

基于大数据 和 AI 人工智能驱动
让天下所有创业者不再孤独无助

创业加速器

提高创业的成功率、加快融资速度
降低创业的失败率、帮创业者避坑



投行背书
直奔
上市独角兽

万亿市场
千亿规模



革命性
颠覆性
引领性



国内唯一
全球第一

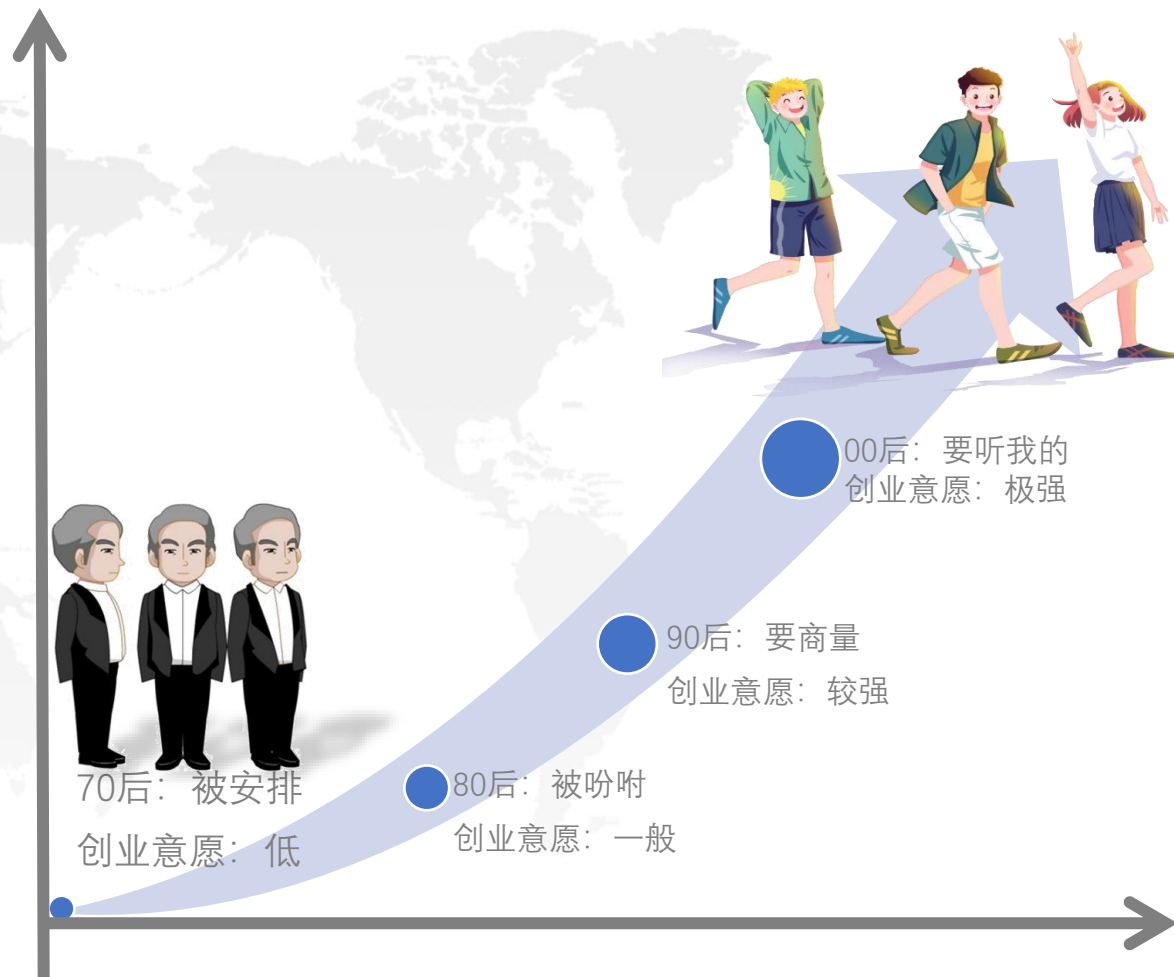
- 1.国内资深机构创立孵化
- 2.核心团队来自知名大厂
- 3.市场规模超十万亿级别
- 4.五年内营收规模达千亿
- 5.三年海外五年境内上市
- 6.引领投融资行业的发展
- 7.有望国内唯一全球第一

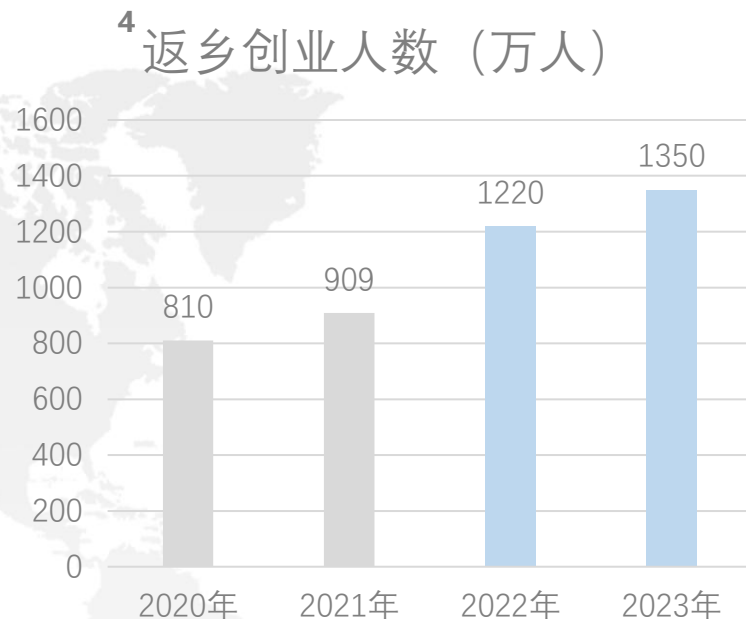
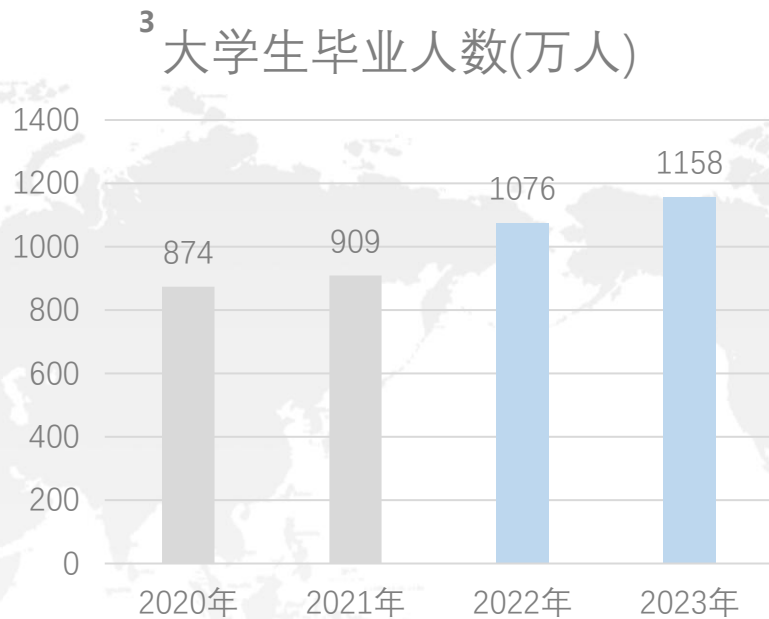
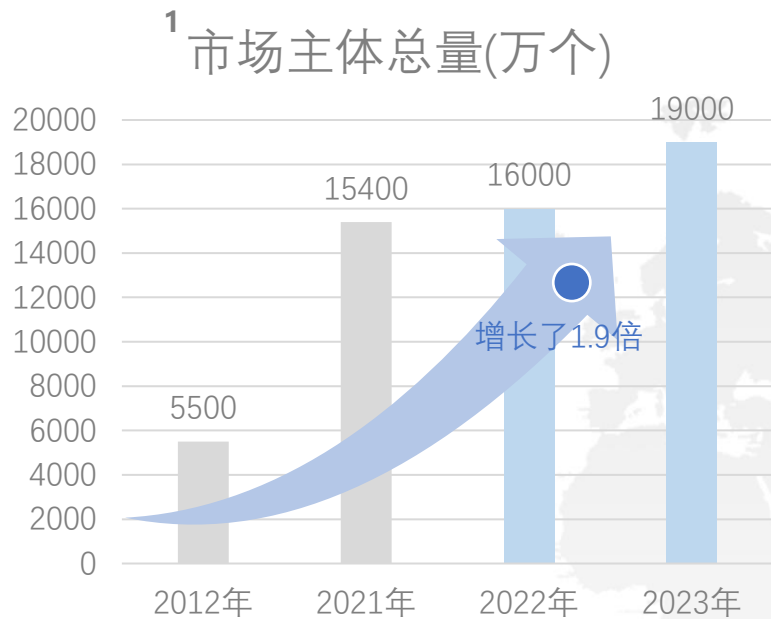
市场刚需

1. 世界500强企业中，没有一家上市企业不是通过资本运作成功
2. 哪怕是企业上了市，难免出现股价波动也是需要大资本来护盘
3. 企业需要上市，必须借助资本获得资金和资源才更能获得成功
4. 创业想要成功，必须借助资本才能更快地从 0到1，从 1到100
5. 越来越多的年轻人选择自主创业，形成庞大的创业主力市场
6. 未来5年中国每年将新增创业者2000万，超十万亿级服务市场

用户痛点

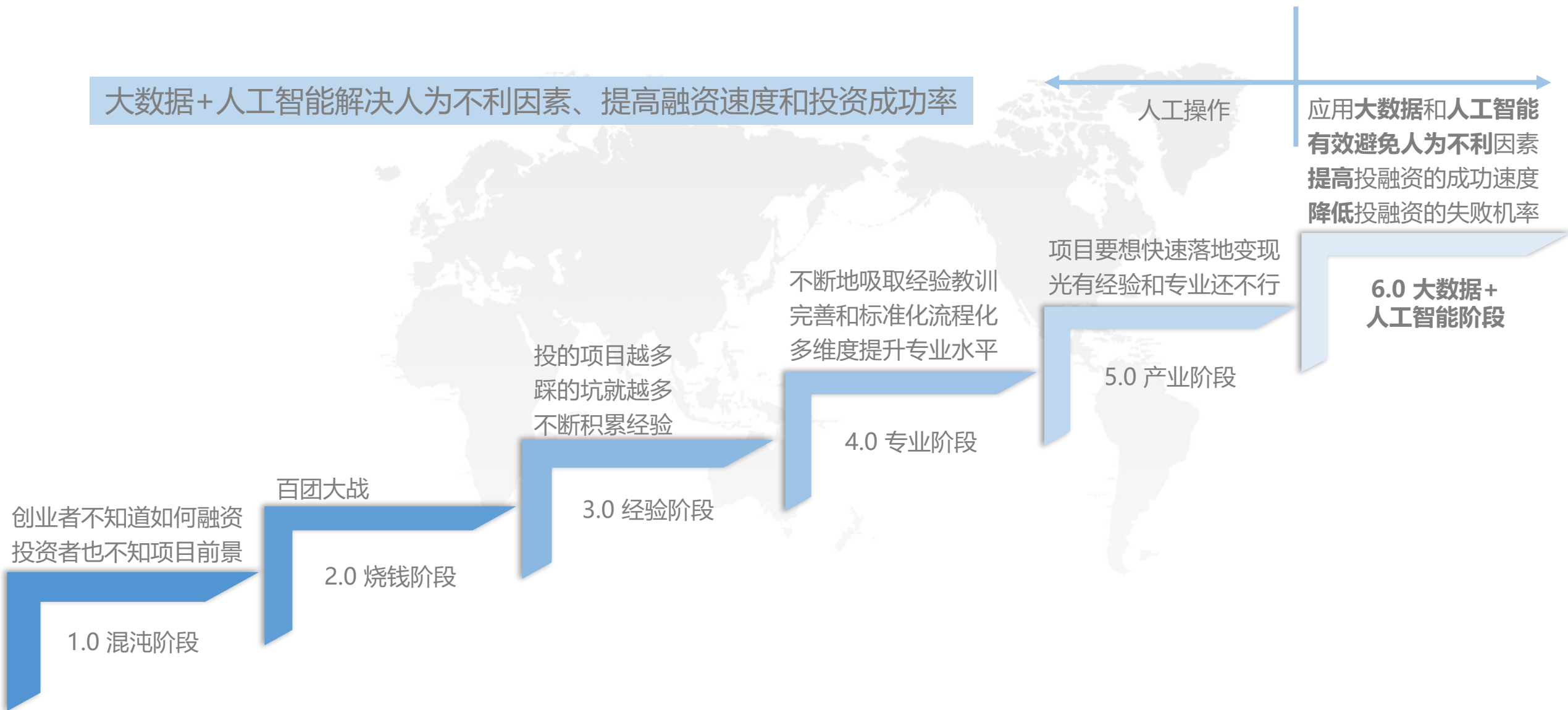
7. 大多数创业者对创业必备的**要素、条件、顺序、流程**不甚了解
8. 大多数创业者对创业大多带有冲动和盲目性、情绪化、间歇性
9. 大多数创业者遭遇了**轮番式收割**的困境，错失时机且浪费钱财
10. 大多数投行也都遭遇了**十投九输**的困境，太多人为因素的错误

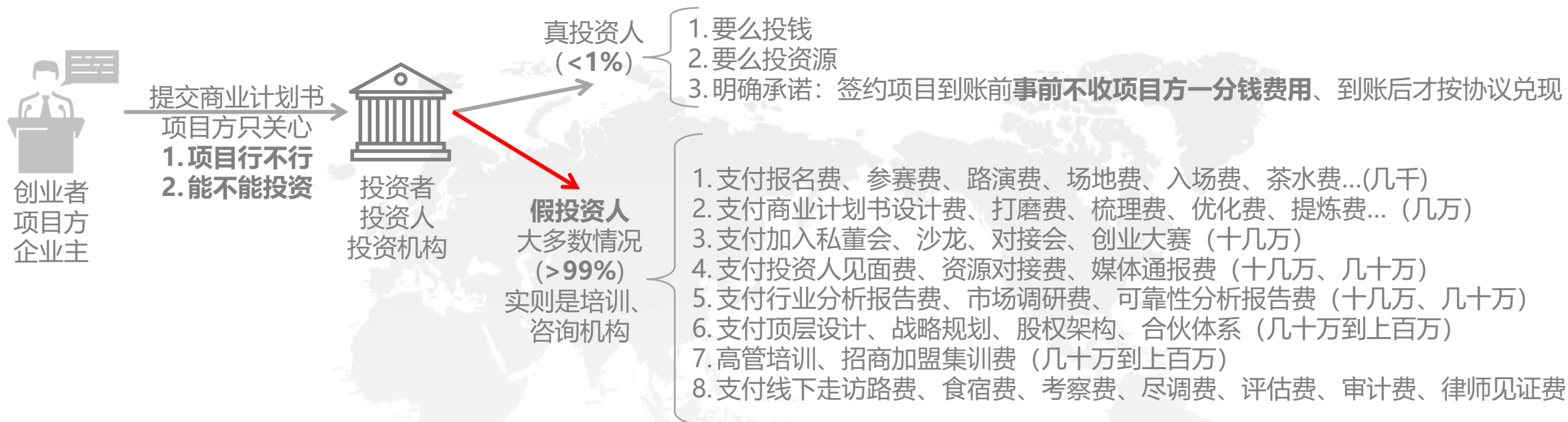




数据说明:

1. 去年底企业数量超过5200万户、个体工商户超过1.1亿户，市场主体总量超过**1.6亿**户、是十年前的3倍。（来源：2023年《政府工作报告》）
2. 市场容量，保守估计，**国内**：1.6亿*1万（平均）= 1.6万亿；**国外**：美英法德日韩新印合计超10万亿，本项目占1%，已超千亿规模
3. 教育部、人力资源和社会保障部2021年19日在京召开2022届全国普通高校毕业生就业创业工作网络视频会议
4. 抖音官方报告《2023发现创作的力量》

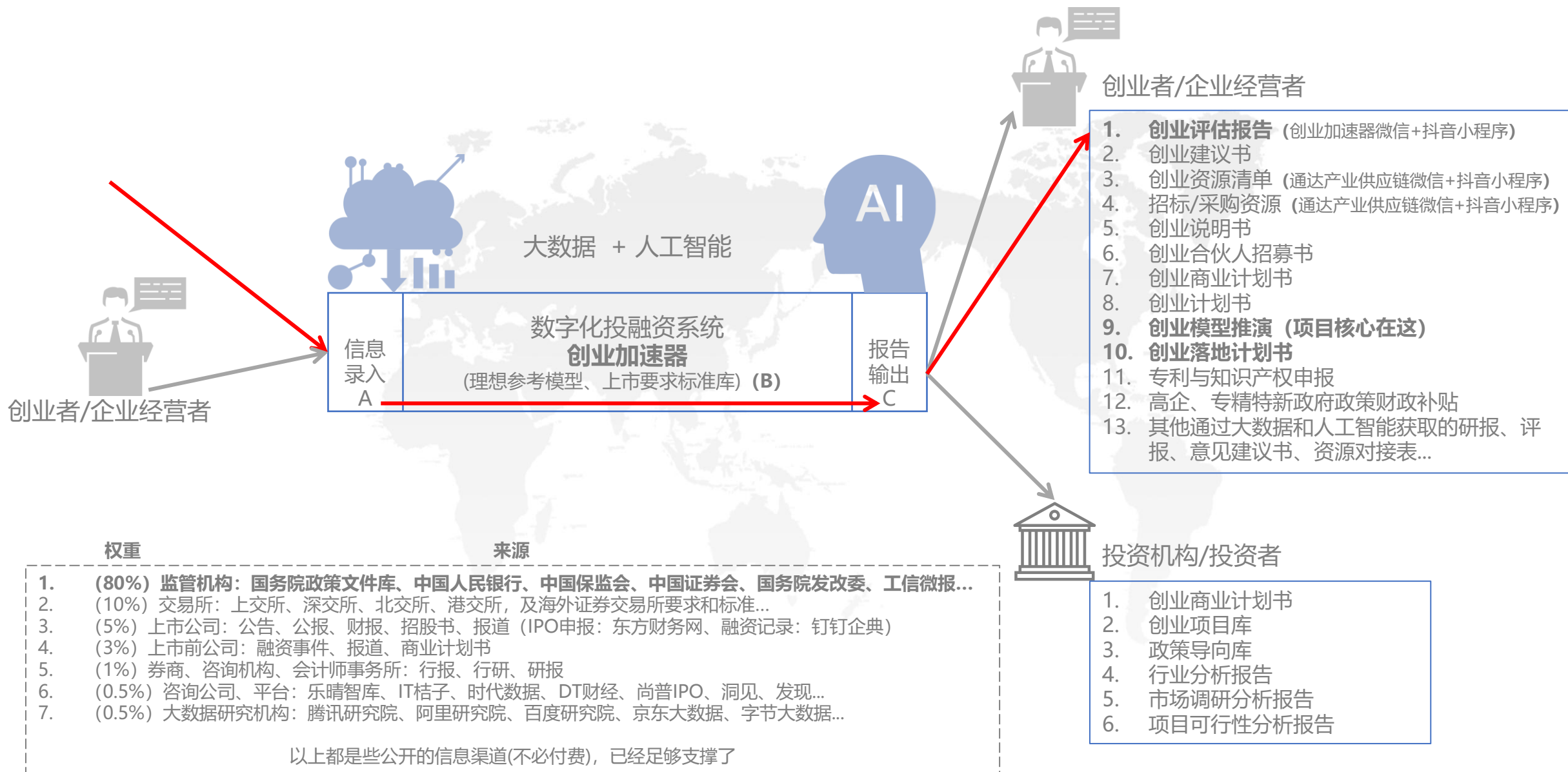




创业者一年半载下来，全国跑了10个，8个城市，被十几甚至几十个假投资人**轮番式收割**，花费了十几万几十万、甚至上百万，然后**原本想融资却一分钱也没到账**。

更有甚者，很多时候创业者/项目方连到底是什么原因造成的，没有融资成功的问题根本所在也不知道，这样既浪费了大量时间、金钱、精力，关键还错失了发展的最好良机。

甚至还不少的创业者因没融到资还造成负债累累、团队解散、妻离子散、亲友远离，创业走进了死胡同。



Input创业者项目信息录入表

1.	项目名称:	立安智能立体停车库
2.	项目简称:	立体停车库
3.	行业领域:	大消费/大数据/新能源/新材料/智能制造
4.	目标用户:	大型停车场、商城、医院、机场、CBD
5.	应用场景:	
6.	核心技术:	
7.	主营产品:	
8.	联系人:	梁为安
9.	联系电话:	189-2812-2889
10.	身份职务:	创始人

提交

数据库
+
规则
+
大数据模型
+
算法
+
人工智能

第 8 页

output实时评估报告(点击...查看更多详情)

是否符合国家政策

1. 支持类√
2. 鼓励类√
3. 限制类X
4. 禁止类X

独角兽项目的要求和标准

1. 千亿规模以上√
2. 五年内达百亿√
3. 五年之内上市√
4. 革命性颠覆性X
5. 要唯一或第一X

已上市企业TOP5

- 1.企业...
- 2.企业...
- 3.企业...
- 4.企业...
- 5.企业...

申报中TOP5

- 1.企业...
- 2.企业...
- 3.企业...
- 4.企业...
- 5.企业...

已融资TOP5

- 1.企业...
- 2.企业...
- 3.企业...
- 4.企业...
- 5.企业...

未融资TOP5 (有重大突破)

- 1.企业...
- 2.企业...
- 3.企业...
- 4.企业...
- 5.企业...

评估小结:

1、本项目属于“大数据+新能源+新材料+智能制造”行业领域，符合当前国家政策导向里支持类和鼓励类的项目，投资人对此非常感兴趣

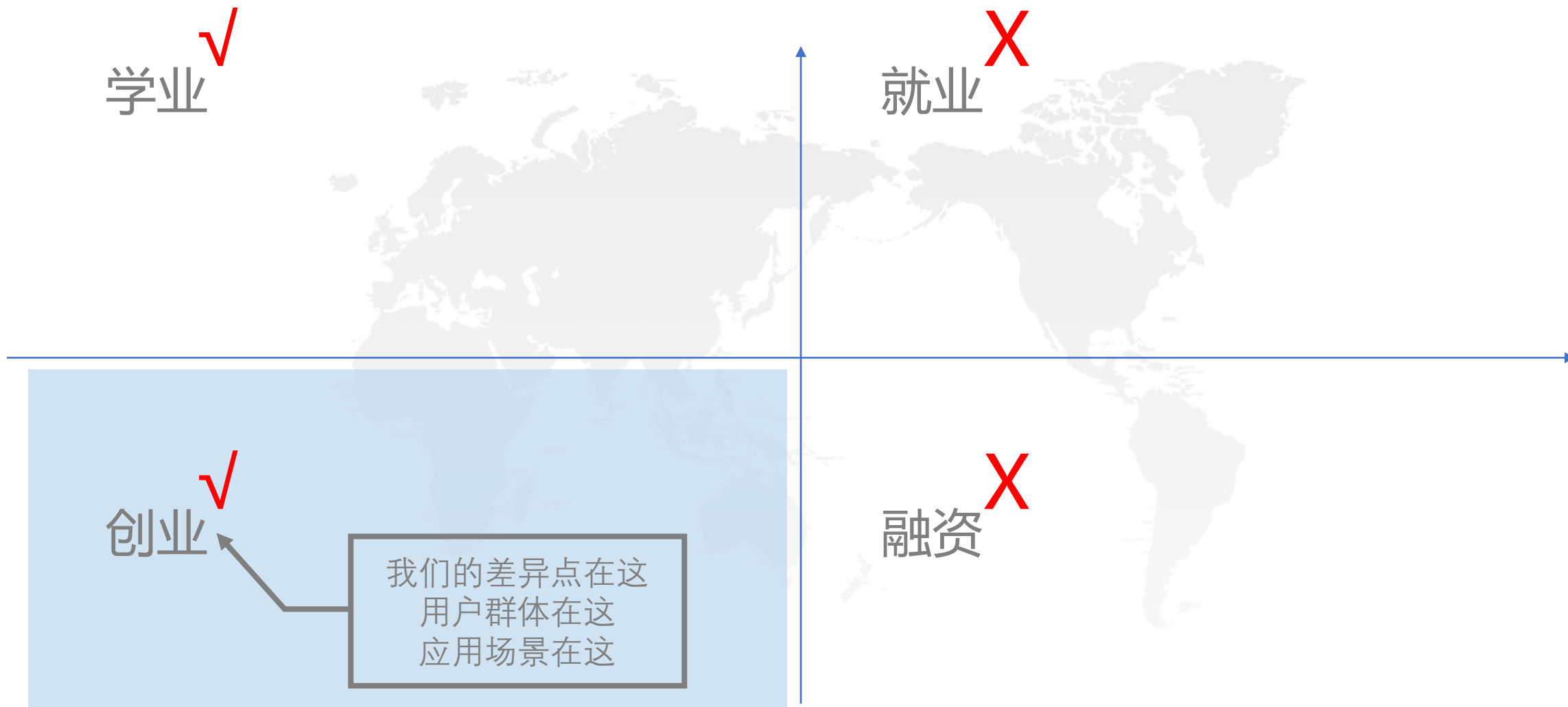
2、该项目五年内未能达到百亿规模，也没有五年内上市的规划，暂时还不符合独角兽项目的要求和标准

因此，该项目离行业领先地位还有一段距离，投资人总体投资意愿度属于中等，望继续优化

温馨提示：以上信息仅供参考，不作任何法律或评判依据

返回





竞品名称	<div>JINGDATA 鲸准/桔子/CrunchBase</div>	<div>洞见研报</div>	<div>天眼查 TianYanCha.com</div>	<div>BOSS直聘</div>	<div>创业加速器 (本项目)</div>	结论与优势
主要群体	创业者、投资者、FA	不特定人群	不特定人群	求职者、招聘者	创业者	简单直接明了
项目定位 (来自官网)	投融资接洽	行业研究报告平台	商业征信查询平台	<div><div>1. 找人才</div><div>2. 找工作</div></div>	<div><div>1. 加速创业成功</div><div>2. 加快融资速度</div></div>	<div><div>1. 减少创业成本</div><div>2. 降低创业失败率</div><div>3. 避坑少走弯路</div><div>4. 提高创业健康指数</div><div>5. 提升创业成功率</div></div>
市场痛点	找不到靠谱的投资机构？ 资金紧张，融资迟迟无法完成？ 这里有超过3万家认证投资机构对接股权融资	<div><div>1. 对宏观经济和政策把握不及时、不全面、不准确</div><div>2. 对行业发展、产业链上下游关系、关联不熟悉、了解不深入</div><div>3. 对企业发展缺乏科学有效和必要的支撑</div></div>	<div><div>1. 担心合作方有坑，先查查</div><div>2. 对合作方的实力、股权架构、发展状况不了解</div></div>	<div><div>1. 求职者看不到用人单位的活跃度、薪资差异</div><div>2. 用人单位看不到求职者简历的关键信息</div><div>3. 双方没法及时直接沟通</div></div>	<div><div>1. 创业前：为创业者明确创业要素、条件、顺序、流程</div><div>2. 融资前：为创业者提供顶层设计、战略规划、股权架构、合伙体系、资源对接、落地变现、从0到1的问题</div></div>	<div><div>1. 解决创业前的盲目性</div><div>2. 解决融资前的被动性</div><div>3. 解决了创业的问题，就解决了融资的问题、解决了实现人生梦想、兑现对家人承诺和提供就业机会</div></div>
商业模式	<div><div>1. 展示商业性计划书</div><div>2. 来吸引全国投资人</div><div>3. 提供商业路演服务</div><div>4. 对接资源和投资人</div></div>	<div><div>1. 展示付费研报图表</div><div>2. 对外收费定制研报</div><div>3. 提供付费投资顾问</div></div>	<div><div>1. 展示全国工商信息</div><div>2. 通过关键信息收费</div></div>	展示求职者和招聘者信息收取会员费	<div><div>1. 通过创业加速器吸引创业者</div><div>2. 展示商业计划书吸引投资者</div><div>3. 加速融资速度助力创业成功</div><div>4. 降低创投风险解决资金问题</div></div>	降低创投风险后，可以让更多的投资人参与早期项目的投资，让创业者可以更快更好地从0-1，从1到100
盈利模式	<div><div>1. 付费研报</div><div>2. 付费路演</div><div>3. 咨询服务</div><div>4. 资源对接</div><div>5. 赋能服务</div></div>	<div><div>1. 付费研报</div><div>2. 付费查阅</div><div>3. 付费创投</div></div>	<div><div>1. 尽职调查</div><div>2. 风控监控</div><div>3. 关系发现</div><div>4. 嵌入查询</div></div>	<div><div>1. 竞招职位</div><div>2. 付费简历</div><div>3. 付费沟通</div></div>	<div><div>1. 付费查阅</div><div>2. 付费报告</div><div>3. 签约股权</div><div>4. 战略合作</div><div>5. 资源对接</div><div>6. 股权融资</div><div>7. 股权投资</div><div>8. 模型推演</div></div>	<div><div>1. 明确承诺签约项目不收钱</div><div>2. 未签约项目只收1%到1%o</div><div>3. 签约后全款退回(也没多少钱)</div><div>4. 签约了说明我们看上这项目</div><div>5. 不赚创业者的钱</div><div>6. 不在存量里要一分钱</div><div>7. 只在增量里合理分钱</div><div>8. 因为创业者本来没钱</div></div>
是否面向全球用户	弱	弱	弱	弱	√ 明确面向全球超10亿创业者	<div><div>1. 市场前景更加广阔</div><div>2. 可在国内外上市</div><div>3. 上市更易回报更高</div></div>



产品终端



移动设备



PC



驾驶舱



其他终端

系统运维

代码管理

配置管理

项目管理
JIRA

自动化测试

自动化部署

容器平台

日志中心

系统监控

接入层

产品API网关

驾驶舱API网关

开放API网关

业务层

产品业务

创业评估报告

创业建议书

创业资源清单

... ..

基础应用

用户系统

账户系统

订单系统

支付系统

营销中台

客户运营

产品运营

渠道运营

活动运营

驾驶舱

CRM

统计报表

权限控制

业务看板

数据层

数据
查询

常规查询MySQL

海量实时查询HBase

多维实时查询Kylin

数据
分析

统计分析

数据挖掘

机器学习

深度学习

非结构化数据分析

数据
处理

批处理

Hadoop

MPP

实时处理

流式计算(Flink)

高速缓存

数据
采集离线采集
(ETL)实时采集
(Flume/Kafka...)互联网采集
(Crawler)第三方
数据采集

上市公司数据

上市前公司数据

券商数据

会计师事务所数据

大数据研究机构
数据

第三方数据

基础设施

网络资源

计算资源

数据库存储

文件存储

消息队列

网络安全



项目创始人
项目负责人

钟志胜

浙江大学 本科
原赛伯乐南区投资总监



财务投资人
海外负责人

李琛 (拟)

西北工业大学 本科
原华为海外终端负责人之一



联合技术创始人
AI研发工程师

刘宽宏(拟)

美国斯坦福大学 博士
原SUN/eSolux JAVA工程师



联合技术创始人
算法工程师

王红(拟)

挪威奥斯陆大学 博士



联合技术创始人
全栈工程师

许一峰

深圳大学 本科



联合技术创始人
全栈工程师

刘延晓

北京理工 本科
原腾讯/百度全栈工程师



联合技术创始人
大数据工程师

熊文曦

中南林业科技大学 本科
原众安科技大数据工程师

转战期 (2027-2028)
规划: 国外+香港+大陆上市
营收: 110亿
净利: 35亿

百亿级独角兽项目 - 发展规划

爆发期 (2026-2027)
规划: 国外+香港上市
营收: 30亿
净利: 11亿

扩张期 (2025-2026)
规划: 国外先上市
营收: 7亿
净利: 2.4亿

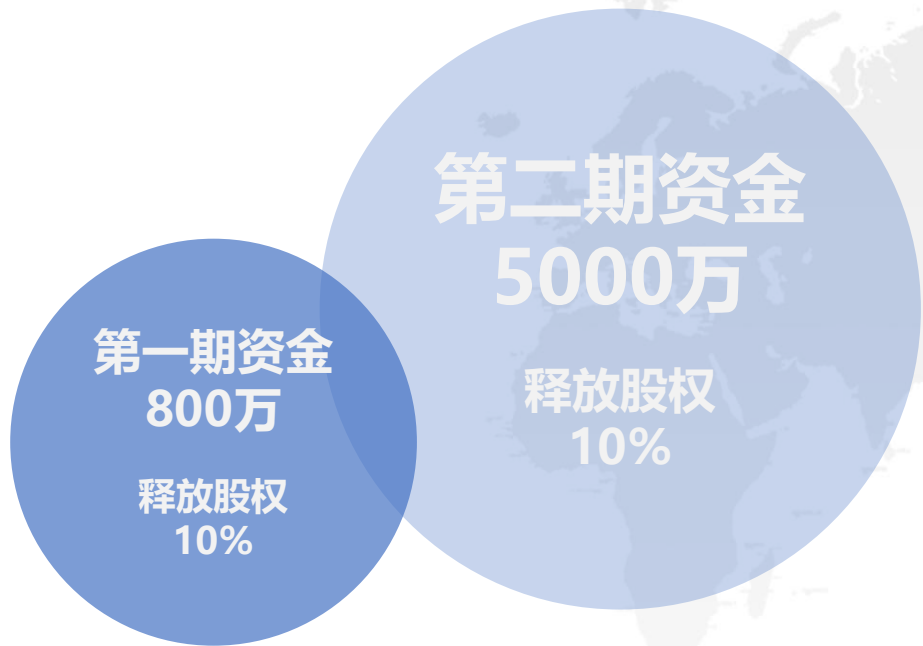
发展期 (2024-2025)
规划: 国内+国外发展
营收: 5000万
净利: 850万

起步期 (2023-2024)

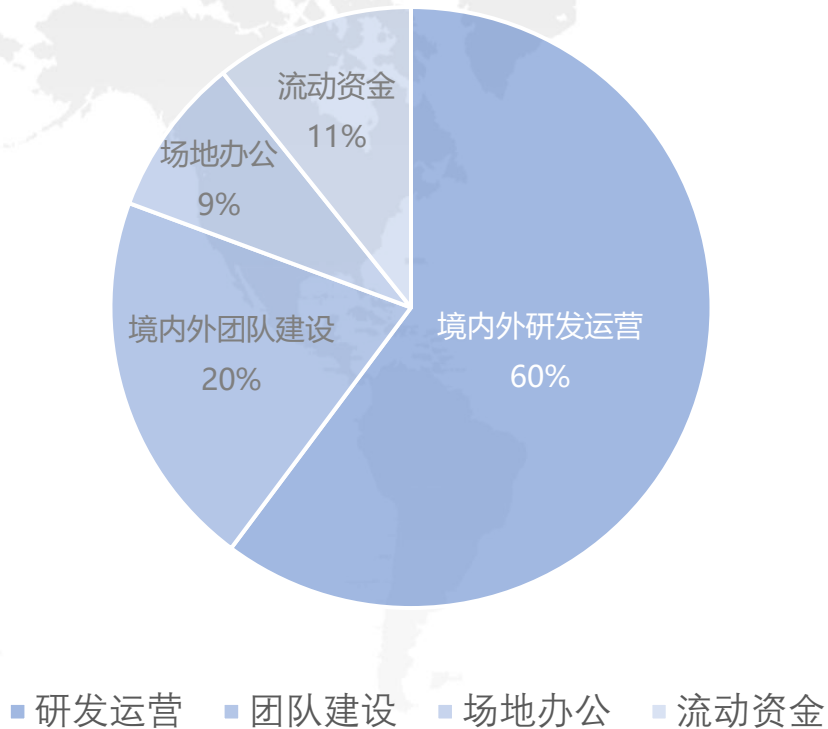
规划: 国内种子/内测+国外打基础
营收: 300万
净利: 0

备注: 目前微信小程序和抖音小程序(通达创业加速器)已经上线, 后台已经成型, 核心团队已经到位

融资计划



资金周期：6个月
资金用途：境内+境外



- = 通达创业加速器 = -

让每一位创业者 都不再孤单无助

- = END = -

感谢您抽出时间来考虑我们的项目。我们非常期待与您进一步交流
如果您有任何其他要求或需求，请随时告知我们，我们将尽力满足您的需求

钟志胜（项目创始人） 敬上
联系方式：137 1532 1328
2024年1月