### 그로스해킹 101

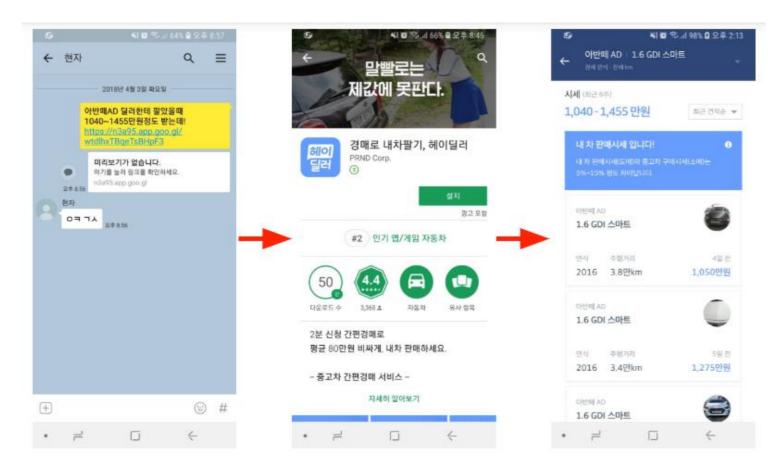
# 2-2. Acquisition

(3) Acquisition 관련해서 생각해볼만 한 이슈들

### 딥링크(Deep link), 혹은 디퍼드 딥링크(Deferred deep link)

#### • 딥링크

- 앱 안의 특정 화면(activity)으로 이동하는 링크
- 디퍼드 딥링크 딥링크의 실행을 앱 설치 이후로 지연
  - 앱이 설치되지 않은 경우, 스토어로 이동해서 앱 설치 → 앱 실행하면 바로 target activity로 이동
- 일반적으로 UX측면에서 중요도가 강조됨 (use context 유지)



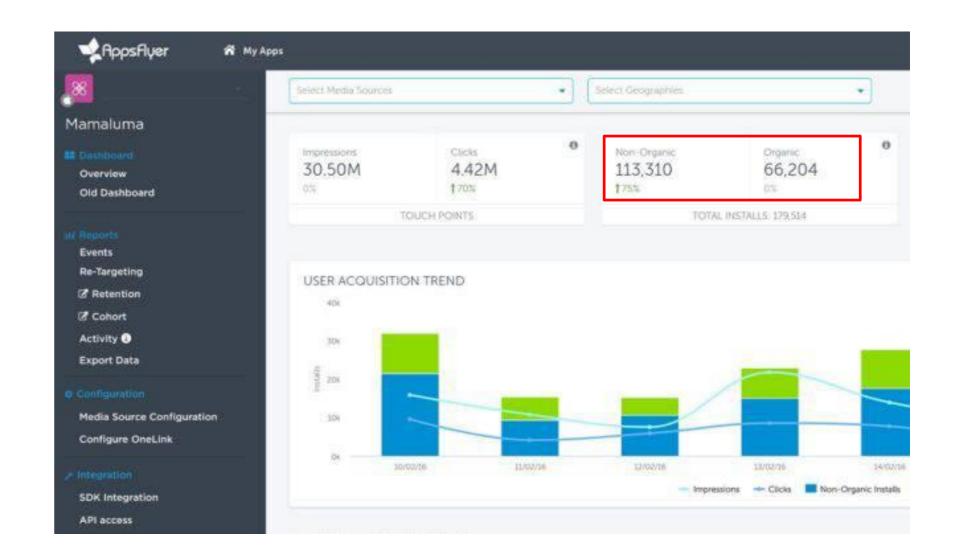
### 딥링크(Deep link), 혹은 디퍼드 딥링크(Deferred deep link)

#### • 딥링크의 가치

- 향상된 UX
- 어트리뷰션 성과 측정 Customization
  - 웹에서의 UTM parameter와 유사

#### • 어트리뷰션 성과 측정

- Non-Organic vs. Organic ?
- 사실은
  - Identified vs. Unknown 에 가까움
  - 딥링크는 명확하게 Identified 된 채널



## Organic Acquisition?

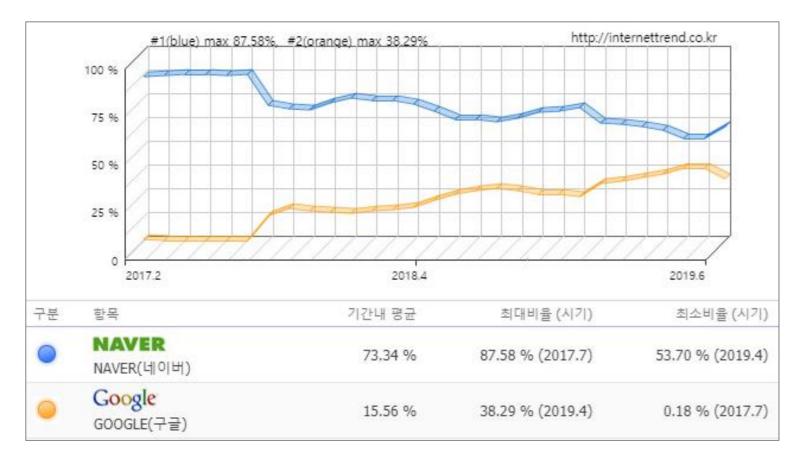
- 사장님이 생각하는 organic acquisition → "FREE"
- 마케터가 생각하는 organic acquisition → "By accident"

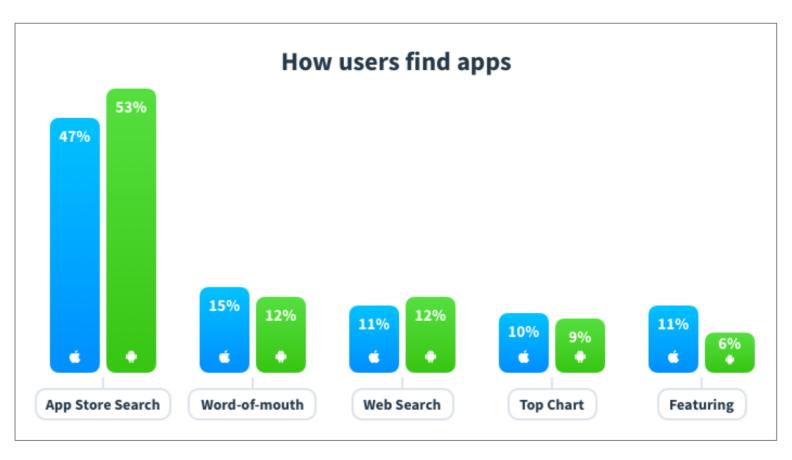
### Contents Marketing

- 많은 경우 지속가능하지 않다
- 하지만 한번 터졌을 때의 영향력은 독보적
- 실험, 최적화, 반복 을 통해 터지는 강도를 높이는 건 해볼만 함 (터지는 빈도를 높이기는 쉽지 않음)
- SEO (Search Engine Optimization) / ASO (AppStore Optimization)
  - 우리나라에서 유난히 저평가(!) 되어있지만, 여전히 중요한 수단

### SEO / ASO

- 환경
  - Web 네이버 검색 점유율 하락
  - App 여전히 앱을 발견하는 데 있어서, 앱스토어의 영향력이 절대적



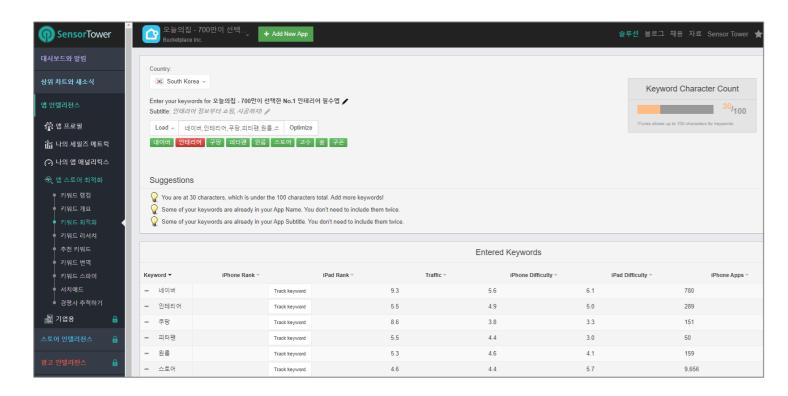


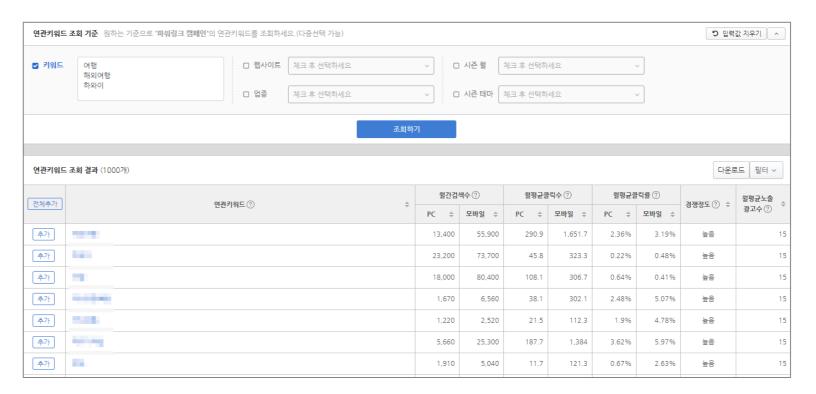
Source: <u>Internettrend</u> Source: <u>AppRadar</u>

### SEO / ASO

- 기본 전략
  - (공통) 검색어 및 핵심키워드 선별하기
  - (앱) 잘 정제된 메타데이터 입력
  - (앱) 랜딩페이지, 썸네일(앱 아이콘) 등에 대한 A/B 테스트를 통해 최적화
  - (웹) 검색의도에 부합하는 콘텐츠/사이트 배치
  - (웹) 검색엔진이 크롤링하기 좋은 사이트 구조

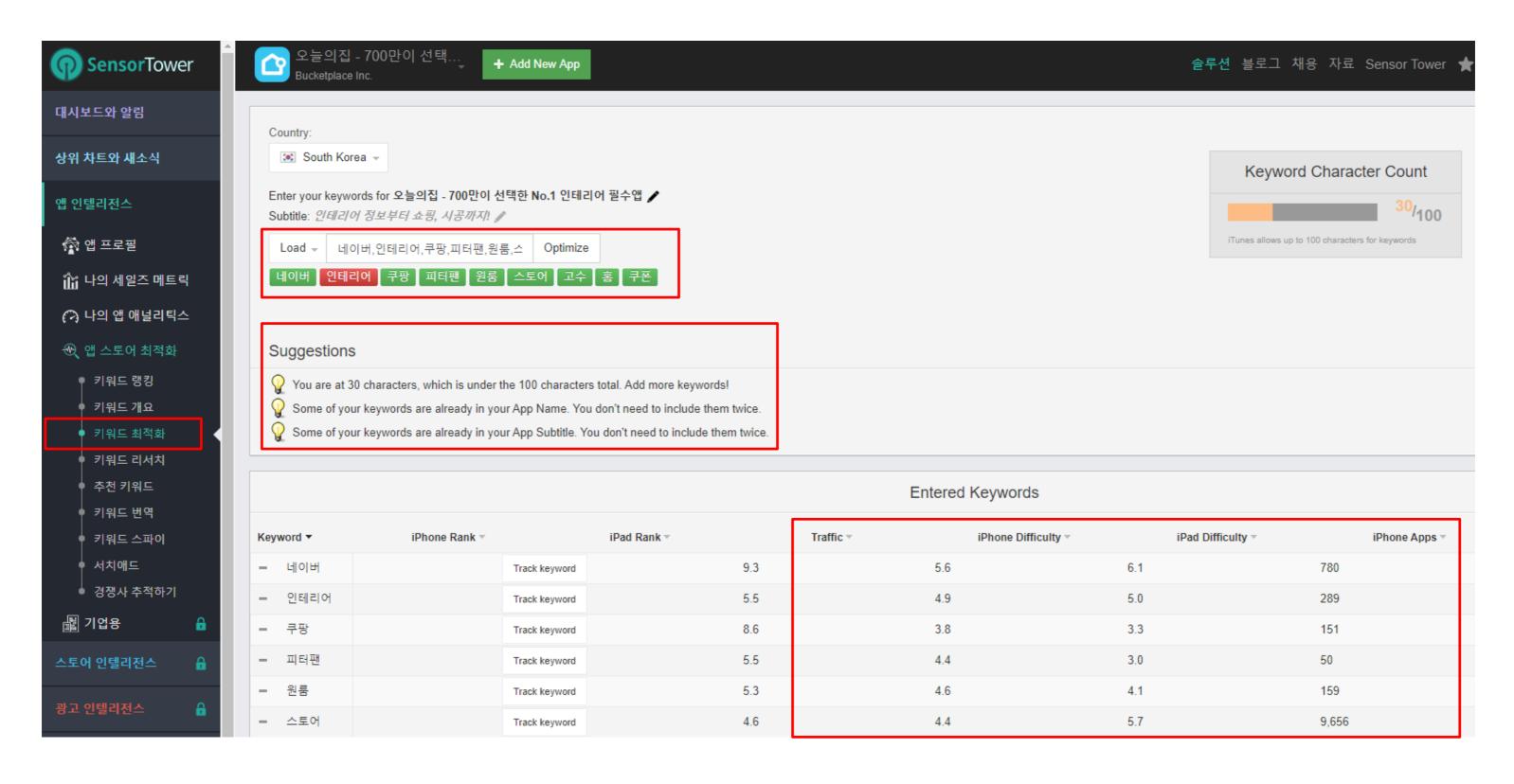
- 검색어 랭킹, 연관검색어, 경쟁사의 키워드 등록 현황 등을 점검
- SensorTower, AppAnnie, Blackkiwi 등의 유/무료 서비스 활용

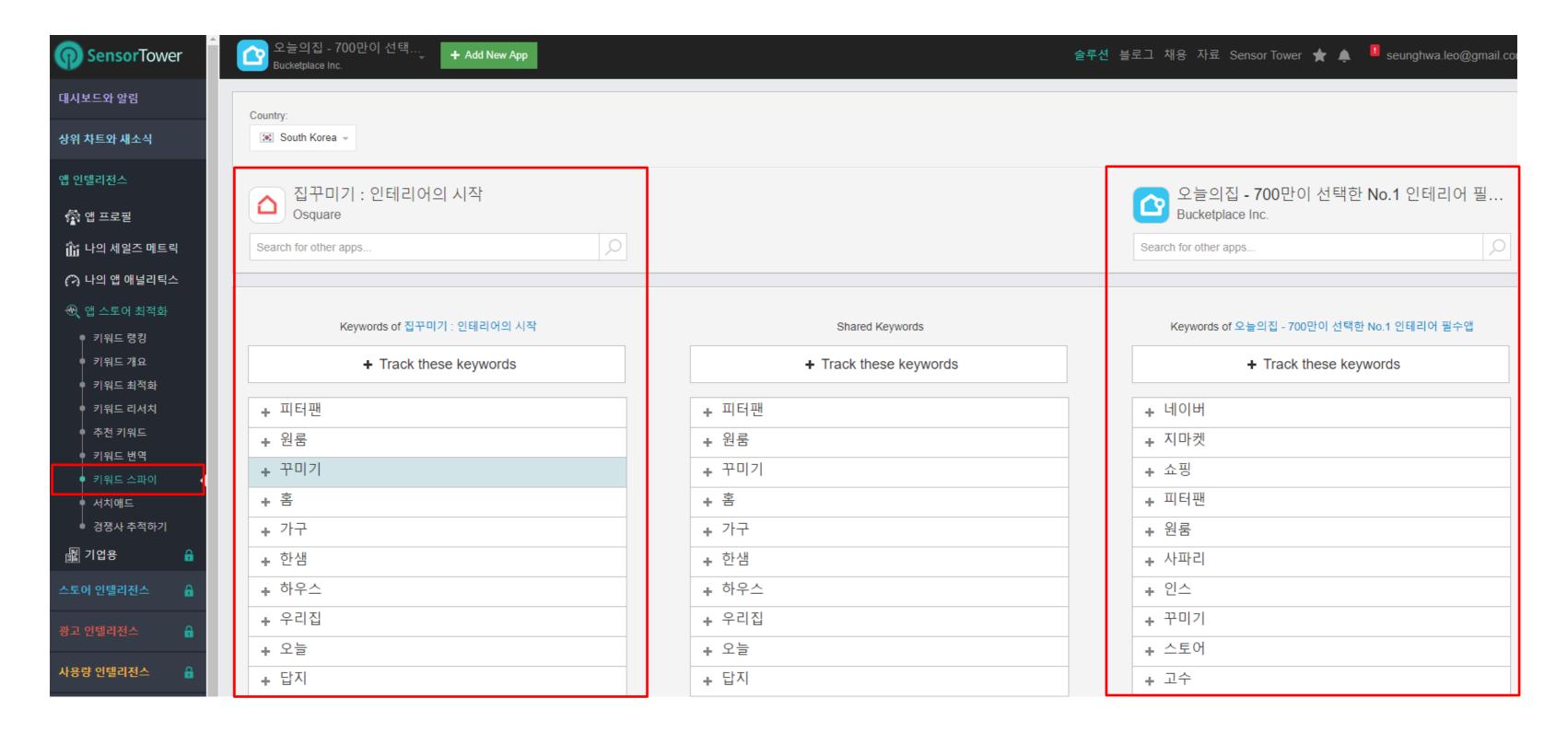




Source: <u>Sensortower</u>

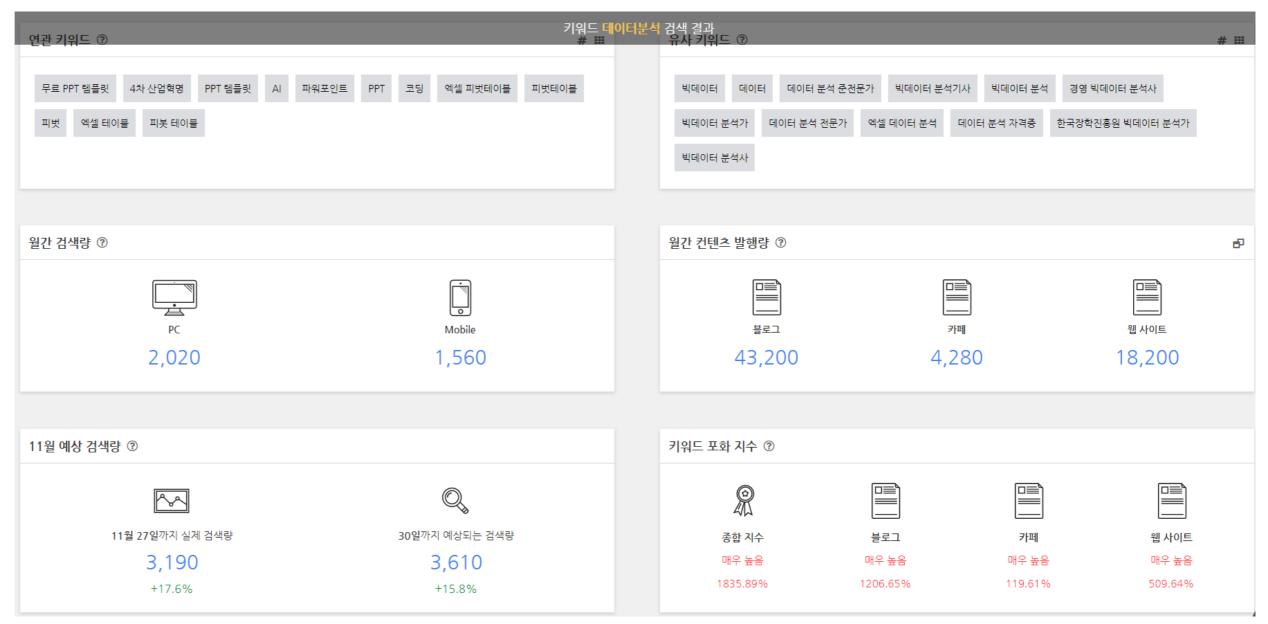
Source: Naver Search AD







https://blackkiwi.net/



### 잘 정제된 메타데이터 입력

#### • 가이드 문서

- Appstore 제품페이지 활용하기
  - https://developer.apple.com/kr/app-store/product-page/
- Google Play 스토어 등록정보 입력 도움말
  - <a href="https://developer.android.com/distribute/best-practices/launch/store-listing.html">https://developer.android.com/distribute/best-practices/launch/store-listing.html</a>
- Google 검색엔진 최적화
  - https://support.google.com/webmasters/answer/35291

#### • 체크리스트

- 앱 타이틀 및 설명 깔끔한 타이틀과 자세한 설명
- 아이콘과 스크린샷 AB테스트 등을 통해 가장 큰 효과를 볼 수 있는 영역. 시기에 따라 아이콘을 바꿔주는 것도 좋음
- 비디오 단순 이미지 스크린샷만 제공하는 것보다, 비디오 제공 시 앱 다운로드를 30% 이상 증가시킨다는 리포트가 있음
- 경쟁사 메타데이터 경쟁사의 주요 키워드, 아이콘과 스크린샷 등이 어떻게 구성되어 있는지 체크
- 업데이트 내용 생각보다 굉장히 많은 사람들이 읽어보는 영역

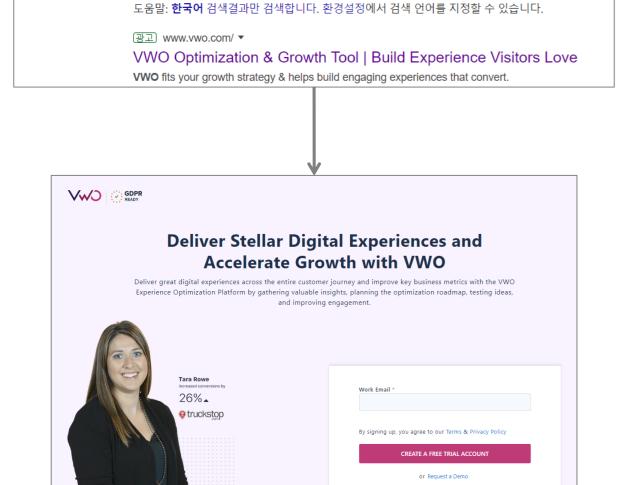
## 랜딩페이지 최적화

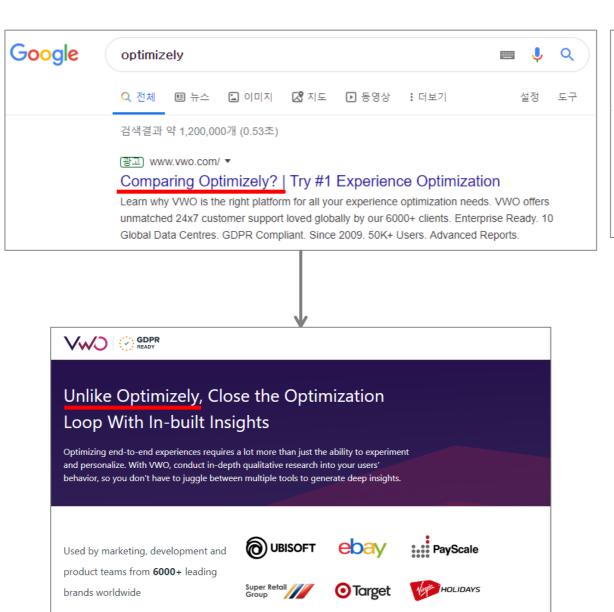
○ 전체 炒 금융 및 뉴스 🏖 지도 🖫 이미지 🚦 더보기

검색결과 약 12,400,000개 (0.46초)

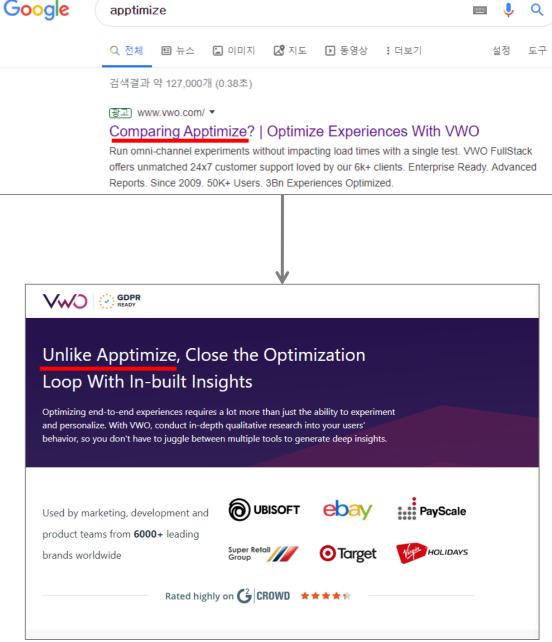
설정 도구

Google





Rated highly on  $\binom{2}{2}$  CROWD  $\star\star\star\star\star$ 



### 어트리뷰션 관련해서 고려해야 할 이슈들

### • 어트리뷰션 툴을 쓴다 <<< 넘사벽 <<< 어트리뷰션 틀을 효과적으로 잘 쓴다

- 정답이 없다. 나름의 주관과 철학이 필요하다.
- 각 서비스에 정의된 default 설정으로 두고 써도 될까?
- 룩백윈도우, View-through에 대한 처리방안, 어트리뷰션 모델 등을 꼼꼼하게 셋팅
- 페이스북 광고관리자와 어트리뷰션 툴 대시보드 결과가 전혀 다른데… 어떻게 판단할까?

#### • 효과 크기 판단: 과연 라스트 클릭 모델이 최선인가?

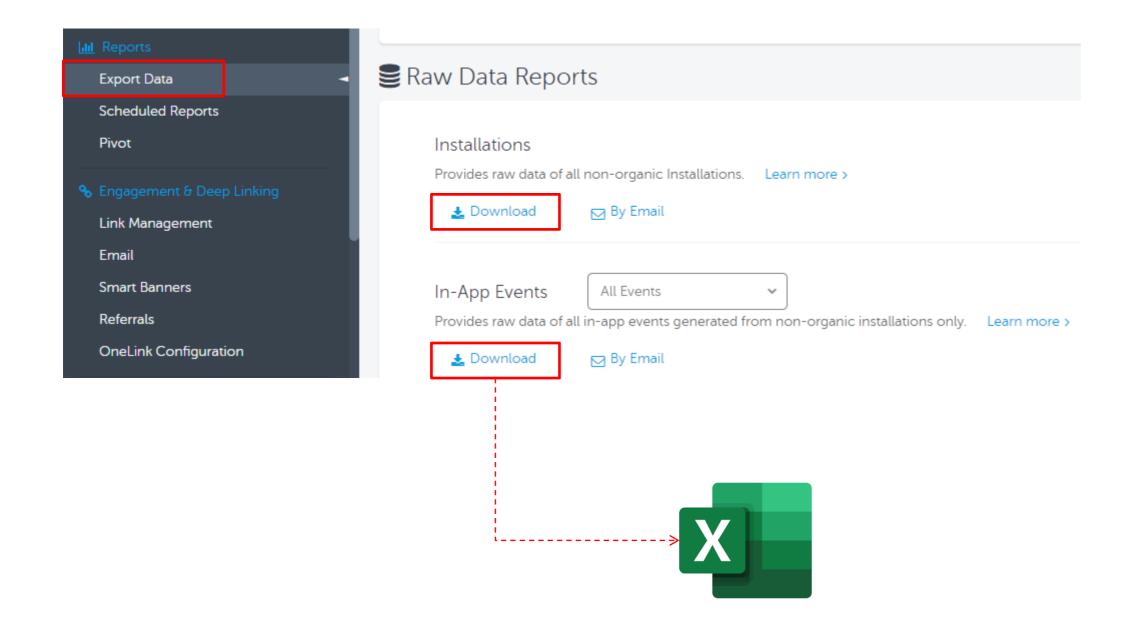
- 어트리뷰션 툴의 기본세팅은 라스트클릭인 경우가 99%
- 심플하다는 장점이 있지만, 과연 마지막 클릭이 모든 어트리뷰션을 가져가는 게 맞을까?
- 알바생을 고용해서 전단지를 나눠주고 효과 측정을 하는데, 새로 들어온 알바생이 가게 1층에서 들어오려는 손님에게 전단지를 나눠주고 있다면?

### 어트리뷰션 관련해서 고려해야 할 이슈들

- Raw data 레벨로 확인하고, 분석하는 과정이 꼭 필요함
  - 어트리뷰션 데이터 + 서비스 데이터 조합해서 봤을 때 많은 인사이트를 얻을 수 있음
    - 대부분의 어트리뷰션 툴에서는 가입에서 끝내지 않고
    - 이후에 발생하는 주요 이벤트까지 트래킹하도록 하고 있음
    - 특히 Revenue를 바탕으로 ROAS를 살펴볼 때, 단순히 N일 동안의 결제액을 보는 게 아니라 LTV를 보는 게 훨씬 더 의미있음
  - 주요 어트리뷰션 서비스들은 굉장히 편하게 raw data를 확인할 수 있도록 되어있음
    - 데이터 엔지니어가 지원해주는 환경이면 더할 나위 없지만
    - 코딩을 모르는 사람이라고 하더라도, 조금만 관심을 가지면 어렵지 않다.

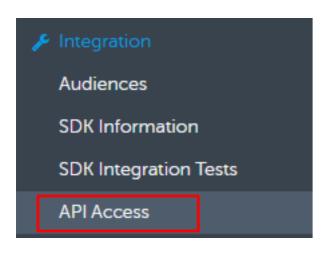
## Appsflyer를 예로 들면…

### 1) Export Data 사용



## Appsflyer를 예로 들면…

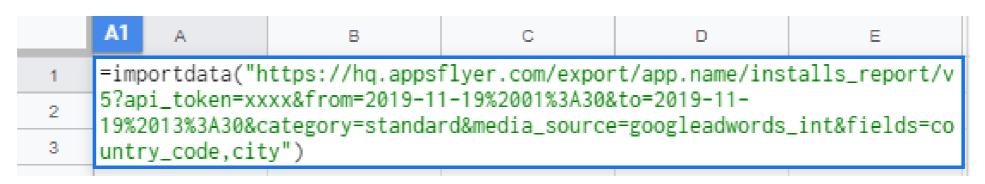
### 2) API 키를 이용해 구글문서로 확인하기



• API URL 확인 Appsflyter Pull API Document

https://hq.appsflyer.com/export/app.name/installs\_report/v5?api\_token=xxxx&from=2019-11-19%2001%3A30&to=2019-11-19%2013%3A30&category=standard&media\_source=googleadwords\_int&fields=country\_code,city

• Google Spreadsheet에서 importdata 함수를 이용해 API URL 입력



## Appsflyer를 예로 들면…

### 3) ETL 서비스 이용

#### Add an Integration



Search Directory

#### Filter by Type

Beta

Coming Soon

Enterprise

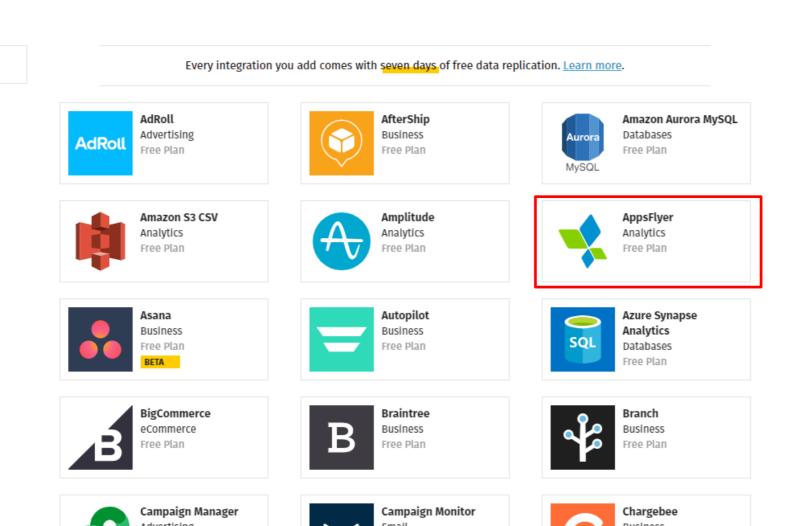
Free Plan

Standard Plans

#### Filter by Support

Certified by Stitch Community Supported

Suggest an Integration



Free Plan

Free Plan

https://app.stitchdata.com/

### 어트리뷰션 관련해서 고려해야 할 이슈들

#### • 나무를 보지 말고 숲을 봐야…

- 어트리뷰션 서비스에서 제공하는 Dashboard가 편리하지만, 그 숫자 이면에 있는 다양한 맥락정보를 읽어낼 수 없다면 굉장히 위험한 의사결정을 하게 됨
  - CAC 5000원, ROAS 200% 어떻게 해석할 것인가?
  - ROAS 200% 는 ROAS 150% 보다 언제나 좋은가?
- 본질적으로 '완벽하게 측정할 수 없는' 분야에 가깝고,
- 숫자 하나하나에 연연하기보다는 한걸음 물러서서 넓은 시야를 가지고 데이터를 들여다봐야 함
- 기술적인 진보가 계속해서 이루어지고 있는 영역이므로, 이 부분에 대한 고려도 필요함

## Acquisition 정리: 효과적인 채널 찾기

- 사업이 실패하는 이유는 제대로 된 채널 하나를 확보하지 못하기 때문 (By Peter Thiel)
- 소수의 채널을 잘 관리하는 게 핵심
- 채널 찾기 -> 최적화 -> Saturate -> 확장
- 채널은 계속 변화한다
- Organic은 Unknown의 다른 말일지도 모른다. 최대한 집요하게 트래킹 하는 것이 필요
- 채널의 성과를 어떻게 판단할 것인가? 같은 돈을 써서 1000명을 데려왔다면, 300명 데려온 것 보다 좋을까?
- 어트리뷰션 툴 활용. 비싸지만, 본전을 뽑겠다는 생각으로?!