UFMS - FACOM — Grupo 8 — Acadêmicos: Izaias Xavier de Araújo - Lucas Zago - Marcelo "Joshua" de Andréa Nahabedian Rodrigo Pereira de Almeida - Smaily Prado Carrilho

Sistema para Venda de Consórcio

Casos de Uso

Setembro 2014

A – LISTA DOS CASOS DE USO

Casos de Uso Priorizados	Tipos de Complexidade	Total de pontos por caso de uso	Requisito	Ator
[Efetivar Vendas]	ALTA	10	7	Funcionário Administração
[Gerenciar Comissões Recebidas]	MÉDIA	5	8	Funcionário Financeiro
[Gerenciar Comissões Estornadas]	MÉDIA	5	8	Funcionário Financeiro
[Gerenciar Administradoras]	MÉDIA	5	1	Funcionário Administração
[Gerenciar Clientes]	MÉDIA	5	2	Funcionário Vendedor]
[Gerenciar Modelos de Veículos]	MÉDIA	5	3	Funcionário TI
[Gerenciar Vendedores de Consórcio]	MÉDIA	5	4	Funcionário TI
[Gerenciar Pontos de Venda]	MÉDIA	5	5	Funcionário TI
[Gerenciar Sub-divisão de Pontos de Venda]	MÉDIA	5	6	Funcionário TI
[Gerar Relatórios de Vendas]	BAIXA	2	9	Funcionário Administração
[Gerar Relatórios de Comissão de Vendas]	BAIXA	2	10 e 11	Funcionário Financeiro
[Gerar Relatórios de Estorno]	BAIXA	2	12	Funcionário Financeiro

^{*}Cada ponto equivale a 4 horas de trabalho.