

Ўзбекистонда ўзини ривожлантириш бўйича онлайн мактаб очиш: реал бизнес-режа

Сўнгги йилларда онлайн таълим Ўзбекистонда энг тез ривожланаётган соҳалардан бирига айланди. Кўпчилик одамлар уйдан туриб ўқишни хоҳламоқда, иш берувчилар эса ўз вақти, стресс ва мулоқот кўникмаларини бошқара оладиган ходимларни изламоқда. Шунинг учун ўзини ривожлантириш бўйича онлайн курслар — бу шунчаки мода эмас, балки ҳақиқий бизнесдир, у нафақат даромад келтиради, балки одамларнинг ҳаётини ҳам ўзгартиради.

Ушбу мақолада сиз Ўзбекистонда онлайн мактабни қандай қилиб минимал сарфлар билан ишга тушириш ҳақида батафсил билиб оласиз.

Онлайн мактаб нима?

Ўзини ривожлантириш бўйича онлайн мактаб — бу шахсий самарадорлик, вақтни бошқариш, стрессни бошқариш, молиявий саводхонлик, мулоқот каби soft skills кўникмаларига бағишланган онлайн курслар платформасидир.

Форматлар: видео дарслар, вебинарлар, менторлар билан учрашувлар, коучинг сессиялари, ёпиқ онлайн жамоа.

Аудиториянги ким?

- Ёши: 25–50 ёшдаги эркаклар ва аёллар
 - Ёш мутахассислар, тадбиркорлар, менежерлар
 - Ўз ҳаётининг сифати, касбий ўсиши ва шахсий ривожланиши устида ишлашни хоҳловчи одамлар
 - Вақтини ва бироз маблағини ўз ривожига сарфлашга тайёр инсонлар
-

Нима учун бу йўналиш перспективали?

Ўзбекистонда онлайн таълимга талаб тобора ортиб бормоқда. Одамлар Telegram, Zoom, Instagram орқали ўқишга ўрганишган.

Рақобат катта (локал курслар, Coursera, Udemу каби халқаро платформалар), аммо аксарият таклифлар ё жуда қиммат, ёки жуда умумий, ёки маҳаллий реалларга мослашмаган.

Шунинг учун сизда ўз ўрнинингизни эгаллаш имконияти бор, агар:

- ✓ноёб методикалар,
- ✓тушунарли форматлар,
- ✓эксперт жамоа,
- ✓мослашувчан нархлар таклиф қилсангиз.

Лойиҳа учун реал харажатлар

Мана реал молиявий режа:

- Сайт ёки Telegram бот яратиш → тахминан 5 млн сўм
- Видеоконтент тайёрлаш (5–7 дарс, монтаж) → тахминан 7 млн сўм
- Минимал маркетинг (Instagram, Telegram, дастлабки реклама) → тахминан 8 млн сўм
- Менторлар/коучлар учун биринчи 2–3 ойлик гонорар → тахминан 10 млн сўм
- Zoom, CRM, тўлов тизимлари каби сервисларга обуна → тахминан 2 млн сўм
- Қолган харажатлар (домен, хостинг, расмийлаштириш, солиқлар) → тахминан 3 млн сўм

ЖАМИЙ: тахминан 35 млн сўмдан бошланади

Даромад қанча бўлиши мумкин?

- Бир курснинг ўртача нархи → 400 000 – 600 000 сўм
 - Бир йилда камида 100 нафар ўқувчи → тахминан 40–60 млн сўм тушум
 - Харажатларни ҳисобга олгандан сўнг биринчи йилда → 10–20 млн сўм соф фойда
 - Масштаблаштирилса (обуналар, қўшимча курслар, марафонлар) → даромад 2–3 баробар ошиб бориши мумкин
-

Хавфлар ва ечимлар

- **Катта рақобат** → ноёб таклиф ва шахсий бренд яратиш
 - **Мижозлар етишмаслиги** → тестли бепул продуктлар, фикр-мулоҳазалар тўплаш, блогерлар билан ишлаш
 - **Контентнинг эскириши** → ҳар 3–6 ойда янгилаш, янги мавзулар қўшиш
 - **Техник муаммолар** → ишончли платформалар танлаш, техник қўллаб-қувватлашга сармоя киритиш
-

Қандай бошлаш керак?

- 1 Ўз йўналишингизни топинг (масалан, стресс-менежмент, молиявий саводхонлик, вақтни бошқариш)
- 2 Илк курсларингизни тайёрланг (ўзингиз ёки экспертлар билан)
- 3 Сайт ёки Telegram бот яратинг
- 4 Маркетингни ишга туширинг (Instagram, TikTok, Telegram)
- 5 Савдони бошланг ва фикр-мулоҳаза йиғинг
- 6 Масштабланг (обуналар, менторлик дастурлари, янги курслар)

Хулоса

Ўзбекистонда ўзини ривожлантириш бўйича онлайн мактаб очиш — бу на фақат бизнес, балки жамиятга ҳисса қўшиш имконияти.

Камида 35 млн сўм сарф билан сиз бозорда ўз ўрнингизни эгаллаб, вақт ўтиши билан таниқли брендга айланишингиз мумкин.

Асосийси — аудитория билан очик ва ҳалол ишлаш, сифатга эътибор бериш ва курслар атрофида фойдали жамоа тузиш.