

Concepteurs de drones **innovants** pour la **Défense** et **l'Énergie**

Un modèle **dual** et **résilient**

Pour des sujets de **souveraineté nationale**



L'accès aux marchés nécessite des investissements en R&D très coûteux

Se développer sur un marché unique est risqué

MUTUALISER LE COÛT DE LA R&D > PRODUIRE MOINS CHER

R&D DÉFENSE



**BRIQUES TECHNOLOGIQUES
COMMUNES**



R&D CIVILE



ACCÈS À 2 MARCHÉS > RÉSILIENCE ASSURÉE



1

**Les marchés Défense de la
logistique moderne**



2

**Les marchés Civils de la
transition énergétique**

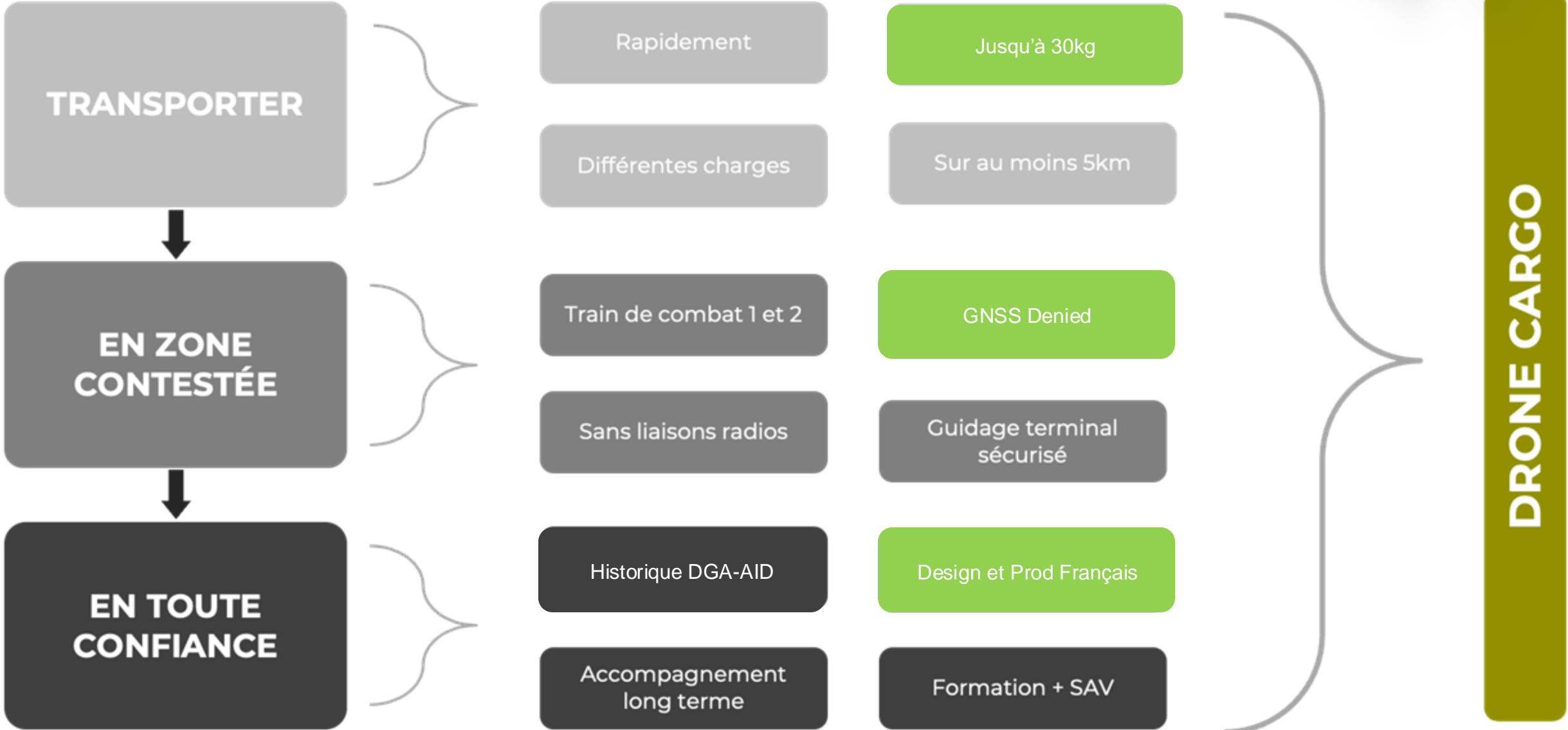


1

MARCHÉ DÉFENSE / LOGISTIQUE



LE BESOIN DES ARMÉES



LE VERSATYL : NOTRE SOLUTION DÉJÀ DÉPLOYÉE



SOLUTION



Emport 30kg

Elongation 5 à 8km

Multi Missions (3 types de motorisations)

Modulaire (emport, connexion,...)

Durci, Français

Breveté

Déjà en évaluation

IDENTIFIÉE



Nos Tractiones au sein des Armées



Déjà vendu
à la STAT

MULE CARGO
ARMÉE DE TERRE



Logistique

Déjà vendu
à la Marine

S-TO-S
MARINE NATIONALE



Ship TO Ship

Déjà vendu
à MBDA

IMPACT 70
MBDA et UNITÉS



Entrainement au tir
(cible)

Vente
Imminente

RAV-MED
COS-SSA



Ravitaillement
Médical

← **PLATEFORME MODULAIRE COMMUNE** →

L'innovation de rupture: navigation en zone brouillée



- ❑ **Innovation** permettant la navigation de nos drones en **GNSS denied** (Marché n° 2023820056)
- ❑ Partenariat étroit avec **Safran**.

Dédale : un atout concurrentiel pour le Versatyl



SYSTÈME
EXCLUSIF

Lauréat de l'AMI DGA **Dédale** 2023 / 2025 ([Lien](#))

Notre vision 2030 : La Logistique en zone de guerre



Connaissance
précise des
besoins et de la
stratégie des
commanditaires

Déjà
favorablement
implanté
au sein des
Forces

RETEX acquis
dans le transport
de charge
lourdes

Brique exclusive
Dédale
(navigation et
dépose de colis
en zone brouillée)

2026 Drone Versatyl 2 / 50 KG de CU



2030 Drone Versatyl 3 / 150 KG de CU / évacuation sanitaire



2

MARCHÉ CIVIL / ÉNERGIE



LE PREMIER DRONE MODULAIRE QUI S'ACCROCHE ET INTERVIENT SUR LIGNES ELECTRIQUES SOUS TENSION

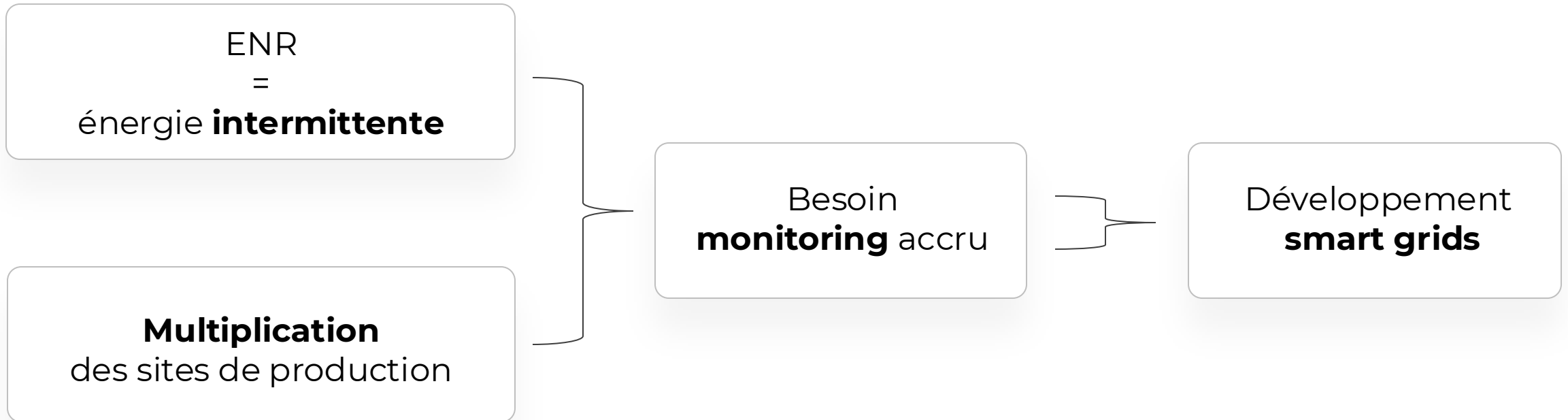
En **divisant par 10 le coût des interventions** il permet d'**accélérer**:

- le déploiement des **smart grids***
- la pose **d'accessoires**



**Réseau de distribution d'électricité intelligent qui permet de corrélérer l'offre et la demande afin de réaliser des économies d'énergie*

Les réseaux intelligents (Smart grids) pourquoi ?



La pose de **capteurs** de monitoring sur les lignes est fondamentale pour le développement des **smart grids**



Le changement climatique



Contraintes sur les infrastructures

Tempêtes, gel, etc...

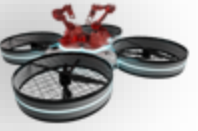


Installation d'accessoires sur les lignes

Détecteur de défaut, vibrations, bird diverter, etc...

La pose d'**accessoires** sur les lignes augmente la **productivité** des réseaux

Le travail sous tension est risqué et coûteux



10 000 €/heure

C'est le cout d'une coupure d'électricité pendant l'intervention humaine pour poser capteurs et accessoires



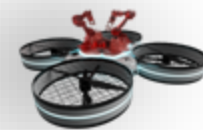
Interventions coûteuses

Des alternatives existent, mais elles commencent toutes à 1 500€ / heure



Risques humains élevés

Aux États-Unis, on dénombre 2300 accidents liés à l'installation d'équipements électriques haute tension



The Game Changer

Pour la transition énergétique mondiale



S'accroche sur les
lignes **sous tension**

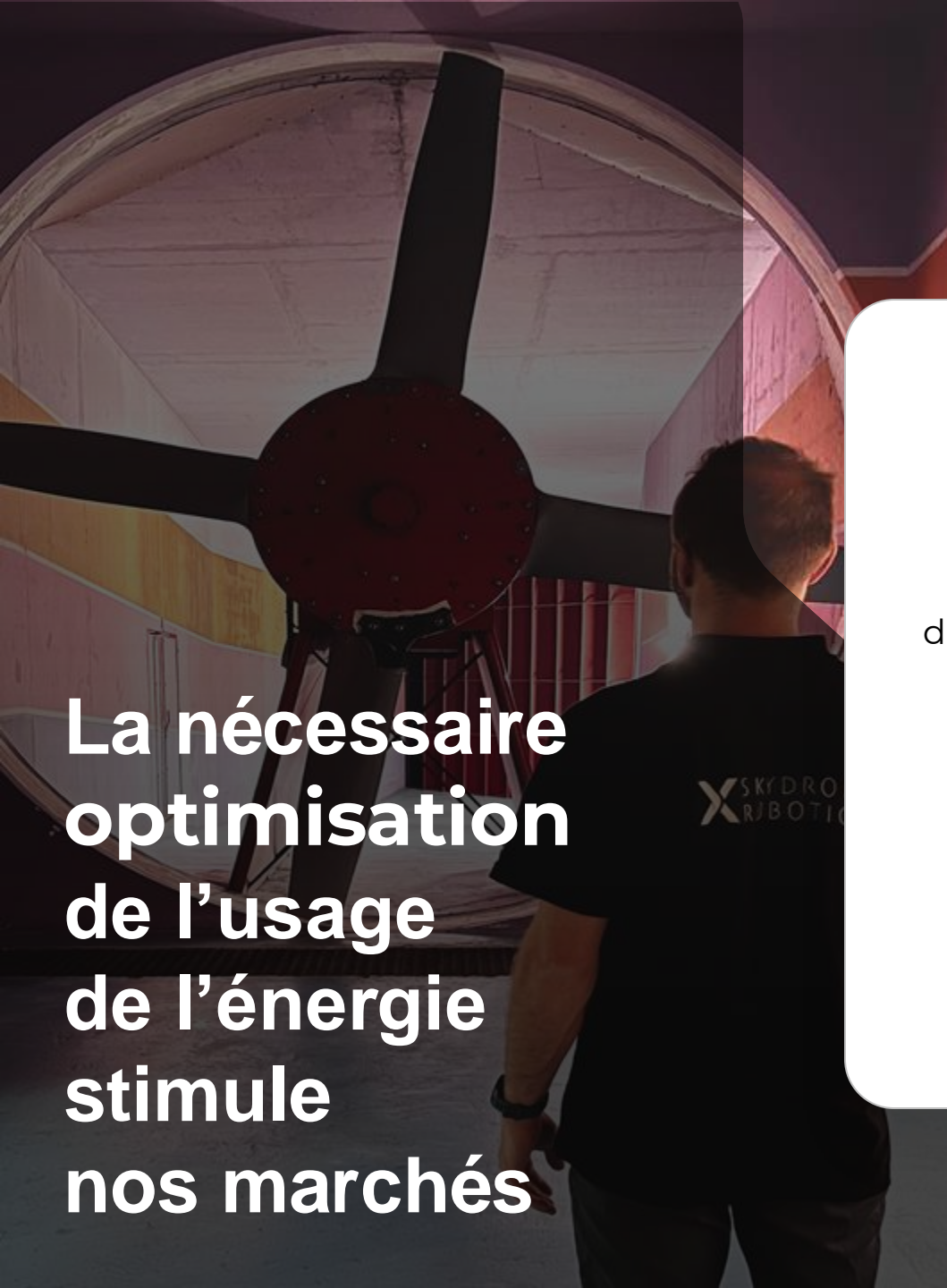
Sécurise les
interventions

Modulaire = multimission

Impacte durablement
le secteur des énergies

Doté d'une **IA**
embarquée

Divise par 10 le coût
d'intervention



La nécessaire
optimisation
de l'usage
de l'énergie
stimule
nos marchés

Nos marchés



12 Milliards USD

Marché Mondial
de la pose d'**accessoires** sur
lignes électriques



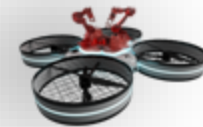
+9% / an
2023-2030

2 Milliards USD

Marché Mondial
de la pose de **capteurs** sur
lignes électriques



+19% / an
2023-2030



Traction commerciale

Clients marché énergie

- ❖ 6 000 Bird diverter déjà posées pour Enedis, CA effectué **de 250 K€ / 3 ans**, marge à 70 % [lien](#)
- ❖ POC 2024: 1er capteur posé sous **220 000 Volt** pour la société belge AMPACIMON > [lien](#)
- ❖ contrat de service en cours de signature avec le groupe SICAME **CA 300K€ / an** , marge à 70%
- ❖ contrat de service en cours de signature avec RTE **CA 350K€ / an** , marge à 70%





Lauréat de l'aap Robots du Futur: 1,8 M€ d'aides obtenues.

- ✓ Lauréat du concours

Fabriqué en France 2023

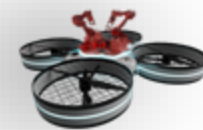
> Exposition à l'Elysée

- ✓ Le Projet Volt-Air

lauréat **France 2030**,

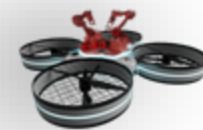
AAP robot du futur

> Subvention R&D à percevoir de 1,8M€. [lien](#)



La concurrence/ marché de l'énergie

	modulaire	inspection au contact	bird diverter	pose de capteurs tiers	pose d'un seul capteur maison	entretoises	tirage de cable	pays
drone volt	0	X	0	0	0	0	0	France / Canada
pitch aéro	0	0	X	0	X	0	0	US
infravision	0	0	0	0	0	0	X	US
fulcrum	0	0	X	0	0	X	0	Canada
skydrone	X	X	X	X	0	0	X	France
fiihaa	0	0	X	0	0	0	0	Slovaquie
heimdal	0	0	0	0	X	0	0	Norvege
aerialcore	0	X	X	0	0	0	0	Université / Espagne



Une longueur d'avance

✓ CONCURRENCE FAIBLE DANS LE MONDE

moins de 10 acteurs drone engagés dans ce marché

✓ PARTENARIAT TECHNOLOGIE :



avec SAFRAN ([lien](#)) et DELAIR pour l'IA embarquée (projet Volt Air)

✓ PARTENARIAT VENTE PRODUIT :



Groupe SICAME est présent dans 150 pays (projet Volt Air)

✓ PARTENARIAT POUR LE SERVICE AUX USA :



Groupe BARFIELD (Air France), contrat signé

Un modèle économique dual

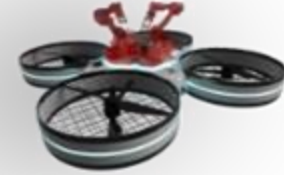
diviser les coûts et multiplier les opportunités

LOGISTIQUE



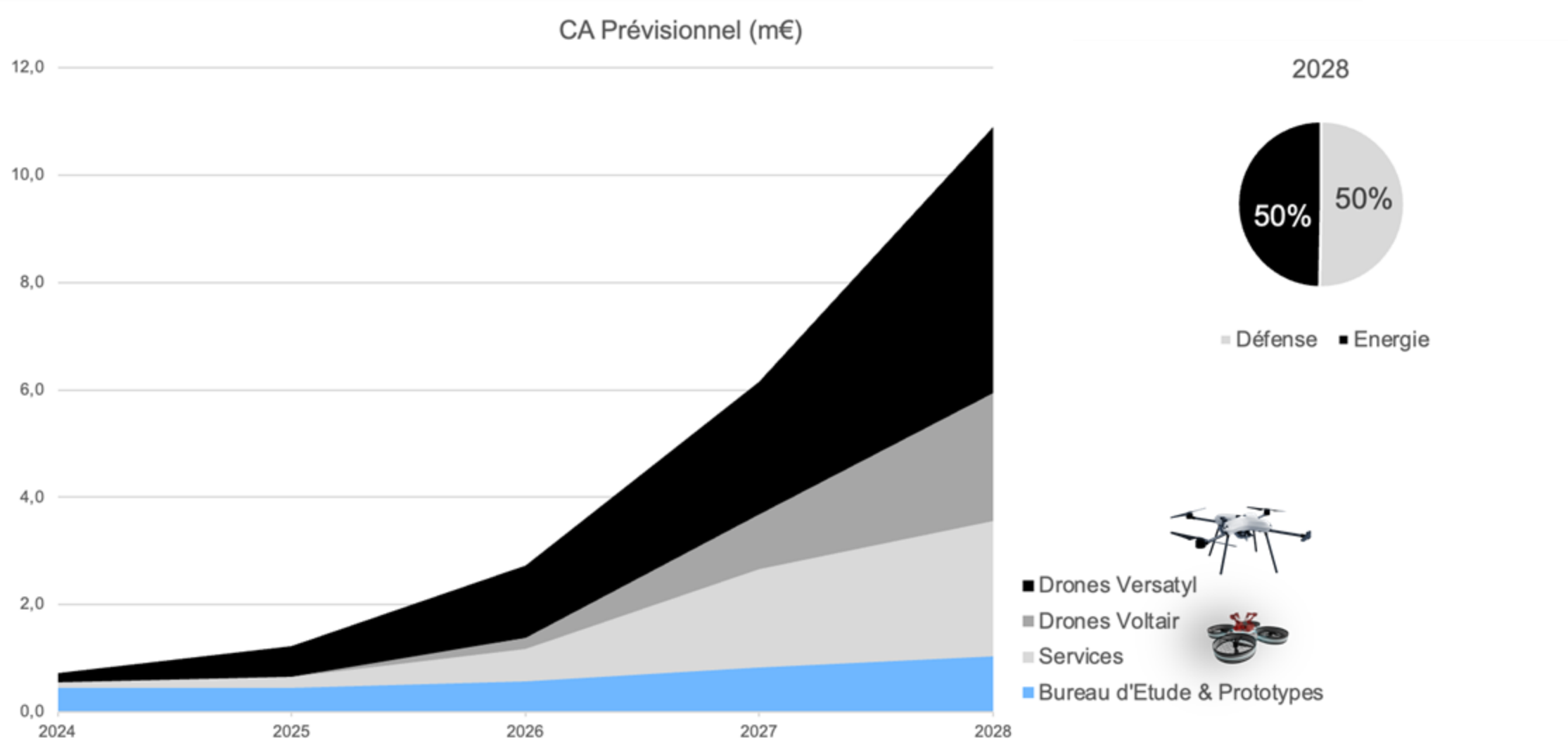
- ✓ **Vente**
Prévisionnel de **5 M€ de CA** en 2028
(90 % marché défense)

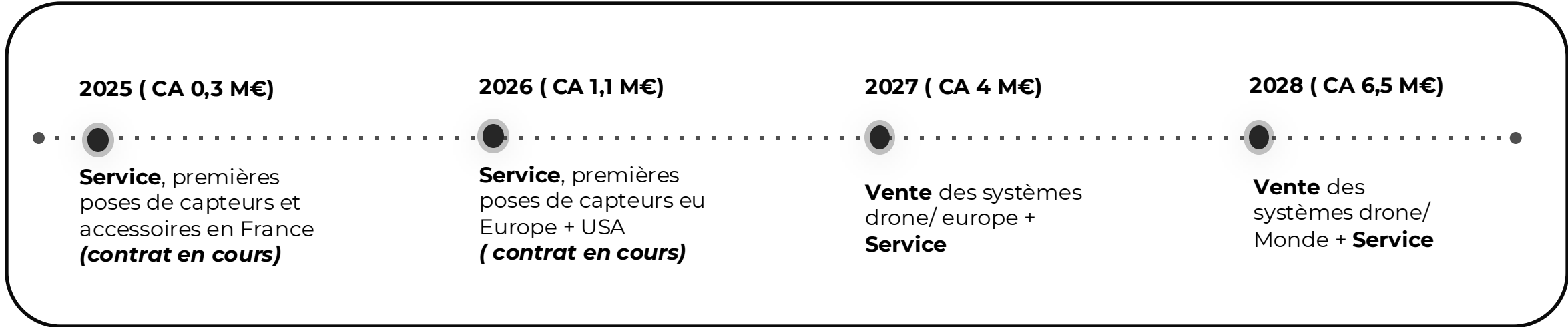
ENERGIE



- ✓ **Service** de poses, marges à 70%.
Prévisionnel **de 3 M€ de CA** en 2028
- ✓ **Bureau d'étude.**
Prévisionnel **de 0,5 M€ de CA** en 2028
- ✓ **Vente** (réseau mondial partenaire SICAME).
Prévisionnel de **3 M€ de CA** en 2028 (40 u / an)

La croissance portée par les 2 marchés





CIVIL



Roadmap



DEFENSE





Vue d'ensemble actuelle de l'entreprise



Antoine VIDALING CEO

Entrepreneur à succès
Investisseur privé en entreprises innovantes

30 ans d'expérience cumulée tous les 4 dans le domaine du drone



Adrien Bombard

Directeur des opérations



Marcelin Castillon

Responsable BE



Damien Chatard

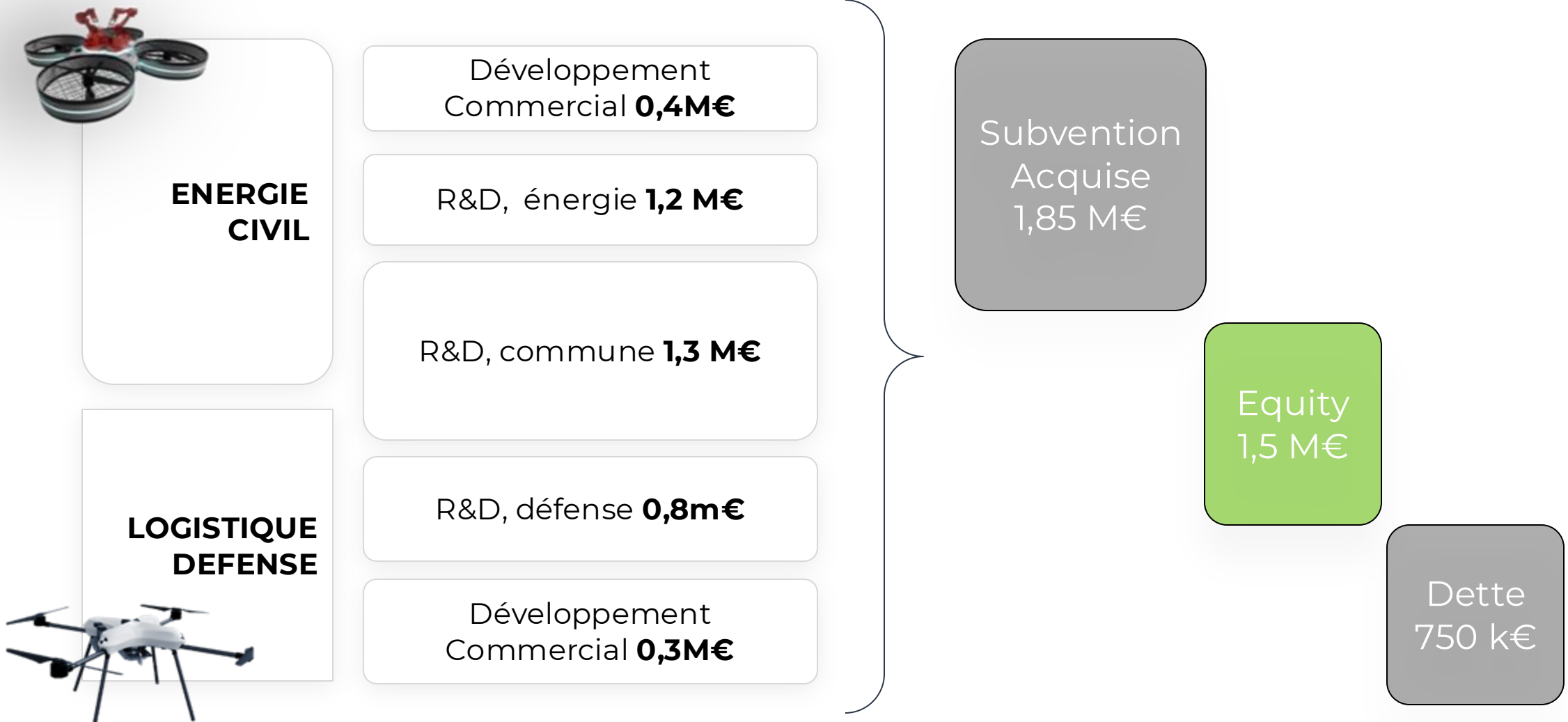
Directeur commercial

L'ÉQUIPE DIRIGEANTE



- JEI et agréée CIR
- 4 brevets à notre actif
- Expertise pluridisciplinaire
- 20 personnes en CDI (12 ingénieurs)

Rejoignez l'équipage pour un envol vers la croissance, financement global 4 M€, **nécessaire 1,5 M€**





WWW.SKYDRONE-ROBOTICS.COM



Antoine Vidaling CEO
antoine@skydrone.fr
06 14 09 86 68