



CIBLE DE WATER HORIZON

> Chaleur fatale entre 100 et 200°C

20 réacteurs nucléaires

La chaleur fatale industrielle est la chaleur résiduelle issue d'un procédé industriel et non utilisée par celui-ci. C'est une chaleur perdue rejetée dans et l'atmosphère.

En Europe, la chaleur fatale est un gisement colossal non exploité et représente un potentiel énergétique équivalent 100 réacteurs nucléaires!

Water Horizon développe solutions permettant de valoriser la chaleur fatale des industriels au profit du plus grand nombre.

Source: 2019 - Brunel University London

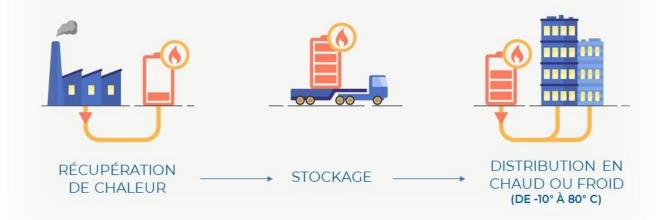
NOUS SOMMES EN RETARD! La chaleur renouvelable 2030 EnR 2020 38% 33% 19,9% 20,8% Panneaux solaires thermique 2018 2019 2030 2020 Consommation de chaleur renouvelable en France Chaleur fatale La chaleur renouvelable, un enjeu majeur pour la neutralité carbone en 2050

En raison du réchauffement climatique et de son impact sur notre planète, les dirigeants politiques ont décidé d'agir pour l'avenir avec les accords de Paris & l'European Green Deal. Les objectifs de cet accord visent à atteindre la neutralité carbone en 2050.

Malgré des actions publiques fortes, les solutions actuelles n'arrivent pas à satisfaire ces niveaux d'objectifs. C'est ici qu'intervient Water Horizon avec ses solutions innovantes.

Source: 2020 - Syndicat des Energies Renouvelables

LA TOUTE PREMIÈRE BATTERIE THERMIQUE MOBILE AU MONDE



ÉCONOMIE
CIRCULAIRE

ENTREPRISE
Énergie
renouvelable

Territoire
à énergie positive
Objectifs
environnementaux

WATER HORIZON Présentation officielle

Au cours des 3 dernières années, WH a développé une technologie disruptive qui **récupère** la chaleur fatale industrielle, la **stocke**, puis la **distribue** sous forme **d'énergie renouvelable** en chaud ou en froid.

Les batteries WATER HORIZON offrent aux grands consommateurs d'énergie un approvisionnement renouvelable unique en chaleur ou en froid, leur permettant de se passer des solutions traditionnelles de chauffage ou de refroidissement basées sur la consommation d'énergies jusqu'alors **fossiles**.

La même batterie récupère la chaleur, la stocke, et redistribue aux consommateurs (distant), en chaud ou en froid, l'énergie stockée.

UNE TECHNOLOGIE INNOVANTE ET UNE RÉALITÉ INDUSTRIELLE



Pour aller plus loin, une petite vidéo explicative :

https://youtu.be/DG8d4vmULHw

_

LA MOBILITÉ AU SERVICE DE LA RENTABILITÉ



INNOVATION DE MARCHÉ

Distribution d'énergie **décentralisée**

Énergie utilisable en continu toute l'année

Énergie renouvelable rentable

Froid renouvelable

Le stockage d'énergie est le complément indispensable pour augmenter le taux d'utilisation des **énergies renouvelables**.

Le stockage fixe (stationnaire) ne permet une distribution d'énergie que très limitée vers des consommateurs extérieurs et quelques mois par an.

Le **transport** permet d'atteindre des consommateurs qui ont un besoin 365 j/an et offre une **réactivité** et une **flexibilité** de consommation d'énergie accrues.

_

UNE ÉNERGIE MOBILE: APPRENDRE DES ÉCHECS ANTÉRIEURS

EXPÉRIENCE ZAE BAYERN Allemagne (2010-2013)

Temps de raccordement trop long

- Raccordement sur des canalisations vapeurs
- Dégradation des performances de stockage
- Puissance et Température fixe



- SOLUTION PLUG & PLAY Raccordement simple 1/4 de tour sur
- un circuit eau chaude/glycolée
- RÉACTION LIQUIDE/GAZ Pas de perte de performance dans le temps
- **RÉGULATION INSTANTANÉE** En température et en puissance
- **PRODUCTION DE FROID** Un marché à très forte valeur ajoutée

Water Horizon n'a pas inventé le transport de chaleur. La solution Water Horizon est spécifiquement optimisée pour le transport :

la batterie se connecte facilement **réseau** de l'industriel sans installation spécifique et en toute sécurité.

La mobilité de la solution mise au point et les connexions simples et rapides permettent une rotation batteries optimisée rentable, assurant des taux de services à la hauteur de nombreux besoins professionnels ou de zones d'habitation.



WATER HORIZON EN SYNERGIE AVEC LES RÉSEAUX DE CHALEUR/FROID **PRODUCTEURS** CONSOMMATEURS DE CHALEUR FATALE D'ÉNERGIES RENOUVELABLES 1 + 50 Km MARCHÉ ÉTENDU Industrie de l'acier et du verre WATER HORIZON Présentation officielle 1

Les réseaux de chaleur urbains sont des canalisations d'eau chaude souterrains permettant de **distribuer de la chaleur renouvelable** et de centraliser la production de chaleur à l'échelle d'un quartier.

WH se place en complément des réseaux de chaleur :

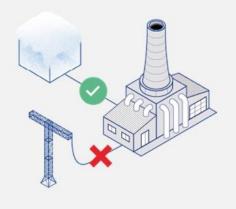
- WH permet de relier des pourvoyeurs de chaleur et des consommateurs d'énergie qui ne sont pas connectés à un réseau de chaleur.
- De plus, WH peut récupérer le surplus de chaleur renouvelable produite par un réseau de chaleur et la distribuer à un consommateur d'énergie éloigné (extension de réseau de chaleur).
- Et dans le sens inverse, WH permet de récupérer la chaleur fatale des industries et de **l'injecter** dans un **réseau de chaleur.**

LA PREMIÈRE CIBLE COMMERCIALE: LE MARCHÉ DU FROID









MARCHÉ EN CROISSANCE

SOLUTION **ÉCONOMIQUE**

IMAGE **POSITIVE**

DISPONIBILITÉ DE L'ÉNERGIE

A

WATER HORIZON Présentation officielle

Le marché de génération de froid est particulièrement important : **545 TWh** soit **40 milliards d'euros** de chiffre d'affaires en Europe. C'est un marché en forte croissance entrainé par plusieurs facteurs :

Le réchauffement climatique augmente le besoin en climatisation ; l'explosion des services numériques et en particulier la 5G ; l'isolation du bâtiment qui réduit la consommation de chauffage mais augmente la consommation de froid.

Rappel : Les solutions WH sont **réversibles** et permettent d'adresser tout autant les besoins de chaleur que de génération de froid, avec les mêmes capacités de flexibilité et de performance.

Source: 2017 – Heat Roadmap Europe

STADE D'AVANCEMENT



3 ans de R&D → TRL 6

2 BREVETS PROPRIÉTAIRES

→ Europe → USA → Chine → Moyen-Orient → Australie

Ces deux acteurs majeurs, ainsi qu'un fonds d'investissement soutiennent WH depuis 2018. Deux partenariats de R&D ont été noués et se poursuivent avec **DALKIA et SUEZ.**

Chaque partenariat a donné naissance à un prototype fonctionnel. Water Horizon est pleinement propriétaire de la technologie : 2 premiers brevets ont été déposés et sont étendus à l'international sur les principaux territoires visés par Water Horizon.



MARCHÉ ET CLIENTS







Les principes de commercialisation des batteries de WH sont basés sur le **mode projet** afin de construire avec les 3 typologies d'acteurs (pourvoyeur de chaleur, énergéticien, consommateur d'énergie) des solutions rentables et opérationnelles pour l'ensemble de la chaine de valeur.

Water Horizon crée de la valeur ajoutée pour chacun de ces acteurs:



NOTRE VALEUR AJOUTÉE AUX **INDUSTRIELS**



Réduire l'empreinte carbone



Obtenir une image RSE



Diminuer les taxes carbone

Pour les industriels:

Les industriels possèdent des **quotas** sur les émissions de carbone depuis 2005. En France, les chaudières de plus de 20 MW doivent **dédommager la collectivité pour les émissions de carbone** (20 € / tonne fin 2018).

Water Horizon permet, en conséquence, aux industriels de s'engager sur la **transition énergétique** et d'y **capitaliser** en termes **d'image** et de **taxe**.





NOTRE VALEUR AJOUTÉE AUX **ÉNERGÉTICIENS**



Sources de **revenus** complémentaires



Distribution d'énergie renouvelable



Augmentation de la quantité d'énergie renouvelable dans les réseaux de chaleur



Extension des réseaux de chaleur



Fidélisation de leur clientèle

Pour les énergéticiens :

Water Horizon leur offre une capacité opérationnelle supplémentaire dans le montage de projets **d'économie circulaire**.

La solution leur apporte de plus un moyen d'étendre leur marché à de nouveaux segments de clients et de contribuer à l'amélioration de leur positionnement dans la transition énergétique.

A



NOTRE VALEUR AJOUTÉE AUX CONSOMMATEURS DE FROID



Solution économique

Image positive

Disponibilité de l'énergie

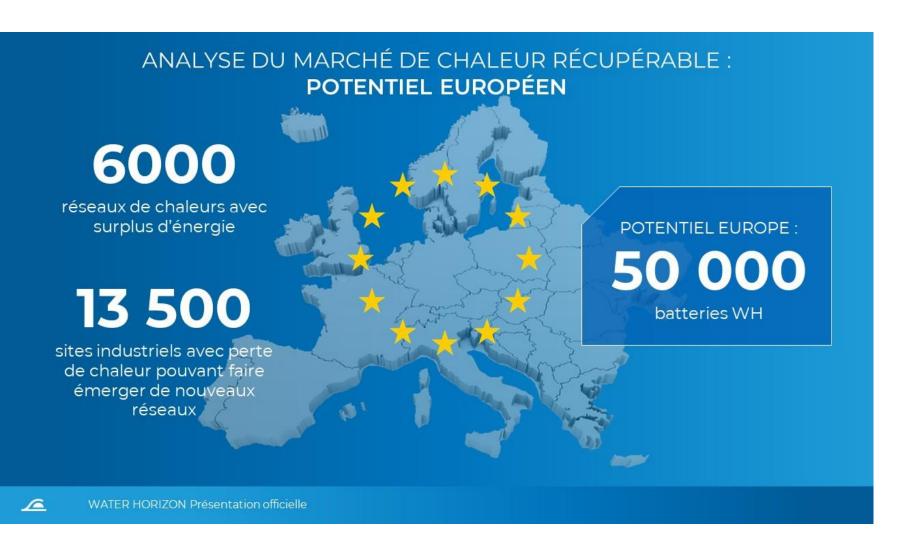
Marché en très forte croissance (Data Center)

Pour les consommateurs de froid :

Aujourd'hui, il n'y a **pas de solution de froid renouvelable** (sauf l'achat de certificat d'électricité verte).

De plus, en raison de la complexité technique et de la consommation électrique, le froid coûte deux à trois fois plus que la production de chaud.

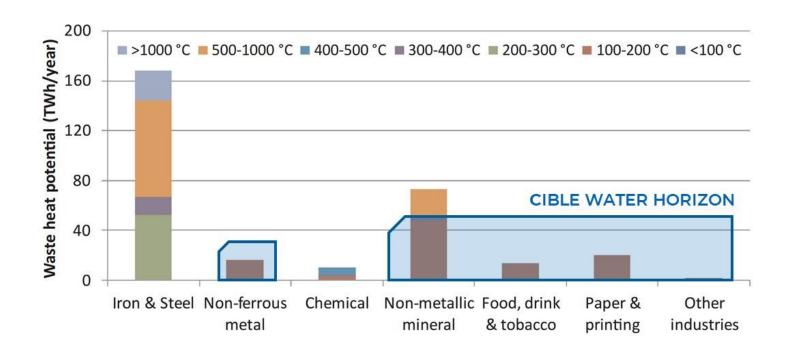
Æ



En Europe, **97%** des besoins industriels de chaleur ne sont **pas adressés par des réseaux de chaleur** urbains.

La chaleur industrielle perdue en Europe ciblée par WATER HORIZON est estimée à 180 TWh soit l'équivalent de 20 réacteurs nucléaires ou encore 150 Md€ annuel au prix du froid.

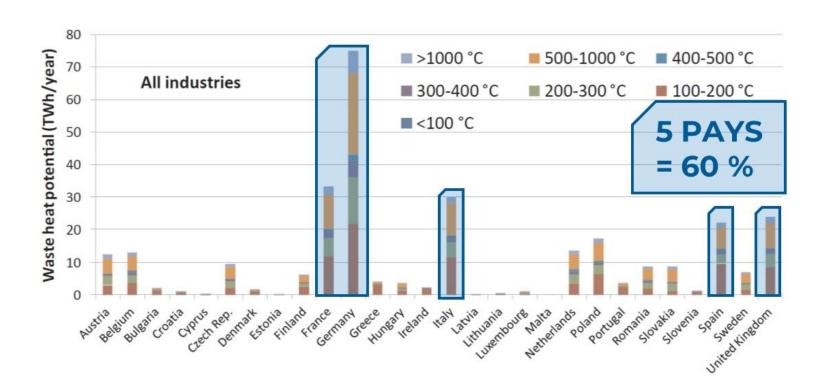
LA CHALEUR INDUSTRIELLE EUROPÉENNE PERDUE



Les principales industries produisant de la chaleur perdue dans la fenêtre 100 -200°C sont le ciment, le verre, l'aluminium, industries pétrochimiques, papetières et alimentaires. WH concentrera sa stratégie et son organisation commerciale sur ces secteurs industriels.

Source: 2018 – University of Munich Germany

LA CHALEUR INDUSTRIELLE EUROPÉENNE PERDUE



La chaleur fatale industrielle est très majoritairement produite par **5 pays majeurs.**

La généralisation des solutions WH et donc les capacités de **commercialisation** et la **réplicabilité** en seront facilitées.

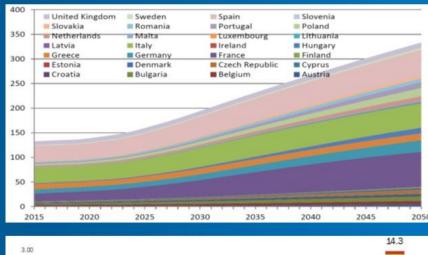
Source: 2018 – University of Munich Germany

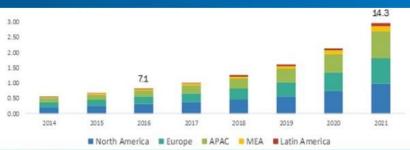
LE FROID : UN MARCHÉ CIBLÉ = 65 % TWh/year Netherlands Germany Bulgaria Portugal Cyprus Romania Malta Poland Belgium Slovakia Sweden Slovenia Denmark Lithuania United Kingdom Austria Croatia Finland Ireland Hungary Czech Republic Luxembourg Process cooling Space cooling Figure 10: Electricity consumption for cooling by country

Les 5 principaux pays consommateurs de froid sont les mêmes que ceux produisent de la chaleur fatale. La synergie de récupération de chaleur fatale et de la distribution de froid renouvelable y trouve tout son sens.

Source: 2017 – Heat Roadmap Europe

LE FROID : UNE CROISSANCE MONDIALE, SOUTENUE ET DURABLE





MARCHÉ DU REFROIDISSEMENT **TERTIAIRE** :

Croissance de 4%/an sur les 25 prochaines années

MARCHÉ DU REFROIDISSEMENT DES **DATACENTERS** :

Croissance de 15%/an en 2020

4 Mrd \$ en Europe en 2021

Le marché du refroidissement est en **forte croissance** et va continuer de croitre au cours des **25 prochaines années.**

Sources:

2017 – Heat Roadmap Europe

2019 – MarketsandMarkets Analysis



DÉPLOIEMENT COMMERCIAL: EXTENSION DES RÉSEAUX DE CHALEURS

ETAPE 1: VENTE DE BATTERIES THERMIQUES AUX OPÉRATEURS DE RÉSEAUX DE CHALEUR

CLIENT CIBLÉS:

Tous les opérateurs de réseaux de chaleur existant



















DATACENTER





STOCKAGE DE FROID

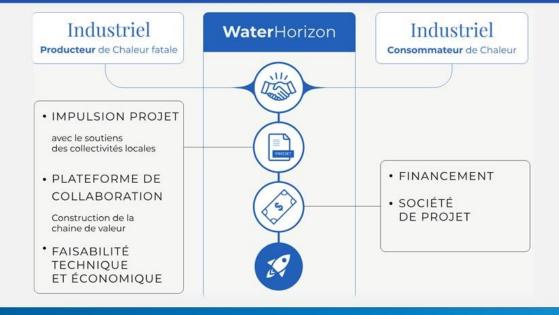
INDUSTRIE DU FROID Les réseaux de chaleurs existant qui valorisent de la chaleur fatale sont également des cibles de choix prioritaires pour WH: la chaleur est **déjà récupérée** (et **valorisée**) mais dans la majorité des cas, il existe un fort **surplus** qui est toujours rejeté. L'accès à la chaleur est **facilité** (chaleur déjà récupérée) tout comme la **commercialisation** avec l'énergéticien exploitant du réseau.

Les solutions de WH apportent, en conséquence, un surplus de flexibilité et de développement de marchés à ses partenaires.



DÉPLOIEMENT COMMERCIAL: CONNEXIONS ENTRE INDUSTRIELS

ETAPE 2 : DÉVELOPPEMENT DE NOUVEAUX RÉSEAUX DE CHALEUR OU DE FROID



Water Horizon à l'intention également de créer aussi des connexions énergétiques entre industriels avec un producteur de chaleur et un consommateur.

Water Horizon se positionnera alors en **créateur de projets** afin de **fédérer** les deux industriels aux côtés de l'exploitant du projet.

_

ÉTUDE DE CAS: RÉSEAU DE CHALEUR URBAIN (TOULOUSE, FR)



Récupération de la chaleur sur un incinérateur et chauffage de la piscine municipale extérieure

- 1 Piscine Municipale
- 2 Stockage Pharmaceutique
- 3 Supermarché
- 4 Production de soda

Un des premiers projets identifiés pour réaliser des démonstrations commerciales est l'incinérateur de **Toulouse** métropole.

Objectif : Chauffer la piscine municipale extérieure qui est maintenue à 28°C toute l'année.

Notre étude de rentabilité avec notre logiciel de simulation économique permet d'estimer le coût de revient du MWh distribué.

<u>_</u>

WATER HORIZON Présentation officielle

33

ÉTUDE DE CAS: PORT DE PÊCHE (LA ROCHELLE, FR)



Récupération de la chaleur sur un incinérateur et distribution en froid à 2,5 km au hangar de la criée

> 2,5 km

> Image Verte

Energie Renouvelable
Disponible 24/7

➤ Glace Renouvelable unique au monde

> Froid Renouvelable Refroidissement process

Le deuxième site identifié pour la démonstration commerciale est l'incinérateur de La Rochelle.

Objectif: produire de la glace renouvelable pour le port de La Rochelle à 3 km, pour une production de 5000 T/an de glace renouvelable ainsi que refroidir le hangar de la crié.

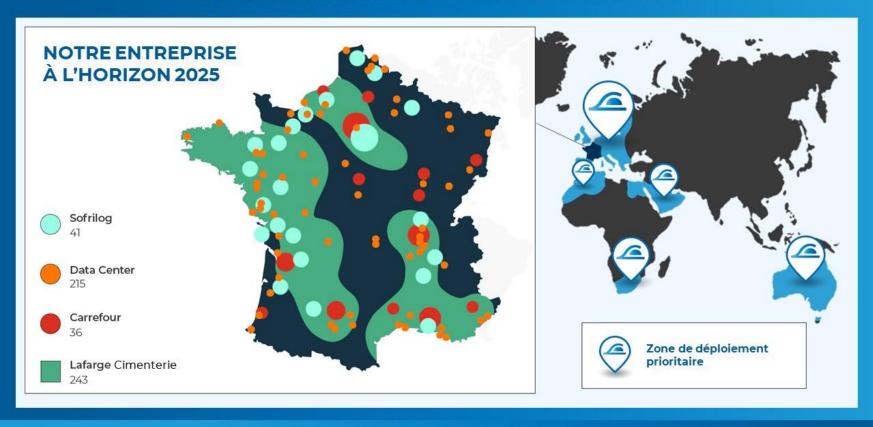
Notre étude de rentabilité avec notre logiciel de simulation économique permet d'estimer le coût de revient du MWh distribué.

_

WATER HORIZON Présentation officielle

22

SCALABILITÉ DE LA COMMERCIALISATION



Afin de démultiplier ses capacités de commercialisation, Water Horizon montera des accordscadres avec les grandes entreprises multisites productrices de chaleur fatale et consommatrices d'énergie.

Le potentiel des accords-cadres, calés sur des besoins communs et des rentabilités démontrées, permettra ainsi à WH de disposer d'une visibilité long terme sur son carnet de commande.

1

UN IMPACT TERRITORIAL POUR UNE SOLUTION GLOBALE





WH est donc en mesure de contribuer à l'amélioration du ratio performance économique / coût de l'énergie et à l'empreinte carbone des entreprises et créera des emplois locaux non délocalisables.

D'ici 2026, WH aura créé **65 emplois opérationnels** et **120 emplois indirects.** De plus, WH permettra d'économiser environ **270 000 tonnes de CO²** par an en 2026, contribuant directement au Green Deal européen qui vise à transformer l'UE en une société juste et prospère.



Water Horizon possède l'expérience et les compétences managériales nécessaires à la réussite du projet.



Le projet de financement que nous vous proposons :

Contribuer à un cycle d'investissement sécurisé de 24 mois afin de permettre à Water Horizon de réaliser les scale-up industriels de la technologie, de réaliser les démonstrations commerciales et de vendre les premières unités. La vente des unités permettra d'autofinancer la croissance de Water Horizon.

INDUSTRIALISATION & PARTENAIRES LONG TERME





























WATER HORIZON Présentation officielle

Horizon, grâce Water nombreux partenaires, développe actuellement deux projets d'application concrète de technologie:

Un premier piscine la sur municipale de **Toulouse** récupérer de chaleur la l'incinérateur de Toulouse Métropole et la transporter pour chauffer la piscine extérieure qui est à 27°C toute l'année.

deuxième Le projet de valorisation la concerne récupération chaleur de de l'incinérateur La Rochelle Métropole pour produire de la glace renouvelable pour besoins du **port de pêche**.

MERCI!

