



Ou confiez votre projet à  
un Expert Clicboutic

Gagnez du temps et  
obtenez des résultats en  
travaillant avec des  
professionnels de  
Prestashop.

**Discutez avec un  
Expert**

([https://newsite.clicboutic.com/fr/devis-  
gratuit/](https://newsite.clicboutic.com/fr/devis-gratuit/))

Articles Populaires

# Six Manières de Vendre des Cosmétiques et des Produits de Beauté sur Internet

Bien que le marché e-commerce de la beauté soit en plein bloom, il ne faut pas négliger la spécificité des habitudes d'achat des clients de ces produits.

Essayez d'intégrer ces idées créatives à votre stratégie marketing pour faire la promotion de vos cosmétiques :

## Comment Vendre des Produits de Beauté

1. Créez un blog. C'est un des moyens les plus simples de faire connaître votre boutique en ligne. En publiant régulièrement un contenu intéressant, vous allez commencer à attirer des visiteurs sur votre site sans devoir développer de compétences particulières ou utiliser des techniques litigieuses. Développez

[La Stratégie Des "Morts De Faim" Pour Vous Lancer Dans Le E-Commerce Sans Argent](https://blog.clicboutic.com/fr/lancer-site-ecommerce/)  
(<https://blog.clicboutic.com/fr/lancer-site-ecommerce/>).

[Lire La Suite](https://blog.clicboutic.com/fr/lancer-site-ecommerce/)

(<https://blog.clicboutic.com/fr/lancer-site-ecommerce/>)

[\[GUIDE\] 7 Étapes Pour Créer Une Boutique En Ligne Rentable & Unique Sur Son Marché En 2022](https://blog.clicboutic.com/fr/creer-boutique-en-ligne/)  
(<https://blog.clicboutic.com/fr/creer-boutique-en-ligne/>).

[Lire La Suite](https://blog.clicboutic.com/fr/creer-boutique-en-ligne/)

(<https://blog.clicboutic.com/fr/creer-boutique-en-ligne/>)

[Que Vendre sur Internet : Comment Trouver les Meilleurs Produits Ecommerce](https://blog.clicboutic.com/fr/quoi-vendre-sur-internet/)  
(<https://blog.clicboutic.com/fr/quoi-vendre-sur-internet/>).

[Lire La Suite](https://blog.clicboutic.com/fr/quoi-vendre-sur-internet/)

(<https://blog.clicboutic.com/fr/quoi-vendre-sur-internet/>)

vosre audience en faisant des critiques de vos produits phares, répondez aux questions fréquentes que vos prospects se posent, expliquez comment utiliser vos produits. Pour plus d'idées d'articles de blog, consultez [cet article](http://blog.clicboutic.com/2014/01/03/idees-inspiration-articles-blog/) (<http://blog.clicboutic.com/2014/01/03/idees-inspiration-articles-blog/>).

2. Ajoutez des échantillons à vos colis. C'est une technique très efficace si vous souhaitez faire découvrir de nouveaux produits à vos clients. Utilisez vos colis pour offrir des échantillons à vos clients et augmenter le nombre de commandes moyen par client. Et puis, c'est toujours agréable de recevoir une surprise.

3. Collaborez avec des blogueurs beauté. Faites vous connaître d'une nouvelle audience en travaillant avec des blogueurs beauté populaires. Offrez-leur des produits gratuits pour les inciter à publier des avis et des critiques de vos produits mais aussi des offres spéciales et des avantages pour leurs lecteurs. Vous pouvez également profiter de leur audience en créant un concours sur leur blog avec des lots à gagner. Les blogueurs sont une communauté qui peut dégager l'impression d'être hermétique. Ils font en fait très attention à protéger leur « marque ». Assurez-vous de les approcher en essayant de développer une relation personnelle avec eux (par opposition à une approche purement transactionnelle).

4. Faites des vidéos d'explications. Les vidéos sont le meilleur support pour montrer à vos clients comment utiliser vos cosmétiques et quels produits de beauté choisir pour quel besoin. Non seulement vous éduquez vos clients mais vous améliorez également leur satisfaction autour de vos produits. Quant à vos clients potentiels, une vidéo bien réalisée peut vous aider à vous faire connaître (la vidéo se classe très bien dans Google) et à les convaincre d'acheter chez vous (c'est un bon moyen de prouver votre expertise).

5. Publiez un contenu viral. Inspirez-vous des grandes marques de cosmétiques pour publier des photos créatives de produits, des images avec des conseils beauté, des avis client et [d'autres formats de contenu](http://blog.clicboutic.com/marketing-contenu-boutique-internet/) (<http://blog.clicboutic.com/marketing-contenu-boutique-internet/>) que vos fans partageront avec leurs amis.

6. Offrez des points de fidélité. Etant donné que les produits de beauté sont consommés de manière régulière, [offrez des points de fidélité](http://blog.clicboutic.com/2014/01/02/programme-points-fidelite-ecommerce/) (<http://blog.clicboutic.com/2014/01/02/programme-points-fidelite-ecommerce/>) à vos clients pour les inciter à revenir commander sur votre boutique. Essayez d'offrir des avantages aux personnes qui s'inscrivent à votre programme de fidélité, comme des produits gratuites ou un accès exclusif à certaines offres.



Téléchargez Ma Méthode Complète  
Pour Trouver Des Produits Rentables



TÉLÉCHARGEMENT  
GRATUIT

# 3000 projets Prestashop gérés par nos Experts

Recevez Un Devis Gratuit

(<https://newsite.clicboutic.com/fr/devis-gratuit/>)



## Ça devrait aussi vous intéresser

(<https://blog.clicboutic.com/fr/cross-selling/>).

Générer des Ventes  
(<https://blog.clicboutic.com/marketing>)

Comment Augmenter le Panier  
Moyen de Votre Boutique en  
Ligne Grâce à l'Up Selling...

(<https://blog.clicboutic.com/fr/taux-conversion-ecommerce/>).

Générer des Ventes  
(<https://blog.clicboutic.com/marketing>)

Le Guide Ultime pour  
Augmenter Votre Taux de  
Conversion E-Commerce...

(<https://blog.clicboutic.com/fr/promotion-noel/>)

Générer des Ventes  
(<https://blog.clicboutic.com/marketing>)

Mon Plan d'Action pour  
Augmenter Vos Ventes de Plus  
de 1000€ Avant la Fin de...

[Lire](#)  
 [\(https://blog.clicboutic.com/fr/cr](https://blog.clicboutic.com/fr/cr)

[Lire](#)  
 [\(https://blog.clicboutic.com/fr/ta](https://blog.clicboutic.com/fr/ta)

[Lire](#)  
 [\(https://blog.clicboutic.com/fr/pr](https://blog.clicboutic.com/fr/pr)

# 3000 Prestashop projects handled by our Experts

Get A Free Quote →

The #1 hosting, development & design service for Prestashop. We help you build the Prestashop store of your dreams!



Company

[Our Experts](#)  
[\(https://www.clicboutic.com/en/meet-the-experts/\)](https://www.clicboutic.com/en/meet-the-experts/)  
[Contact Us](#)  
[\(https://www.clicboutic.com/en/contact-us/\)](https://www.clicboutic.com/en/contact-us/)  
[Get a Free Quote](#)  
[\(https://www.clicboutic.com/en/free-quote/\)](https://www.clicboutic.com/en/free-quote/)

Connect

[Public Reviews](#)  
 [\(https://fr.trustpilot.com/review/clicboutic.c](https://fr.trustpilot.com/review/clicboutic.com)  
[om\)](#)  
[Facebook Group](#)  
 [\(https://www.faceboo](https://www.facebook.com/groups/883378615131409)  
[k.com/groups/883378615131409\)](#)  
[Blog](#)  
 [\(https://blog.clicboutic.com/en/\)](https://blog.clicboutic.com/en/)

★★★★★  
3,000+ projects handled by our experts with an average 4.8 star rating

 [Shop](#)

©2021 All Rights Reserved. Clicboutic, SAS.

[Terms & Conditions \(https://www.clicboutic.com/en/terms-and-conditions/\)](https://www.clicboutic.com/en/terms-and-conditions/)

[Privacy & GDPR \(https://www.clicboutic.com/en/privacy/\)](https://www.clicboutic.com/en/privacy/)

 Français ▾