

NAUTIS TECH

IDENTIFICAÇÃO DA EMPRESA

MISSÃO, VISÃO E VALORES

ESTRUTURA E DECISÕES

SERVIÇOS E PRODUTOS

MERCADO E CLIENTES

PLANO OPERACIONAL VAM

PROJEÇÃO FINANCEIRA A 5 ANOS

INVESTIMENTO INICIAL

INDICADORES ECONÓMICOS

INOVAÇÃO E IMPACTO AMBIENTAL

RESPONSABILIDADE SOCIAL

IDENTIFICAÇÃO DA EMPRESA

- **NOME:** NAUTIS TECH, LDA.
- **FORMA JURÍDICA:** SOCIEDADE POR QUOTAS (LDA.)
- **SÓCIOS:** 2 (50% CADA)
- **CAE PRINCIPAL:** 62010 – ATIVIDADES DE PROGRAMAÇÃO INFORMÁTICA
- **OUTROS CAES:** 62020, 62090, 73110, 47410, 85591, 58290, 63110, 62030, 74900
- **SEDE:** RESIDÊNCIA DE UM DOS SÓCIOS (ATIVIDADE EXCLUSIVAMENTE ONLINE)
- **CAPITAL SOCIAL:** 2.500 €

MISSÃO, VISÃO E VALORES

- **MISSÃO:** DESENVOLVER SOLUÇÕES DIGITAIS INOVADORAS QUE POTENCIEM O CRESCIMENTO DAS EMPRESAS PORTUGUESAS.
- **VISÃO:** SER RECONHECIDA COMO UMA SOFTWARE HOUSE DE REFERÊNCIA PELA QUALIDADE E INOVAÇÃO.
- **VALORES:** INOVAÇÃO, TRANSPARÊNCIA, COMPROMISSO, SUSTENTABILIDADE E EXCELÊNCIA TÉCNICA.

ESTRUTURA E DECISÕES

A NAUTIS TECH É GERIDA PELOS DOIS SÓCIOS FUNDADORES, AMBOS COM 50% DO CAPITAL E DOS DIREITOS DE VOTO.

TODAS AS DECISÕES ESTRATÉGICAS E FINANCEIRAS RELEVANTES EXIGEM APROVAÇÃO CONJUNTA DOS DOIS SÓCIOS

UM DOS SÓCIOS EXERCERÁ AS FUNÇÕES DE **CEO ADMINISTRATIVO**, SENDO RESPONSÁVEL PELA **GESTÃO OPERACIONAL, ESTRATÉGIA DE PRODUTO, COORDENAÇÃO GERAL DA EMPRESA E RELAÇÕES INSTITUCIONAIS**.

O OUTRO SÓCIO ASSUMIRÁ O CARGO DE **CTO (CHIEF TECHNOLOGY OFFICER)**, RESPONSÁVEL PELA **LIDERANÇA TÉCNICA DA EQUIPA DE DESENVOLVIMENTO, ARQUITETURA DE SOFTWARE, INOVAÇÃO TECNOLÓGICA E GARANTIA DA QUALIDADE TÉCNICA DOS PRODUTOS E SERVIÇOS**.

ESTA DIVISÃO DE FUNÇÕES ASSEGURA **EQUILÍBRIO ENTRE A VISÃO ESTRATÉGICA E A EXECUÇÃO TÉCNICA**, PERMITINDO UMA **GESTÃO EFICIENTE, TRANSPARENTE E COLABORATIVA**.

SERVIÇOS E PRODUTOS

SERVIÇOS:

- DESENVOLVIMENTO DE SOFTWARE PERSONALIZADO;
- CRIAÇÃO DE WEBSITES E PLATAFORMAS DIGITAIS;
- CONSULTORIA EM TI E CIBERSEGURANÇA;
- GESTÃO DE SISTEMAS E INFRAESTRUTURAS;
- BRANDING E MARKETING DIGITAL.

PRODUTOS PRÓPRIOS (NAUTIS ECOSYSTEM):

- **NAUTIS CEO:** ERP/CRM MODULAR PARA GESTÃO EMPRESARIAL;
- **NAUTIS COMUNIDADE:** REDE SOCIAL PARA COMUNIDADES PRIVADAS;
- **NAUTIS CODE:** PLATAFORMA EDUCATIVA PARA JOVENS PROGRAMADORES;
- **NAUTIS MOBILITY:** SOLUÇÃO PARA GESTÃO DE TRANSPORTE PÚBLICO E FROTAS.

MERCADO E CLIENTES

O MERCADO NACIONAL DE SOFTWARE EMPRESARIAL ESTÁ EM CRESCIMENTO E CARENTE DE SOLUÇÕES LOCAIS ADAPTADAS. CLIENTES INTERESSADOS:

- **AUTO VIAÇÃO FEIRENSE** (PROJETO-PILOTO COM NAUTIS MOBILITY);

PLANO OPERACIONAL

- **LOCALIZAÇÃO:** OPERAÇÃO ONLINE, SEDE RESIDENCIAL.
- **RECURSOS HUMANOS:** 2 SÓCIOS FUNDADORES (DEVELOPERS) + SERVIÇOS EXTERNOS.
- **INFRAESTRUTURA:** SERVIDOR VPS, FERRAMENTAS SAAS, SOFTWARE DE DESENVOLVIMENTO.
- **MARKETING:** WEBSITE, BRANDING, REDES SOCIAIS, CAMPANHAS ONLINE.

ALÉM DOS DOIS SÓCIOS FUNDADORES, A NAUTIS TECH PRETENDE **CONTRATAR 2 A 3 DESENVOLVEDORES DURANTE O PRIMEIRO ANO DE ATIVIDADE**, COM O OBJETIVO DE REFORÇAR A EQUIPA TÉCNICA E ACELERAR O DESENVOLVIMENTO DOS PRODUTOS DO NAUTIS ECOSYSTEM.

A MÉDIO PRAZO, A EMPRESA PRETENDE **ATRIBUIR QUOTAS DE PARTICIPAÇÃO A DOIS DESSES COLABORADORES**, PROMOVENDO UMA CULTURA DE COLABORAÇÃO E COMPROMISSO COM O CRESCIMENTO DA EMPRESA.

ESSA ESTRATÉGIA VISA TAMBÉM FORTALECER A **SUSTENTABILIDADE DA NAUTIS TECH**, DISTRIBUINDO O CONHECIMENTO TÉCNICO E REDUZINDO A DEPENDÊNCIA EXCLUSIVA DOS FUNDADORES.

PROJEÇÃO FINANCEIRA (AJUSTADA E
DETALHADA A 5 ANOS)

OUTUBRO / 2025

ANO	RECEITAS (€)	CUSTOS OPERACIONAIS (€)	LUCRO LÍQUIDO (€)	OBSERVAÇÕES
1	15.000	8.000	7.000	PILOTO COM AUTO VIAÇÃO FEIRENSE + PRIMEIROS CONTRATOS COM MICROLOPES E SOFTON
2	27.500	12.000	15.500	CRESCIMENTO COMERCIAL E MANUTENÇÃO DE PRODUTOS NAUTIS ECOSYSTEM
3	42.500	18.000	24.500	CONTRATOS SAAS ESTÁVEIS + NOVOS CLIENTES EMPRESARIAIS
4	60.000	25.000	35.000	CONSOLIDAÇÃO NACIONAL, ENTRADA EM NOVAS ÁREAS (FORMAÇÃO, CONSULTORIA)
5	82.500	32.000	50.500	ESCALA INTERNACIONAL E NOVAS PARCERIAS ESTRATÉGICAS

DISTRIBUIÇÃO DE CUSTOS OPERACIONAIS (MÉDIA ANUAL)

CATEGORIA	DESCRIÇÃO	CUSTO MÉDIO ANUAL (€)
SERVIÇOS EXTERNOS	CONTABILIDADE, ADVOGADO, DESIGNER, CONSULTORES, MARKETING	2.500
INFRAESTRUTURA TECNOLÓGICA	SERVIDOR VPS, FERRAMENTAS SAAS, LICENÇAS SOFTWARE	1.200
MARKETING E PUBLICIDADE	WEBSITE, ANÚNCIOS GOOGLE/FACEBOOK, BRANDING	1.500
FUNDO DE MANEIO / CONTINGÊNCIAS	COMUNICAÇÕES, PEQUENAS DESPESAS, DOMÍNIO, IMPREVISTOS	1.000
REINVESTIMENTO / NOVOS PRODUTOS	ATUALIZAÇÕES DE SOFTWARE, UX/UI, INVESTIGAÇÃO	1.500
IMPOSTOS E SEGURANÇA SOCIAL	ESTIMATIVA DE ENCARGOS E RETENÇÕES	800

TOTAL MÉDIO ANUAL: ~8.000–9.000 € NO INÍCIO,
CRESCENDO PROPORCIONALMENTE COM A OPERAÇÃO.

INVESTIMENTO INICIAL

(JÁ PREVISTO – 7.500 €)

CATEGORIA	DESCRIÇÃO	CUSTO (€)
CAPITAL SOCIAL	ENTRADA DOS SÓCIOS (50% CADA)	2.500
DESPESAS DE CONSTITUIÇÃO	ADVOGADO, CONTABILISTA, REGISTO, ADMISSIBILIDADE	1.000
SERVIDOR VPS (2 ANOS)	HOSTINGER - INFRAESTRUTURA BASE	479,76
BRANDING / DESIGN	DESIGN DE PRODUTOS, LOGÓTIPO E FARDAS	1.000
FERRAMENTAS (CLAUDE PRO, ETC.)	LICENÇA ANUAL IA E SOFTWARE	221,40
MARKETING INICIAL	WEBSITE INSTITUCIONAL E CAMPANHAS	600
FUNDO DE MANEIO	OPERAÇÕES INICIAIS E RESERVAS	1.698,84
TOTAL	FINANCIADO PELA LINHA MICROINVEST	7.500

INDICADORES ECONÓMICOS PRINCIPAIS & JUSTIFICAÇÃO DA PROJEÇÃO

INDICADOR	DESCRIÇÃO	VALOR ESTIMADO
MARGEM LÍQUIDA MÉDIA	EXCELENTE PARA SETOR DIGITAL	45-55%
PONTO DE EQUILÍBRIO	ATINGIDO COM CONTRATOS REGULARES	ANO 2
RETORNO SOBRE INVESTIMENTO (ROI)	DEMONSTRA ALTA RENTABILIDADE	> 200% EM 5 ANOS
CAPACIDADE DE REINVESTIMENTO	PORTE DO LUCRO REINVESTIDO EM PRODUTOS E EXPANSÃO	CRESCENTE A PARTIR DO 2.º ANO

JUSTIFICAÇÃO DA PROJEÇÃO

- O **MODELO DE NEGÓCIO É ALTAMENTE ESCALÁVEL** (CUSTOS FIXOS BAIXOS E MARGENS ALTAS).
- OS **PRIMEIROS CLIENTES INTERESSADOS** (AUTO VIAÇÃO FEIRENSE, MICROLOPES E SOFTON) PERMITEM RECEITAS LOGO NO ARRANQUE.
- A **OPERAÇÃO 100% ONLINE** ELIMINA CUSTOS COM INSTALAÇÕES E DESLOCAÇÕES.
- O CRESCIMENTO DE **30-40% AO ANO** É REALISTA PARA UMA SOFTWARE HOUSE EM FASE INICIAL, COM PORTEFÓLIO DE PRODUTOS PRÓPRIO.

INOVAÇÃO E IMPACTO AMBIENTAL

A NAUTIS TECH ADOTA PRÁTICAS SUSTENTÁVEIS E DIGITALIZADAS QUE CONTRIBUEM PARA A REDUÇÃO DRÁSTICA DO USO DE PAPEL NAS EMPRESAS E INSTITUIÇÕES.

TODAS AS SOLUÇÕES DESENVOLVIDAS — DESDE O NAUTIS CEO ATÉ O NAUTIS COMUNIDADE — PROMOVEM A DEMATERIALIZAÇÃO DE PROCESSOS ADMINISTRATIVOS, GESTÃO DIGITAL DE DOCUMENTOS E COLABORAÇÃO ONLINE, ELIMINANDO A NECESSIDADE DE IMPRESSÃO FÍSICA.

O MODELO DE OPERAÇÃO 100% ONLINE E O USO DE SERVIDORES EUROPEUS EFICIENTES CONTRIBUEM AINDA PARA A REDUÇÃO DA PEGADA ECOLÓGICA E A PROMOÇÃO DA SUSTENTABILIDADE DIGITAL.

RESPONSABILIDADE SOCIAL E EDUCAÇÃO TECNOLÓGICA

A NAUTIS TECH APOSTA TAMBÉM NA **RESPONSABILIDADE SOCIAL E EDUCACIONAL**, ATRAVÉS DE PARCERIAS COM ESCOLAS SECUNDÁRIAS E CURSOS PROFISSIONAIS NO ÂMBITO DO PROJETO **NAUTIS CODE**.

O OBJETIVO É **CAPACITAR JOVENS ESTUDANTES EM COMPETÊNCIAS DIGITAIS E PROGRAMAÇÃO**, PROMOVENDO O CONHECIMENTO GERAL INFORMÁTICO E PREPARANDO OS **FUTUROS PROFISSIONAIS DE TI** DA REGIÃO.

ALÉM DISSO, OS PRODUTOS **NAUTIS COMUNIDADE** E **NAUTIS MOBILITY** VISAM CONTRIBUIR PARA O BEM-ESTAR E INTEGRAÇÃO SOCIAL DAS COMUNIDADES PÚBLICAS E EMPRESAS DE TRANSPORTE, PROMOVENDO **CONECTIVIDADE, EFICIÊNCIA E INCLUSÃO DIGITAL**.