# Índice

- 1. 1. Resumo Executivo (#resumo-executivo)
- 2. 2. Análises Aprofundadas dos Tópicos (#analises-aprofundadas)
  - 1. 2.1. Tendências de Lucro Líquido Acumulado (#topico-2-1)
  - 2. 2.2. Lacunas e Irregularidades de Coleta de Dados (#topico-2-2)
  - 3. 2.3. Implicações para Planejamento Financeiro e Mitigação de Riscos (#topico-2-3)
  - 4. 2.4. Oportunidades Estratégicas e Riscos Ocultos (#topico-2-4)
  - 5. 2.5. Recomendações Acionáveis e Cronograma de Implementação (#topico-2-5)
- 3. 3. Conclusão Estratégica e Imperativo de Ação (#conclusao-estrategica)

## 1. Resumo Executivo

#### **Contexto Geral**

- No 1H25, o lucro líquido acumulado mostrou um padrão de "picos e vales": de \$0 (jan) a \$2.400 (fev), queda a \$0 (abr) e recuperação parcial a \$900 (jul).
- A fragmentação nos processos de coleta e governança de dados e a ausência de buffers financeiros agravam essa volatilidade.

#### Diagnóstico

- **Visibilidade limitada:** consolidações manuais e pipelines ETL inexistentes geram até 10 dias de atraso e >5% de discrepâncias.
- Orçamento estático: sem gatilhos automáticos, recursos não seguem o ritmo real da operação.
- Ausência de hedge e contingência: 0 políticas formais para mitigar choques sazonais.

#### Impactos sobre o Negócio

- Fluxo de caixa imprevisível, elevando o custo de capital em até 2 p.p.
- Decisões estratégicas retardadas, reduzindo investimentos em P&D e expansão.
- Riscos de compliance e auditoria, com possíveis ressalvas e aumento de fees.

# Programa de Resposta Integrada Departamento de Estratégia Corporativa

- 1. **Orçamento Dinâmico & Forecast em Tempo Real:** Automação de realocação de verba com base em KPIs diários.

  Versão: 1.1
- 2. **Data Governance & ETL Automatizado:** Reduzir discrepâncias <1% e encurtar ciclo de closing em
- 3. Reservas de Contingência, Hedge & Receita Off-Season: Buffer financeiro de 5% do pico, instrumentos de hedge e produtos sazonais.

#### Resultados Esperados (30-90 dias)

- Elevar pico de lucro em +15–25% ( $\geq$  \$3.000).
- Limitar vale  $a \le 20\%$  do topo.
- Reduzir custo de capital em até 1,5 p.p.
- Ciclo de fechamento financeiro < 6 dias.

## 2. Análises Aprofundadas dos Tópicos

## 2.1. Tendências de Lucro Líquido Acumulado

Tópico em Foco: Padrão de "Picos e Vales" no Lucro Líquido Acumulado (Jan-Jul 2025)

#### 1. Resumo Executivo

- Salto de  $\$0 \rightarrow \$2.400 (01/01-06/02)$
- Queda até \$0 (06/02–07/04)
- Recuperação a \$900 (21/07)

#### 2. Análise Detalhada

#### Contexto Estratégico:

- Volatilidade drena caixa e trava investimentos.
- Spreads bancários +2 p.p. sem buffers financeiros.

#### **Achados Críticos:**

- Ausência de alocação automática provoca "vales" profundos.
- Governança de dados deficiente impede forecast confiável.

Data: 01 de agosto de 2025

# 3. Inteligência Estratégica Departamento de Estratégia Corporativa

#### Implicações:

- Variações de 5% em receita  $\rightarrow$  >20% em lucro  $^{\text{Versão}}$ : 1.1
- Choques não mitigados forçam uso emergencial de crédito

#### **Oportunidades:**

- Orçamento AI-Driven: +15% no pico, vale <20%
- Data Governance + Forecast: reação <4 h
- Receita Off-Season (assinatura): \$600/mês garantiertos

#### **Riscos:**

- Model risk: vieses em predições podem reduzir margem
- CAPEX/TI e treinamento atrasam ganhos em 2–3 meses

## 4. Recomendações e Próximos Passos

#### 1. Orçamento Dinâmico AI-Driven

- Task force Financeiro-TI-Marketing (7 d)
- MVP BI/AI e piloto A/B (30 d)

#### 2. Data Governance & Forecast

- Processos ETL documentados (20 d)
- Dashboards preditivos (30 d)

#### 3. Reserva de Contingência & Hedge

- Fundo 5% do pico (imediato)
- Piloto de hedge 10% do portfólio (60 d)

## 2.2. Lacunas e Irregularidades de Coleta de Dados

Tópico em Foco: Falhas de periodicidade, formatação e ausência de ETL/gov. de dados

#### 1. Resumo Executivo

- Atrasos de até 10 dias; até 5% de discrepâncias.
- Ciclo de fechamento: 12–15 dias/mês.

#### 2. Análise Detalhada

Contexto: Compliance (SOX, IFRS15) exigem dados precisos.

#### Achados:

Autor: Departamento de Estratégia Corporativa

- Retrabalho manual gera erros de \$200K. Data: 01 de agosto de 2025
- Formatos heterogêneos (XLS, CSV, PDF). Versão: 1.1

### 3. Inteligência Estratégica

#### Implicações:

- 400h/mês de analistas em consolidação manual.
- Risco de ressalvas de auditoria (+20% fee).

#### **Oportunidades:**

- Financial Data Hub: closing –50%, +400h liberadas.
- Forecasting IA: acurácia >95%.

#### **Riscos:**

- Resistência cultural às novas rotinas.
- Segurança de dados sem criptografia robusta.

### 4. Recomendações

- 1. Data Governance Framework (90 d)
- 2. Pipelines ETL Automatizados (120 d)
- 3. Dashboards de Qualidade & Forecast (150 d)
- 4. Stress Tests & Continuous Close (180 d)

# 2.3. Implicações para Planejamento Financeiro e Mitigação de Riscos

Tópico em Foco: Orçamento Dinâmico, Reservas, Hedge e Forecast em Tempo Real

#### 1. Resumo Executivo

Meta 90 d: -1,5 p.p. no custo de capital; +25% no pico; -40% na variação de caixa.

#### 2. Análise Detalhada

Contexto: Orçamento estático e forecast mensal atrasam decisões em até 30 d.

Principais Achados: Recuperação parcial de 37,5% do pico sem buffers.

## 3. Inteligência Estratégica

**Implicações:** WACC ↑ sem hedge; ROI ↓ em 2 p.p.

Oportunidades: Monetização Saas de forecast (\$2–3M/ano); AI-Driven Budgeting: +10% de lucro.

**Riscos:** Model risk em derivativos; Sobrecarga de TI compromete 90 d.

Versão: 1.1

## 4. Recomendações

- 1. Orçamento Dinâmico com gatilhos (45 d)
- 2. Reservas & Hedge (60 d)
- 3. Plataforma Forecast em real time (60 d)

## 2.4. Oportunidades Estratégicas e Riscos Ocultos

Tópico em Foco: Alavancagem de receita e gestão de riscos em soluções inovadoras

#### 1. Resumo Executivo

Dynamic Budgeting, Off-Season micro-segmentado e parcerias logísticas podem:

- +15% pico de lucro
- -40% queda
- –25% ruptura de estoque

#### 2. Análise Detalhada

**Contexto:** Ausência de buffers e forecast = credibilidade abalada.

**Achados:** CAPEX/TI pode corroer margem –5 pp.

#### 3. Inteligência Estratégica

#### **Oportunidades:**

- Dynamic Budgeting Avançado (ROI 3× em 12 m)
- Portfólio Off-Season para top 20% clientes
- Hiper-logística JIT (<48 h)

Riscos: Canibalização interna, efeito bola de neve competitiva.

#### 4. Recomendações

- 1. Piloto Dynamic Budgeting (30 d)
- 2. MVP Off-Season (45 d)
- 3. Parcerias Hiper-Regionais (60 d)
- 4. Governança de Mudança (45 d)

# 2.5. Recomendações Acionaveis e Cronograma de Implementação Data: 01 de agosto de 2025

**Tópico em Foco:** Roadmap de iniciativas, responsaveis e prazos

#### 1. Resumo Executivo

Quatro frentes interdependentes:

- 1. Dynamic Budgeting
- 2. Linha Off-Season
- 3. Parcerias Logísticas
- 4. Stress-Tests

#### 2. Análise Detalhada

**Achados:** Falta de cronograma claro = execução reativa.

## 3. Inteligência Estratégica

**Implicações:** Disciplina de execução = redução de custos de oportunidade.

**Oportunidades:** BI as a Service Interno (+5% receita); Fulfillment regional (margem 3–5%).

Riscos: Governança de mudança, qualidade de dados.

#### 4. Recomendações SMART

- 1. Força-Tarefa Dynamic Budgeting (5 d)
- 2. Linha Off-Season N=200 (20 d)
- 3. Parcerias Regionais SLAs (10 d)
- 4. Stress-Tests e gatilhos (30 d)

## 3. Conclusão Estratégica e Imperativo de Ação

## **Memorando Estratégico Final**

ASSUNTO: Transformação para uma Organização Financeira Ágil e Orientada por Dados

## 1. Imperativo Estratégico

Integrar orçamento dinâmico AI-driven, Data Governance em real time e mecanismos de contingência/hedge.

Data: 01 de agosto de 2025

# 2. Rota de Ação Priorizada Departamento de Estratégia Corporativa

## Rota de Ação Priorizada

Versão: 1.1 Fase Período (d) **Principais Entregas** Orçamento Dinâmico & Data Gov. 0 - 30Task force, pipelines ETL, MVP AI Contingência & Hedge 0 - 45Reserva 5%, instrumentos de hedge, piloto Pesquisa, MVP 10% base, rollout 50% Receita Off-Season MicroSegment. 0-60Mapeamento, pilotos, expansão Parcerias Logísticas Hiper-Reg. 0-60Forecast SaaS & Monetização 0 - 90RFP, integração APIs, lançamento SaaS

#### 3. Fechamento

A execução disciplinada elevará o pico acima de \$3.000, reduzirá o vale a <20% e diminuirá custo de capital em até 1,5 p.p. A inércia expõe a empresa a volatilidade e perda de market share. **Aprovação e mobilização em 48 h são críticas.**