60嵐是一家小型飲料店,位於繁華的商業區。他們以提供新鮮、美味的飲料和茶品聞名,包括奶茶、果汁、冰沙和特色茶飲等。為了提升客戶的服務體驗,並擴大業務範圍,60嵐決定開發一個專屬的手機應用程式。

#### 60嵐主要任務

- (1) 線上飲料點餐以及出餐,預定時間和自取(pos機跟APP)
- (2) 會員制度,應用程式提供會員註冊功能,顧客可以輕鬆註冊並登入自己的帳戶。作為會員,他們可以累積消費點數,每次消費都能獲得一定數量的點數。當點數累積到一定數量後,顧客可以換取免費飲料或享受特別折扣。應用程式上還會顯示個人的消費紀錄和點數餘額,讓顧客隨時掌握自己的優惠情況。應用程式上會定期更新最新的店內消息、優惠活動。顧客可以即時獲取相關資訊,包括新品推出、限時優惠和慶祝活動等。這樣,顧客不僅可以享受美味的飲料,還能及時把握應有的優惠機會。
- (3) 評價和回饋,用戶可以透過APP對於商家進行產品的評價和店家的服務去做評比,方便商家做改善及調整。
- a、請於上述隨手敘述中,寫出利害人關係表與事件表(需有案例名稱)。
- b、請對上述隨手敘述中,畫出系統整體使用案例圖。
- c、請對上小題使用案例圖中的各個使用案例,寫出使用案例;其中需包含使用案例名稱、使用案例描述、主要參與者、利害關係人與目標、前置條件、後置條件、主要成功情節(單欄)例外情節與其他需求(若有成功/失敗部分,需要進行作圖補充)。
- d、請對上述隨手敘述中,畫出初步類別圖。

# A. 利害人關係表與事件表

利害關係人	目標	
顧客	享受新鮮、美味的飲料和茶品,參與會員制度獲得優惠,提供評價和阿	
60嵐	提供飲料和茶品,擴大業務範圍,提升客戶服務體驗,增加客戶忠誠度	
店員	店員 接受線上訂單・出餐・處理會員相關事務	

事件	使用案例
享受新鮮、美味的飲料和茶品	應用程式點餐功能
參與會員制度獲得優惠	會員制度
提供評價和回饋	用戶產品評價和意見反饋
提供飲料和茶品	
擴大業務範圍	應用程式點餐功能
提升客戶服務體驗	應用程式點餐功能

	事件	使用案例
	增加客戶忠誠度	用戶產品評價和意見反饋
	接受線上訂單、出餐	pos機
	處理會員相關事務	
•	管理會員制度	會員制度
	更新店內消息和優惠活動	最新消息和促銷活動
•	處理顧客評價和回饋	用戶產品評價和意見反饋

### 使用案例名稱

應用程式點餐功能

## 使用案例描述

顧客可以透過應用程式瀏覽60嵐的菜單,詳細了解每種飲料和茶品的成分和口味描述。他們可以自由選擇飲料的甜度、冰塊量,甚至添加額外的配料。一旦選擇完畢後,顧客可以指定取餐時間,以便到店內自取或享受方便快捷的外送服務。

# 主要參與者

顧客

# 利害關系人與目標

顧客: 查看菜單 點餐 調整大小甜度冰塊 數量 取餐時間

## 前置條件

顧客已經下載並安裝60嵐的手機應用程式

顧客已經註冊並登入應用程式的帳戶

60 嵐已經將菜單、飲料的成分和口味描述等資訊完整地載入應用程式

## 前置條件

顧客成功完成點餐並預定取餐時間

# 主要成功情節

- 1.顧客打開應用程式,瀏覽60嵐的菜單
- 2.顧客可以逐項查看每種飲料和茶品的詳細資訊,包括成分、口味描述和價格
- 3.顧客可以按照自己的喜好,在應用程式中選擇飲料的甜度、冰塊量和配料選項
- 4.顧客可以選擇外送服務或指定取餐時間到店內自取
- 5.顧客可以添加多個飲料到購物車,並查看購物車內容和總價格
- 6.顧客可以在應用程式中完成訂單的結帳,選擇適合的付款方式(如信用卡、行動支付等)

#### 例外情節

應用程式出現故障,無法正常瀏覽菜單或完成訂單

60 嵐因特殊情況(如庫存不足、製作時間過長等)無法按照指定的取餐時間提供服務·需要與顧客進行溝通和協商新的取餐時間或其他解決方案

#### 其他需求

顧客希望在應用程式中能夠查看訂單狀態和即時更新的配送進度 顧客希望應用程式能夠提供多種語言版本或翻譯功能,以方便不同語言的顧客使用

#### 使用案例名稱

pos機

## 使用案例描述

60嵐的POS機具備線上點餐功能,顧客可以通過線上點餐,並選擇在店內取餐或選擇外送服務

### 主要參與者

店員 顧客

### 利害關系人與目標

顧客:方便快捷地進行線上點餐,順利取餐或享受外送服務 店員:接收和處理線上點餐訂單,確保準確無誤地 準備飲料和茶品

## 前置條件

POS機正常運作且連接到線上點餐系統 顧客已下載並安裝60嵐的專屬手機應用程式

## 後置條件

顧客成功取得訂單的飲料和茶品 店家根據訂單內容進行飲料和茶品的製作和準備 店家更新訂單狀態,標記訂單為完成或待取餐 顧客的付款被正確地記錄和處理 店家的庫存被扣減相應的數量,以確保所需的飲料和茶品足夠供應

后多的单子被扣减怕應的數**量,以唯**体仍需的飲料和余品**之**列供應

# 主要成功情節

- 1.顧客打開60嵐手機應用程式,瀏覽菜單和飲料選項
- 2.顧客選擇所需的飲料和茶品,可以自由選擇甜度、冰塊量和其他特殊要求
- 3.顧客在應用程式上選擇取餐方式,如店內自取或外送服務
- 4.POS機接收到顧客的線上點餐訂單,顯示訂單詳細訊息,包括飲料名稱、數量和特殊要求
- 5.店員確認訂單詳細訊息無誤,準備飲料和茶品

- 6.顧客到達店內取餐時,向店員出示訂單號碼或應用程式生成的取餐碼
- 7.店員使用POS機驗證顧客的訂單號碼或取餐碼,確認身分
- 8.店員確認訂單號碼或取餐碼無誤後,在POS機上標記訂單為已取餐狀態,準備將飲料和茶品交付給顧客
- 9.店員將準備好的飲料和茶品交付給顧客
- 10.顧客收到飲料和茶品後,順利完成線上點餐的流程

#### 例外情節

- 1.如果顧客在取餐前決定更改取餐方式(例如從店內自取改為外送服務)·顧客可以通過應用程式或與店員溝通·修改訂單的取餐方式
- 2.如果顧客在取餐前決定取消訂單,顧客可以通過應用程式或與店員溝通,請求取消訂單
- 3.如果店內訂單量大,可能會導致取餐時間延遲。店員應及時通知顧客預計的取餐時間,並儘量保證取餐效率
- 4.如果訂單詳細信息在POS機中錯誤,店員應與顧客核實並進行更正

#### 其他需求

無

### 使用案例名稱

會員制度

#### 使用案例描述

顧客在60嵐手機應用程式上進行會員註冊,並享受優惠累積的功能

## 主要參與者

顧客60嵐

# 利害關系人與目標

顧客: 成為60嵐的會員,以累積消費點數並享受相應的優惠和折扣

60嵐: 希望吸引更多的顧客成為會員,提供個人化的優惠和促銷活動,以提高顧客忠誠度和業績

### 前置條件

顧客已下載並安裝了60嵐的手機應用程式顧客擁有有效的手機號碼或電子郵件地址

# 後置條件

顧客成功註冊為60嵐會員並能享受優惠累積功能

# 主要成功情節

- 1.顧客打開60嵐手機應用程式並點擊註冊按鈕
- 2.顧客填寫個人資訊,包括姓名、手機號碼或電子郵件地址
- 3.顧客設定帳戶密碼和其他相關設置

- 4.顧客提交註冊信息並收到註冊成功的通知
- 5.顧客登入手機應用程式,進入個人會員頁面
- 6.顧客可以查看自己的點數餘額、消費紀錄和專屬優惠等信息
- 7.顧客在每次消費時,系統根據消費金額為顧客累積相應的點數
- 8.當點數達到一定數量,顧客可以在應用程式上換取免費飲料或享受特別折扣

### 例外情節

如果顧客提供的手機號碼或電子郵件地址已經被註冊·系統將提示顧客該號碼或郵件已經被使用·需要使用其他未被註冊的號碼或郵件進行註冊

### 其他需求

應用程式需提供忘記密碼的功能,以便顧客可以重設密碼並重新登入帳戶 顧客可以隨時更新個人資料,包括姓名、聯繫方式和地址等 顧客可以透過應用程式查詢最新的店內活動和促銷信息,以便及時把握相應的優惠機會