1. Phát biểu bài toán Quản lý cửa hàng vàng bạc đá quý:

Hoạt động chính hàng ngày của cửa hàng là việc thu và chi tiền mặt, nó được thể hiện xoay quanh hoạt động mua và bán vàng, bạc, ngoại tệ...Vì vậy yêu cầu đặt ra đối với bài toán Quản lý là:

Theo dõi thu, chi và tồn quỹ hàng ngày của cửa hàng.

Theo dõi công nợ với khách hàng.

2. Đặc tả:

Cửa hàng Vàng bạc đá quý X kinh doanh chủ yếu các sản phẩm nữ trang cao cấp vàng, bạc, đá quý....Thu mua và trao đổi ngoại tệ của các nước. Bên cạnh đó, cửa hàng còn có các dịch vụ như là cân thử vàng hay gia công nữ trang. Mô hình hoạt động của cửa hàng được thể hiện như sau:

Nguồn thu chính của cửa hàng từ hoạt động bán các sản phẩm nữ trang vàng, bạc, đá quý...hay ngoại tệ cho khách quen hoặc khách vãng lai. Khi khách đến mua hàng,cửa hàng sẽ lập một PHIẾU BÁN HÀNG cho khách, trong đó ghi đầy đủ thông tin cần thiết và chi tiết bán hàng,

PHIẾU BÁN HÀNG

Số phiếu:

Ngày bán:

Ngày thanh toán:

Mã khách: Tên khách:

Địa chỉ:

Kiểu sản phẩm	Loai sải phẩm	Số lượng	Đơn giá Bán	Thành tiền
Tổng cộng:				

Hình 1: Phiếu bán hàng

Khách hàng sẽ thanh toán bằng tiền mặt hoặc trả chậm đối với khách quen, và có thể trả thành nhiều lần. Khi khách hàng mua hàng trả chậm, cửa hàng phải lập một PHIẾU NO cho biết số tiền nợ và ngày phải trả. Khi khách trả tiền, cửa hàng kiểm tra phiếu nợ, cập nhật lại thông tin. Nếu khách vẫn chưa trả hết, lập lại phiếu nợ mới cho khách.

PHIẾU NỢ Số phiếu: Số phiếu bán: Mã khách: Tên khách: Ngày nợ: Ngày trả: Số tiền nợ: Số tiền trả: Còn lai:

Hình 2: Phiếu Nơ

Bên cạnh việc thu tiền nhờ vào việc bán nữ trang, cửa hàng còn có các dịch vụ như: cân thử vàng hay gia công nữ trang cho khách. Tương ứng với mỗi lần dịch vụ đó, cửa hàng sẽ lập một PHIẾU DỊCH VỤ.

PHIẾU DỊCH VỤ

Số phiếu : Ngày đăng kí: Ngày giao:

Mã khách: Tên khách:

Đia chỉ:

Mã loại dịch vu	Tên dịch vụ	Số lượng	Đơn giá DV	Thành tiền
Tổng cộng:				

Hình 3: Phiếu Dịch Vụ

Song song với việc thu tiền, cửa hàng cũng có một số hoạt động phải chi tiền như thu mua các sản phẩm nữ trang vàng bạc mà khách hàng bán lại, khi đó cửa hàng sẽ lập một PHIẾU MUA HÀNG và thanh toán bằng tiền mặt cho khách.

PHIẾU MUA HÀNG

Số phiếu : Ngày mua:

Ngày thanh toán:

Mã khách: Tên khách:

Đia chỉ:

Kiểu phẩm	sản	Loại hàng	Số lựơng	Đơn giá Mua	Thành tiền
pnam					
Tổng cộn	Tổng cộng:				

Hình 4: Phiếu Mua Hàng

Cửa hàng thực hiện gia công nữ trang cho khách vì vậy hàng ngày phải trả tiền cho thợ gia công nữ trang. Mỗi lần gia công cửa hàng lập một PHIẾU HÀNG GIA CÔNG để tính tiền công thợ gia công.,

PHIẾU HÀNG GIA CÔNG

Số phiếu:

Ngày gia công:

Ngày nhận hàng gc:

Ngày thanh toán:

Mã thợ: Tên thợ:

Địa chỉ:

Mã	loại	Tên loại hàng	Số lượng	Đơn giá GC	Thành tiền
hàngGC		GC			
Tổng cộng:					

Hình 5: Phiếu Hàng Gia Công

Xung quanh việc mua và bán sản phẩm, cửa hàng còn phải chi tiền để trả cho các khoản phí phát sinh như trả tiền thuê mặt bằng, tiền thuê nhân viên, thuế.....

PHIẾU CHI

Số phiếu: Ngày chi:

Mã phí: Tên phí:

Tiền phí:

Mã khoản phí	Tên khoản phí	Thành tiền	
Tổng cộng:			

Hình 6: Phiếu Chi

Nghiệp vụ cuối của cửa hàng là làm báo cáo quản lý tồn kho của cửa hàng.

BÁO CÁO TỒN KHO

Số phiếu:

Ngày báo cáo:

Mã hàng	Tồn đầu kì	Số lượng Bán	Số lượng Mua	Tồn cuối kì

Hình 7: Báo Cáo Tồn Kho