



Sizning shaxsiy onlayn-buhgalteringiz

Azma Finance'dan HR va moliya sohasidagi B2B xizmatlarining biznes-rejasi

Loyiha kompaniyalarga o'z xodimlarini asosiy yumshoq ko'nikmalar va kasbiy malakalarga o'rgatish imkonini beradigan bulutli onlayn platformani ishga tushirishni ko'zda tutadi. Asosiy mahsulot - muloqot, vaqtni boshqarish, savdo, mijozlar bilan ishlash, yetakchilik va jamoaviy hamkorlikni rivojlantirishga yordam beradigan onlayn kurslar, interaktiv treninglar va testlar kutubxonasidir.

Platforma tashqi trenerlar yoki korporativ universitetlarga katta xarajat qilmasdan xodimlar malakasini oshirishni istaydigan kichik va o'rta biznes uchun mo'ljallangan.

Dolzarblik va bozor

O'zbekistonda so'nggi yillarda xizmat ko'rsatish, chakana savdo, logistika, IT va bank sohalari jadal rivojlanmoqda, bu yerda xodimlarning yumshoq ko'nikmalari muhim ahamiyat kasb etadi.

Baholashlarga ko'ra, mamlakatda 490 mingdan ortiq kichik va o'rta biznes korxonalari mavjud bo'lib, ularning aksariyatida xodimlarni tizimli o'qitish yo'lga qo'yilmagan.

Kompaniyalar xodimlarni ishdan ajratmagan holda masofadan o'qitish va rivojlanishni nazorat qilishning aniq tizimiga ega bo'lgan moslashuvchan yechimlarni izlamoqda.

Platformaning asosiy mijozlari:

- Savdo kompaniyalari va franshizalar
- Xizmat ko'rsatuvchi kompaniyalar (logistika, tozalash xizmatlari, yetkazib berish)
- IT kompaniyalar va startaplar
- Banklar va sug'urta kompaniyalari
- Ta'lim tashkilotlari va xususiy maktablar

Mahsulotlar va xizmatlar

Platforma quyidagilarni taklif etadi:

- Onlayn kurslar (qisqa video darslar, ma'ruzalar, amaliy topshiriqlar)



Sizning shaxsiy onlayn-buhgalteringiz

- Trenajyorlar (keyslarni tahlil qilish, muzokaralarni simulyatsiya qilish, jamoaviy vazifalar)
- Xodimlarni sinovdan o'tkazish va sertifikatlar berish
- Jamoalarni o'qitish va rivojlantirish bo'yicha tahliliy ma'lumotlarga ega HR kabineti
- Mijoz ehtiyojlariga moslashtirish imkoniyati (masalan, call-markaz xodimlari yoki dala sotuvchilari uchun kurslar)
- O'zbek, rus va ingliz tillarida foydalanish imkoniyati

Monetizatsiya modeli

Biznes modeli quyidagi obuna asosida quriladi:

- Asosiy tarif - 1 xodim uchun oyiga 20 dollar (kurslarning asosiy kutubxonasidan foydalanish imkonini beradi)
- Premium tarif - 1 xodim uchun oyiga 40 dollar (maxsus kurslar, mentor maslahatlari, chuqur tahlilni o'z ichiga oladi)
- Enterprise tarifi - 100 dan ortiq xodimga ega yirik mijozlar uchun kelishilgan narx, kontentni kompaniyaga moslashtirish imkonini beradi

Qo'shimcha daromad manbalari: oflayn treninglar, seminarlar, konsalting

Boshlang'ich investitsiyalar va byudjet

Platformani ishga tushirish uchun taxminan 30 000 dollar talab etiladi:

- Platformani ishlab chiqish (backend, frontend, UX/UI) - 15 000 dollar
- Kurslarning birinchi to'plamini yaratish (ssenariylar, suratga olish, montaj) - 8 000 dollar
- Marketing va targ'ibot (reklama, hamkorlik, tadbirlar) - 5 000 dollar
- Yuridik, ma'muriy, soliq xarajatlari - 2 000 dollar

Loyiha 300-500 foydalanuvchiga erishganda 12-18 oy ichida o'zini qoplaydi.

Raqobat ustunliklari



Sizning shaxsiy onlayn-buhgalteringiz

- Kontentni O'zbekiston bozoriga moslashtirish: real holatlar, madaniy xususiyatlarni hisobga olish, til
- Foydalanish qulayligi, mobil qurilmalardan kirish imkoniyati
- Moslashuvchanlik - ham ofis, ham dala xodimlarini o'qitish mumkin
- Yuqori darajadagi avtomatlashtirish: HR minimal ishtirokda
- Qaysi ko'nikmalar oshirilganligi haqida rahbariyat uchun ma'lumotlar va hisobotlar

Xatarlar va ularni kamaytirish

- Xalqaro platformalar bilan raqobat - mahalliyashtirish va maxsus yechimlarga urg'u beramiz
- Mijozlar ishonchsizligi - bepul sinov muddatlari va namoyishlarni taklif etamiz, foydalarni raqamlarda ko'rsatamiz
- Kontentning yangilanishi - har 3-4 oyda yangi kurslar yaratish uchun mablag' ajratamiz
- Mijozlarning raqamli yetuklik darajasi pastligi - HR-menejerlarga tizim bilan ishlashni o'rgatish va qo'llab-quvvatlashni ta'minlaymiz

Ilgari surish strategiyasi

- Yirik yoki taniqli kompaniyalar bilan pilot loyihalarni ishga tushirish
- HR uyushmalari, biznes maktablari, tarmoq birlashmalari bilan hamkorlik
- HR-forumlar, biznes tadbirlar, vebinarlarda ishtirok etish
- LinkedIn, Telegram, TikTok, Instagram orqali mijozlarni jalb qilish
- Kontent-marketing: bloglar, qo'llanmalar, biznes uchun maqolalar

Xulosa

Onlayn korporativ ta'lim platformasi - bu mahalliy bozorning muhim vazifalarini hal qiladigan kengaytirilishi mumkin bo'lgan, istiqbolli B2B biznesdir.



Sizning shaxsiy onlayn-buhgalteringiz

30 ming dollardan boshlanadigan investitsiyalar raqobatbardosh mahsulot yaratish, bozorga 6-8 oyda kirish va bir yarim yil ichida daromadga erishish imkonini beradi.

Asosiy muvaffaqiyat kontent sifati, kompaniya ehtiyojlariga moslashtirish va mohirona targ'ibotga bog'liq.

Agar siz O'zbekistonda HR yoki moliya sohasida B2B biznesini ochmoqchi bo'lsangiz-u, nimadan boshlashni bilmasangiz, Azma Finance jamoasi sizga yordam berishga tayyor. Biz kompaniyangizni ro'yxatdan o'tkazish, to'g'ri soliq sxemasini tanlash va avtomatlashtirilgan hisobotni sozlashda ko'maklashamiz. Qog'ozbozlikka vaqt sarflamang - o'sish va mijozlarga e'tibor qarating

[Ariza qoldiring!](#)