ĐẠI HỌC BÁCH KHOA HÀ NỘI TRƯỜNG CÔNG NGHỆ THÔNG TIN VÀ TRUYỀN THÔNG



BÁO CÁO CUỐI KỲ

MÔN HỌC: Thực hành Cơ sở dữ liệu

MÃ LỚP: 147780

CHỦ ĐỀ: Web bán hàng

GVHQ: Nguyễn Hữu Đức

NHÓM SINH VIÊN THỰC HIỆN: Nhóm 8

Danh sách sinh viên

1. Nguyễn Văn Hưng	Việt-Nhật 04	20225634
2. Nguyễn Quốc Khánh	Việt-Nhật 04	20225866
3. Lê Bá Ngọc Hiểu	Việt-Nhật 03	20225627

Hà Nội, 6/2024

MỤC LỤC

•	
CHƯƠNG 1. GIỚI THIỆU ĐỀ TÀI	3
I. Lý do chọn đề tài	3
II. Sự phổ biến và thành công của Web bán hàng	4
III. Đặt vấn đề	5
IV. Giới thiệu về Web đang làm	7
CHƯƠNG 2. XÂY DỰNG CƠ SỞ DỮ LIỆU	9
I. Sơ đồ ER	9
II. Sơ đồ ERD	10
III. Các bảng trong cơ sở dữ liệu	10
IV. Mô tả chi tiết các bảng	11
V. Mối quan hệ	
CHƯƠNG 3. CHỨC NĂNG VÀ CÁC CÂU SQL	17
I. Chức năng cho người dùng	17
II. Chức năng cho quản trị viên	25
III. Chức năng chung	30
CHƯƠNG 4. DEMO	35
I. Trang Home	35
II. Trang login	37
III. Trang quản lý của quản trị viên	40

CHƯƠNG 1. GIỚI THIỆU ĐỀ TÀI

I. Lý do chọn đề tài

Chọn đề tài làm web bán hàng có nhiều lý do, dưới đây là một số lý do phổ biến và quan trọng:

- 1. Nhu cầu thực tế và thị trường rộng lớn:
 - Thị trường thương mại điện tử đang phát triển mạnh mẽ, tạo ra cơ hội lớn cho các doanh nghiệp và cá nhân muốn kinh doanh online.
 - Người tiêu dùng ngày càng ưa chuộng việc mua sắm trực tuyến vì sự tiện lợi và đa dạng sản phẩm.
- 2. Kỹ năng và kiến thức thực tế:
 - Phát triển một web bán hàng giúp bạn nắm vững các kỹ năng lập trình, thiết kế web và quản lý cơ sở dữ liệu.
 - Hiểu biết về các công nghệ web hiện đại như HTML, CSS, JavaScript,
 và các framework như React, Angular hay Vue.js.
- 3. Khả năng tiếp cận người dùng toàn cầu:
 - Web bán hàng cho phép bạn tiếp cận khách hàng trên toàn thế giới, không bị giới hạn bởi địa lý.
 - o Tăng khả năng mở rộng kinh doanh và phát triển thương hiệu.
- 4. Tính ứng dụng cao:
 - Kiến thức và kỹ năng từ việc làm web bán hàng có thể áp dụng trong nhiều lĩnh vực khác như quản lý khách hàng (CRM), quản lý sản phẩm (PIM), và quản lý kho hàng.
 - Nâng cao khả năng tìm việc làm trong các công ty công nghệ hoặc tự khởi nghiệp.
- 5. Tối ưu hóa trải nghiệm người dùng (UX):
 - Học cách tạo ra các giao diện người dùng thân thiện, dễ sử dụng và tương tác tốt.
 - Hiểu rõ hơn về hành vi mua sắm của người tiêu dùng để tối ưu hóa trải nghiệm khách hàng.
- 6. Tích hợp các phương thức thanh toán và bảo mật:
 - Nắm vững cách tích hợp các cổng thanh toán an toàn và tiện lợi như PayPal, Stripe, và các ngân hàng nội địa.

 Học cách bảo mật thông tin khách hàng và dữ liệu giao dịch, điều này rất quan trọng trong thương mại điện tử.

7. Phân tích dữ liệu và marketing:

- Phát triển khả năng theo dõi và phân tích dữ liệu người dùng, từ đó tối ưu hóa chiến lược kinh doanh và marketing.
- Hiểu về các công cụ SEO và cách cải thiện thứ hạng trang web trên các công cụ tìm kiếm.
- 8. Tính sáng tạo và thử nghiệm:
 - o Có cơ hội sáng tạo trong thiết kế giao diện và trải nghiệm người dùng.
 - Thử nghiệm và triển khai các chiến lược bán hàng, khuyến mãi và chăm sóc khách hàng.
- 9. Tính thực hành và dự án mẫu:
 - Là một dự án thực tế, web bán hàng có thể là một ví dụ tuyệt vời để trình bày trong hồ sơ xin việc hoặc khi thuyết trình về kỹ năng của bạn.
 - Dự án này giúp bạn thực hành từ lập kế hoạch, thiết kế, triển khai đến bảo trì và nâng cấp.

Chọn đề tài làm web bán hàng không chỉ mang lại nhiều lợi ích về mặt học thuật mà còn giúp bạn phát triển kỹ năng thực tế và tiếp cận với nhiều cơ hội kinh doanh và nghề nghiệp trong tương lai.

II. Sự phổ biến và thành công của Web bán hàng

Dưới đây là một số số liệu thống kê về thị trường thương mại điện tử toàn cầu, phản ánh xu hướng và sự phát triển của các trang web bán hàng trực tuyến:

- 1. Tăng trưởng doanh thu:
 - Doanh thu thương mại điện tử toàn cầu đã vượt qua 4,2 nghìn tỷ USD vào năm 2020 và dự kiến sẽ đạt khoảng 6,5 nghìn tỷ USD vào năm 2023.
 - Thị trường thương mại điện tử toàn cầu dự kiến sẽ tăng trưởng với tốc độ trung bình hàng năm (CAGR) khoảng 10-15% từ năm 2020 đến 2027.
- 2. Tỷ lệ người tiêu dùng mua sắm trực tuyến:
 - Khoảng 2,14 tỷ người, tức khoảng 27,6% dân số thế giới, đã mua sắm trực tuyến ít nhất một lần trong năm 2021.

Tỷ lệ người tiêu dùng mua sắm trực tuyến tiếp tục tăng, đặc biệt trong bối cảnh đại dịch COVID-19, khi nhiều người chuyển sang mua sắm trực tuyến do các biện pháp giãn cách xã hội.

3. Thị phần theo khu vực:

- Khu vực châu Á Thái Bình Dương là thị trường thương mại điện tử lớn nhất, chiếm khoảng 62% tổng doanh thu toàn cầu vào năm 2021.
- Bắc Mỹ và châu Âu lần lượt chiếm khoảng 19% và 16% thị phần toàn cầu.

4. Các danh mục sản phẩm phổ biến:

- Các danh mục sản phẩm được mua sắm trực tuyến nhiều nhất bao gồm thời trang, điện tử tiêu dùng, và đồ gia dụng. Thời trang và phụ kiện chiếm tỷ lệ lớn nhất trong tổng doanh thu thương mại điện tử.
- Thực phẩm và đồ uống cũng đang trở nên ngày càng phổ biến trong mua sắm trực tuyến, đặc biệt trong bối cảnh đại dịch.

5. Các nền tảng thương mại điện tử hàng đầu:

- Amazon, Alibaba (bao gồm Tmall và Taobao), và eBay là những nền tảng thương mại điện tử hàng đầu thế giới, chiếm tỷ lệ lớn trong doanh thu và lưu lượng truy cập.
- Shopify cũng nổi bật như một nền tảng giúp các doanh nghiệp nhỏ và vừa tạo ra các cửa hàng trực tuyến hiệu quả.

6. Thanh toán di động:

- Thanh toán di động đang trở nên ngày càng phổ biến, với khoảng 45% các giao dịch thương mại điện tử toàn cầu được thực hiện qua thiết bị di động vào năm 2021.
- Sự tăng trưởng của ví điện tử và các ứng dụng thanh toán như Apple Pay, Google Wallet và WeChat Pay đang thúc đẩy xu hướng này.

Những số liệu thống kê trên cho thấy thị trường thương mại điện tử đang phát triển mạnh mẽ và sẽ tiếp tục tăng trưởng trong những năm tới, tạo ra nhiều cơ hội kinh doanh cho các doanh nghiệp và nhà bán lẻ trực tuyến.

III. Đặt vấn đề

1 Hệ thống này đang làm gì?

Hệ thống này được thiết kế để cung cấp cho các doanh nghiệp bán hàng trực tuyến một giải pháp toàn diện để quản lý hoạt động kinh doanh của họ. Nền tảng này bao gồm các chức năng chính như quản lý sản phẩm, quản lý người dùng, quản lý đơn hàng, tích hợp thanh toán và quản lý phản hồi từ khách hàng. Cụ thể hơn, hệ thống cho phép người bán hàng dễ dàng thêm mới, cập nhật và xóa sản phẩm; theo dõi và xử lý các đơn hàng từ khi đặt hàng đến khi giao hàng thành công; quản lý thông tin khách hàng và tài khoản người dùng; cũng như nhận và phản hồi các đánh giá và ý kiến từ người mua hàng.

2 Tác dụng của hệ thống này là gì?

Hệ thống này mang lại nhiều lợi ích thiết thực cho cả người quản trị và người dùng cuối:

- a. Đối với người quản trị (người bán hàng):
 - Quản lý sản phẩm hiệu quả: Người quản trị có thể dễ dàng thêm mới, chỉnh sửa, và xóa sản phẩm, cập nhật thông tin sản phẩm như giá cả, số lượng, mô tả và hình ảnh.
 - Quản lý đơn hàng: Hệ thống cung cấp các công cụ để theo dõi trạng thái đơn hàng từ khi đặt hàng cho đến khi giao hàng thành công, giúp giảm thiểu lỗi và tăng hiệu suất xử lý.
 - Quản lý người dùng: Người quản trị có thể theo dõi và quản lý thông tin khách hàng, lịch sử mua sắm và tương tác của họ với hệ thống.
 - Phản hồi khách hàng: Hệ thống cho phép thu thập và quản lý phản hồi từ khách hàng, giúp người quản trị hiểu rõ hơn về nhu cầu và trải nghiệm của người mua, từ đó cải thiện dịch vụ và sản phẩm.

b. Đối với khách hàng:

- Dễ dàng tìm kiếm và mua sắm: Giao diện người dùng thân thiện giúp khách hàng dễ dàng tìm kiếm sản phẩm, xem thông tin chi tiết, và đặt hàng chỉ với vài thao tác đơn giản.
- Quản lý đơn hàng cá nhân: Khách hàng có thể theo dõi trạng thái đơn hàng của mình, từ khi đặt hàng đến khi nhận được sản phẩm.

Thanh toán an toàn và tiện lợi: Hệ thống tích hợp các phương thức thanh toán đa dạng và an toàn, giúp khách hàng yên tâm khi thực hiện giao dịch.

Phản hồi và đánh giá: Khách hàng có thể để lại đánh giá và phản hồi về sản phẩm và dịch vụ, giúp cải thiện chất lượng dịch vụ trong tương lai.

Nhìn chung, hệ thống quản lý bán hàng trực tuyến này không chỉ giúp người bán hàng tối ưu hóa quy trình kinh doanh mà còn mang lại trải nghiệm mua sắm thuận tiện và an toàn cho khách hàng.

IV. Giới thiệu về Web đang làm

- 1. Quản lý sản phẩm
 - Mô tả: Hệ thống cung cấp các công cụ để thêm mới, chỉnh sửa, xóa và xem chi tiết các sản phẩm.
 - Chi tiết: Người quản trị có thể dễ dàng quản lý thông tin sản phẩm như tên, mô tả, giá cả, số lượng tồn kho và hình ảnh minh họa. Ngoài ra, các sản phẩm có thể được phân loại theo các tiêu chí khác nhau để dễ dàng tìm kiếm và quản lý.
- 2. Quản lý danh mục sản phẩm và nhãn hiệu sản phẩm
 - Mô tả: Hệ thống cho phép quản lý các danh mục và nhãn hiệu sản phẩm để dễ dàng phân loại sản phẩm.
 - Chi tiết: Các danh mục sản phẩm được sắp xếp theo cấu trúc cây, giúp người quản trị dễ dàng thêm mới, chỉnh sửa hoặc xóa các danh mục. Nhãn hiệu sản phẩm cũng được quản lý tương tự, giúp người mua có thể tìm kiếm sản phẩm theo nhãn hiệu ưa thích.
- 3. Quản lý người dùng
 - Mô tả: Hệ thống cho phép thêm mới, chỉnh sửa, xóa và xem thông tin chi tiết của người dùng, bao gồm cả phân quyền truy cập.
 - Chi tiết: Người quản trị có thể quản lý thông tin cá nhân của người dùng như tên, địa chỉ email, số điện thoại và địa chỉ giao hàng. Hệ thống cũng hỗ trợ việc phân quyền truy cập cho các tài khoản người dùng, đảm bảo rằng chỉ những người có thẩm quyền mới có thể truy cập vào các chức năng nhất định của hệ thống.

4. Quản lý đơn hàng

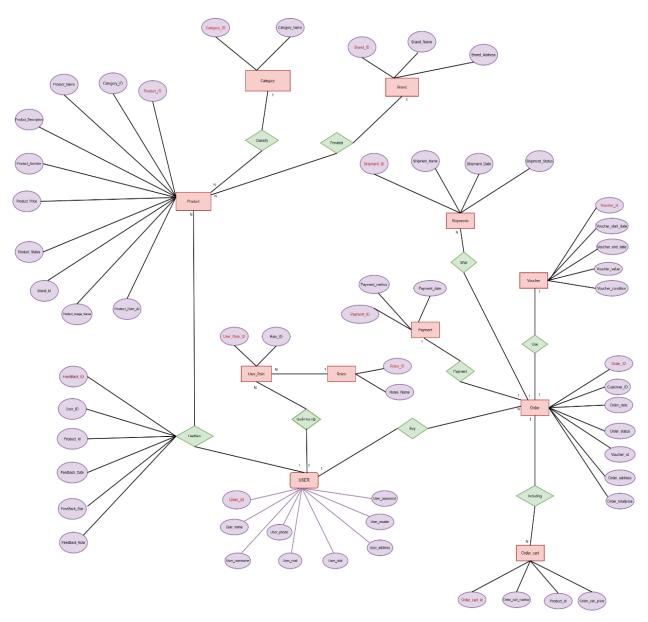
- Mô tả: Theo dõi trạng thái đơn hàng từ lúc đặt hàng đến khi giao hàng.
- Chi tiết: Hệ thống cung cấp các công cụ để theo dõi chi tiết trạng thái của từng đơn hàng, từ khi khách hàng đặt hàng, xử lý đơn hàng, đóng gói, vận chuyển đến khi giao hàng thành công. Người quản trị có thể cập nhật trạng thái đơn hàng và thông báo cho khách hàng về tình hình đơn hàng của họ.
- 5. Quản lý thanh toán và vận chuyển
 - Mô tả: Xử lý và theo dõi thanh toán, vận chuyển hàng hóa.
 - Chi tiết: Hệ thống tích hợp các phương thức thanh toán trực tuyến như thẻ tín dụng, ví điện tử, và chuyển khoản ngân hàng. Người quản trị có thể theo dõi và quản lý các giao dịch thanh toán, đảm bảo tính an toàn và bảo mật. Đồng thời, hệ thống hỗ trợ quản lý thông tin vận chuyển, giúp theo dõi lộ trình và thời gian giao hàng.
- 6. Quản lý phản hồi từ khách hàng
 - Mô tả: Thu thập và xử lý phản hồi từ khách hàng để cải thiện dịch vụ.
 - Chi tiết: Hệ thống cho phép khách hàng để lại phản hồi, đánh giá và bình luận về sản phẩm và dịch vụ. Người quản trị có thể theo dõi, phản hồi và xử lý các ý kiến đóng góp từ khách hàng, từ đó nâng cao chất lượng sản phẩm và dịch vụ, đáp ứng tốt hơn nhu cầu của người dùng.
- 7. Quản lý vai trò và phân quyền người dùng
 - Mô tả: Tạo và quản lý các vai trò người dùng để phân quyền truy cập.
 - Chi tiết: Hệ thống cho phép người quản trị tạo ra các vai trò khác nhau như quản trị viên, nhân viên bán hàng, nhân viên chăm sóc khách hàng, và khách hàng. Mỗi vai trò sẽ có các quyền truy cập khác nhau vào các chức năng của hệ thống, đảm bảo tính bảo mật và hiệu quả trong quản lý và vận hành.

Kết luận:

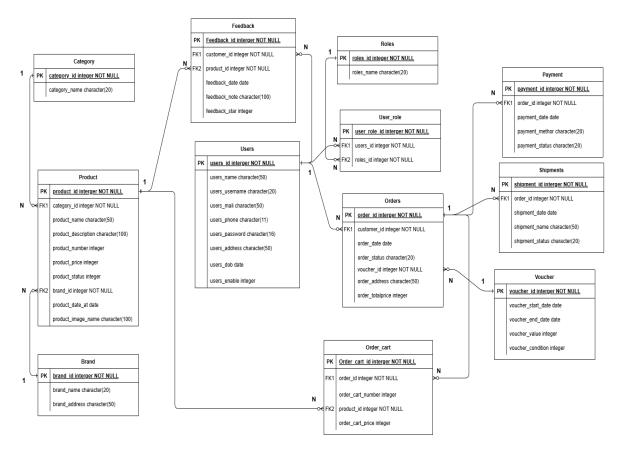
Nhìn chung, hệ thống quản lý bán hàng trực tuyến này cung cấp một loạt các chức năng toàn diện, giúp người quản trị dễ dàng kiểm soát và vận hành kinh doanh trực tuyến, đồng thời mang lại trải nghiệm mua sắm tốt nhất cho khách hàng. Mục tiêu cuối cùng là tạo ra một nền tảng thân thiện, hiệu quả và an toàn cho cả người bán và người mua.

CHƯƠNG 2. XÂY DỰNG CƠ SỞ DỮ LIỆU

I. Sơ đồ ER



II. Sơ đồ ERD



III. Các bảng trong cơ sở dữ liệu

Cơ sở dữ liệu gồm các bảng sau:

- Category: Chứa thông tin về danh mục sản phẩm.
- Product: Chứa thông tin chi tiết về sản phẩm.
- Brand: Chứa thông tin về nhãn hiệu sản phẩm.
- Feedback: Chứa thông tin phản hồi từ khách hàng về sản phẩm.
- Users: Chứa thông tin chi tiết về người dùng.
- Orders: Chứa thông tin về đơn hàng của khách hàng.
- Order_cart: Chứa thông tin về giỏ hàng của đơn hàng.
- Shipments: Chứa thông tin về giao hàng.
- Payment: Chứa thông tin về thanh toán.

- Voucher: Chứa thông tin về các phiếu giảm giá.
- User_role: Chứa thông tin về quan hệ giữa người dùng và vai trò

• Roles: Chứa thông tin về vai trò của người dùng

IV. Mô tả chi tiết các bảng

Mô tả chi tiết các bảng trong hệ thống bán hàng trực tuyến

1. Bảng Sản phẩm (Product)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
product_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho
		mỗi sản phẩm
category_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Danh
		muc (Category)
brand_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng
		Thương hiệu (Brand)
product_name	character(50)	Tên sản phẩm
product_description	character(100)	Mô tả sản phẩm
product_price	integer	Giá sản phẩm
product_status	integer	Trạng thái sản phẩm (ví dụ: 1 - đang bán,
		2 - hết hàng, 3 - ngừng bán)
product_image_name	character(100)	Tên tệp hình ảnh sản phẩm
product_date_at	date	Ngày cập nhật thông tin sản phẩm

2. Bảng Danh mục (Category)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
category_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi
		danh mục
category_name	character(20)	Tên danh mục

3. Bảng Thương hiệu (Brand)

Thuộc tính Kiểu dữ	Mô tả
--------------------	-------

brand_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi
		thương hiệu
brand_name	character(20)	Tên thương hiệu
brand_address	character(50)	Địa chỉ thương hiệu

4. Bảng Người dùng (Users)

Thuộc	Kiểu dữ liệu	Mô tả
tính		
user_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi người
		dùng
username	character(20)	Tên đăng nhập người dùng
password	character(16)	Mật khẩu người dùng
email	character(50)	Email người dùng
phone	character(11)	Số điện thoại người dùng
address	character(50)	Địa chỉ người dùng
dob	date	Ngày sinh người dùng
enable	integer	Trạng thái kích hoạt tài khoản người dùng (ví dụ: 1 -
		kích hoạt, 2 - khóa)

5. Bảng Vai trò (Roles)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
role_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi vai trò
role_name	character(20)	Tên vai trò

6. Bảng Đánh giá (Feedback)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
feedback_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi
		đánh giá
product_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Sản phẩm
		(Product)

user_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Người dùng
		(Users)
feedback_date	date	Ngày đánh giá
feedback_note	character(100)	Nội dung đánh giá
feedback_star	integer	Số sao đánh giá

7. Bảng Thanh toán (Payment)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
payment_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi
		thanh toán
order_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Đơn hàng
		(Orders)
payment_date	date	Ngày thanh toán
payment_method	character(20)	Phương thức thanh toán
payment_status	character(20)	Trạng thái thanh toán (ví dụ: 1 - thành công, 2
		- thất bại)

8. Bảng Đơn hàng (Orders)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
order_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi đơn
		hàng
users_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Người dùng
		(Users)
order_date	date	Ngày đặt hàng
order_status	character(20)	Trạng thái đơn hàng (ví dụ: 1 - chờ xử lý, 2 -
		đang xử lý)

9. Bảng Giỏ hàng (Oder_Cart)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả

cart_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi giỏ hàng
users_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Người dùng (Users)
product_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Sản phẩm (Product)
quantity	integer	Số lượng sản phẩm trong giỏ hàng

10. Bảng Phiếu giảm giá (Coupon)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
coupon_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi phiếu giảm giá
coupon_code	character(20)	Mã phiếu giảm giá
discount_percent	integer	Phần trăm giảm giá
start_date	date	Ngày bắt đầu áp dụng phiếu giảm giá
end_date	date	Ngày kết thúc áp dụng phiếu giảm giá
condition	character(100)	Điều kiện áp dụng phiếu giảm giá (ví dụ: đơn hàng tối thiểu, sản phẩm áp dụng)

11.Bång Shipment (Lô hàng)

Thuộc tính	Kiểu dữ liệu	Mô tả
shipment_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi lô hàng
order_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Đơn hàng (Orders) để xác định đơn hàng liên quan

shipment_date	date	Ngày tạo lô hàng
shipment_status	character(20)	Trạng thái lô hàng (ví dụ: đang chờ xử lý, đang vận chuyển, đã giao hàng)
shipment_method	character(20)	Phương thức vận chuyển (ví dụ: bưu điện, chuyển phát nhanh)
shipment_tracking_code	character(50)	Mã theo dõi lô hàng
shipment_note	character(100)	Ghi chú về lô hàng

12.Bång order_role (Vai trò khách hàng)

Thuộc tính	Kiểu dữ	Mô tả
	liệu	
user_role_id	integer	Khóa chính, mã định danh duy nhất cho mỗi vai trò khách hàng
users_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Người dùng (Users) để xác định người dùng có vai trò trong đơn hàng
roles_id	integer	Khóa ngoại, tham chiếu đến bảng Vai trò (Roles) để xác định vai trò cụ thể của người dùng trong đơn hàng

V. Mối quan hệ

- Category và Product: Mối quan hệ một-nhiều. Một danh mục có thể có nhiều sản phẩm.
- Brand và Product: Mối quan hệ một-nhiều. Một nhãn hiệu có thể có nhiều sản phẩm.
- Users và Feedback: Mối quan hệ một-nhiều. Một khách hàng có thể gửi nhiều phản hồi.

 Product và Feedback: Mối quan hệ một-nhiều. Một sản phẩm có thể nhận nhiều phản hồi.

- Users và Orders: Mối quan hệ một-nhiều. Một khách hàng có thể có nhiều đơn hàng.
- Orders và Order_cart: Mối quan hệ một-nhiều. Một đơn hàng có thể có nhiều giỏ hàng.
- Orders và Shipments: Mối quan hệ một-nhiều. Một đơn hàng có thể có nhiều lô hàng.
- Orders và Payment: Mối quan hệ một-nhiều. Một đơn hàng có thể có nhiều thanh toán.
- Voucher và Orders: Mối quan hệ một-nhiều. Một phiếu giảm giá có thể áp dụng cho nhiều đơn hàng.
- Users và Roles: Mối quan hệ nhiều-nhiều. Một người dùng có thể có nhiều vai trò và một vai trò có thể có nhiều người dùng.

CHƯƠNG 3. CHỨC NĂNG VÀ CÁC CÂU SQL

I. Chức năng cho người dùng

 Đăng ký tài khoản: Người dùng có thể tạo tài khoản mới bằng cách cung cấp thông tin cá nhân như tên, tên người dùng, email, số điện thoại, mật khẩu, địa chỉ, và ngày sinh.

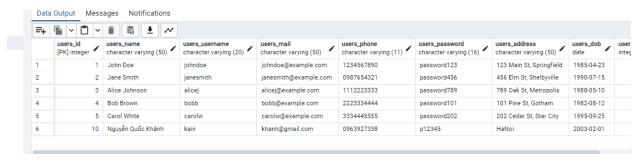
Đăng ký tài khoản

Code:

INSERT INTO users (users_id,users_name, users_username, users_mail, users_phone, users_password, users_address, users_dob,users_kind)

VALUES (10, 'Nguyễn Quốc Khánh', 'kain', 'khanh@gmail.com', '0963927338', 'p12345', 'HaNoi', '2003-02-01',1);

Kết quả:



 Đăng nhập: Người dùng có thể đăng nhập vào hệ thống bằng tên người dùng và mật khẩu.

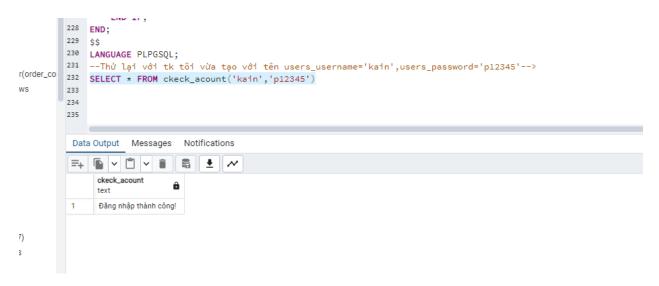
Viết 1 function ckeck xem đã có tài khoản chưa, nếu chưa có mà đăng nhập sẽ báo lỗi

Code:

CREATE OR REPLACE FUNCTION ckeck_acount(username_in VARCHAR, password_in VARCHAR)

RETURNS TEXT AS

```
$$
DECLARE
  user_exists BOOLEAN;
BEGIN
  SELECT EXISTS (
    SELECT 1
    FROM users
    WHERE users_username = username_in AND users_password =
password_in
     INTO user_exists;
  IF user_exists THEN
    RETURN 'Đăng nhập thành công!';
  ELSE
    RAISE EXCEPTION 'Đăng nhập không thành công. Tài khoản không
tồn tại.';
  END IF;
END;
$$
LANGUAGE PLPGSQL;
--Thử lại với tk tôi vừa tạo với tên
users_username='kain',users_password='p12345'-->
SELECT * FROM ckeck_acount('kain','p12345')
Kết quả:
```



Khi tôi thử với MK users_password='p123456'-->Sẽ báo lỗi

```
*** If (order_co | 233 | 234 | 235 | 236 | 236 | 236 | 236 | 236 | 236 | 236 | 237 | 237 | 237 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 | 238 |
```

• Quản lý tài khoản: Người dùng có thể cập nhật thông tin cá nhân, thay đổi mật khẩu, và quản lý địa chỉ giao hàng.

Thay đổi tên người dùng và mật khẩu

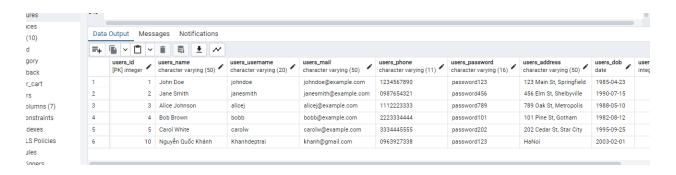
Code:

UPDATE users **SET**

users_username='Khanhdeptrai',users_password='password123'

WHERE users_id = 10;

Kết quả:



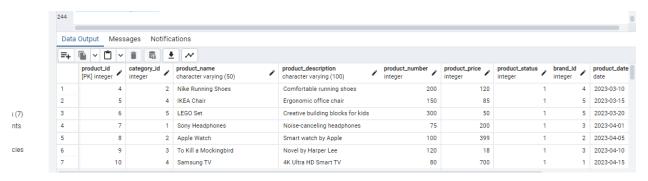
• **Duyệt sản phẩm**: Người dùng có thể duyệt qua các danh mục sản phẩm, xem chi tiết sản phẩm bao gồm mô tả, giá, nhãn hiệu, và hình ảnh.

Người dùng có thể xem chi tiết sản phẩm, giá cả, mô tả

Code:

select *from product;

Kết quả:



 Tìm kiếm sản phẩm: Người dùng có thể tìm kiếm sản phẩm theo từ khóa, danh mục, hoặc nhãn hiệu.

Tìm kiếm sản phẩm theo nhãn hiệu(ví dụ hãng IKEA)

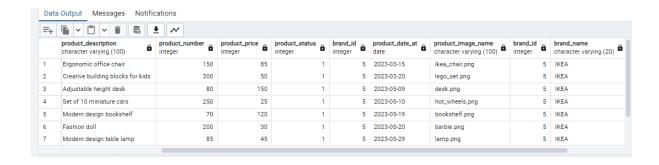
Code:

SELECT *FROM product p

INNER JOIN brand b ON p.brand_id=b.brand_id

WHERE b.brand_name = 'IKEA'

Kết quả:



• Đánh giá sản phẩm: Người dùng có thể viết đánh giá và cho điểm các sản phẩm đã mua.

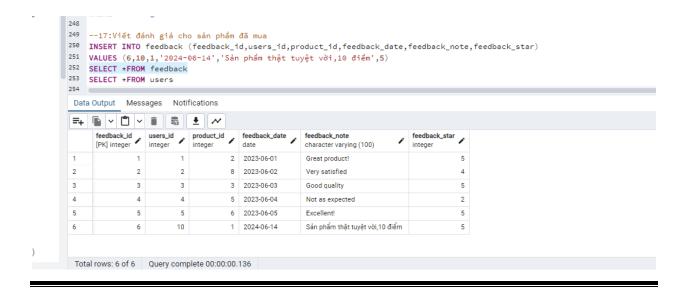
Viết đánh giá cho sản phẩm đã mua

Code:

INSERT INTO feedback

(feedback_id,users_id,product_id,feedback_date,feedback_note,feedback_st ar)

VALUES (6,10,1,'2024-06-14','Sản phẩm thật tuyệt vời,10 điểm',5)



• **Thêm vào giỏ hàng**: Người dùng có thể thêm sản phẩm vào giỏ hàng và cập nhật số lượng sản phẩm trong giỏ hàng.

Code:

a. Thêm sản phẩm vào giỏ hàng:

INSERT INTO Order_cart (order_cart_id, order_id, order_cart_number, product_id, order_cart_price)

VALUES (1, 1, 2, 1, 3000);

b. Cập nhật số lượng sản phẩm trong giỏ hàng:

sql

Copy code

UPDATE Order_cart

SET order_cart_number = 3

WHERE order_cart_id = 1 AND product_id = 1;

 Đặt hàng: Người dùng có thể tạo đơn hàng, nhập thông tin giao hàng và thanh toán.

Code:

a. Tạo đơn hàng:

INSERT INTO Orders (order_id, customer_id, order_date, order_status, voucher_id, order_address, order_totalprice)

VALUES (1, 1, '2024-06-20', 'Pending', NULL, '123 Main St, City', 3000);

b. Nhập thông tin giao hàng:

INSERT INTO Shipments (shipment_id, order_id, shipment_date, shipment_name, shipment_status)

VALUES (1, 1, '2024-06-21', 'Express Delivery', 'Processing');

c. Thanh toán:

```
INSERT INTO Payment (payment_id, order_id, payment_date, payment_methor, payment_status)
```

VALUES (1, 1, '2024-06-20', 'Credit Card', 'Pending');

• Theo dõi đơn hàng: Người dùng có thể theo dõi trạng thái đơn hàng và lô hàng.

Code:

a. Theo dõi trạng thái đơn hàng:

SELECT order_status

FROM Orders

WHERE order_id = 1;

b. Theo dõi lô hàng:

SELECT shipment_status

FROM Shipments

WHERE order_id = 1;

• Sử dụng voucher: Người dùng có thể áp dụng mã giảm giá cho đơn hàng.

Câu truy vấn khi áp mã giảm giá vào, mà không đủ điều kiện áp mã giảm giá thì sẽ hiển thị thông báo "Bạn không đủ điều kiện áp mã giảm giá", ngược lại sẽ hiển thi bạn đủ điều kiện

Code:

a. Function tự động khi mà áp mã giảm giá, nếu không đủ điểu kiện sẽ báo Bạn không đủ điều kiện áp vouher'

CREATE OR REPLACE FUNCTION check_voucher(order_code INT, voucher_code INT)

RETURNS TEXT AS

\$\$

DECLARE

l_order_totalprice INT;

```
l_order_date DATE;
   1_voucher_startdate DATE;
   1_voucher_enddate DATE;
BEGIN
  -- Lấy thông tin đơn hàng
   SELECT order_totalprice, order_date
   INTO l_order_totalprice, l_order_date
   FROM Orders
   WHERE order_id = check_voucher.order_code;
b. Lấy thông tin mã voucher
SELECT voucher_start_date, voucher_end_date
INTO l_voucher_startdate, l_voucher_enddate
FROM Voucher
WHERE voucher_id = check_voucher.voucher_code;
c. Kiểm tra tổng giá trị đơn hàng
   IF l_order_totalprice < 100 THEN
     RETURN 'Bạn không đủ điều kiện: Tổng giá trị đơn hàng phải lớn
hon 500';
   END IF;
d. Kiểm tra hiệu lực của mã voucher theo ngày đặt hàng
  IF l_order_date < l_voucher_startdate OR l_order_date >
1_voucher_enddate THEN
```

RETURN 'Bạn không đủ điều kiện: Mã voucher không còn hiệu lực vào ngày đặt hàng';

END IF;

e. Nếu tất cả điều kiện đều thỏa mãn

RETURN 'Bạn đủ điều kiện áp dụng mã voucher';

END;

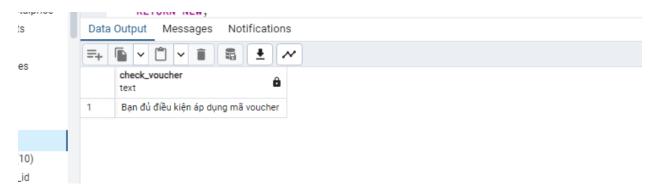
\$\$

LANGUAGE plpgsql;

f. kiểm tra lại với đơn hàng 1 và mã giảm giá với id=1 ta thấy đúng SELECT * FROM check_voucher(1, 1);

Kết quả:

Code:



II. Chức năng cho quản trị viên

- Quản lý danh mục: Quản trị viên có thể thêm, cập nhật danh mục sản phẩm.
 - a. Thêm danh mục:INSERT INTO Category (category_id, category_name)

```
VALUES (1, 'Electronics');
```

b. Cập nhật danh mục:

UPDATE Category

SET category_name = 'Home Appliances'

WHERE category_id = 1;

• Quản lý sản phẩm: Quản trị viên có thể thêm, cập nhật, và xóa sản phẩm bao gồm thông tin chi tiết, giá, số lượng, trạng thái, và hình ảnh.

Code

a. Thêm sản phẩm:

INSERT INTO Product (product_id, category_id, product_name, product_description, product_number, product_price, product_status, brand_id, product_date_at, product_image_name)

VALUES (1, 1, 'Laptop', 'Gaming Laptop', 100, 1500, 1, 1, '2024-06-20', 'laptop.png');

b. Cập nhật sản phẩm:

UPDATE Product

SET product_price = 1400

WHERE product_id = 1;

c. Xóa sản phẩm:

UPDATE Product SET product.status = "0" WHERE product.id = 10;

d. khôi phục

UPDATE Product SET product.status = "1" WHERE product.id = 10;

e. Số lượng sản phẩm đã bán được của cửa hàng

SELECT SUM(order_cart_number) AS total_products_sold FROM Order_cart

f. Update lại giá của sản phẩm

UPDATE product SET product_price = 1000 WHERE product_id=10

g. quản trị viên có thể theo dõi đơn đặt hàng

SELECT * FROM order_cart

h. Hiển thị và sắp xếp sản phẩm theo id hoặc name hoặc price

SELECT product FROM Product product WHERE product.status = :status

ORDER BY

CASE WHEN :sortBy = 'price' AND :sortDir = 'asc' THEN product.price END ASC,

CASE WHEN :sortBy = 'price' AND :sortDir = 'desc' THEN product.price END DESC,

CASE WHEN :sortBy = 'name' AND : sortDir = 'asc' THEN product. name END ASC,

CASE WHEN :sortBy = 'name' AND : sortDir = 'desc' THEN product.name END DESC,

CASE WHEN :sortBy = 'id' AND :sortDir ='asc' THEN product. id END ASC,

CASE WHEN :sortBy = 'id' AND :sortDir = 'desc' THEN product. id END DESC;

• Quản lý nhãn hiệu: Quản trị viên có thể thêm, cập nhật, và xóa nhãn hiệu sản phẩm.

Code

a. Thêm nhãn hiệu:

INSERT INTO Brand (brand_id, brand_name, brand_address) VALUES (1, 'Apple', 'California, USA');

b. Cập nhật nhãn hiệu:

UPDATE Brand

SET brand_name = 'Samsung'

WHERE brand_id = 1;

• Quản lý khách hàng: Quản trị viên có thể xem và quản lý thông tin khách hàng, bao gồm thông tin cá nhân và lịch sử mua hàng.

Code:

a. Xem thông tin khách hàng:

```
SELECT * FROM Users
```

```
WHERE users_id = 1;
```

b. Quản lý thông tin khách hàng (ví dụ cập nhật số điện thoại):

UPDATE Users

```
SET users_phone = '0987654321'
```

```
WHERE users_id = 1;
```

• Quản lý đơn hàng: Quản trị viên có thể xem, cập nhật, và quản lý trạng thái đơn hàng.

Code:

a. Xem đơn hàng:

```
SELECT * FROM Orders
```

```
WHERE order_id = 1;
```

b. Cập nhật trạng thái đơn hàng:

UPDATE Orders

```
SET order_status = 'Shipped'
```

```
WHERE order_id = 1;
```

• Quản lý lô hàng: Quản trị viên có thể xem và cập nhật thông tin lô hàng.

Code:

a. Xem thông tin lô hàng:

```
SELECT * FROM Shipments
```

```
WHERE shipment_id = 1;
```

b. Cập nhật thông tin lô hàng:

UPDATE Shipments

```
SET shipment_status = 'Delivered'
WHERE shipment_id = 1;
```

• Quản lý thanh toán: Quản trị viên có thể theo dõi và quản lý các giao dịch thanh toán.

Code:

a. Theo dõi giao dịch thanh toán:

```
SELECT * FROM Payment
```

```
WHERE payment_id = 1;
```

b. Quản lý giao dịch thanh toán (ví dụ cập nhật trạng thái thanh toán):

```
UPDATE Payment
```

```
SET payment_status = 'Completed'
```

```
WHERE payment_id = 1;
```

 Quản lý phản hồi: Quản trị viên có thể xem và quản lý các phản hồi từ khách hàng.

Code:

a. Xem phản hồi:

```
SELECT * FROM Feedback
```

```
WHERE feedback_id = 1;
```

b. Quản lý phản hồi (ví dụ xóa phản hồi):

```
DELETE FROM Feedback
```

```
WHERE feedback_id = 1;
```

• Quản lý voucher: Quản trị viên có thể tạo, cập nhật, và xóa các mã giảm giá.

Code:

a. **Tạo voucher**:

```
INSERT INTO Voucher (voucher_id, voucher_start_date, voucher_end_date, voucher_value, voucher_condition)
```

```
VALUES (1, '2024-06-01', '2024-06-30', 10, 100);
```

b. Cập nhật voucher:

```
UPDATE Voucher

SET voucher_value = 15

WHERE voucher_id = 1;
```

III. Chức năng chung

• **Báo cáo và thống kê**: Hệ thống có thể tạo báo cáo và thống kê về doanh số, sản phẩm bán chạy, phản hồi của khách hàng, và các thông tin khác để hỗ trợ việc quản lý và ra quyết định.

```
Code:
a. Sản phẩm bán chạy nhất:
     SELECT p.product_name,
   SUM(oc.order_cart_number) AS total_quantity_sold
  FROM Order_cart oc
  JOIN Product p ON oc.product_id = p.product_id
  GROUP BY p.product_name
  ORDER BY total_quantity_sold DESC
  LIMIT 10;
b. Phản hồi của khách hàng:
   SELECT
     f.feedback date,
     u.users_name,
     p.product_name,
     f.feedback_note,
     f.feedback_star
  FROM Feedback f
  JOIN Users u ON f.customer_id = u.users_id
  JOIN Product p ON f.product_id = p.product_id
  ORDER BY f.feedback_date DESC;
c. Doanh số theo danh mục sản phẩm:
   SELECT
     c.category_name,
     SUM(oc.order_cart_price * oc.order_cart_number) AS total_sales
```

```
FROM Order_cart oc
     JOIN Product p ON oc.product_id = p.product_id
     JOIN Category c ON p.category_id = c.category_id
     GROUP BY c.category_name
     ORDER BY total_sales DESC;
d. Sản phẩm được bán chạy nhất trong tháng 5/2023
   SELECT
     p.product_id,
     p.product_name,
     SUM(oc.order_cart_number) AS total_quantity,
     to_char(o.order_date,'YYYY-MM') AS order_month
  FROM
     Product p
  JOIN
     Order_cart oc ON p.product_id = oc.product_id
  JOIN
     Orders o ON oc.order_id = o.order_id
   WHERE
     to_char(o.order_date,'YYYY-MM')='2023-05'
   GROUP BY
     p.product_id,
     p.product_name,
     order_month
  ORDER BY
     total_quantity DESC
  LIMIT 1;
f. Sản phẩm được bán chạy nhất trong ngày
     SELECT
        p.product_id,
        p.product_name,
        SUM(oc.order_cart_number) AS total_quantity,
        o.order_date
     FROM
        Product p
```

```
JOIN
        Order_cart oc ON p.product_id = oc.product_id
      JOIN
        Orders o ON oc.order_id = o.order_id
     GROUP BY
        p.product_id, o.order_date
     ORDER BY
        total_quantity DESC
     LIMIT 1;
g. đưa ra các Đơn hàng đã được giao nhưng chưa thanh toán
      SELECT o.order_id, o.order_date, s.shipment_date, s.shipment_status
     FROM Orders o
     JOIN Shipments s ON o.order_id = s.order_id
     LEFT JOIN Payment p ON o.order_id = p.order_id
     WHERE s.shipment_status = 'Delivered' AND p.payment_id IS
     NULL;
h. đưa ra các đơn hàng đã được thanh toán nhưng chưa được giao
      SELECT o.order_id, o.order_date, p.payment_date, p.payment_methor
     FROM Orders o
     JOIN Payment p ON o.order_id = p.order_id
     LEFT JOIN Shipments s ON o.order_id = s.order_id
      WHERE s.shipment_id IS NULL;
i. đưa ra tất cả các sản phẩm,đơn hàng được thanh toán bằng thẻ
      SELECT
        P.product_id,
        P.product_name,
        P.product_description,
        P.product_price,
        O.order id,
        O.order_date,
        O.order_status,
        O.order_totalprice,
```

```
Pay.payment_methor

FROM
Product P

JOIN
Order_cart OC ON P.product_id = OC.product_id

JOIN
Orders O ON OC.order_id = O.order_id

JOIN
Payment Pay ON O.order_id = Pay.order_id

WHERE
Pay.payment_methor = 'Credit Card';
```

• **Thông báo**: Hệ thống có thể gửi thông báo cho người dùng về các sự kiện quan trọng như trạng thái đơn hàng, mã giảm giá mới, hoặc các chương trình khuyến mãi.

Code:

```
a. Gửi thông báo mã giảm giá mới:
SELECT

u.users_mail,
v.voucher_id,
v.voucher_value,
v.voucher_start_date,
v.voucher_end_date

FROM Voucher v

JOIN Users u ON 1 = 1 -- Gửi cho tất cả người dùng

WHERE v.voucher_start_date = CURRENT_DATE;
-- Gửi email hoặc thông báo cho người dùng về mã giảm giá mới

b. Gửi thông báo chương trình khuyến mãi:
SELECT
```

u.users_mail,

'Chương trình khuyến mãi đặc biệt sắp tới!' AS promotion_message FROM Users u;

-- Gửi email hoặc thông báo cho người dùng về chương trình khuyến mãi

CHUONG 4. DEMO

I. Trang Home



Mô tả trang web KHH.SHOP

Tiêu đề: Trang chủ

Logo: Logo của KHH.SHOP được đặt ở góc trái trên cùng của trang.

Menu: Menu chính của trang web bao gồm các mục sau:

- Trang chủ
- Về chúng tôi
- Sản phẩm
- Liên hệ

Cung cấp cho bạn đa dạng sản phẩm

KHH.Shop mang đến cho bạn những sản phẩm tốt nhất với giá cả phải chăng



•

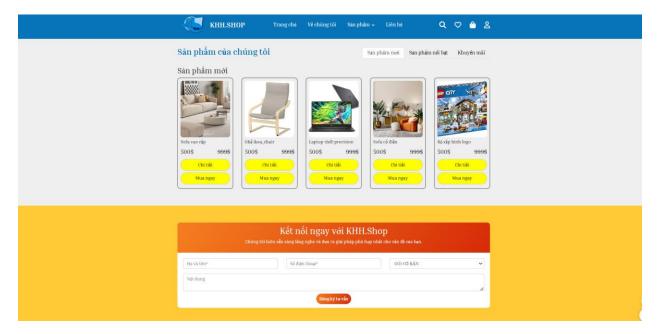
Banner bao gồm các nội dung sau:

- Logo của KHH.SHOP: Logo được đặt ở góc trái trên cùng của banner.
- Slogan của KHH.SHOP: Slogan "Cung cấp cho bạn đa dạng sản phẩm" được đặt ở giữa banner.
- Hình ảnh sản phẩm: Hình ảnh sản phẩm được đặt ở bên phải banner. Hình ảnh cho thấy một người phụ nữ đang cầm một cuốn sách.
- Nút hành động: Nút hành động "Mua ngay" được đặt ở cuối banner.

Phân tích nội dung banner

Banner được thiết kế với mục đích thu hút sự chú ý của người dùng và khuyến khích họ mua sắm tại KHH.SHOP. Banner sử dụng tông màu xanh lá cây và trắng, đây là những màu sắc tươi sáng và trẻ trung. Slogan "Cung cấp cho bạn đa dạng sản phẩm" cũng được trình bày một cách rõ ràng và ngắn gọn.

Hình ảnh sản phẩm được sử dụng trong banner là một hình ảnh đẹp mắt và thu hút. Hình ảnh cho thấy một người phụ nữ đang cầm một cuốn sách, đây là một hình ảnh gợi lên cảm giác về tri thức và sự ham học hỏi. Nút hành động "Mua ngay" được đặt ở vị trí nổi bật và có màu sắc tương phản với màu nền của banner, giúp người dùng dễ dàng nhận thấy.

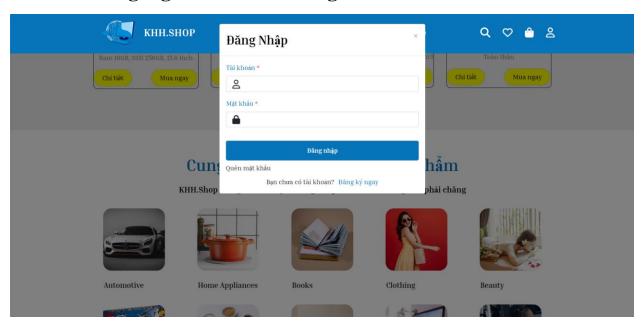


• Danh sách sản phẩm mới: Danh sách các sản phẩm mới nhất của KHH.SHOP được hiển thị dưới hình ảnh banner. Mỗi sản phẩm được hiển thị với hình ảnh, tên sản phẩm, giá bán, và nút mua ngay.

- Danh sách sản phẩm nổi bật: Danh sách các sản phẩm nổi bật của KHH.SHOP được hiển thị dưới danh sách sản phẩm mới. Mỗi sản phẩm được hiển thị với hình ảnh, tên sản phẩm, giá bán, và nút mua ngay.
- Danh sách sản phẩm khuyến mãi: Danh sách các sản phẩm khuyến mãi của KHH.SHOP được hiển thị dưới danh sách sản phẩm nổi bật. Mỗi sản phẩm được hiển thị với hình ảnh, tên sản phẩm, giá bán, giá khuyến mãi, và nút mua ngay.
- Thông tin liên hệ: Thông tin liên hệ của KHH.SHOP được hiển thị ở cuối trang.

II. Trang login

1 Trang login của khách hàng



Tiêu đề: Trang đăng nhập người dùng

Giao diên:

- Nền trang có màu trắng.
- Logo KHH.SHOP màu trắng và tím ở góc trên cùng bên trái.

• Biểu mẫu đăng nhập ở giữa trang, bao gồm hai trường: email hoặc số điện thoại và mật khẩu.

- Nút "Đăng nhập" màu tím sáng bên dưới biểu mẫu.
- Liên kết "Quên mật khẩu?" bên dưới nút "Đăng nhập".
- Chức năng "Đăng nhập bằng Facebook" và "Đăng nhập bằng Google" bên dưới liên kết "Quên mật khẩu?".
- Chức năng "Đăng ký" bên dưới chức năng "Đăng nhập bằng Google".

Phân tích giao diện:

- Giao diện đơn giản, dễ sử dụng.
- Các mục được sắp xếp rõ ràng, dễ nhìn.
- Nút "Đăng nhập" nổi bật, thu hút sự chú ý.
- Màu sắc chủ đạo là trắng và tím, thể hiện sự thanh lịch và hiện đại.
- Các tùy chọn đăng nhập đa dạng giúp người dùng dễ dàng truy cập.

Nội dung:

- Biểu mẫu đăng nhập yêu cầu thông tin email hoặc số điện thoại và mật khẩu để truy cập vào tài khoản người dùng.
- Nút "Đăng nhập" sẽ kích hoạt quá trình xác thực thông tin đăng nhập và chuyển hướng đến trang chủ nếu thành công.
- Liên kết "Quên mật khẩu?" giúp người dùng lấy lại mật khẩu khi quên.
- Chức năng "Đăng nhập bằng Facebook" và "Đăng nhập bằng Google" cho phép người dùng đăng nhập bằng tài khoản mạng xã hội của họ.
- Chức năng "Đăng ký" cho phép người dùng tạo tài khoản mới.

2 Trang login của quản trị viên



Tiêu đề: Trang đăng nhập quản trị viên

Giao diện:

- Nền trang có màu tím đậm.
- Logo KHH.SHOP màu trắng và tím ở góc trên cùng bên trái.
- Biểu mẫu đăng nhập ở giữa trang, bao gồm hai trường: tên người dùng và mật khẩu.
- Nút "Đăng nhập" màu tím sáng bên dưới biểu mẫu.

Phân tích giao diện:

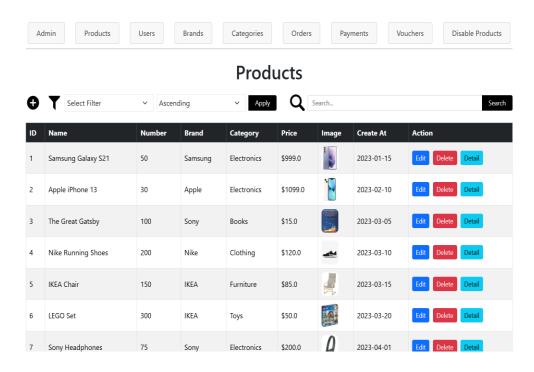
- Giao diện đơn giản, dễ sử dụng.
- Các mục được sắp xếp rõ ràng, dễ nhìn.
- Nút "Đăng nhập" nổi bật, thu hút sự chú ý.
- Màu sắc chủ đạo là tím, thể hiện sự chuyên nghiệp và sang trọng.

Nội dung:

- Biểu mẫu đăng nhập yêu cầu thông tin tên người dùng và mật khẩu để truy cập vào trang quản trị viên.
- Nút "Đăng nhập" sẽ kích hoạt quá trình xác thực thông tin đăng nhập và chuyển hướng đến trang quản trị viên nếu thành công.

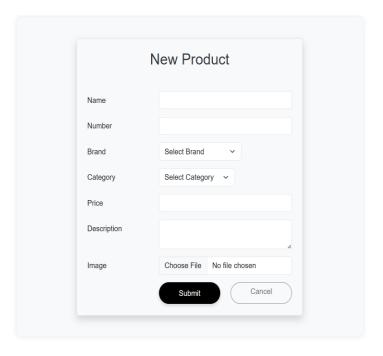
III. Trang quản lý của quản trị viên

1 Trang quản lý sản phẩm



- Trang quản lý sản phẩm cho phép người dùng quản lý tất cả sản phẩm trong cửa hàng trực tuyến.
- Người dùng có thể thực hiện các thao tác sau:
 - Thêm sản phẩm mới.
 - Chỉnh sửa thông tin sản phẩm hiện có.
 - Xóa sản phẩm.
 - O Xem chi tiết sản phẩm.
 - Lọc sản phẩm theo ID, tên, thương hiệu, danh mục, giá.
 - Sắp xếp sản phẩm theo ID, tên, giá, ngày tạo.

2 Trang thêm sản phẩm

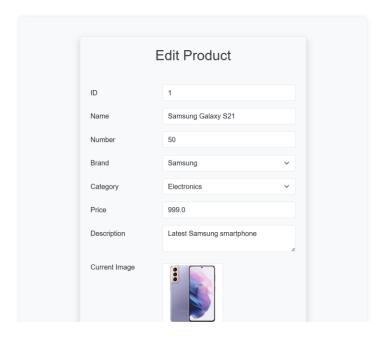


- Trang thêm sản phẩm mới cho phép người dùng tạo sản phẩm mới và đưa lên bán trên cửa hàng trực tuyến.
- Người dùng cần điền đầy đủ thông tin sản phẩm vào các trường tương ứng trong biểu mẫu.
- Một số lưu ý khi điền thông tin:
 - Tên sản phẩm: Nên đặt tên sản phẩm ngắn gọn, súc tích, mô tả được đặc điểm chính của sản phẩm.
 - o Thương hiệu: Chọn thương hiệu sản phẩm phù hợp.
 - Danh mục sản phẩm: Chọn danh mục sản phẩm chính xác để sản phẩm được hiển thị đúng chỗ trên cửa hàng.
 - Giá bán: Nhập giá bán sản phẩm.
 - Mô tả sản phẩm: Viết mô tả sản phẩm đầy đủ, chi tiết, cung cấp thông tin về tính năng, công dụng, lợi ích của sản phẩm.
 - O Hình ảnh sản phẩm: Chọn hình ảnh sản phẩm đẹp mắt, rõ ràng, thu hút.
 - O Số lượng hàng trong kho: Nhập số lượng sản phẩm hiện có trong kho.

O Sản phẩm nổi bật: Đánh dấu chọn nếu sản phẩm là sản phẩm nổi bật.

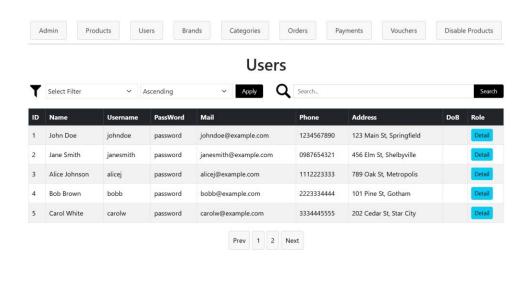
- Sản phẩm giảm giá: Đánh dấu chọn nếu sản phẩm đang trong chương trình giảm giá.
- Sau khi điền đầy đủ thông tin, người dùng nhấn nút "Thêm sản phẩm" để lưu thông tin và tạo sản phẩm mới.

3 Trang sửa thông tin sản phẩm

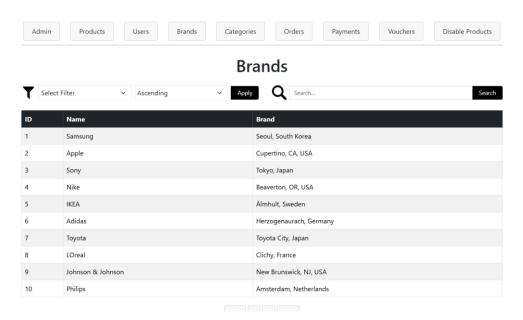


- Trang sửa thông tin sản phẩm cho phép người dùng chỉnh sửa thông tin sản phẩm đã được tạo trước đó.
- Người dùng có thể thay đổi các thông tin sản phẩm như tên sản phẩm, thương hiệu, danh mục sản phẩm, giá bán, mô tả sản phẩm, hình ảnh sản phẩm, số lượng hàng trong kho, sản phẩm nổi bật, sản phẩm giảm giá.
- Sau khi chỉnh sửa thông tin, người dùng nhấn nút "Lưu thay đổi" để lưu thông tin và cập nhật sản phẩm.

4 Trang quản lý người dùng



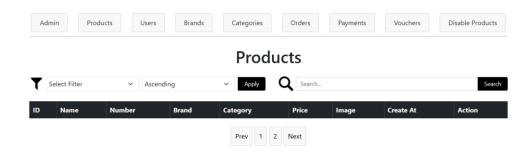
- Trang quản lý người dùng cho phép quản trị viên quản lý tất cả người dùng trong cửa hàng trực tuyến, bao gồm:
 - Thêm người dùng mới.
 - Chỉnh sửa thông tin người dùng hiện có.
 - Xóa người dùng.
 - Xem chi tiết thông tin người dùng.
 - Tìm kiếm người dùng theo tên, tên đăng nhập hoặc email.
 - Lọc người dùng theo vai trò (quản trị viên, khách hàng, nhà cung cấp).
- Quản trị viên có thể thực hiện các thao tác sau đối với từng người dùng:
 - Chỉnh sửa thông tin người dùng, bao gồm tên, tên đăng nhập, mật khẩu, email, số điện thoại, địa chỉ, ngày sinh, vai trò.
 - Xóa người dùng khỏi hệ thống.
- 5 Trang quản lý nhãn hàng- nhà phân phối



- Trang quản lý nhãn hàng nhà phân phối cho phép quản trị viên quản lý tất cả nhãn hàng và nhà phân phối trong hệ thống, bao gồm:
 - Thêm nhãn hàng mới hoặc nhà phân phối mới.
 - o Chỉnh sửa thông tin nhãn hàng hoặc nhà phân phối hiện có.
 - Xóa nhãn hàng hoặc nhà phân phối khỏi hệ thống.
 - Xem chi tiết thông tin nhãn hàng hoặc nhà phân phối.
 - o Tìm kiếm nhãn hàng hoặc nhà phân phối theo tên, email hoặc website.
 - Lọc nhãn hàng hoặc nhà phân phối theo trạng thái (hoạt động, không hoạt động).
 - Khóa/mở khóa tài khoản nhãn hàng hoặc nhà phân phối.
- Quản trị viên có thể thực hiện các thao tác sau đối với từng nhãn hàng hoặc nhà phân phối:
 - Chỉnh sửa thông tin nhãn hàng hoặc nhà phân phối, bao gồm tên, địa chỉ, email, số điện thoại, website, logo.
 - Xóa nhãn hàng hoặc nhà phân phối khỏi hệ thống.
 - Khóa tài khoản nhãn hàng hoặc nhà phân phối để ngăn nhãn hàng hoặc nhà phân phối truy cập vào hệ thống.

 Mở khóa tài khoản nhãn hàng hoặc nhà phân phối để cho phép nhãn hàng hoặc nhà phân phối truy cập vào hệ thống.

6 Trang quản lý những sản phẩm không còn bán



- Trang quản lý sản phẩm đã ngừng bán cho phép quản trị viên quản lý tất cả sản phẩm đã ngừng bán trong hệ thống, bao gồm:
 - Xem chi tiết thông tin sản phẩm đã ngừng bán.
 - o Tìm kiếm sản phẩm đã ngừng bán theo tên, thương hiệu hoặc danh mục.
 - Lọc sản phẩm đã ngừng bán theo thương hiệu, danh mục hoặc lý do ngừng bán.
 - o Xóa sản phẩm đã ngừng bán khỏi hệ thống.
- Quản trị viên có thể thực hiện thao tác xóa sản phẩm đã ngừng bán khỏi hệ thống.