



---

ACTIVIDADES SEMANA 7 (NOV 2-6, 2020)

---

INSTITUTO TECNOLOGICO DE IZTAPALAPA



9 DE NOVIEMBRE DEL 2020

NATALIA RUIZ BARCO

181080149

## LUNCH & LEARN WEBINAR: ANÁLISIS DE NEGOCIO ÁGIL, ¿ES ESTO VIABLE?

Nos dice que la metodología de desarrollo ágil está liderando el camino ayudando a los equipos de desarrollo de software y que se ajusta a su nueva economía y que estas metodologías retan nuestro concepto de mejores prácticas de ingeniería de software con una dirección de proyectos y de cómo liderar los equipos, el movimiento ágil impacta con cada rol en un equipo de proyectos de forma diferente y crea oportunidades de aprender nuevas habilidades y desarrollar nuevas formas de trabajo.

En todas las metodologías de administración de proyecto se ubican los enfoques que, de manera ágil, también conocida como "planeación y monitoreo de las actividades de bienes análisis" que tendrá en enfoque de cómo se maneja el proyecto y es importante como manejar.

. Es mejor tener un software funcional que la documentación como en otras sesiones nos han dicho, la colaboración con el cliente sobre negocio y tener la respuesta ante el cambio.

## INTELIGENCIA DE NEGOCIOS, LIDERAZGO Y TOMA DE DECISIONES: LA TERCIA PERFECTA PARA LA COMPETITIVIDAD

Que es un negocio es una actividad, sistema, método o sistema de obtener un beneficio generalmente monetario a cambio de ofrecer bienes o servicios a otras personas, las empresas surgen de los negocios ya que pueden existir tipos de negocios y son: lucrativos, satisfactorios, comercializadores y transaccionales e internacionales, en los elementos que son nichos de mercado demanda los clientes innovadores copiadore, recurrentes y transitorios los medios son recursos, modos inteligencia de negocios, en el caso de un emprendedor es que sabemos hacer las cosas tiene conocimiento pero no tiene los recursos necesarios.

Mas que nada son sistemas o métodos para obtener un beneficio a cambio de sus bienes o sus servicios que ofrezcan ya que muchas de estas son: lucrativos, comercializadores, transacciones y intecambiacionales que son un nicho del mercado, en un negocio es necesario tomar en cuenta que tiene un objetivo y que el negocio es, es referente bien que estrategias se tendrá que tomar las para mejorarlas y renovarlas

Para que podamos entender un negocio es necesario tomar en encuesta en que nos habla el negocio que es, donde va a estar planteado y como está el negocio o una administración ya que sea competitivo para poder llegar a un buen comer, cuando tendré que mejorar las estrategias y cuando tendré que renovarlas.

## LUNCH & LEARN WEBINAR: MODELOS DE NEGOCIOS RELACIONADOS A APLICACIONES MÓVILES

Muchos de estos esquemas elementales de relación con el cliente

- Suscripción
- Renta
- Licenciamiento
- Servicios

Industrias maduras, actividades emergentes

Es un modelo que no es algo nuevo ya que todo modelo tiene que renovarse para poder continuar vivo así que con mayor frecuencia y se suma la tendencia digital y móvil, las industrias maduras actividades emergentes son conocimiento del comportamiento del cliente en el piso de ventas, reconocimiento y referencias de clientes para la creación de nuevas necesidades, monitores y seguridad de mercancía de piso, control de inventarios y ciclos de venta de productos, mejorar las experiencias de compra del cliente, esquema de fidelización, y con los servicios mejorara la interactividad entre el establecimiento o prestador de servicio y el cliente, automatizar el proceso de captura de necesidades del cliente esquemas de fidelización de clientes, proporcionar información y conectarla con la decisión de compra.