# Modelos y bases de datos Modelo de datos

**CEIS** 

2020-1

# Agenda

#### Inicio

Proceso

Diseño conceptual

Inscripciones

#### Modelo de dominio

Fundamentos

Consejos

#### Aspectos finales

Estrategia del cartógrafo

Buenas prácticas

# Agenda

#### Inicio

#### Proceso

Diseño conceptual Inscripciones

#### Modelo de dominio

Fundamentos Consejos

#### Aspectos finales

Estrategia del cartógrafo Buenas prácticas

Tres pasos para ...

## Tres pasos para ...

1. Conceptual

¿Qué datos son relevantes?

2. Lógico

¿Cómo los vamos a almacenar?

3. Físico

¿Cómo los almacenamos de manera óptima?

### Tres pasos para ...

1. Conceptual

¿Qué datos son relevantes?

Independiente de la tecnología

2. Lógico

¿Cómo los vamos a almacenar?

Depende del tipo del modelo de datos

3. Físico

¿Cómo los almacenamos de manera óptima?

Depende del sistema de bases de datos específico

## Algo antes

Formulación del proyecto

### Tres pasos para ...

1. Conceptual

¿Qué datos son relevantes?

Independiente de la tecnología

2. Lógico

¿Cómo los vamos a almacenar?

Depende del tipo del modelo de datos

3. Físico

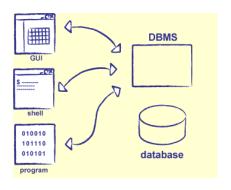
¿Cómo los almacenamos de manera óptima?

Depende del sistema de bases de datos específico

## Formulación del proyecto

1IDENTIFICACIÓN	1
2INTRODUCCIÓN	2
2.1TEMA DEL PROYECTO	2
2.2Organización	1
2.2ORGANIZACION	4
3DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO	2
3.1Problema	2
3.2OBJETTVOS	,
3.3ALC ANCE	
3.4FACTORES CRÍTICOS DE ÉXITO	2
4PRINCIPALES HITOS DEL PROYECTO	3
TA ALLE CAN ALLE CONTROL AND A LOT OF CONTROL OF CONTRO	

# Responsables



- Administrador de datos
- Administrador de bases de datos
- Desarrollador de sistemas de bases de datos

# Agenda

#### Inicio

Proceso

Diseño conceptual

Inscripciones

#### Modelo de dominio

Fundamentos

Consejos

#### Aspectos finales

Estrategia del cartógrafo

Buenas prácticas

# Objetivo

El objetivo de esta etapa es encontrar, registrar y comunicar lo que la organización necesita, de manera que tenga un significado claro para los usuarios de la información y para los miembros del equipo técnico.

### Producto

#### Modelos

1. MODELO DE DOMINO

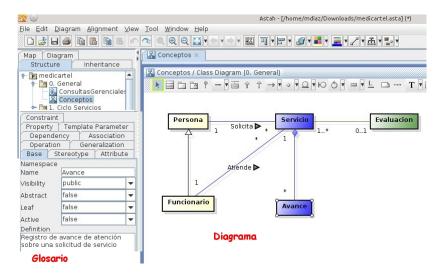
¿Qué debe conocer?

2. MODELO DE CASOS DE USO

¿Qué debe hacer?

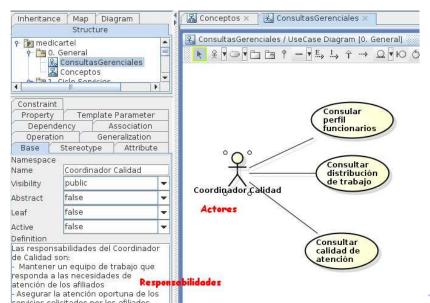
### **Productos**

#### Modelo de dominio



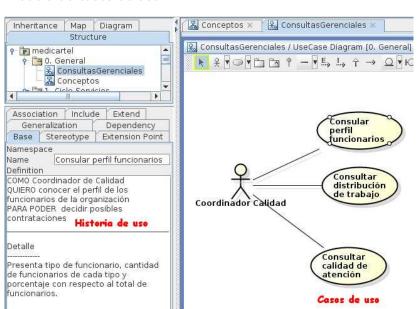
### **Productos**

#### Modelo de casos de uso



#### Productos

#### Modelo de casos de uso



# Agenda

#### Inicio

Proceso

Diseño conceptual

Inscripciones

#### Modelo de dominio

Fundamentos

Consejos

#### Aspectos finales

Estrategia del cartógrafo

Buenas prácticas

Sistema de preinscripción

## Preguntas y productos

► ¿Qué debe conocer? (Conceptos)

## Sistema de preinscripción

## Preguntas y productos

- ▶ ¿Qué debe conocer? (Conceptos)
- ▶ ¿Qué debe hacer? (Consultas)

Sistema de inscripción

## Preguntas y productos

► ¿Qué debe conocer? (Conceptos)

Sistema de inscripción

## Preguntas y productos

- ▶ ¿Qué debe conocer? (Conceptos)
- ▶ ¿Qué debe hacer? (Consultas)

# Agenda

#### Inicio

Proceso

Diseño conceptual

Inscripciones

#### Modelo de dominio

**Fundamentos** 

Consejos

#### Aspectos finales

Estrategia del cartógrafo

Buenas prácticas

### Modelo de dominio

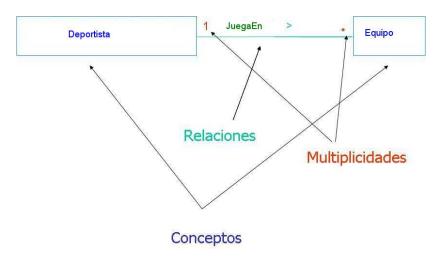
## Propósito

El propósito del **modelo del dominio inicial** es ilustrar los conceptos significativos en un dominio del problema y las asociaciones que existen entre ellos.

## Componentes

- 1. Diagrama de conceptos
- 2. Glosario de conceptos

#### Elementos



## Concepto



Representan conceptos del mundo real del dominio del problema.

#### Nombre

Frase nominal (Inicia con mayuścula)

#### Relaciones



Representan conexiones significativas e interesantes entre conceptos del dominio del problema

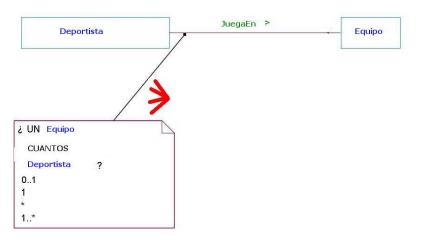
#### Nombre

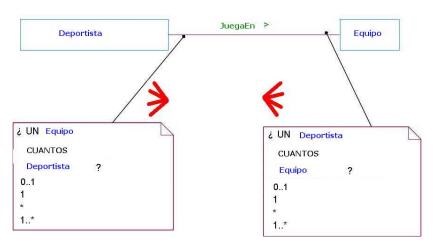
Frase Verbal (Inicia con mayúscula) Flecha de dirección de lectura

## Multiplicidad

Relación numérica entre las instancias de las clases







### Multiplicidad



1. Las personas deciden si quieren o no ser actores



- 1. Las personas deciden si quieren o no ser actores
- 2. Todas las películas deben tener mínimo un actor



- 1. Las personas deciden si quieren o no ser actores
- 2. Todas las películas deben tener mínimo un actor
- 3. Los actores no pueden actuar en más de una película



- 1. Las personas deciden si quieren o no ser actores
- 2. Todas las películas deben tener mínimo un actor
- 3. Los actores no pueden actuar en más de una película
- 4. ¿Cómo es en la realidad?

# Agenda

#### Inicio

Proceso

Diseño conceptual

Inscripciones

#### Modelo de dominio

Fundamentos

Consejos

#### Aspectos finales

Estrategia del cartógrafo

Buenas prácticas

# Estrategia de frases

## Estrategias para conceptos

1. Identificación de las frases nominales

## Estrategias para relaciones

1. Identificación de las frases verbales

# Estrategia de frases

## Estrategias para conceptos

1. Identificación de las frases nominales

## Estrategias para relaciones

1. Identificación de las frases verbales

## Odontólogos

 Los odontólogos están organizados por especialidades (todos tienen una especialidad)

# Estrategia de frases

## Estrategias para conceptos

1. Identificación de las frases nominales

## Estrategias para relaciones

1. Identificación de las frases verbales

## Odontólogos

- Los odontólogos están organizados por especialidades (todos tienen una especialidad)
- A cada uno de los pacientes se les asigna un único odontólogo responsable

# Estrategia de frases

## Estrategias para conceptos

1. Identificación de las frases nominales

## Estrategias para relaciones

1. Identificación de las frases verbales

## Odontólogos

- Los odontólogos están organizados por especialidades (todos tienen una especialidad)
- A cada uno de los pacientes se les asigna un único odontólogo responsable
- Las citas las fija el paciente con el odontólogo de su preferencia

# Estrategia de frases

### Estrategias para conceptos

1. Identificación de las frases nominales

## Estrategias para relaciones

1. Identificación de las frases verbales

## Odontólogos

- Los odontólogos están organizados por especialidades (todos tienen una especialidad)
- A cada uno de los pacientes se les asigna un único odontólogo responsable
- Las citas las fija el paciente con el odontólogo de su preferencia
- Los pagos los hace el paciente al terminar la cita.

# Estrategia de listas

## Estrategias para conceptos

1. Utilizacion de la lista de categorías de clases conceptuales

## Estrategias para relaciones

1. Utilización de la lista de categorías de asociaciones

01				
	LATAC	tonore	h	AC
$\cup$	CLUS	tangi	U.	CO

Roles de gente

Eventos

[Transacciones, Hechos, Procesos]

Políticas

Objetos tangibles

Roles de gente

Eventos

[Transacciones, Hechos, Procesos]

**Políticas** 

### **Joyeras**

Esta empresa vende joyas únicas a sus clientes

Objetos tangibles

Roles de gente

Eventos

[Transacciones, Hechos, Procesos]

Políticas

### **Joyeras**

- Esta empresa vende joyas únicas a sus clientes
- Los pagos los hace el cliente a plazos

Objetos tangibles

Roles de gente

Eventos

[Transacciones, Hechos, Procesos]

Políticas

#### **Joyeras**

- Esta empresa vende joyas únicas a sus clientes
- Los pagos los hace el cliente a plazos
- En este momento el plazo máximo es de 120 dias y el porcentaje de recargo del 10

# Objetos tangibles

Roles de gente

## Eventos

[Transacciones, Hechos, Procesos]

## **Políticas**

#### **Joyeras**

- Esta empresa vende joyas únicas a sus clientes
- Los pagos los hace el cliente a plazos
- En este momento el plazo máximo es de 120 dias y el porcentaje de recargo del 10
- Las joyas las compran a joyeros previamente aprobados

Estructuras

## ¿Modelando?

- ¿Gráfica con ejemplo?
- ► ¿Modelo de dominio?

#### Estructuras

La fila en un cinema

#### ¿ Modelando?

- ¿Gráfica con ejemplo?
- ▶ ¿ Modelo de dominio?

#### Estructuras

La fila en un cinema

El sistema de archivos de un computador

### ¿ Modelando?

- ¿Gráfica con ejemplo?
- ► ¿ Modelo de dominio?

#### Estructuras

La fila en un cinema

El sistema de archivos de un computador

Vuelos de una aerolíneas

### ¿Modelando?

- ¿Gráfica con ejemplo?
- ► ¿ Modelo de dominio?

#### Estructuras

1. Lista

2. Árbol
El sistema de archivos de un computador

3. Grafo

Vuelos de una aerolíneas

## ¿ Modelando?

- ¿Gráfica con ejemplo?
- ► ¿Modelo de dominio?

# Agenda

#### Inicio

Proceso

Diseño conceptua

Inscripciones

#### Modelo de dominio

Fundamentos

Consejos

#### Aspectos finales

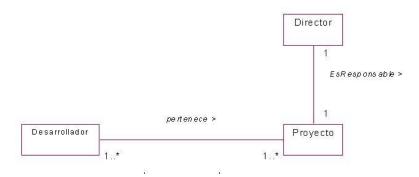
Estrategia del cartógrafo

Buenas prácticas

- 1. Utilice los nombre existentes en el territorio
- 2. Excluya las características irrelevantes
- 3. No añada cosas que no están

### Proyectos

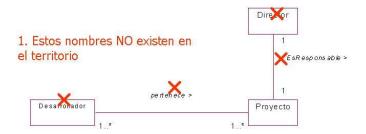
Un programador puede trabajar en uno o mas proyectos.



## Proyectos

Un programador puede trabajar en uno o mas proyectos.

3. Estas cosas no están ahí



## Proyectos

### **Administrador (Manuel)**

Me interesa las ventas diarias de mi empresa



## Proyectos

#### Administrador (Manuel)

Me interesa las ventas diarias de mi empresa



 Este nombre
 NO existe en el territorio

2. Esta característica es irrelevante

# Agenda

#### Inicio

Proceso

Diseño conceptual

Inscripciones

#### Modelo de dominio

Fundamentos

Consejos

#### Aspectos finales

Estrategia del cartógrafo

Buenas prácticas

## Modelo de dominio

Buenas prácticas para conceptos

Buenas prácticas para relaciones

#### Modelo de dominio

### Buenas prácticas para conceptos

- 1. Mejor especificar en exceso que especificar por defecto
- 2. No excluir conceptos simplemente porque no hay necesidad de recordar su información

## Buenas prácticas para relaciones

- 1. Mejor especificar por defecto que especificar en exceso
- Centrarse en las asociaciones que necesitan recordarse durante un tiempo

#### Modelo de dominio

### Buenas prácticas para conceptos

- 1. Mejor especificar en exceso que especificar por defecto
- 2. No excluir conceptos simplemente porque no hay necesidad de recordar su información

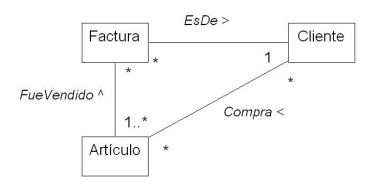
NO VALIDA PARA BASES DE DATOS

## Buenas prácticas para relaciones

- 1. Mejor especificar por defecto que especificar en exceso
- Centrarse en las asociaciones que necesitan recordarse durante un tiempo
- 3. No incluir relaciones derivadas

# Buenas prácticas

#### Venta



# Buenas prácticas

#### Venta

