#### 그로스해킹 101

# 4-2. 잘못된 지표 활용

### #1. Vanity metric

- Vanity metric vs. Actionable metric
  - Vanity metric make you feel good, but they don't offer clear guidance for what to do
    - 쉽게(?) 변화시킬 수 있다 (Easily manipulated)
    - 실제로 중요한 숫자들과 크게 상관이 없다
    - 근데 이 지표를 다른 사람들에게 이야기하면, 나 좀 열심히 일하는 것 처럼 어필할 수 있다.
    - 의미가 없다는 건 아님. 중요한 건, 이로 인해 오도되지 않아야 한다는 것
    - Vanity metric을 측정/관리하는 사례는 주변에서 **진짜** 많이 볼 수 있음
    - 예)
      - Download / install / pageview
      - 고객문의 처리건수 / 버그 개수 / 기능개선 스펙 개수
      - 반복적으로 주간보고 혹은 월간보고에 쓰고 있는 데이터들??

#### CPC가 50원인 채널과 200원인 채널이 있다면, 광고비를 어떻게 써야 할까?

- 1) 50원인 채널에 몰빵한다.
- 2) 50원인 채널에 많이 넣고, 200원인 채널에 조금 넣는다.
- 3) 이걸로는 결정할 수 없다

#### 1) 클릭의 가치가 서로 다르기 때문

→ 광고 집행은 AD-network에 하지만, 어떤 매체에 집행되는지, 지면이 어떤 형태인지 알아야 하는 이유



CPC 1000원?



CPC 500원?

#### 2) 집행하는 광고비 금액이 커지면, CPC는 높아지는 게 일반적

- → Tageting 기준이 완화되기 때문
- → 광고 매체에서는 기본적으로 최적화를 해 주지만, 그 최적화가 내 서비스의 profit 최적화는 아니라는 게 함정

Max. CPC ?	Clicks	Cost	Impr.	Top impr. ?	Converted clicks ?	Conv. ?	Total conv. value ?
\$6.27	1,540	\$4,030.00	284,000	26,100	62	62	1,700
\$4.55	1,440	\$3,240.00	269,000	20,900	58	58	1,600
\$3.32	1,300	\$2,520.00	252,000	15,500	54	54	1,480
\$2.52	1,130	\$1,890.00	233,000	10,900	46	46	1,290
• \$2.00 (current)	937	\$1,340.00	215,000	6,980	40	40	1,080
\$1.87	788	\$969.00	204,000	5,210	33	33	898
\$1.58	635	\$670.00	178,000	3,610	27	27	751
Use a different b	oid: \$						



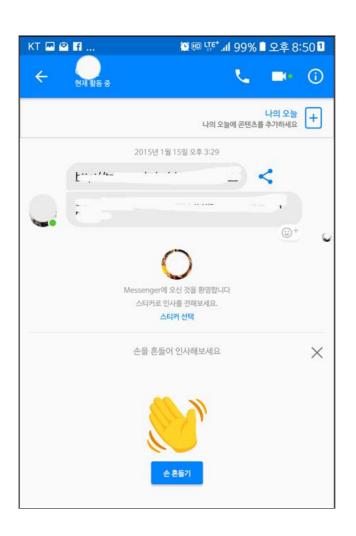
남초사이트에서 여성복 광고를 한다면?...

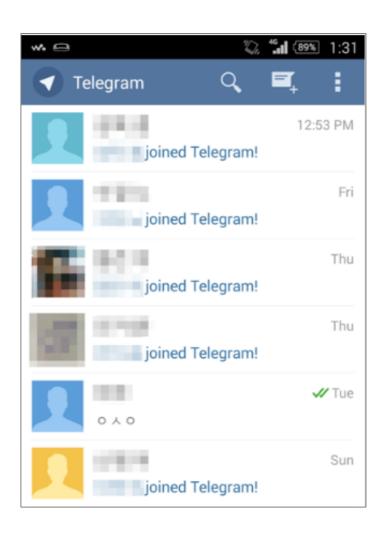


Subscription Service에서의 ROAS 판단은?



#### 꼭 광고에만 해당되는 것은 아님





- DAU 증가에는 무조건 도움이 된다
- 밀고 있는(?) 특정 기능의 사용률도 증가된다

- → User Satisfaction이 증가되는가?
- → Revenue가 증가되는가?

이건 전혀 다른 이야기…

#### 1973년 UC Berkeley 입학 결과

학교가 부당하게 여학생들을 차별한 게 아닌가요?"

	지원자수	합격자수	입학률
남학생	8,442	3,714	44%
여학생	4,321	1,512	35%

#### 1973년 UC Berkeley 입학 결과

학교가 부당하게 여학생들을 차별한 게 아닌가요?"

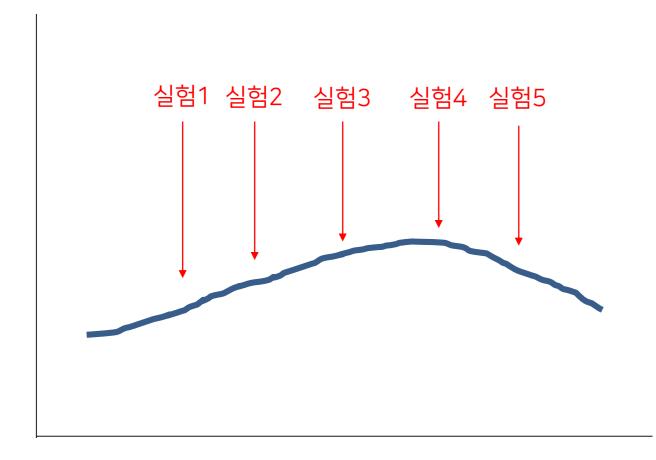
	지원자수	합격자수	입학률
남학생	8,442	3,714	44%
여학생	4,321	1,512	35%

학과		남성			여성	
식귀	지원자수	합격자수	입학률	지원자수	합격자수	입학률
А	825	512	62%	108	89	82%
В	560	353	63%	25	17	68%
С	325	120	37%	593	202	34%
D	417	137	33%	375	131	35%
Е	191	53	28%	393	94	24%
F	373	22	6%	341	24	7%
	2691	1197	44%	1835	557	30%

#### 심슨 패러독스 현실버전

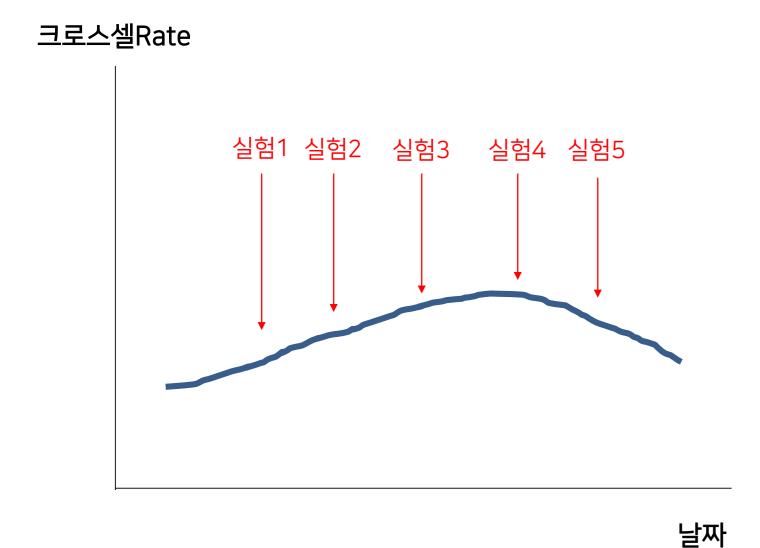
실험 결과는 좋은데, 크로스셀rate은 왜 떨어지지?

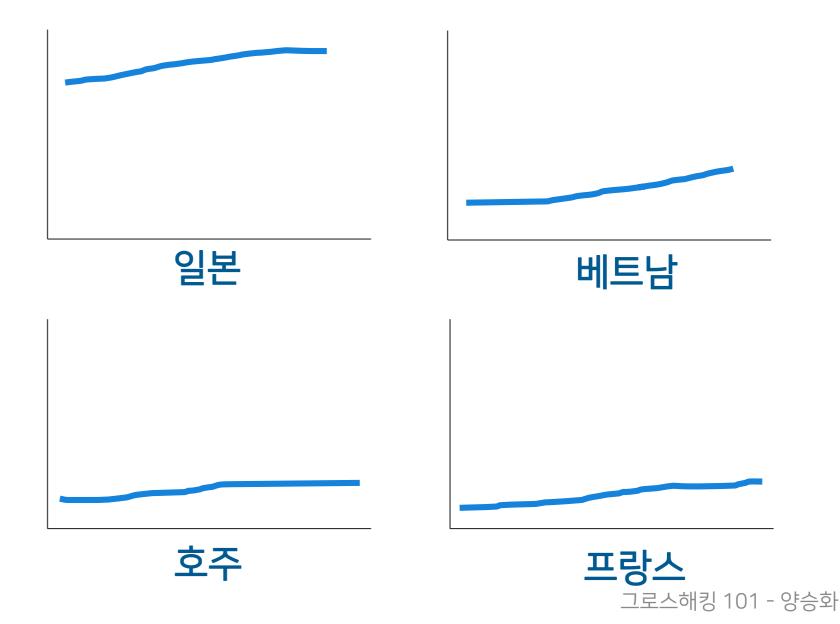
#### 크로스셀Rate



#### 심슨 패러독스 현실버전

실험 결과는 좋은데, 크로스셀rate은 왜 떨어지지?





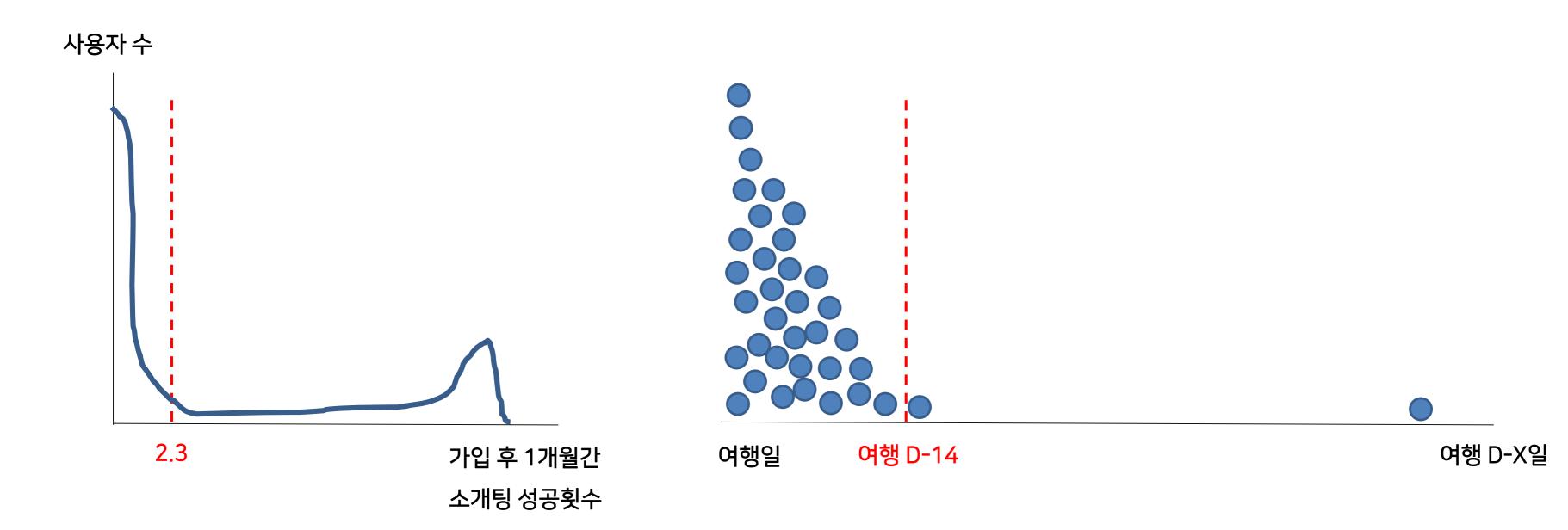
#### 심슨 패러독스 현실버전

실험 결과는 좋은데, 크로스셀rate은 왜 떨어지지?

ı L⊐L		지난달			이번달	
나라	N	크로스셀	Rate	N	크로스셀	Rate
일본	1000	700	70%	500	375	75%
베트남	200	60	30%	400	140	35%
프랑스	150	30	20%	300	75	25%
호주	100	15	15%	300	60	20%
	1450	805	56%	1500	650	43%

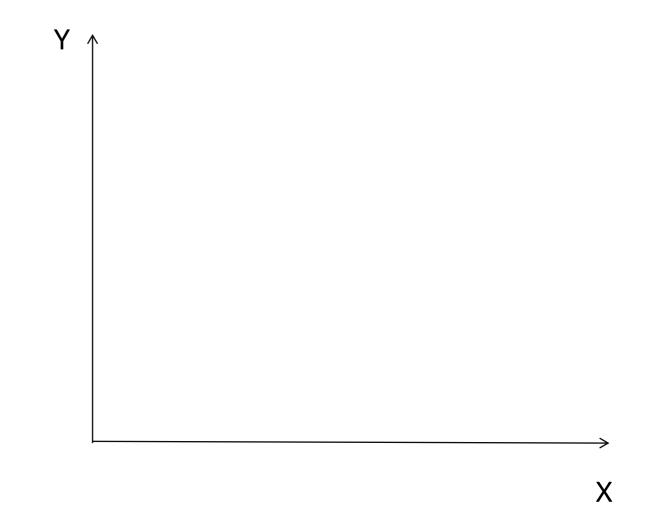
#### 평균 만능주의

- 소개팅 성공횟수 2.3회인 유저가 떠나는 이유는?
- 여행자보험 추천은 언제부터 하면 될까요?

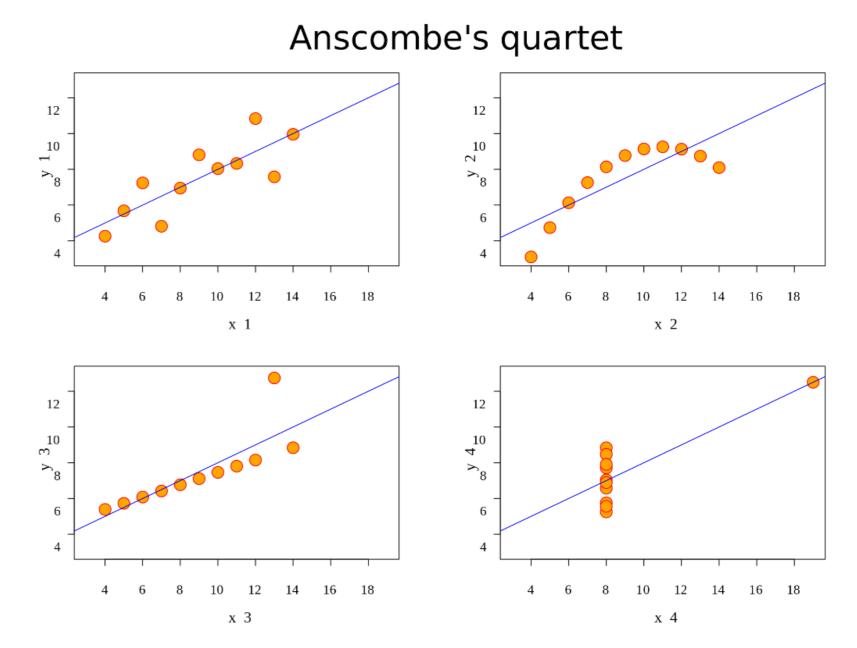


- 평균이 좋은 대표값인가? → 정규분포에서는 그렇다;;;
- 분포를 먼저 확인해야, 어떤 값을 대표로 쓸 지 결정할 수 있다
  - Mean
  - Median
  - Mode
- 평균보다 훨씬 Robust한 대표값 → Median(중앙값)

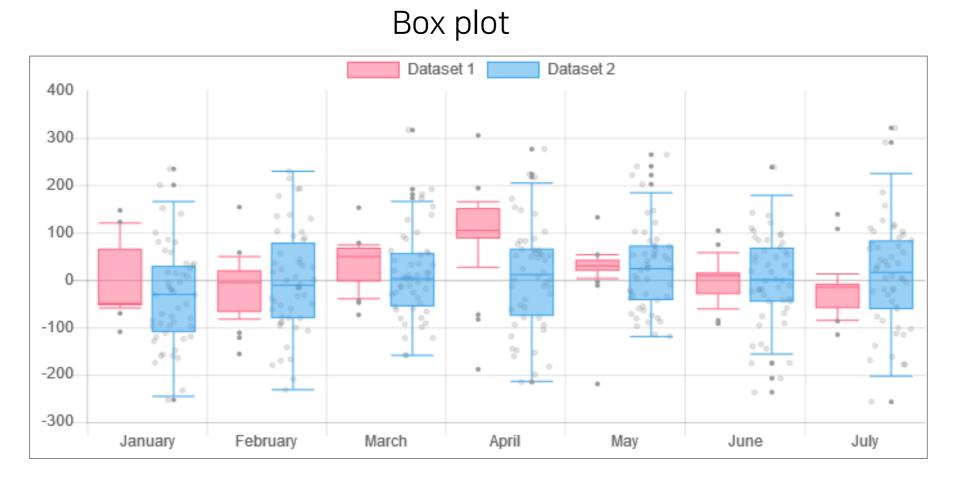
Property	Value
Mean of x	9
Sample <u>variance</u> of x	11
Mean of y	7.50
Sample variance of y	4.125
Correlation between x and y	0.816
Linear regression line	y = 3.00 + 0.500x
Coefficient of determination of the linear regression	0.67



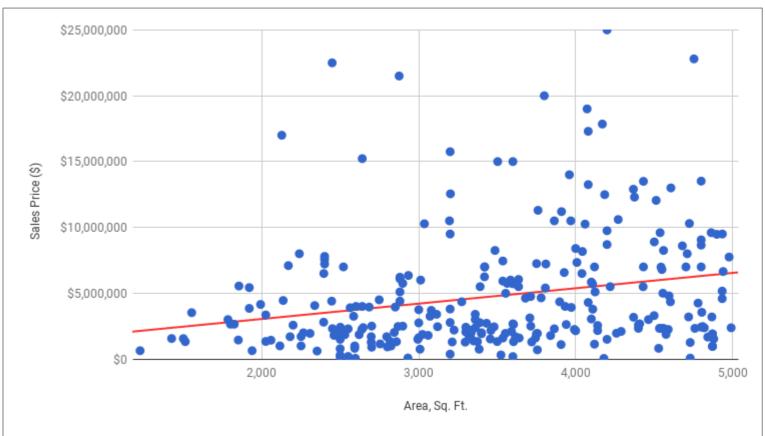
Property	Value
Mean of x	9
Sample <u>variance</u> of x	11
Mean of y	7.50
Sample variance of y	4.125
Correlation between x and y	0.816
Linear regression line	y = 3.00 + 0.500x
Coefficient of determination of the linear regression	0.67



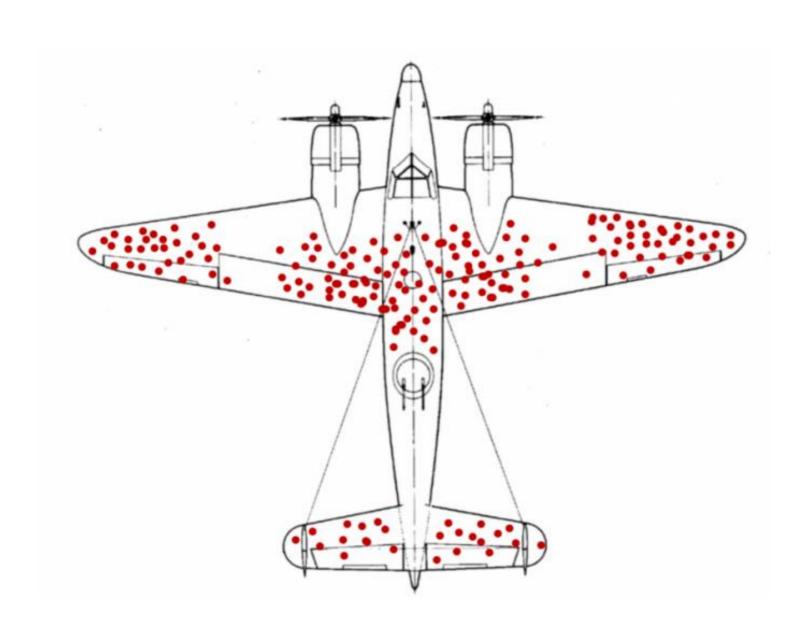
- EDA(탐색적 분석) 과정에서 데이터 시각화의 중요성
  - 보고서 예쁘게 쓰는 게 데이터 시각화 아님…



#### Scatter plot

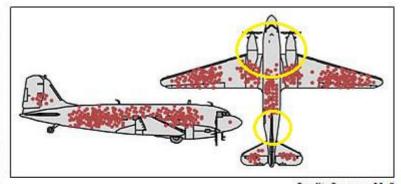


#### 데이터 수집과 전처리의 중요성: 이제 너무 유명한 Abraham Wald 이야기



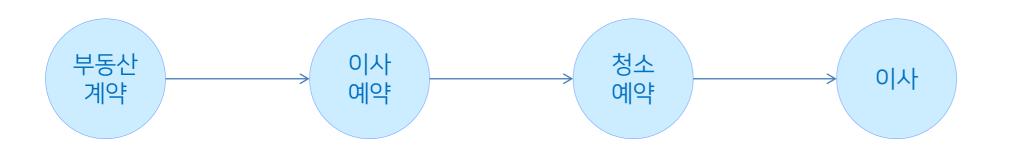
#### Survivorship bias





Credit: Cameron Mol

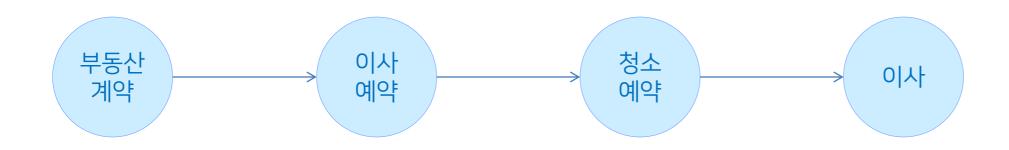
Gentlemen, you need to put more armour-plate where the holes aren't because that's where the holes were on the airplanes that didn't return - Abraham Wald 1942.



부동산, 이사, 청소 등의 서비스를 중개해주는 회사가 있다고 가정해봅시다. 부동산, 이사, 청소 중 하나만 예약하는 사람이 대부분이지만, 일부 고객은 2개 이상의 서비스를 사용합니다.

부동산을 계약한 사람들이, 이사 서비스도 예약했으면 좋겠다! 이사 서비스를 예약한 사람들이, 입주청소 서비스도 예약했으면 좋겠다!

- → 부동산 계약한 사람들에게 언제 이사서비스를 추천하는 게 좋을까?
- → 이사 예약한 사람들에게 언제 입주청소 서비스를 추천하는 게 좋을까?



	구매자 수	이사까지 남은 날짜
부동산 계약	1,000	100
이사 예약	1,500	70

• 부동산 계약하고 30일 정도 지나서 이사 서비스 추천?

#### 같은 지역으로 이동

	구매자 수	이사까지 남은 날짜
부동산 계약	700	60
이사 예약	1,000	30

• 부동산 계약하고 30일 정도 지나서 이사 서비스 추천?

#### 다른 지역으로 이동

	구매자 수	이사까지 남은 날짜
부동산 계약	300	90
이사 예약	500	80

• 부동산 계약하고 10일 정도 지나서 이사 서비스 추천?



