



Khái niệm

Công ty Product:

Là công ty xây dựng sản phẩm, quảng bá và bán các sản phẩm họ làm ra. Họ chỉ được trả tiền khi người dùng yêu thích và muốn mua sản phẩm.

Công ty Outsourcing:

- Các công ty Outsourcing được thuê để làm phần mềm cho các công ty khác. Họ được trả tiền dựa trên số giờ làm việc hoặc dự án.





Công ty Product

Ưu điểm

- Có cơ hội hiểu rõ quy trình và quản lý 1 dự án hơn
- Được nắm quyền kiểm soát chất lượng sản phẩm của mình
- Công ty thường phát triển 1 sản phẩm lâu dài nên thường có tính ổn định bền lâu. Nhân viên công ty được truyền cảm hứng và động lực, có niềm tin vào công việc

Nhược điểm

- Công ty product thường phụ thuộc vào tình hình doanh thu sản phẩm
- Có thể làm 1 sản phẩm lâu dài với công nghệ không thay đổi nên khó cập nhật xu thế công nghệ càng ngày càng thay đổi



Công ty Product

Cách khắc phục nhược điểm

- Học hỏi leader và những anh chị đi trước, những người đã theo sát sản phẩm từ những ngày đầu tiên
- Luôn tận dụng thời gian (vì OT có thể ít hơn) để học tập và update xu thế công nghệ qua Internet/ Thời sự/ Mạng xã hội
- Tích cực tham gia dự án cá nhân hoặc cuộc thi về công nghệ toàn quốc/ thế giới để nâng cao trình độ chuyên môn kỹ thuật
- Luôn có niềm tin vào sản phẩm của công ty, từ đó sẽ tạo ra sự nhiệt huyết và động lực mỗi ngày, vì vậy sản phẩm càng ngày càng tốt hơn và tạo ra doanh thu cho công ty và chính bản thân mình.



Công ty Outsourcing

Ưu điểm

- Có cơ hội được thử sức ở nhiều lĩnh vực và các ngành với các dự án trong và ngoài nước đa dạng
- Mang lại nhiều thách thức và đem lại nhiều mối quan hệ
- Có cơ hội được trải nghiệm công nghệ khác
 nhau đang là xu hướng trên thế giới

Nhược điểm

- Không có quyền kiểm soát chất lượng sản phẩm, phải làm việc theo yêu cầu của khách hàng
- Có thể nhận được những đánh giá khắt khe từ phía khách hàng về mặt chuyên môn
- Phải tăng cường OT và làm việc trái giờ để hoàn thành tiến độ công việc



Công ty Outsourcing

Cách khắc phục nhược điểm

- Tuy không phải là người trực tiếp làm ra sản phẩm, tuy nhiên, developer vẫn có quyền đưa ra lời khuyên đến khách hàng, luôn trau dồi kỹ năng chuyên môn, nếu giỏi, ắt hẳn khách hàng sẽ đánh giá cao những lời khuyên từ phía mình
- Sắp xếp công việc 1 cách khoa học, để khắc phục tình trạng OT nhiều, nâng cao kỹ năng estimate và time management của bản thân. Từ phía khách hàng có nhiều sự thay đổi dẫn đến việc OT > Mình phải luôn update và giao tiếp (Horenso) với phía khách hàng mỗi ngày.



VẬY CHÚNG TA NÊN CHỌN CÔNG TY NÀO???

- Lựa chọn làm việc cho công ty Product hay Outsourcing tùy thuộc vào định hướng của mỗi người và dựa theo văn hóa riêng của từng tổ chức
- Vậy nên việc làm cần thiết của mỗi người là cần vạch rõ định hướng của bản thân và dành thời gian tìm hiểu thật kỹ càng về công việc, công ty, môi trường xem có phù hợp với bản thân mình hay không nhé!



