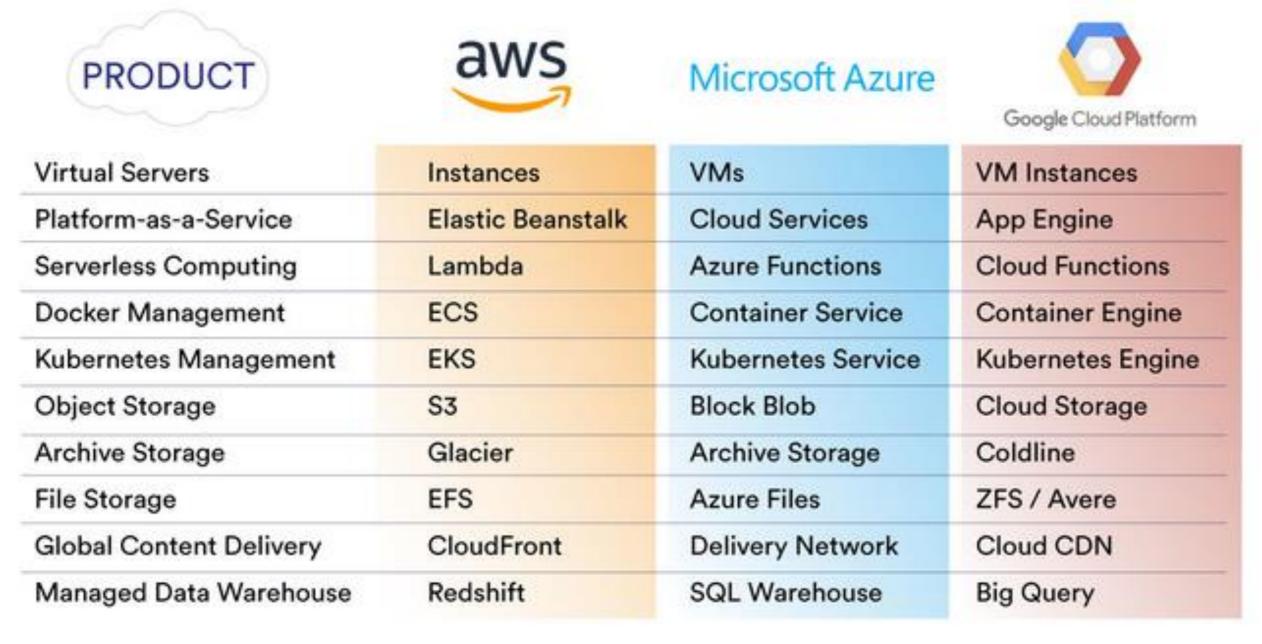
그로스해킹 101

5-2. 데이터 처리 & 활용 툴

SaaS, laaS 전성시대 바퀴를 재발명하지 마세요. 특히나 스타트업이라면

- Cloud Service
- 대시보드, BI
- Attribution
- Analytics
- CRM
- Data Integration & Pipeline
- A/B test

Cloud Service



https://www.pinterest.co.kr/pin/601793568936721177/

대시보드 / BI (Business Intelligence)

- SQL 문을 이용한 데이터 추출, 조회
- 대시보드 구성 및 시각화











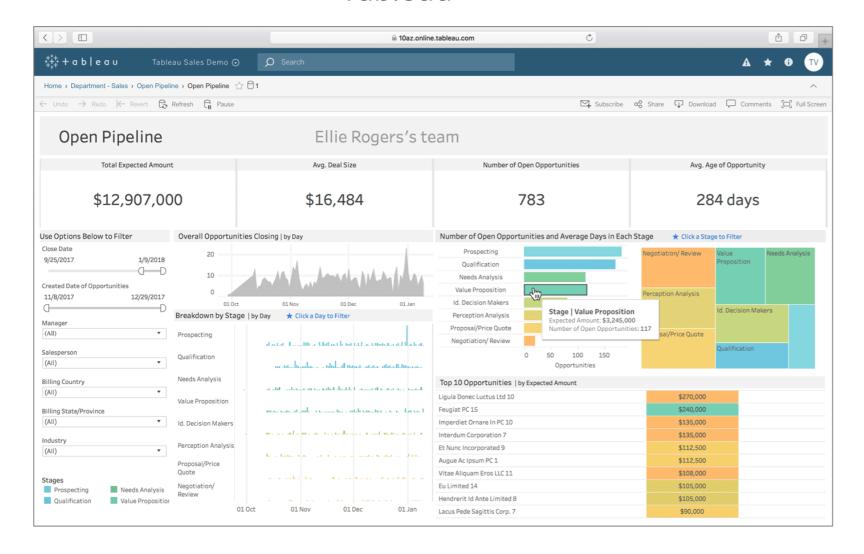




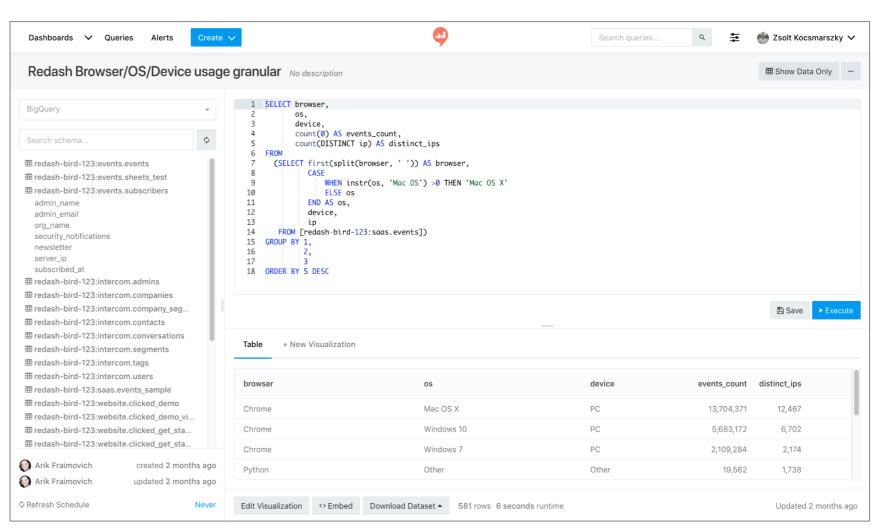


대시보드 / BI (Business Intelligence)

Tableau



redash



Attribution

- 인스톨/가입 매체별 성과 측정
- Fraud 탐지
- (디퍼드) 딥링크 등 link management



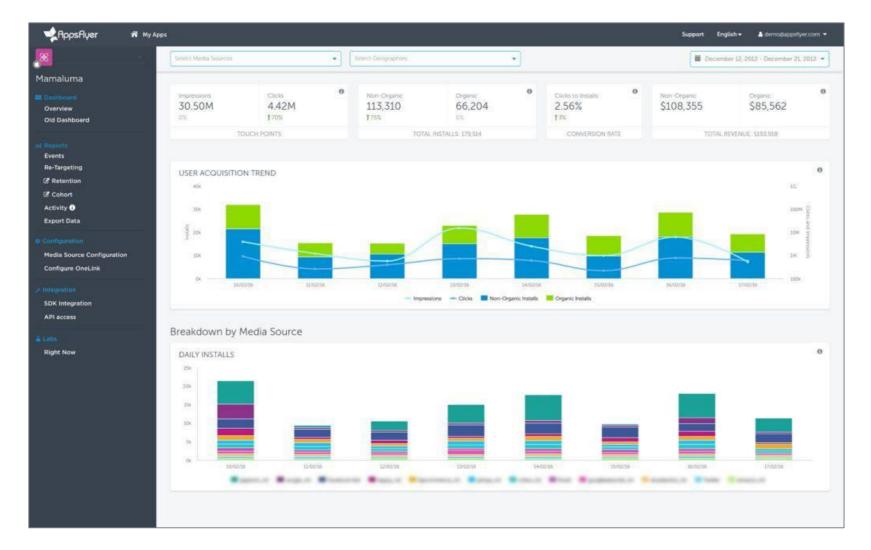




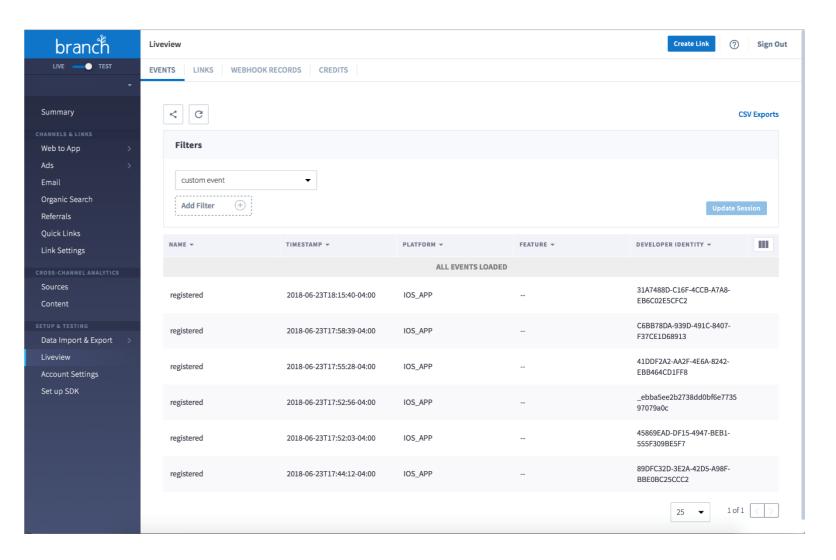


Attribution

Appsflyer



branch



Analytics

- 이벤트 성과 측정
- User Cohort 분석

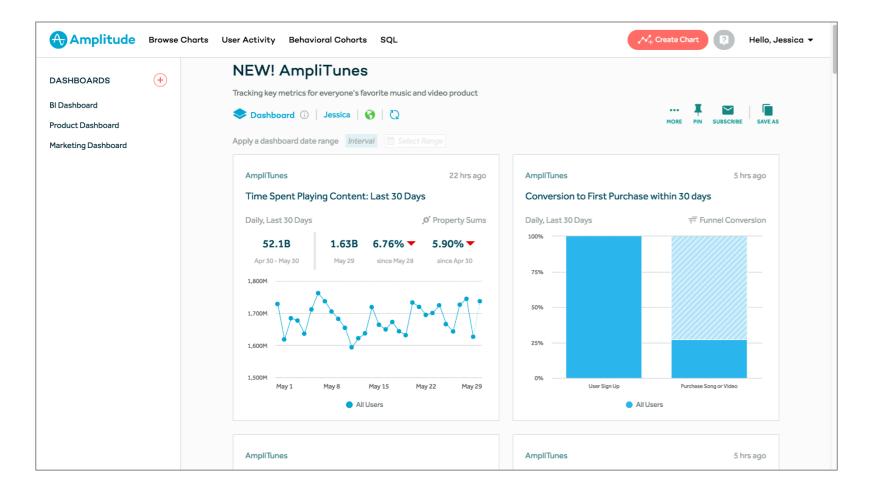




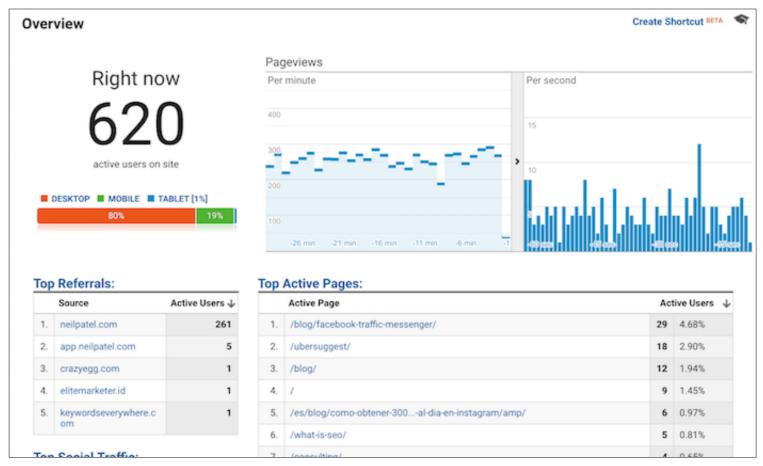


Analytics

Amplitude



Google Analytics



CRM

- 이메일, 푸시 관리
- Marketing Automation

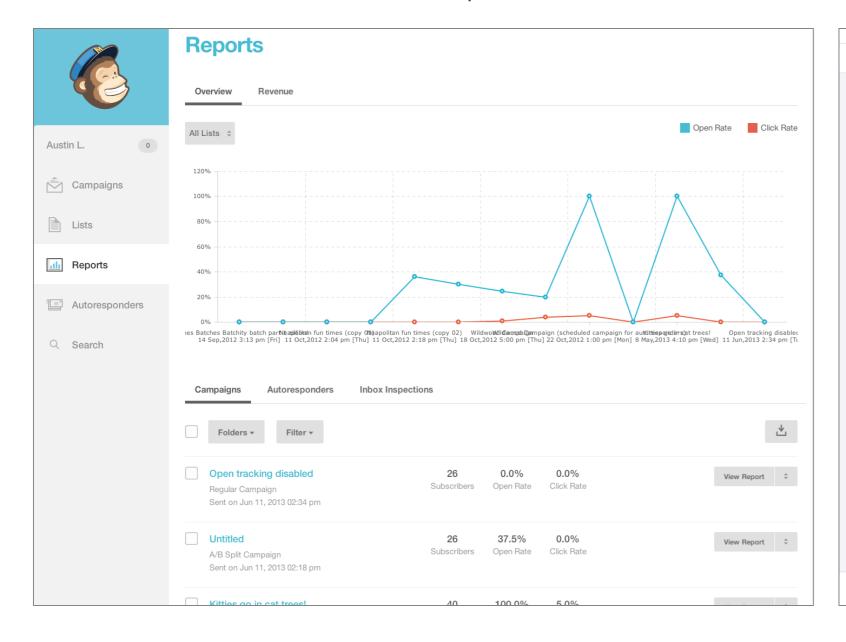




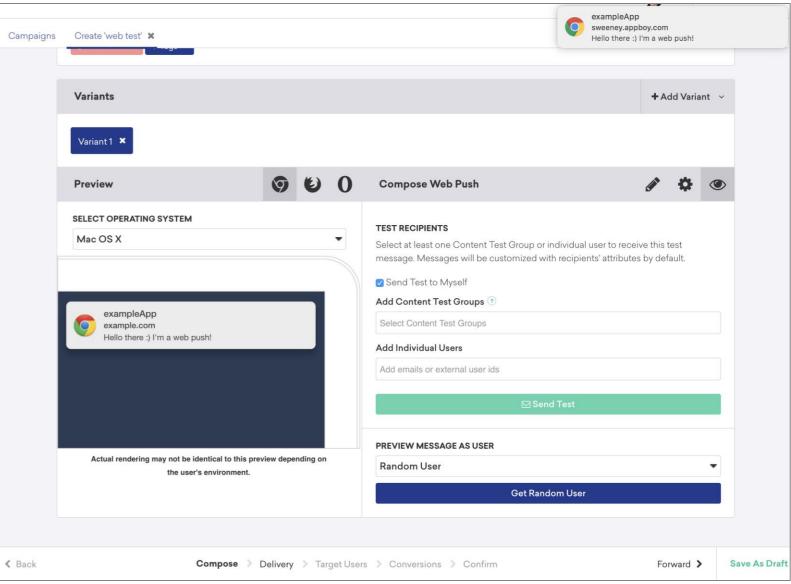


CRM

MailChimp



Braze



Data Integration & Pipeline

- 데이터 전처리 추출, 변환, 적재 (Extract, Transform, Load)
- 간단한(?) 데이터 파이프라인 구성



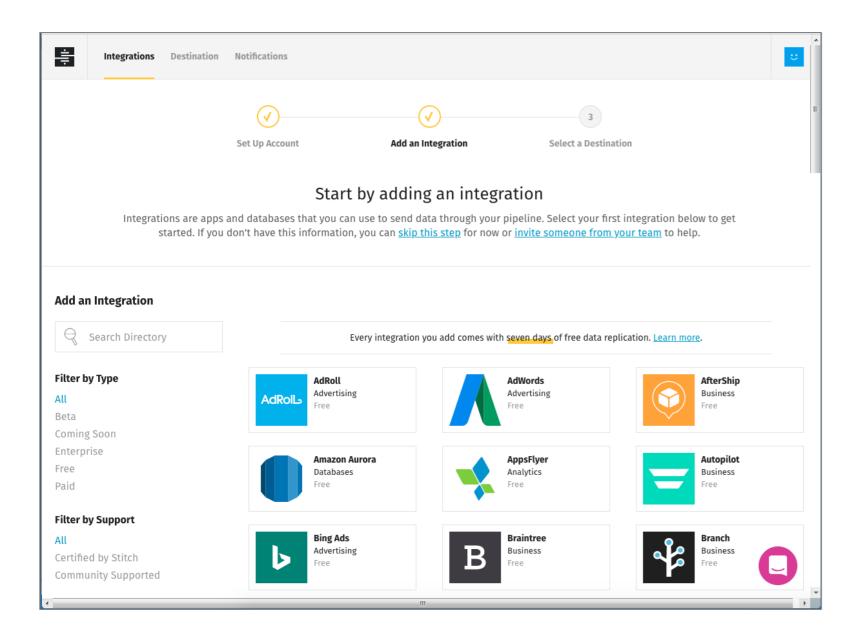




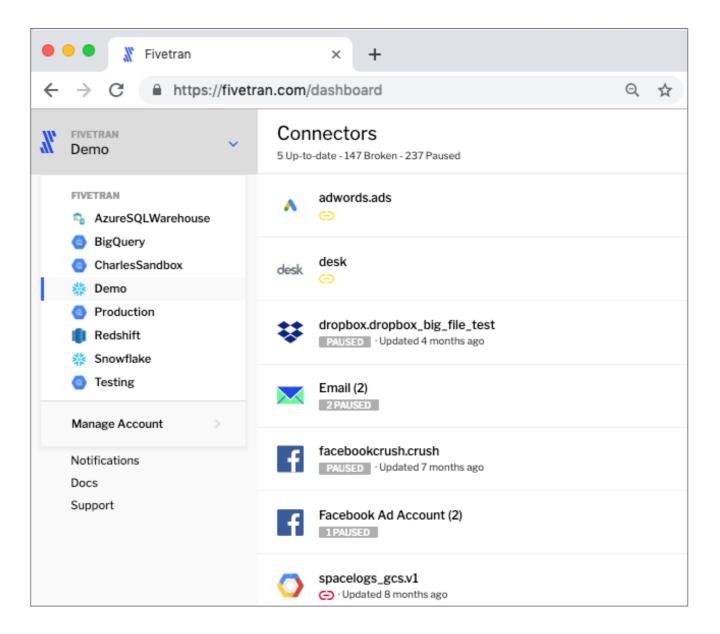
BigQuery Data Transfer Service

Data Integration & Pipeline

Stitchdata



Fivetran



A/B test

- A/B 테스트 적용 및 결과 리포팅
- 랜딩페이지 최적화



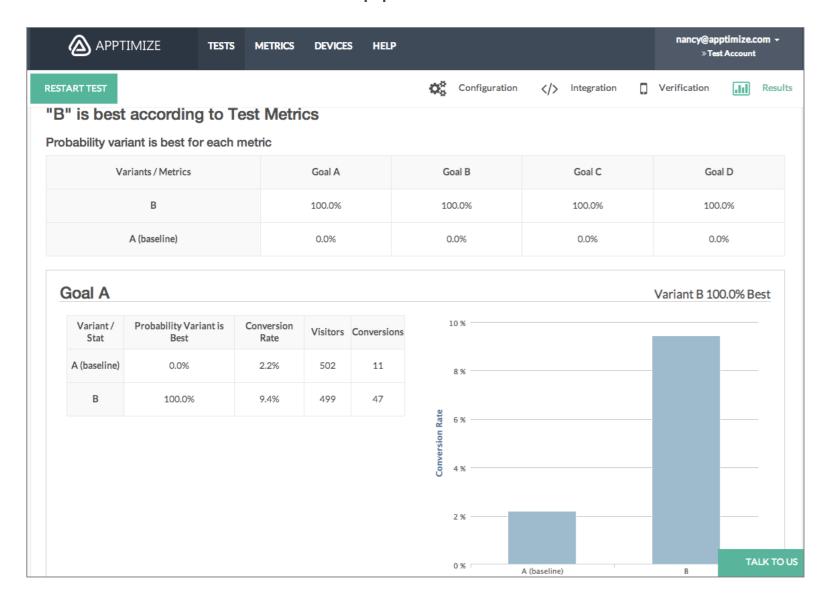




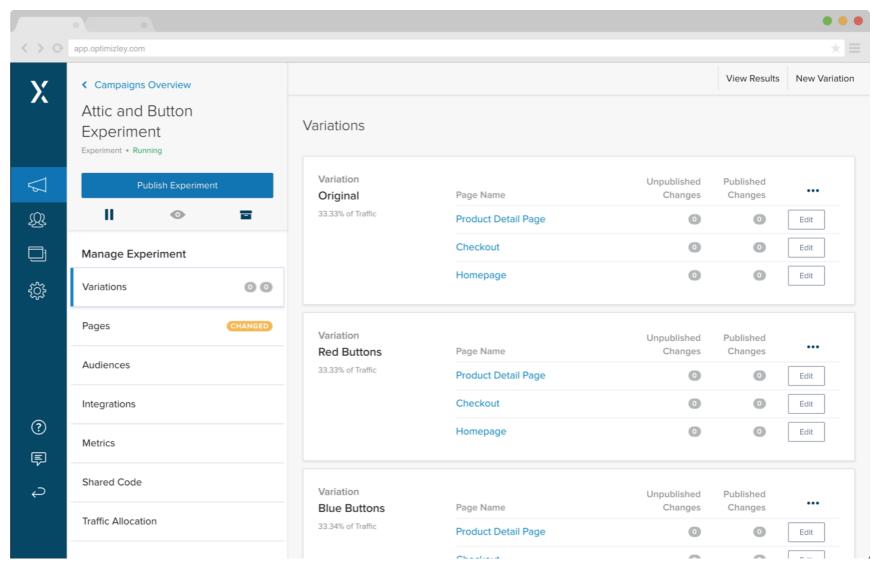


A/B test

Apptimize



Optimizely



도입 시 고려할 사항들

- 도입 전 목표와 예산을 고려한 꼼꼼한 비교가 필요
 - 굉장히 저렴한 서비스부터, 굉장히 비싼 서비스까지… 가격대가 천차만별
 - 뚜렷한 목표 없이 일단 도입하면, 대부분 제대로 활용하지 못함
 - 기능이 많고 Powerful한 툴일수록, 온보딩에 많이 투자해야 함
 - 당장 절감할 수 있는 비용 < 미래에 만들어낼 수 있는 가치 기준으로 도입 판단
- 경계가 모호해지고 있음
 - 서로 겹치는 기능이 많고, 서비스 간 연동도 잘 되어있는 경우가 많다
 - A를 쓸지 말지, B를 쓸지 말지… 가 아니라, 어떤 조합으로 쓸 지를 고민해야 함

도입 시 고려할 사항들

- 같은 비용을 내더라도, 얻는 가치는 천차만별
 - 공식 가이드 문서를 무시하지 마세요
 - Google Analytics 와 같은 일부 서비스를 제외하면, 공식 가이드문서가 툴에 대한 설명을 가장 잘 담고있음
 - 내 product에 맞춰서 customize 된 서비스가 아니므로, 쓰다보면 불편한 점이 반드시 존재함
 - 비용에 대한 최적화에도 신경써야 함
- Tool은 Tool일 뿐
 - Raw data의 중요성
 - 자유도 높은 Tool을 찾다 보면, 결국 직접 만들게 되는 듯?
 - 실행의 리소스를 줄여주긴 하지만, 생각을 대신 해 주지는 않는다