UFMS - FACOM — Grupo 8 — Acadêmicos: Izaias Xavier de Araújo - Lucas Zago - Marcelo "Joshua" de Andréa Nahabedian Rodrigo Pereira de Almeida - Smaily Prado Carrilho

Sistema para Venda de Consórcio

Planejamento das Iterações

Setembro 2014

Duração das Iterações: 15 dias

Velocidade da equipe: 5 pontos

Iteração (Ciclo de Desenvolvimento)	Casos de Uso alocados
01ª (06/09/2014 - 19/09/2014)	Fase da Concepção
02ª (20/09/2014 - 03/10/2014)	Efetivar Vendas
	(Alocado na primeira e segunda iteração de
	desenvolvimento por ser o mais complexo e
	mais importante para o negócio)
03ª (04/10/2014 - 17/10/2014)	Efetivar Vendas
04º (18/10/2014 - 31/10/2014)	Gerenciar Comissões Recebidas
05ª (01/11/2014 - 14/11/2014)	Gerenciar Comissões Estornadas
06ª (15/11/2014 - 28/11/2014)	Gerenciar Administradoras
07º (29/11/2014 - 12/12/2014)	Gerenciar Clientes
08ª (13/12/2014 - 26/12/2014)	Gerenciar Modelos de Veículos
09ª (27/12/2014 - 09/01/2015)	Gerenciar Vendedores de Consórcio
10 ^a (10/01/2015 - 23/01/2015)	Gerenciar Pontos de Venda
11ª (24/01/2015 - 06/02/2015)	Gerenciar Subdivisão de Pontos de Venda
12ª (07/02/2015 - 20/02/2015)	Gerar Relatórios de Vendas
	Gerar Relatórios de Comissão de Vendas
13ª (21/02/2015 - 06/03/2015)	Gerar Relatórios de Estorno