad y pudiera instalarse en cualquier lugar del mundo.

Por qué SAP y SEIDOR

- SAP es líder mundial en el desarrollo de softwares de gestión. Su prestigio y reconocimiento en el mercado dota de seguridad y confianza a sus productos.
- SEIDOR interpretó las necesidades de la compañía y logró integrar con éxito la interfaz clínica de Zaldivar a la solución SAP Business One

Beneficios

- Simplificó la logística interna de seguimiento de inventarios, obteniendo trazabilidad y reducción del margen de error.
- Se automatizaron procesos que antes se realizaban de forma manual, generando ahorro de tiempos y costos.
- Acceso ágil a informes confiables y precisos, incrementando el control presupuestario y permitiendo tomar decisiones inteligentes y rápidas.

“SAP Business One se adaptó a nuestra necesidad de trabajar con información desagregada. Lo que más valoro es la confiabilidad en los reportes que brinda”

Ricardo González, Gerente General, Instituto Zaldivar.



SEIDOR



SAP Business
One

SEIDOR Argentina

+54 11 55333100

Av. Colonia 25 - Piso 5
CP 1437 - Buenos Aires
businessone@seidor.es

mktb1.ar@seidor.com

www.seidorbusinessone.com