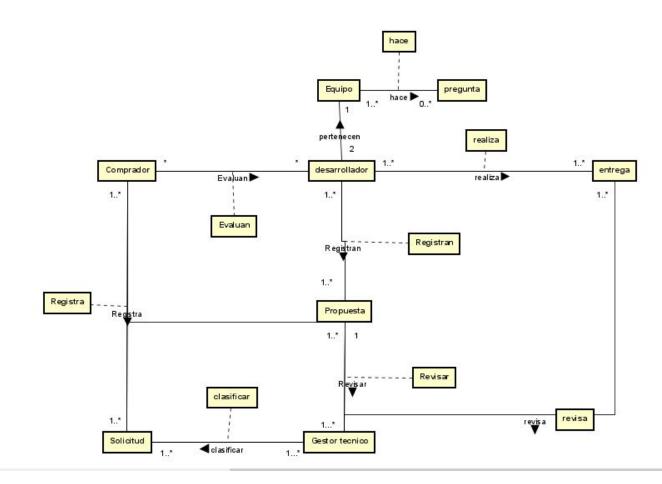
# **DISEÑO CONCEPTUAL GENERAL**

# **MODELO DE DOMINIO**

# 1. Presenten el modelo conceptual inicial (sin atributos)



# 2. Seleccionen los dos conceptos que consideren más relevantes y defínalos

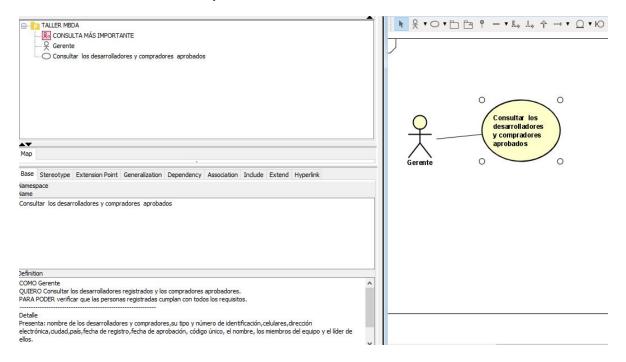
**CONTACTOS**=Es el registro de los compradores los cuales están previamente registrados

**GESTORES DE CALIDAD**=son los responsables de revisar las solicitudes, las propuestas y los productos.

- 3. Escriban en lenguaje natural dos de las reglas de negocio que no quedan en el diagrama conceptual.
- -El equipo seleccionado debe entregar los productos en las fechas establecidas y a los ocho días se genera el pago correspondiente, si la entrega es aprobada.
- -Los desarrolladores son equipos de mínimo dos personas registrados y aprobados por CONTACTOS,Las personas pueden cambiar de equipo, pero no pueden pertenecer a dos equipos al mismo tiempo.

#### **MODELO DE CONSULTAS**

Propongan la consulta que consideren más importante para la junta directiva COMO ... QUIERO ... PARA PODER ... No olvide adicionar el detalle del reporte

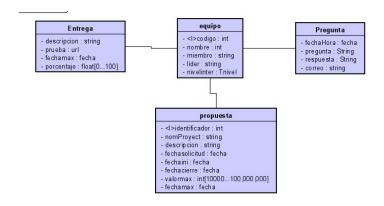


#### DISEÑO CONCEPTUAL EXTENDIDO. SOLICITUDES Y PROPUESTAS.

- De cada una de las pruebas se indica el url donde se encuentra el detalle de la misma.
- En las respuestas a las preguntas puede incluirse un correo, para los que requieran aclaraciones.
- El porcentaje de pago debe estar entre [0..100].
- Los precios que manejamos deben estar en el rango: [10000 .. 100,000,000]
- Los equipos pueden indicar el nivel de interés de la preguntas de sus compañeros: A(Ito), M(edio),B(ajo)

#### **MODELO DE DOMINIO**

1. Presenten el modelo conceptual extendido de este ciclo.



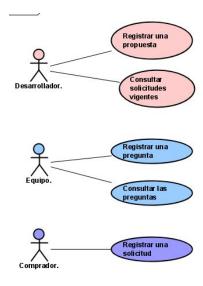
# 2. Definan los dos tipos que consideran más importantes

En las respuestas a las preguntas puede incluirse un correo, para los que requieran aclaraciones, porque esto genera facilidad para comunicarse en el caso de tener dudas, y pueden ser respondidas rápidamente.

El porcentaje de pago, debido a que el rango debe estar entre 0....100 es importante tener en cuenta esto ya que no deben cobrar un porcentaje menor o un valor superior ya que esto generaría un conflicto en la empresa.

#### **MODELO DE FUNCIONES**

1. Propongan el modelo de funciones correspondiente a este ciclo de desarrollo. [No olvide verificar el cubrimiento]



#### **MODELO DE CONSULTAS**

Propongan la consulta operativa que consideren más útil para uno de los actores COMO ... QUIERO ... PARA PODER ... No olvide adicionar el detalle del reporte.

