

Manipulez une base de données avec SQL pour suivre la satisfaction client

Customer data feedback ou données des retours clients de BestMarket

Neyna

MOHAMED YEHDIH

11/07/2024

1) Contexte et expression du besoin

BestMarket est une entreprise de distribution qui envisage d'amiliorer la qualité de son reseau de magasins.

Suite à des reclamations et demandes d'informations de plus en plus exigentes aux prés de leurs clients, BestMarket souhaite analyser les données de retours et avis de clients dans l'objectif d'obtenir des conseils sur comment l'entreprise peut amoliorer l'exprience client et mettre en place une stratégie qui permet de fideliser leurs clients.

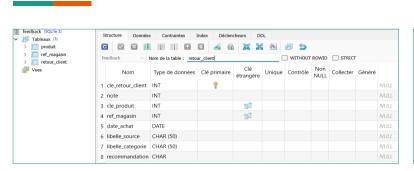
2) Sauvegarde et stockage de la BDD

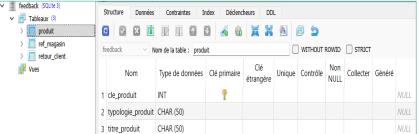
Stratégie de sauvegarde et stockage d'une base de donnée Choisir une Méthode de Sauvegarde Copie simple du fichier Utilisation de commandes SQLite Scripts automatisés Déterminer la Fréquence des Sauvegardes Sauvegardes quotidiennes Sauvegardes hebdomadaires **Planifier les Sauvegardes** Utiliser un planificateur de tâches Stocker les Sauvegardes de Manière Sécurisée Emplacements multiples Chiffrement **Vérifier et Tester les Sauvegardes** Vérification des sauvegardes Tests de restauration

3) Méthodologie suivie

- > **Etape 1**: Expression des besoins
- Etape2 : Charger la base de données customer_data_feedback dans le SGBDR SQLite studio
- ➤ **Etape 3** : Importer de la table ref_magasin dans la base, mise à jour du schéma de la base de données ainsi que du dictionnaire de donnée en rajoutant les attributs de la table ref_magasin
- > **Etape 4**: Requêtes SQL pour répondre aux besoins clients
- > Etape 5 : La présentation

Le chargement et les modifications faites sur la base de données





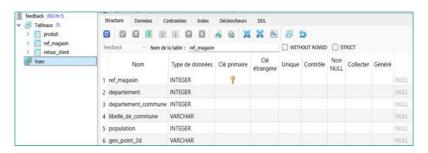
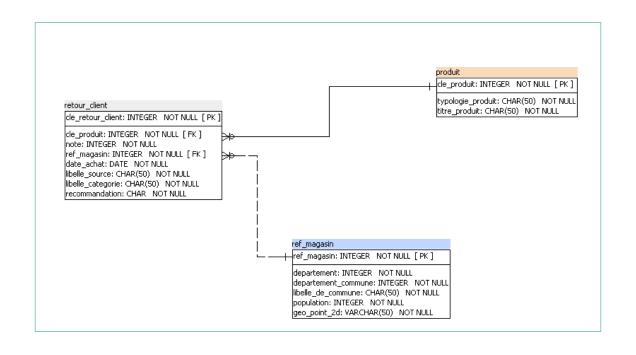


Schéma de la base de données



Dictionnaire de données BestMarket

Tables	 Nom du champs 	▼ Type de donnée▼	Taille ▼ Co	traint Description
	cle_retour_client	INT	Clé	orimaire ID unique pour les retours clients
	note	INT		Note donnée par le client, comprise entre 0 et 10, la note est la réponse à la question : "Sur une échelle de 0 à 10 quelle est la probabilité que vous recommandiez notre entreprise à votre entourage ?"
	Clé_produit	INT	Clé e	trangère ID des produits
e	ref_magasin	INT	Clé e	trangère ID des magasins
ē	date_achat	DATE		Date à laquelle l'achat du client a eu lieu
Ě	libelle_source	CHAR	50	Libellé de la source d'où provient le retour client (Réseaux sociaux, téléphone, email)
t g	libelle_categorie	CHAR	50	Libellé de la catégorie du retour client (Drive, service après-vente, qualité produit, expérience en magasin, livraison)
Ta Re	recommandation	CHAR		Recommandation laissée par le client à la question 'Recommandez vous l'entreprise?' True / False
4	cle_produit	INT	Clé	orimaire ID unique pour les produits
Table Produit	titre_produit	CHAR	50	Libellé des produits
무운	typologie_produit	INT		Typologie des produits (Alimentaire, High-tech etc)
	ref_magasin	INT	Clé	orimaire ID unique pour les magasins
-	departement	INT		Code de departement des magasins
nagasii	departement_commune	INT		Code de departement des magasins
	libelle_de_commune	CHAR	50	libelle_de_commune est le nom de la commune des magasins
음등	population	INT		Population qui visite le magasin
Tab Ref	geo_point_2d	VARCHAR	50	geo_point_2d est la geolocalisation des magasins

4) Requêtes SQL et Analyses (1)

1.Quel est le nombre de retours clients sur la livraison ?

SELECT COUNT(*) AS
retours_clients_sur_livraison
FROM retour_client
WHERE libelle_categorie = 'livraison';

retours clients sur livraison 639

2.Quelle est la liste des notes des clients sur les réseaux sociaux sur les TV

SELECT rc.note AS
Liste_notes_sur_reseaux_sociaux_pour_TV
FROM retour_client rc
JOIN produit p ON rc.cle_produit =
p.cle_produit
WHERE rc.libelle_source =réseaux sociaux'
AND p.titre_produit = 'TV';

	Liste	notes	sur	reseaux	sociaux	sur les	TV
1							8
2							9
3							10
4							10

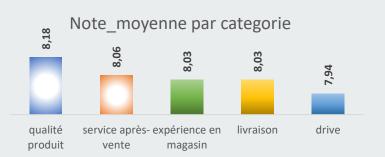
4) Requêtes SQL et Analyses (2)

3.Quelle est la note moyenne pour chaque catégorie de produit ? (Classé de la meilleure à la moins bonne)?

SELECT libelle_categorie, AVG(note) AS
note_moyenne
FROM retour_client
GROUP BY libelle_categorie

8.05

ORDER BY note_moyenne DESC;



4.Quels sont les 5 magasins avec les meilleures notes moyennes ?

SELECT ref_magasin, AVG(note) AS note_moyenne
FROM retour_client
GROUP BY ref_magasin
ORDER BY note_moyenne DESC
LIMIT 5;



4) Requêtes SQL et Analyses (3)

5.Quels sont les magasins qui ont plus de 12 feedbacks sur le drive ?

SELECT ref_magasin, COUNT(note) AS nombre_feedbacks FROM retour_client WHERE libelle_categorie = 'drive' GROUP BY ref_magasin HAVING nombre_feedbacks >12;

ref_magasin	Nb de feedbacks
45	13
63	13
67	14

6.Quel est le classement des départements par note ?

SELECT r.departement, ROUND(AVG(rc.note), 2) AS note_moyenne
FROM ref_magasin r
JOIN retour_client rc ON r.ref_magasin = rc.ref_magasin

GROUP BY r.departement

ORDER BY note_moyenne DESC;

Département	Note moyenne
95	8,14
75	8,11
94	8,06
91	8,05
77	8,04
92	8,03
78	8,02
93	7,94



4) Requêtes SQL et Analyses (4)

7. Quelle est la typologie de produit qui apporte le meilleur service après-vente ?

SELECT p.typologie_produit, avg(rc.note) AS moyenne FROM produit p

JOIN retour_client rc ON p.cle_produit =

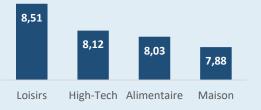
rc.cle_produit

WHERE rc.libelle_categorie = 'service après-vente'

GROUP BY p.typologie_produit

ORDER BY moyenne DESC LIMIT 1;

tvpologie produi movenne Loisirs 8.51351351351351



8.Quelle est la note moyenne sur l'ensemble des boissons ?

SELECT AVG(rc.note) AS note_moyenne FROM retour_client rc JOIN produit p ON p.cle_produit = rc.cle_produit WHERE p.titre_produit = 'Boissons';

> note movenne 8.07142857142857

4) Requêtes SQL et Analyses (5)

9. le classement des jours de la semaine où l'expérience client est la meilleure expérience en magasin ?

SELECT strftime('%w',date_achat) AS jour, AVG(note)
AS moyenne
FROM retour_client
WHERE libelle_categorie = 'expérience en magasin'

GROUP BY jour

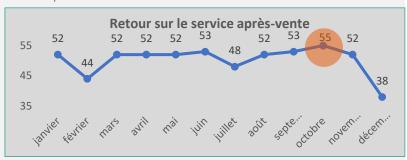
ORDER BY moyenne DESC;



10.Sur quel mois a-t-on le plus de retour sur le service après-vente ?

SELECT strftime('%m',date_achat) AS mois FROM retour_client WHERE libelle_categorie = 'service après-vente' GROUP BY mois

ORDER BY COUNT(*) DESC LIMIT 1;



mois

10

4) Requêtes SQL et Analyses (6)

11.Quel est le pourcentage de recommandations client ? (Comptabiliser le nombre de retours client qui ont répondu "Oui" divisé par le nombre de retours total)

SELECT COUNT(*)*100 / (SELECT COUNT (*) FROM retour_client WHERE recommandation IN (0,1)) AS pourcentage_recommandation FROM retour_client WHERE recommandation = 1;

pourcentage_recommandation 90

12.Quels sont les magasins qui ont une note inférieure à la moyenne?

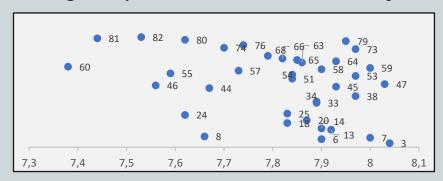
SELECT ref_magasin, ROUND(AVG(note), 2) AS note, (SELECT ROUND(AVG(note), 2)

FROM retour_client) AS note_moyenne

FROM retour_client
GROUP BY ref_magasin
HAVING note < note_moyenne
ORDER BY note:

note movenne 8.05

Les magasins qui ont une note inférieure à la moyenne



4) Requêtes SQL et Analyses (7)

13.Quelles sont les typologies produits qui ont amélioré leur moyenne entre le 1er et le 2ème trimestre 2021 ?

WITH t1 AS (SELECT p.typologie_produit, AVG(rc.note) AS note1 FROM retour_client rc

JOIN produit p ON rc.cle_produit = p.cle_produit

WHERE rc.date_achat BETWEEN '2021-01-01' AND '2021-03-31'

GROUP BY p.typologie_produit)

t2 AS (SELECT p.typologie_produit, AVG(rc.note) AS note2
FROM retour_client rc
JOIN produit p ON rc.cle_produit = p.cle_produit
WHERE rc.date_achat BETWEEN '2021-04-01' AND '2021-06-30'
GROUP BY p.typologie_produit)
SELECT typologie_produit, note1, note2 FROM t1
JOIN t2 ON t1.typologie_produit = t2.typologie_produit
WHERE note2>note1;



4) Requêtes SQL et Analyses (8)

14.NPS

SELECT (promoteurs*1.0/total*100)-(detracteurs*1.0/total*100) AS NPS FROM (SELECT

(SELECT COUNT(*) FROM retour_client WHERE note BETWEEN 0 AND 6) AS detracteurs,

NPS

30.96666666666667

(SELECT COUNT (*) FROM retour_client WHERE note BETWEEN 9 AND

10) AS promoteurs,

(SELECT COUNT(*) FROM retour_client) AS total);

15.NPS par source

SELECT libelle_source, (promoteurs*1.0/total*100)-(detracteurs*1.0/total*100) AS NPS

FROM (

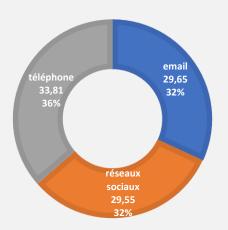
SELECT libelle_source,

count(case when note >=9 then 1 else null end) AS promoteurs, count(case when note <=6 then 1 else null end) AS detracteurs, count(*) AS total

FROM retour_client

GROUP BY libelle_source);

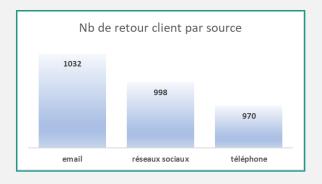
NPS PAR SOURCE



4) Requêtes SQL et Analyses (9)

16.Quel est le nombre de retour clients par source ?

SELECT libelle_source, COUNT(*) AS nb_retour_client FROM retour_client GROUP BY libelle_source;



17.Exemple 2 : Quels sont les 5 magasins avec le plus de feedbacks ?

SELECT ref_magasin, COUNT(note) AS nb_feedbacks
FROM retour_client
GROUP BY ref_magasin
ORDER BY nb_feedbacks DESC

LIMIT 5;

ref_magasin	nb_feedbacks
29	55
(49
80	47
Ţ	45
83	44

5) Cohérence des données

Les données sont globalement cohérentes,

Les clés étrangères avaient bien une

correspondance dans d'autres tables.

Pas de doublons, ils sont vérifier avec

la commande DISTINCT.

Les requêtes SQL ont été vérifiés, elles sont

fonctionnelles et ne retournent pas des erreurs.



Axes d'analyses pertinentes (2)

Comte tenu du fait que 22% des clients n'ont pas donner leur avis cela a impacter une partie des analyses de données.

Afin que les analyses sur les recommandations soient pertinentes, il faudrait analyser les recommandations par catégorie et par magasin et inciter les clients à donner leurs avis lors des prochaines enquêtes de satisfactions



Axes d'analyses pertinentes (1)

Calculer les NPS (net promoter score) par catégorie pour mieux suivre la satisfaction client et prendre des décisions qui peuvent améliorer l'expérience clients.

