

O QUE É VISÃO DE PRODUTO?

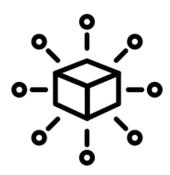






O QUE É VISÃO DE PRODUTO?

A visão do produto é uma declaração que descreve os tipos de serviços que você pretende fornecer, e os tipos de clientes que você pretende atender. Normalmente foca em um período de 1 a 3 anos.





Sugestão de declaração do produto



Para [cliente final],
cujo [problema que precisa ser resolvido],
o [nome do produto]
é um [categoria do produto]
que [benefício-chave, razão para adquiri -lo].
Diferentemente da [alternativa da concorrência],
o nosso produto [diferença-chave].



Exemplo DoctorFinder* (empresa fictícia)



Para pacientes

que têm dificuldade em marcar consultas e exames do seu plano de saúde,

o DoctorFinder é um sistema de agendamento

que casa sua necessidade com a disponibilidade do médico ou exame.

Ao invés de ligar para vários médicos e clínicas,

nosso sistema permite a realização de comparação automática e mostra os resultados viáveis para o paciente escolher.





Exemplo EasyBola* (empresa fictícia)



Para os peladeiros de plantão

Que tem dificuldade de participar de jogos

O Easy-Bola

É um App Mobile

Que facilita encontrar jogos

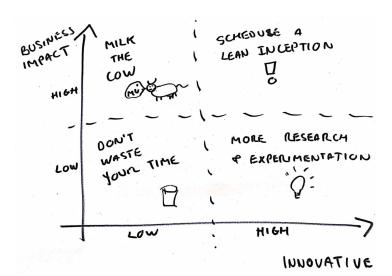
Diferentemente de boca-a-boca

O Nosso produto maximiza as chances de acontecimento das peladas





Quando eu realizo uma inception?



Inception é uma alternativa para colocar em prática a visão do produto.

Quando você tiver um produto de alto impacto de negócio e tiver muita vontade de inovar, use uma Inception!





Obrigado!





DigitalHouse>