





طاقات قادمة تستطلع قادمها

● شرائح العملاء

المواطنون العاطلون عن العمل والراغبون بإطلاق مشاريعهم الخاصة والأسر المنتجة وأصحاب المشاريع الناشئة أو المتعثرة في المملكة وخارجها من الجنسين.

● العلاقات مع العملاء

تتعامل المنصة مع مستخدميها علاقة الشريك الخبير والموجه النصح. عبر قنوات اتصال مفتوحة على مدار 24 ساعة، تتمثل في البريد والواتساب ولايف شات في الموقع.

● القنوات

منصة إلكترونية (موقع على الانترنت في الوقت الحالي وتطبيق مستقبلاً) متاح للسعوديين في المملكة وخارجها، بالإضافة إلى حساب تويتر للمهتمين.

● القيم المقترحة

تجسيد حاضنات الأعمال افتراضياً وخلق مجتمع أعمال متاح للجميع، مما يساهم في تحويل أفراد المجتمع من مجرد باحثين عن عمل إلى أصحاب عمل وبالتالي تقليص نسب البطالة، بالإضافة إلى تطوير سلوكيات عمل الأسر المنتجة بما يتوافق مع معطيات سوق العمل الحالي ومستقبله.

وربط أصحاب الأفكار بالمستثمرين وخلق شراكات تكاملية لرواد الأعمال.

● الأنشطة الرئيسية

التعرف على العملاء بدقة وربطهم بمجالات عمل تلئم توجهاتهم وتوجه الوطن، و تطوير أعمالهم بأقل التكاليف، مع توفير منهجية لصقل أفكارهم وتوظيف البيانات المتاحة لإدارة بوسطة العمل وإتاحة التواصل مع مستشارين ومرشدين ورواد أعمال لتبادل الخبرات وبناء العلاقات وتوفير عروض تنافسية من الوكالات الإبداعية.

● الموارد الرئيسية

- منصة إلكترونية فعالة.
- تقارير وإحصائيات محدثة.
- مستشارون وخبراء ومستثمرون، وكالات إبداعية راعية، وفريق عمل محترف.
- إعلانات وقاعدة جماهيرية.

● الشراكات الرئيسية

شراكة مع مقدمي خدمات (محاسبية وقانونية وتسويقية وإعلامية).

شراكة مع استشاريين ومرشدين ومتخصصين في إدارة الأعمال.

تسويق المنصة للمستثمرين وطرحها لهم كخيار ذكي لتوسيع أعمالهم.

● مصادر الإيرادات

رأس مال مقدّم من قبل الجهات المانحة، تليها استدامة مالية نحققها بواسطة رسوم تأجير مساحات افتراضية داخل الموقع للوكالات الإبداعية، ورسوم خدمة إنشاء الصفحات الالكترونية الخاصة بمستخدمي قادم.

● هيكل التكاليف

- تكاليف تأسيس المنصة وحجز العناوين الخاصة والتخزين السحابي والخدمات التقنية.
- رواتب مشغلي المنصة وفريق العمل وقيمة الأبحاث والدارسات لقاعدة البيانات.
- قيمة الاشتراكات مع مقدمي خدمات الاتصال وتهيئة النطاق.