

## Vocab Soft Arc

### Banking

#### 1. Segment

- ช่องที่สถาบันการเงินครอบครอง

#### 2. Customers

- องค์กรและบุคคลที่ใช้บริการหรือผลิตภัณฑ์ที่องค์กรส่งเสริม

#### 3. Services and products

- การดำเนินการทั้งหมดที่ธนาคารเรียกเก็บค่าธรรมเนียมหรือขายให้กับลูกค้า

#### 4. Distribution and sales

- วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

#### 5. Processes and technology

- วิธีที่ธนาคารมีส่วนร่วมกับผู้เยี่ยมชมวิธีการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้า

#### 6. Money market deposit accounts

- คล้ายกับการตรวจสอบบัญชีที่ได้รับดอกเบี้ย ยกเว้นว่าพวกเขาจะจ่ายอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้นและต้องมียอดเงินขั้นต่ำที่สูงขึ้น

#### 7. Certificates of deposit

- เป็นเงินฝากออมทรัพย์ที่ต้องการให้คุณเก็บเงินจำนวนหนึ่งไว้ในธนาคารเป็นระยะเวลาที่กำหนด โดยปกติ ธนาคารจะเรียกเก็บค่าปรับหากเราถอนเงินออกก่อนกำหนด

#### 8. Savings accounts

- Account เหมาะสำหรับผู้ที่ต้องการเก็บเงินไว้ในที่ปลอดภัยและรับดอกเบี้ยไปพร้อม ๆ กัน เราไม่ต้องการเงินจำนวนมากในการเปิดบัญชีออมทรัพย์

#### 9. Home Loans

- สินเชื่อที่อยู่อาศัยหากต้องการซื้อบ้านเป็นของตัวเอง อันที่จริงแล้วหากเราสามารถจ่ายได้ การขอสินเชื่อบ้านเป็นหนึ่งใน การตัดสินใจลงทุนที่ดีที่สุดที่เราสามารถทำได้

#### 10. Education Loans

- เงินกู้เพื่อการศึกษาที่ธนาคารหลายแห่งเสนอให้ความช่วยเหลือที่ จำเป็นอย่างมากในการให้ทุนแก่การศึกษาของบุตรหลานของคุณ

### Insurance

## 1. Policy

- สัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรหรือข้อตกลงระหว่างบริษัทประกันภัยกับผู้ถือกรมธรรม์ เอกสารกรมธรรม์ประกอบด้วย รายละเอียดทางกฎหมาย/ถ้อยคำเกี่ยวกับสิ่งที่รวมอยู่ในความคุ้มครองและสิ่งที่ไม่รวมอยู่ในความคุ้มครองของกรมธรรม์

## 2. Premium

- ราคาของกรมธรรม์ประกันภัย

## 3. Claim

- เป็นจำนวนเงินผลประโยชน์ประกันภัยที่จะชำระให้กับผู้รับผลประโยชน์ตามเอกสารกรมธรรม์

## 4. Intermediaries

- โบรกเกอร์ ตัวแทน ฯลฯ

## 5. Commission

- จำนวนเงินที่บริษัทประกันภัยจะจ่ายให้กับตัวแทนที่ขายกรมธรรม์

## 6. Beneficiary

- ผู้มีสิทธิได้รับผลประโยชน์ตามกรมธรรม์ในกรณีที่เกิดเหตุการณ์ไม่คาดฝัน

## 7. Rider

- เป็นสิทธิประโยชน์เพิ่มเติมของกรมธรรม์ที่มีอยู่ ซึ่งโดยปกติจะปรับเปลี่ยนกรมธรรม์เพื่อให้ความคุ้มครองเพิ่มเติม

## 8. In force

- กรมธรรม์ประกันภัยที่ชำระเบี้ยประกันภัยเต็มจำนวน

## 9. Grace Period

- เป็นระยะเวลาหลังจากวันครบกำหนดชำระของเบี้ยประกันภัยที่กรมธรรม์ยังคงมีผลบังคับใช้

## 10. Lapse

- เป็นการบอกเลิกกรมธรรม์ในกรณีที่ไม่มีชำระเบี้ยประกันภัยก่อนสิ้นสุดระยะเวลาผ่อนผัน

# Healthcare

## 1. Insurer

- นิติบุคคลที่สร้างแผนขายกรมธรรม์และคืนเงินให้กับผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการสำหรับการเรียกร้องที่ถูกต้องที่ส่งมา

## 2. Policy Holder

- ผู้ถือกรมธรรม์ด้านการดูแลสุขภาพ บุคคลหรือนิติบุคคลที่ซื้อกรมธรรม์จากบริษัทประกันหรือโบรกเกอร์จะชำระเบี้ยประกันภัยให้แก่บริษัทประกันและบางครั้งยื่นข้อเรียกร้อง

## 3. Provider

- บุคคลหรือนิติบุคคลที่ให้บริการด้านการดูแลสุขภาพแก่ผู้ถือกรมธรรม์และผู้ติดตามจะได้รับการชำระเงินสำหรับบริการจากผู้ถือกรมธรรม์หรือจากบริษัทประกันโดยการยื่นข้อเรียกร้อง

#### 4. TPA

- บุคคลหรือนิติบุคคลที่จัดการการเรียกร้องของผู้ถือกรมธรรม์หรือผู้ให้บริการและรับการชำระเงินสำหรับฝ่ายบริหารจากผู้มีส่วนร่วมที่เกี่ยวข้อง

#### 5. BROKER

- นายหน้าประกันสุขภาพ ตามที่คุณเคาได้ว่าเขาเป็นตัวแทนที่ขายกรมธรรม์ให้กับลูกค้าในนามของบริษัทประกันและได้รับค่าคอมมิชชั่นเป็นการตอบแทนจากบริษัทประกัน

#### 6. Subscriber

- ผู้ที่ชำระเบี้ยประกันภัยและอยู่ภายใต้ความคุ้มครองของครอบครัว

#### 7. Member

- ผู้ที่ได้รับความคุ้มครองทางการแพทย์ภายใต้สมาชิก ผู้อยู่ในอุปการะของครอบครัว

#### 8. Claims

- ใบแจ้งหนี้จากผู้ให้บริการไปยังแพทย์สำหรับบริการที่มอบให้

#### 9. Coinsurance

- รูปแบบการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กำหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายค่ารักษาพยาบาลตามสัดส่วนที่ระบุไว้หลังจากชำระเบี้ยลดหย่อนแล้ว (ถ้ามี)

#### 10. Copayment

- รูปแบบของการแบ่งปันค่ารักษาพยาบาลในแผนประกันสุขภาพที่กำหนดให้ผู้เอาประกันภัยต้องจ่ายเงินเป็นดอลลาร์คงที่เมื่อได้รับการทางการแพทย์ บริษัทประกันเป็นผู้รับผิดชอบในการชำระเงินคืนส่วนที่เหลือ