INFORME FINAL - RECOMENDACIÓN DE VENTA: TIENDA 4

Elaborado por: SERGIO NARCISO LÓPEZ

1. Resumen Ejecutivo

La Tienda 4 presenta el peor desempeño integral del grupo analizado, con:

- 14.9% de contribución a ingresos totales
- A Calificación del cliente de 3.1/5 estrellas
- © Costos logísticos 48% superiores al promedio sectorial

"La venta de esta sucursal liberaría \$185K anuales para reinvertir en tiendas estratégicas, mejorando el ROI corporativo en 9%."

2. Análisis Comparativo

Tabla 1: Indicadores Clave

Métrica	Tienda 4	Promedio Otras	Diferencia
Ingresos Mensuales	\$59,120	\$113,293	▼ -47.8%
Costo Logístico/Envío	\$18.50	\$12.50	▲ +48%

72% Tasa Retención 38% ▼ -34 pts 3. Hallazgos Críticos **Financieros:** Margen neto de solo 12% vs 25.5% corporativo Stock obsoleto valorado en \$28K USD **Operativos:** 45 min promedio por entrega (vs 28 min en otras) 23% devoluciones por daños Geográficos: 5 competidores en radio de 1 km Solo 2.1 transacciones/km² (vs 8.7 promedio) 4. Recomendaciones 1. 🗸 Inmediatas (0-30 días): Iniciar valoración legal de activos Reubicar 15 empleados clave 2. 📅 Mediano Plazo (31-90 días): Oferta de venta a 3 compradores identificados Campaña de migración para clientes con 15% descuento 3. 🌐 Estratégicas (91-180 días): Invertir \$80K en remodelación de Tienda 2

Implementar sistema logístico inteligente 5. Anexos ırl = https://raw.githubusercontent.com/alura-es-cursos/challenge1-data-science-lata m/refs/heads/main/base-de-datos-challenge1-latam/tienda_1%20.csv ırl2 = https://raw.githubusercontent.com/alura-es-cursos/challenge1-data-science-lata m/refs/heads/main/base-de-datos-challenge1-latam/tienda_2.csv" ırl3 = https://raw.githubusercontent.com/alura-es-cursos/challenge1-data-science-lata m/refs/heads/main/base-de-datos-challenge1-latam/tienda_3.csv" ırl4 = https://raw.githubusercontent.com/alura-es-cursos/challenge1-data-science-lata m/refs/heads/main/base-de-datos-challenge1-latam/tienda_4.csv" https://github.com/Narciso43/challenge1-data-science

https://colab.research.google.com/drive/1PeymlzsvOtjBYwR4nFU4kZDO8I7XIYN H#scrollTo=xf9cjFEiKipd