## 

|  |
| --- |
| **TRƯỜNG ĐẠI HỌC KINH TẾ - ĐẠI HỌC ĐÀ NẴNG**  **KHOA THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ**  Tập tin:Logo Kinh tế Đà Nẵng.jpg – Wikipedia tiếng Việt---🕮🕮🕮---  PRODUCT BACKLOG  Version 1.1  Date: 10 - 3 – 2021  TÀI LIỆU SINH VIÊN  Submitted by  Ngô Gia Khiết  Cao Văn Hoàng  Đào Quang Huynh  Lữ Thị Thanh Thảo  Đoàn Thái Bảo Long  **Approved by**  Name Signature Date  \_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_    Name Signature Date  \_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **PROJECT INFORMATION** | | | |
| **Project Acronym** | TLS | | |
| **Project Title** | Tài Liệu Sinh Viên | | |
| **Project Web URL** |  | | |
| **Start Date** | 15/1/2021 | | |
| **End Date:** | 30/5/2021 | | |
| **Lead Institution** | Đại học kinh tế Đà Nẵng | | |
| **Project Mentor** | Ngô Gia Khiết | | |
| **Scrum Master** | Ngô Gia Khiết | ngokhiet13579@gmail.com | 0333843892 |
| Team Members | Lữ Thị Thanh Thảo | thao27032000@gmail.com | 0869683654 |
| Đào Quang Huynh | huynhdaoquang2000@gmail.com | 0855421499 |
| Cao Văn Hoàng | Vanhoang.cao2k@gmail.com | 0948753411 |
|  | Đoàn Thái Bảo Long | baolong21020000@gmail.com | 0913479679 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **DOCUMENT INFORMATION** | | | |
| **Document Title** | Product Backlog | | |
| **Author(s)** | Nhóm 44k223.09 | | |
| **Role** | Product\_Backlog\_44K223.09 | | |
| **Date** | 10 – 3- 2021 | File name: | Product\_Backlog\_44K223.09 |
| **URL** | https://github.com/NgoKhiet/44k223.09 | | |
| **Access** |  | | |

## REVISION HISTORY

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Version** | **Person(s)** | **Date** | **Description** | **Approval** |
| Draft | Khiet | 5 – 3- 2021 | Khởi tạo tài liệu |  |
| 1.0 | Tất cả thành viên | 5 – 3- 2021 | Hoàn thành nội dung tài liệu |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

## 

## TABLE OF CONTENTS

[REVISION HISTORY 4](#_Toc66530322)

[TABLE OF CONTENTS 5](#_Toc66530323)

[**1.** **INTRODUCTION** 6](#_Toc66530324)

[1.1. PURPOSE 6](#_Toc66530325)

[1.2. SCOPE 6](#_Toc66530326)

[1.3. DEFINITIONS, ACRONYMS AND ABBREVIATIONS 6](#_Toc66530327)

[1.1. REFERENCES 6](#_Toc66530328)

[**2.** **PRODUCT BACKLOG** 7](#_Toc66530329)

[2.1. USER STORIES 7](#_Toc66530330)

[2.2 FEATURE DESCRIPTION 9](#_Toc66530331)

# **INTRODUCTION**

## PURPOSE

* Cung cấp danh sách các tính năng được ưu tiên, chứa các mô tả ngắn gọn về tất cả các chức năng mong muốn trong sản phẩm.
* Chứa danh sách đầy đủ tất cả các yêu cầu đang được xem xét, sắp xếp theo thứ tự và được sắp xếp theo ma trận với các đặc điểm chính khác để tạo điều kiện thuận lợi cho việc lập kế hoạch và ưu tiên.

## SCOPE

* Thể hiện vai trò của người dùng.
* Lưu trữ tất cả các yêu cầu của người dùng.
* Đưa ra mô tả ngắn gọn về tất cả các chức năng mong muốn trong sản phẩm.
* Ưu tiên từng tính năng của sản phẩm.

## DEFINITIONS, ACRONYMS AND ABBREVIATIONS

|  |  |
| --- | --- |
| **Term** | **Definition** |
| Tài liệu | Sách giáo trình cũ, sách cũ, tài liệu photo... |
| H | Mức độ ưu tiên - Cao |
| M | Mức độ ưu tiên – Trung bình |
| L | Mức độ ưu tiên - Thấp |

## REFERENCES

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **No.** | **Document Name** | **Note** |
| 1 | Proposal Document |  |

# **PRODUCT BACKLOG**

## USER STORIES

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **ID** | **As a/an** | **I want to ...** | **so that ...(kết quả)** | **Priority** | **Status** |
| NB01 | Người bán | Đăng tải thông tin về tài liệu (giáo trình, sách, tài liệu) tôi muốn bán | + Tôi có thể đăng tải thông tin, hình ảnh về sản phẩm của mình.  + Người mua sách có thể thấy thông tin tôi đăng tải. | H |  |
| NB02 | Người bán | Xem hiệu quả hoạt động | Thông qua liên kết với Google Analytics tôi có thể biết được mình có bao nhiêu sản phẩm, doanh thu, hiệu quả hoạt động như thế nào. | M |  |
| NM01 | Người mua | Đặt mua Tài liệu (giáo trình, sách, tài liệu) | + Thông tin mua hàng sẽ được gửi đến Email của tôi và người bán.  + Tôi có thể xác nhận đơn đặt hàng sau khi điền thông tin vào Form đặt hàng. Người bán sẽ nhận được Form và tiến hành gửi hàng cho tôi. | H |  |
| NM02 | Người mua | Tìm kiếm tài liệu dựa theo khu vực, khối, ngành học | Sau khi nhập thông tin về khu vực, khối, ngành học… Tôi có thể xác định được đâu là người bán và tài liệu phù hợp. | M |  |
| NM03 | Người mua | Đặt trước tài liệu photo và không cần đến Tiệm để photo | Tôi có thể đặt trước tài liệu thông qua một Form. Người bán (Tiệm Photo) sẽ nhận được Form yêu cầu và File tôi cần Photo. | M |  |
| NM04 | Người mua | Xem người bán gần khu vực | Tôi có thể tiếp cận những cửa hàng gần nhất, sinh viên bán sách gần mình dựa trên Google Map. | L |  |
| MB01 | Người mua, bán | Nhận được nhiều thông tin hữu ích thông qua kênh trao đổi giữa các sinh viên | Tôi có thể chia sẽ và thu thập thông tin từ các bài viết, tài liệu đính kèm, hình ảnh,... qua một Trang Chia Sẽ dành cho sinh viên. | H |  |
| MB02 | Người mua, bán | So sánh giá giữa các tài liệu | Tôi có thể biết được mức giá của tài liệu mình muốn mua/bán so với tài liệu khác. | H |  |
| MB03 | Người mua,bán | Xem các Đánh giá - phản hồi về sản phẩm | + Tôi có thể xem xét các phản hồi của người đã mua hàng.  + Thông qua việc liên kết đăng nhập trên Facebook, Gmail: Tôi có thể để lại đánh giá, bình luận của mình . | H |  |
| MB04 | Người mua, bán | Trao đổi (nhắn tin, gọi) thông tin về sản phẩm | + Tôi có thể trao đổi thông tin với người mua/bán thông qua liên kết Web với Messange | H |  |
| NPT01 | Nhà phát triển | Xem hiệu quả hoạt động tổng quan | Tôi có thể xem tổng quan hoạt động mua, bán như thế nào thông qua liên kết Web với Google Analytics  Gồm:  + Tổng quan hoạt động người bán.  + Tổng quan hoạt động người mua. | M |  |

## FEATURE DESCRIPTION

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **ID** | **Feature Name** | **Description** | **Priority** | **Status** |
| NB01 | Đăng bán tài liệu | Cho phép người dùng đăng tải tài liệu cần bán. Gồm:  - Thông tin mô tả về mặt tài cần bán.  - Hình ảnh  - Video | H |  |
| NB02 | Báo cáo hoạt động Người Bán | Báo cáo hoạt động bán hàng:  + Doanh thu theo thời gian  + Số lượng khách hàng  + Khu vực được mua nhiều nhất  +… | L |  |
| NM01 | Đặt tài liệu | Sau khi người dùng lựa chọn sản phẩm phù hợp thì có thể tiến hành việc đặt sách trực tuyến để được giao tại nhà. | H |  |
| NM02 | Tim kiếm | + Tìm kiếm tài liệu  + Tìm kiếm người bán  + Tìm kiếm tác giả | M |  |
| NM03 | Đặt trước tài liệu Photo | Sinh viện đặt trước tài liệu tại cửa hàng Photo (thông qua gửi file trước), Sau đó đến lấy tài liệu tuỳ vào thời gian cửa hàng quy định. | M |  |
| NM04 | Map | + Dùng Google map để xác định vị trí người dùng.  + Lựa chọn đối tượng phù hợp theo: Khu vực, trường , khối, khoa… | L |  |
| MB01 | Chia sẽ thông tin | Cho phép người dùng (sinh viên) đăng bài viết, thông tin giá trị cho nhau. | H |  |
| MB02 | So sánh giá | So sánh giá các tài liệu được đăng bán với nhau. | H |  |
| MB03 | Đánh giá – phản hồi | Cho phép người dùng đánh giá, bình luận về sản phẩm.  Các hình thức đánh giá:  + Bằng sao (1-5 sao)  + Bằng hình ảnh  + Bằng bình luận | H |  |
| MB04 | Chat | + Chat giữa người dùng với nhau.  + Chat giữa người dùng và nhà phát triển. | H |  |
| NPT01 | Báo cáo hoạt động | Báo cáo các thông tin liên quan đến hoạt động bán hàng/ mua hàng. | M |  |

##### 