

NOUVELLE GÉNÉRATION DE ROBOTS DOPÉS À L'IA

*Premier objectif : Devenir la
référence européenne des
robots de l'INDUSTRIE 4.0*

Auteur(s) du document :
Bernard FROMENT (ipsum tek)
Manuel SILVA (ipsum tek)

Décembre 2024

2 ROBOTS MOBILES DE L'INDUSTRIE 4.0 : CONTEXTE

*On appelle « industrie 4.0 », les usines de production et les plateformes logistiques connectées qui utilisent les robots pour le transport de pièces et colis.
Les robots autonomes sont utilisés pour augmenter la productivité.*

LE PROBLÈME



PEU D'OFFRE DE ROBOTS MOBILES AUX PME

Car les sociétés de robotiques ont focalisé sur les grosses structures à équiper oubliant ce pan de l'industrie



DES TARIFS ÉLEVÉS DE L'OFFRE EXISTANTE

Qualifiés de prohibitifs par les distributeurs.



AUCUN ROBOT INDUSTRIEL FRANÇAIS

Une offre à 90% danoise et japonaise.



PAS D'ADAPTATION POSSIBLE

Les industriels doivent s'adapter aux produits et non l'inverse

LA SOLUTION



UN PRODUIT FRANÇAIS A TARIF DISRUPTIF

Tarif concurrent le moins cher : 44 000€

Tarif ipsum tek : 23 000€



UNE GAMME ADAPTÉE AUX PME

Un robot AMR de type léger (charge maxi 100Kg) avec beaucoup de possibilités en option conférant un prix de base compétitif.



EMBARQUER DE L'IA

Pour une souplesse d'adaptation et qui permet la réalisation de tâches supplémentaires demandées par les industriels

3 NOTRE SOLUTION : FLEX CRUISER

FLEX CRUISER, UNE GAMME DE ROBOTS TRANSPORTEURS DE DERNIERE GÉNÉRATION

La R&D menée depuis 2020 a conduit IPSUM TEK à développer **une base robotique performante** qui permet de déplacer des charges d'un point A vers un point B en évitant tous les obstacles, même en milieux difficiles.

Capable de transporter 100Kg et largement éprouvée elle répond aux **normes industrielles**.

Baptisée FLEX CRUISER, ipsum tek la commercialise dans l'Industrie 4.0 pour transporter pièces et colis.

FLEX CRUISER intègre de l'IA, une technologie qui va permettre de résoudre des problèmes industriels restés jusqu'ici sans solutions.

Exemple : Détecter les dangers et ainsi réduire les accidents du travail (qui est le sujet de préoccupation No1 dans l'industrie).

Un produit unique

Moins cher
Qualité industrielle
Plus performant
Innovant (IA)
Flexible et customisable



La gamme Flex Cruiser développée par ipsum tek

4 LA PEPITE

UNE BASE UNIVERSELLE

La base de FLEX CRUISER est une base robotique universelle.

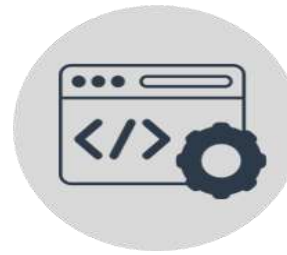
Bénéficiant de 4 ans de R&D d'ipsum tek et de l'apport technologique de son fondateur, elle se retrouve dans tous nos produits.

Les avantages :

- ➔ Moyennant un peu de R&D additionnelle, elle peut être déclinée très rapidement sur un autre segment de marché.
- ➔ Une économie d'échelle en production car commune.
- ➔ Les améliorations techniques apportées sur un secteur bénéficient à tous les autres secteurs.
- ➔ Testée et largement éprouvée.



5 MODÈLE ÉCONOMIQUE



MARGES BRUTES (SUR TARIFS MÉDIANS)

| | Coût de revient | PV Distributeur | PV Clients finaux |
|--------------|-----------------|-----------------------------------|-----------------------------------|
| FLEX CRUISER | 6 200€ | 16 500€ <i>Marge brute 52%</i> | 23 000€ <i>Marge brute 69%</i> |

Nota: Les coûts de revient porte sur une version médiane

CAS D'USAGE

| Utilisateurs | Actions réalisées |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none">Usines de productionPlateformes logistiquesTransport d'objets dans toutes les industries | Transporter des colis et des pièces en autonomie |
| | Agir en flotte de robots (automatisation totale) |
| | Être un support mobile pour des machines spéciales |
| | Accomplir des tâches complexes grâce à l'IA (exemple détecter le port d'EPI) |

Vente cash en B2B

Aux distributeurs : **16 500€**

Aux Clients finaux : **23 000€**

— *En option* —

Contrat de maintenance

10% ANNUEL

Du prix d'achat du robot

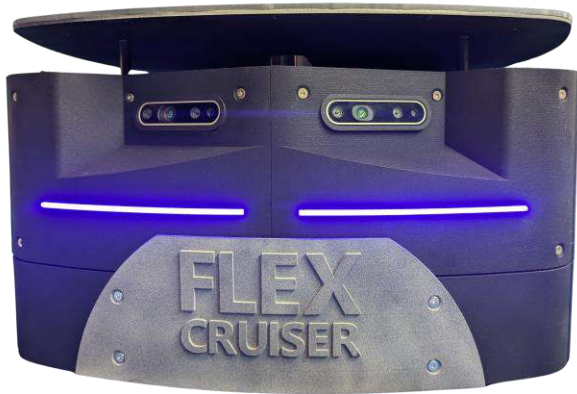
— *En option* —

Service d'ingénierie

Sur devis au tarif de : **800 € / JOUR / INGÉNIEUR**

Pour adaptation à une application spéciale

6 TRACTION MARCHÉ



TRACTION MARCHÉ

Lancé officiellement mi-octobre 2024, FLEX CRUISER intéresse de nombreux distributeurs et clients.

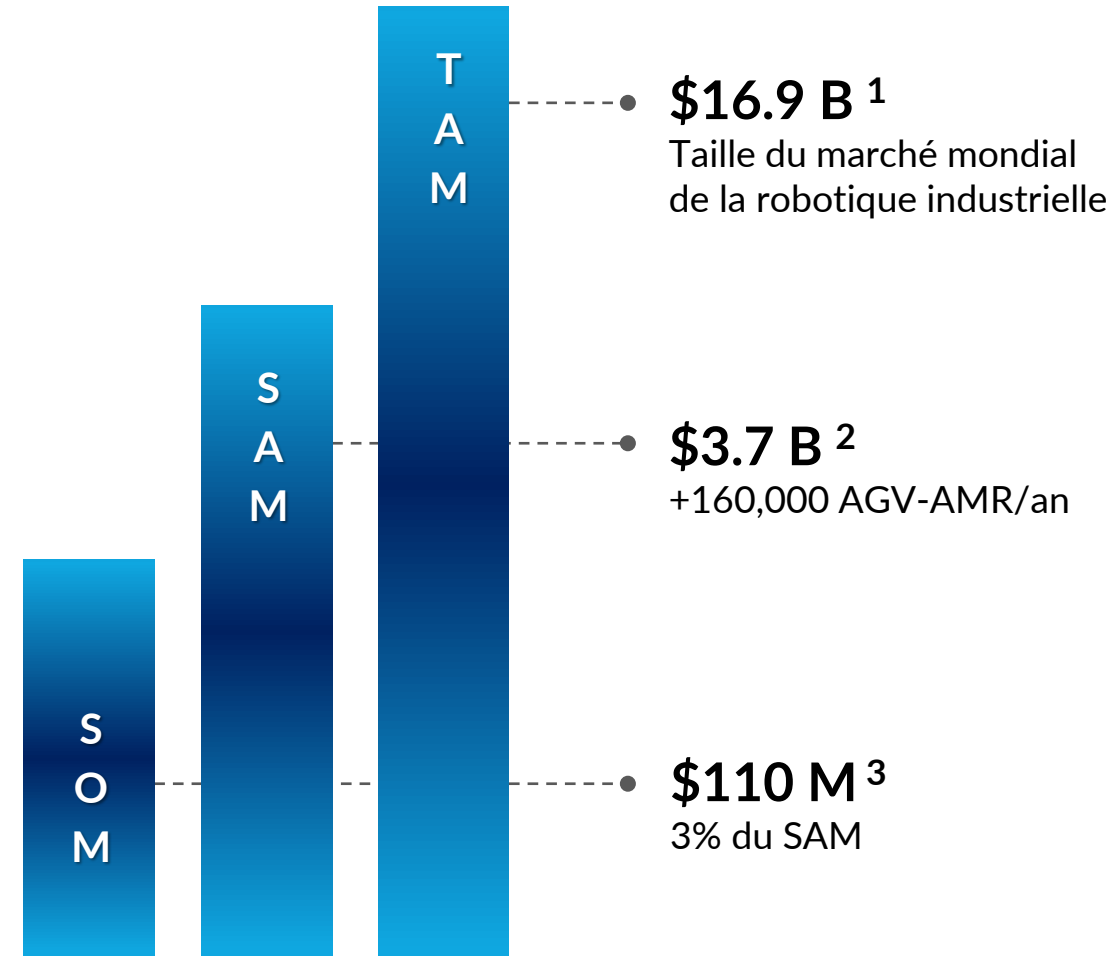
Notre gamme présente des avantages notoires par rapport à la concurrence (Les 3 qui reviennent sont : Le coût, production française, sur-mesure ou adaptation possible).

Cela confirme notre stratégie :

Démocratiser l'usage des robots au sein des petites unités de production avec un produit de qualité proposé à un tarif compétitif.

Aujourd'hui tous les industriels savent que pour rester compétitifs, ils devront passer à l'industrie 4.0. **ipsum tek et sa gamme FLEX CRUISER leur offrent une opportunité qu'ils n'avaient pas à ce jour.**

MARCHÉ ANNUEL MONDIAL (DONNÉES DE 2022)



Sources:

(1) Markets and Markets

(2) = 160 000 * \$23 000 = \$3.7B (nb d'AGV/AMR annuel nouveaux par le prix moyen de Flex Cruiser)

(3) = 3% de \$3.7B (pénétration de 3%)

7 FLEX CRUISER, LA CONCURRENCE

UN POSITIONNEMENT TARIFAIRE UNIQUE



OMRON (JAPON)

Tarif du modèle 90Kg : **44 500 €**

Avantage : Le produit le moins cher du marché actuellement

Inconvénient : Des problèmes techniques récurrents
(sic distributeurs du produit)



MIR (DANEMARK)

Tarif du 1^{er} modèle : **55 000 €**

Avantage : Un produit Européen bien connu

Inconvénient : Un tarif prohibitif
(sic distributeurs du produit)

2 acteurs présents sur le marché Européen disposent de produits connus. Leurs positions dominantes leur permet de proposer des tarifs élevés.

OMRON cumule l'inconvénient d'avoir un importateur et des distributeurs.

MIR a pratiqué des augmentations de tarifs de plus de 12% certaines années.

ipsum tek arrive à point nommé dans un marché non encore totalement organisé et **jette un pavé dans la mare en proposant un tarif moyen de 23 000 €.**

CONCURRENCE : 44 500€ et 55 000€
FLEX CRUISER : 23 000 €

Avec des avantages qui nous différencient nettement:

- ➡ **Adaptation au client (service de customisation)**
- ➡ **Robot de dernière génération avec de l'IA embarqué**
- ➡ **Produit conçu et fabriqué en France**

A titre d'exemple, un groupe français d'automatisation nous a contacté pour un projet client qui nécessitait beaucoup d'adaptations tant matérielles que logicielles; **un marché impossible pour OMRON et MIR** qui ne proposent que du produit sur-étager.

8 PIPE COMMERCIAL EN COURS (1/2)

- ➔ Après 45 jours de prospection, le pipe commercial de FLEX CRUISER est constitué de 48 noms (distrib. et clients potentiels).
- ➔ Plusieurs devis déjà établis. Nous prévoyons entre 5 et 10 robots vendus entre décembre 2024 et février 2025 (CA 100K€ à 200K€)
- ➔ Montée en puissance en 2025 avec un CA prévisionnel de 520K€

LES GROUPE SONT INTÉRESSÉS : UN CAS CONCRET

Le groupe **SEPRO (700 employés)**. Tant en France que dans les 46 pays où ils sont présents, SEPRO ne distribue pas de robots mobiles, ce sont des distributeurs de systèmes d'automatismes industriels. N'ayant pas la compétence en robotique mobile, **ils envisagent une collaboration étroite avec ipsum tek**, avec une **production sous marque blanche de FLEX CRUISER**.

La marque blanche constitue une solution rapide et efficace pour ce groupe qui n'avait pas anticipé cette nouvelle industrie version 4.0.



9 PIPE COMMERCIAL EN COURS (2/2)

EXTRAIT DU PIPE COMMERCIAL FLEX CRUISER AU 30 NOV. 2024

| Typologie Client | Partenaire qualifié | Noms | Nbre de robots | Probabilité | 2025 mini | 2025 maxi |
|-------------------------------|---------------------|-------------------------------------|----------------|-------------|------------------|--------------------|
| Distributeur (France) | oui | ERM AUTOMATISMES | 10 | 75% | 48 600 € | 108 000 € |
| Distributeur (France) | oui | EVENTBOT | 3 | 75% | 14 580 € | 32 400 € |
| Distributeur (France) | oui | METRONELEC | 20 | 95% | 123 120 € | 273 600 € |
| Distributeur (France) | oui | GARBE-SEPRO | 20 | 75% | 97 200 € | 216 000 € |
| Client industriel | oui | CLAYENS (via GARBE-SEPRO) | 5 | 95% | 137 750 € | 137 750 € |
| Distributeur (France) | oui | FIT-ROBOTICS | 5 | 75% | 24 300 € | 54 000 € |
| Distributeur (France) | oui | SYSAXES | 20 | 90% | 116 640 € | 259 200 € |
| Distributeur (France) | oui | GEMADDIS | 20 | 90% | 116 640 € | 259 200 € |
| Distributeur (France) | oui | CL-AUTOMATISMES | 3 | 75% | 14 580 € | 32 400 € |
| Distributeur (France) | oui | BECHAMEIL | 10 | 75% | 48 600 € | 108 000 € |
| Prescripteur | oui | OIR ROBOTIQUE | 5 | 75% | 24 300 € | 54 000 € |
| Distributeur (France) | oui | OPTIMAXES | 15 | 75% | 72 900 € | 162 000 € |
| Distributeur (France) | oui | SEA SARL | 5 | 50% | 16 200 € | 36 000 € |
| Distributeur (France) | oui | BKTRONIC | 5 | 50% | 16 200 € | 36 000 € |
| Distributeur (France) | oui | EUROBAUT | 5 | 30% | 9 720 € | 21 600 € |
| Client industriel | en cours | FICHET | 5 | 10% | 3 240 € | 7 200 € |
| Distributeur (France) | oui | DINATEC | 10 | 30% | 6 480 € | 14 400 € |
| Distributeur (France) | oui | MCE-AUTOMATISMES | 5 | 10% | 3 240 € | 7 200 € |
| Distributeur (France) | oui | LUCAS ROBOTICS SYSTEM | 3 | 10% | 1 944 € | 4 320 € |
| Distributeur (France) | en cours | INDUSTECHNIC GROUP | 10 | 10% | 6 480 € | 14 400 € |
| Distributeur (France) | en cours | AUTOMACHINE | 5 | 10% | 3 240 € | 7 200 € |
| Plusieurs clients industriels | en cours | GROUPE CLARET, MT CONCEPT, IMA, ... | 16 | 10% | 10 368 € | 23 040 € |
| TOTAUX | | | 205 | | 916 322 € | 1 867 910 € |

- ➡ La probabilité est estimée selon l'avancée de discussion avec le client ou le distributeur et la manifestation de son intérêt
- ➡ Les montants spécifiés portent uniquement sur les robots en 2025 (hors vente d'accessoires et de service de customisation)



Ventes principalement via des distributeurs
Ventes en direct sur le court-terme ou pour des solutions complexes
Sites-pilotes qui démontrent les capacités des FLEX CRUISER
Communication via salons professionnels, Médias et réseaux sociaux

PÉNÉTRER RAPIDEMENT LE MARCHÉ

Nos atouts sont nombreux : Flexibilité, IA, fabrication française, maintenance-client, service sur-mesure, innovation technique, ...

Mais **notre atout principal** réside dans la niche de marché des robots « légers ». Niche oubliée par les acteurs

majeurs du secteur qui ont focalisé sur les grandes usines à automatiser. Indice : Le partenariat entre Vention et ABB qui ont décidé de collaborer pour automatiser les petites structures ([source](#)).

RENFORCER LA FORCE COMMERCIALE

Cette levée de fonds va nous permettre l'embauche de nouveaux commerciaux pour avoir une **hyper-croissance en 2025**.
(même si par principe de précaution nous avons prévu un CA de 500K€, nous comptons dépasser cette valeur).

MENER À TERME UNE POLITIQUE 100% DISTRIBUTEUR : UNE SOLUTION « INTERNATIONAL-READY »

Premières ventes assurées en direct. Mais notre politique à terme est de passer par des réseaux de distribution (effet démultiplicateur et bénéfice du carnet client/notoriété du distributeur). Une fois rodée en France, cette politique pourra être rapidement dupliquée en **Europe et à l'international**.

INSTALLER DES SITES-PILOTES

L'innovation apportée par l'IA embarquée sur robots ipsum tek doit être démontrée de visu. En tant que nouvelle fonction inédite, il faut montrer pour séduire. Des sites-pilotes (et sites-tests) permettent de convaincre les industriels de nos solutions.

IPSUM TEK

EN QUELQUES MOTS

IPSUM TEK est une startup qui développe pour le secteur industriel et le secteur du service des robots « intelligents » basés sur des comportements issus de l'IA

IPSUM TEK bénéficie de l'apport technologique de son fondateur. Une expérience acquise dans les entreprises de hautes technologies, dont 14 ans de savoir-faire en robotique. Un apport qui a permis, en seulement 4 ans de R&D, de disposer d'une large gamme de produits et d'un produit-phare inédit.

Création

2020

Savoir-faire

Étude, conception et fabrication de robots totalement autonomes

Robotique, IA, Vision par caméra

Ambitions

Devenir une référence européenne des robots de l'industrie 4.0

Devenir la référence mondiale dans les robots d'assistance et d'Aide à la personne (Silver Eco)

À 3 ans :
CA de 6M€ / 28 employés

À 6 ans :
CA > 50M€
Ventes > 1000 FLEX CRUISER/an

Marchés

Industrie 4.0 :
Usines de production, plateformes logistiques.

Silver Economy :
EHPAD, Centre de soins maintien à domicile des seniors, PMR

Historique

2020 : Création. ipsum tek mène sa R&D

2021-2022 : L'ensemble des briques technologiques robotiques sont développées.

2023 : Les premiers prototypes de FLEX CRUISER et d'ONYRO sont testés.
2 levées de fonds en crowdfunding sont réalisées

Fin 2023, l'ensemble des autres produits ipsum tek issu de l'effort de R&D sont finalisés.



Le robot ONYRO de ipsum tek présenté à une délégation parlementaire conduite par MM. Paul Midy et Sylvain MAILLARD lors de VIVATECH 2024

I2 AUJOURD'HUI ET DEMAIN

FLEX CRUISER, objet de la présente levée de fonds, n'est que le début du projet global ipsum tek. L'étape suivante est de proposer ONYRO, notre robot de Service, au secteur de la Silver Economy. Un marché encore plus vaste que celui de l'industrie 4.0 avec d'importants potentiels de vente.

2024/2025 : FLEX CRUISER

UN PROJET COURT TERME SUR
UN MARCHÉ RENTABLE



INDUSTRIE 4.0

Commercialisation en cours de robots
pour les usines et les plateformes logistiques

2026 : ONYRO

UN PROJET MOYEN TERME SUR UN MARCHÉ
À TRÈS GRAND POTENTIEL



SILVER ECONOMY

Un robot de service innovant
qui couvre la plupart des besoins du secteur
(Voir les détails dans la data room)

I3 NOTRE STRATÉGIE D'ENTREPRISE

UNE STRATÉGIE EN 2 ACTES



FLEX CRUISER : PÉNÉTRER RAPIDEMENT LE MARCHÉ DE L'INDUSTRIE 4.0

- Notre traction commerciale montre que **notre stratégie fonctionne** et que notre offre répond parfaitement aux besoins marché.
- **Lever des fonds court terme** afin de mettre l'entreprise sur les rails de l'autofinancement sur ce marché rentable.
- Passage d'une phase de start-up à une entreprise industrielle (**Série A**).
- Consolider le modèle commercial avant de le dupliquer en **Europe, dans le Monde**



ONYRO : COMMERCIALISATION SUR LA SILVER ECONOMY

- Levée des fonds série A auprès de **VC, CVC** pour financer la phase de lancement d'ONYRO
- Commercialiser ONYRO dans le secteur de la **Silver Economy et l'hôtellerie**. 2 marchés majeurs :
Avec une demande de soins croissante en raison du vieillissement de la population, la Silver Economy revêt un enjeu social majeur..
L'hôtellerie, où il y a une forte demande pour un room service 24/7 entièrement autonome.



I4 FEUILLE DE ROUTE

LOADING...

2024

La R&D principale est terminée

En avril, nous exposons à FOOD HOTEL
TECH à Paris

En mai, nous exposons au salon VIVATECH
(premières démos publiques d'ONYRO)

Q4/2024, commercialisation de FLEX
CRUISER pour l'Industrie 4.0

2025

Effort commercial important
mené sur FLEX CRUISER
Un premier CA significatif

Action en Consortium pour obtention
d'aides publiques sur la Silver Economy

Développement des logiciels « métiers »
embarqués d'ONYRO

Installations des premiers sites-pilotes qui
démontrent les capacités des robots ipsum
tek (FLEX CRUISER et ONYRO)

2026+

Effort commercial soutenu pour FLEX CRUISER :
Lancement sur le marché européen

Production et lancement commercial de
ONYRO pour la Silver Economy

Déploiement à grande échelle des sites pilotes qui
démontrent les capacités des robots ipsum tek

2027 : Scale-up FLEX CRUISER et ONYRO
Croissance et développement sur l'étranger

15 DONNÉES FINANCIÈRES

ACTIONNARIAT

| Actionnaires | Nature | Parts détenues |
|--|---|----------------|
| Bernard FROMENT | Fondateur et CEO | 69 % |
| Personnes Morales | Un investisseur (Luxembourg) et une société de robotique (France) | 13 % |
| Business Angels | 2 particuliers apporteurs de compétences | 4 % |
| Sociétés issues de Crowdfunding | Holdings SOWEFUND et CROWDCUBE | 2% |
| Actionnaires salariés (actions et BSPCE) | CTO, CMO | 5% |
| Love money | Divers petits actionnaires initiaux | 7% |

HISTORIQUE DES FINANCEMENTS DE R&D

| | 2020 (Création) | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 |
|-----------------------------------|--------------------|------|------------|-----------------------------|------------|
| AK de Sociétés et de Particuliers | 10K | 65K | 91K | | |
| Crowdfunding | | | | 200K France | 162K UK |
| Subventions bpifrance | | | 30K AFI | | |
| Prêts bpifrance | | | | 100K PA-EU | |
| Emprunts bancaires | | | | | 6K |
| Comptes Courants (CCA) | | | | 35K Solde CCA bilan 2023 | |
| Total | 10K | 65K | 121K | 335K | 168K |

DERNIERS CA

| | 2023 | 2024 |
|-----------|---|---|
| CA (HT) | 90K€ | 150K€ (estimé) |
| Remarques | Affaire d'ingénierie robotique et IA pour client France | Premières ventes FLEX CRUISER (Décembre 2024) |

I6 LEVÉE DE FONDS

FONDS PROPRES EN SEPT. 2024

| Montant | Remarque |
|---------|---|
| 500K€ | Valeur ne prenant pas en compte les CCA |

VALORISATION PREMONEY

| Valorisation | Remarque |
|--------------|---|
| 5,3M€ | Valorisation lors de la dernière levée réalisée |

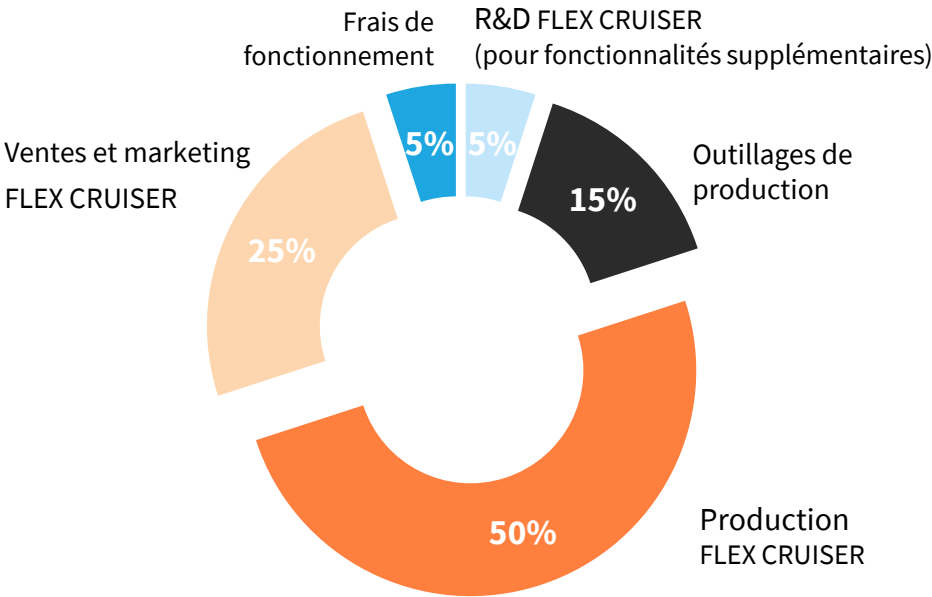
BESOIN DE FINANCEMENT A UN AN

| | |
|------------------------------------|--------------|
| EQUITY (DÉJÀ SÉCURISÉ): | 100K€ |
| EQUITY (RESTANT À FINANCER): | 300K€ |
| EMPRUNT BANCAIRE OU BPIFRANCE : | 100K€ |
| TOTAL DU BESOIN FINANCIER : | 500K€ |

ATTENTE EN SMART-MONEY

- Compétences financières (montage de dossiers France2030, Europe)
- Ouverture sur des réseaux pour les marchés internationaux.

UTILISATION DES FONDS



I7 PRÉVISIONNEL

COMPTE DE RÉSULTAT PRÉVISIONNEL IPSUM TEK

| EN EUROS | 2025 | 2026 | 2027 |
|--|----------------|--------------------|--------------------|
| CA GLOBAL <i>Dont CA FLEX CRUISER</i> | 767K (520K) | 2 200K (1 470K) | 6 200K (3 900K) |
| Nb de FLEX CRUISER vendus | 20 | 60 | 170 |
| Marge Brute sur produits | 72% | 70% | 69% |
| EBITDA | 320K | 760K | 2 450K |
| Résultat brut | 2K | 247K | 1 870K |
| Nb employés | 15 | 20 | 28 |

Compte de résultat complet: Voir Fichier EXCEL dans la data room

REMARQUE1:

Par principe de précaution, une projection conservatrice a été appliquée afin de prendre en compte les aléas (En d'autres termes, il a été pris des chiffres minorés de notre pipe commercial).

REMARQUE2:

Le projet ONYRO (Silver Economy) ne sera démarré que lorsqu'une levée de fond majeure (série A) nous le permettra. Dans le compte de résultat elle a été prévue Q4/2025.

18 L'ÉQUIPE



Bernard FROMENT
CEO et fondateur

Etudes et expérience

Ingénieur CentraleSupélec. 30 ans d'expérience dans des secteurs de hautes technologies (Airbus, Naval Group, Alcatel-branche satellites, SNPE, Renault centre d'essais). Dont 14 ans en robotique. [Profil LinkedIn](#) [Portrait Complet](#)

Création et revente de 2 sociétés

Une société spécialisée dans la mesure industrielle revendue à une société Danoise.
Une société, dépositaire d'un brevet. Vendue au distributeur du produit.

Dernier succès

En 2017, en tant que CTO de la société Blue Frog Robotics, il a développé le robot Buddy. Un robot multirécompensé qui connaît actuellement un succès commercial en Europe.



Le robot Buddy présenté au Président Macron



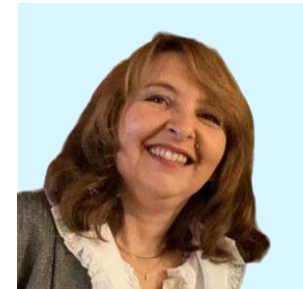
Jérémy THOMAS
CTO
Ingénieur, spécialiste IA

Auteur d'articles sur l'IA et de plusieurs produits innovants. Multi-diplômé il a travaillé dans plusieurs pays. Dernières expériences: Accuware (Miami / USA) et Saint-Gobain Research (Compiègne).



Manuel SILVA
COO Commerce et Finances
IAE, administration des entreprises

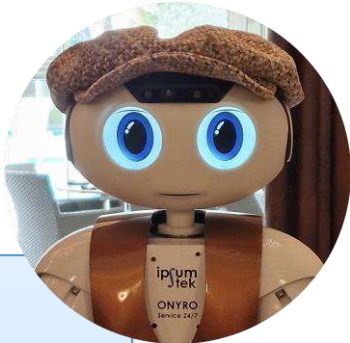
Large expérience technologique, industrielle et commerciale, dont 23 ans dans les domaines de la mobilité (véhicules connectés / automatisés, solutions routières intelligentes)
Ex Directeur de la French Tech Grande Provence, il a également travaillé dans le secteur de la Silver Economy.



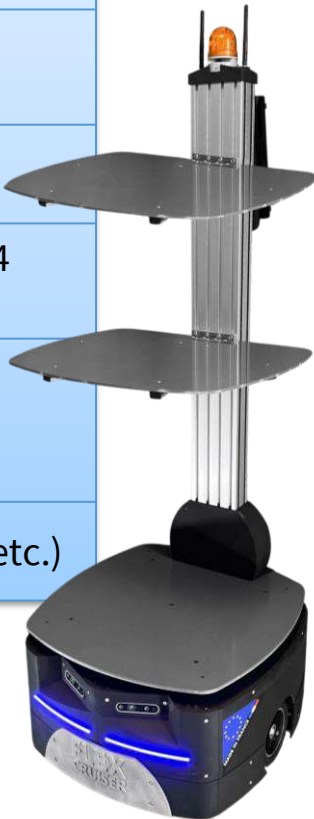
Magali NAUDEIX
CMO
Commerce, médias et communication

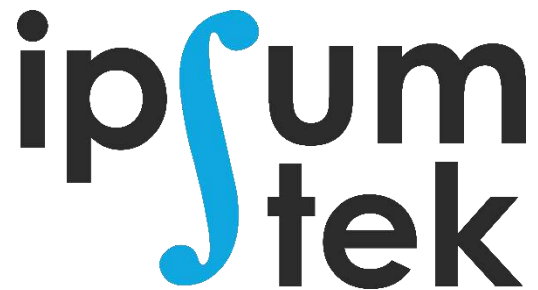
Expérience de directrice marketing dans un restaurant de luxe et mise en œuvre réussie d'une stratégie marketing. Une passionnée de communication. Sa connaissance du marché de l'Hôtellerie est un atout pour ipsum tek.

19 LES ATOUTS D'IPSUM TEK



| | |
|---------------------------------|--|
| Marchés porteurs Scalabilité | La Robotique, portée par l'IA, va pénétrer tous les secteurs. Un marché émergent sans acteur dominant à ce jour. L'industrie 4.0 est un secteur en cours de structuration où ipsum tek va prendre une place majeure. La robotique dans Silver Economy constitue un marché émergent à très haut potentiel |
| Rentabilité | ipsum tek propose des services hautement rentables : Service d' Ingénierie et d'adaptation des produits et des Contrats de Maintenance . |
| R&D terminée | Seule une R&D complémentaire d'évolution du produit FLEX CRUISER est à mener |
| Compétences | Un CEO, serial Entrepreneur . Un spécialiste rodé aux marchés de la robotique depuis plus de 14 ans entouré d'une équipe pluridisciplinaire |
| Innovations Brevets | Des produits innovants : Sécurité, fiabilité de fonctionnement et IA décisionnelle ipsum tek a 2 brevets en cours de dépôt et compte en déposer un pour chaque innovation qu'elle a développé, soit plus de 10 brevets supplémentaires identifiés. |
| Environnement | Éco-conception des produits (réinsertion des pièces non d'usure dans la chaine de fabrication, etc.) |





froment@ipsumtek.fr



www.ipsumtek.com/fr



Siège

2, Avenue du Blanchissage
84000 AVIGNON – France



Site Opérationnel

Z.A ERO
84700 SORGUES– France

PARTENAIRES



ANNEXE

LA GAMME DE PRODUITS IPSUM TEK

LA R&D MENÉE DEPUIS 2020 A CONDUIT IPSUM TEK A DÉVELOPPER DES « BRIQUES TECHNOLOGIQUES » ET DES COMPÉTENCES QU'ELLE COMMERCIALISE AUJOURD'HUI

SERVICES DE BUREAU D'ETUDES



Services d'Ingénierie en Robotique et Intelligence Artificielle

**COMMERCIALISATION EN COURS
SUR DEVIS**

BASE ROBOTIQUE YGGY-540



Une plateforme robotique open source prête-à-l'emploi pour intégrateurs

**COMMERCIALISATION EN COURS
TARIF A PARTIR DE 10 500 €**



FLEX CRUISER

Une gamme de transporteurs industriels de nouvelle génération pour l'industrie 4.0 qui fonctionnent avec de l'IA embarqué

**COMMERCIALISATION EN COURS
TARIF A PARTIR DE 19 900 €**

LOGICIEL DE LOCALISATION JACK-SLAM



Un logiciel de localisation 3D qui fonctionne comme l'œil humain

**COMMERCIALISATION EN COURS
TARIF 2 400 €**

ONYRO-DEV



VERSION OEM

Version OEM de ONYRO pour intégrateurs, labs, universités, écoles

**COMMERCIALISATION Q2/ 2025
TARIF 39 000€**

ONYRO



Robot opérationnel la Silver Economy

**COMMERCIALISATION 2026
TARIF A PARTIR DE 29 000€**