

### CARTE D'IDENTITÉ D'EXANODIA



· Adresse: 5 rue Galilée 69800 Saint-Priest

• Site web: <a href="https://www.exanodia.com/">https://www.exanodia.com/</a>

• Date de creation: 05/09/2023

• Structure juridique: SAS

• Effectifs: 7

• Capital social: 50000 €

• Proposition de valeur:

EXANODIA développe des logiciels d'IA qui automatisent l'analyse d'images industrielles pour accélérer et fiabiliser les contrôles non destructifs sur les infrastructures critiques.

#### • Chiffres clés

	2023/2024
CA	103 k€
Résultat net	97 k€
Capitaux propres	147 k€
Effectifs	5

#### Marché

- Définition: Contrôle non destructif (CND)
   d'infrastructures critiques (nucléaire, énergie, oil & gas) par analyse d'images industrielles.
- Taille: 10 milliards € dans le monde, dont ~2,5 Md€
   en Europe
- Tendance: Digitalisation et automatisation des CND, pénurie d'opérateurs, pression réglementaire → forte demande pour l'automatisation et l'IA.

### DES OBLIGATIONS RÉGLEMENTAIRES VS UNE PÉNURIE DE MAIN D'OEUVRE



- Inspection et contrôle non destructif (CND) : une obligation réglementaire
- · Un secteur en forte croissance
- Des techniques de pointe: radio, ultrasons,
   courants de Foucault, etc.
- · MAIS, pénurie mondiale de ressources humaines
- Pain points:
  - risques pour la sécurité des biens et des personnes,
  - o retards de fabrication récurrents,
  - coûts de non-qualité importants dus à des opérateurs souvent sous-qualifiés.













# Développement de modèles IA pour augmenter les capacités des opérateurs CND:

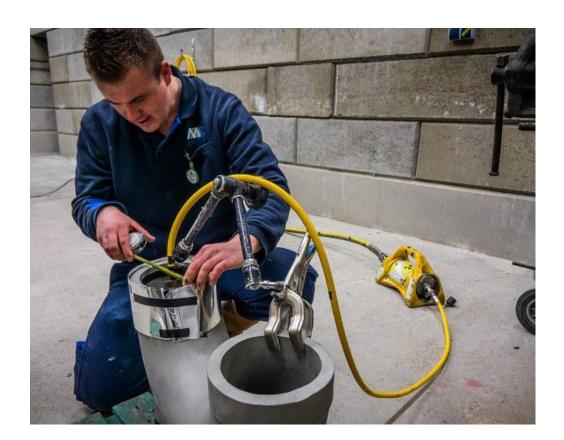
- Diviser par 4 le temps de diagnostic des défauts et par 2 le coût des interventions
- · Sécuriser les jalons de fabrication
- Garantir une meilleure qualité des inspections, grâce à des modèles IA entraînés sur une base propriétaire de 15000 données stockées sur des serveurs français
- Améliorer la reproductibilité des diagnostics CND en réduisant la subjectivité humaine





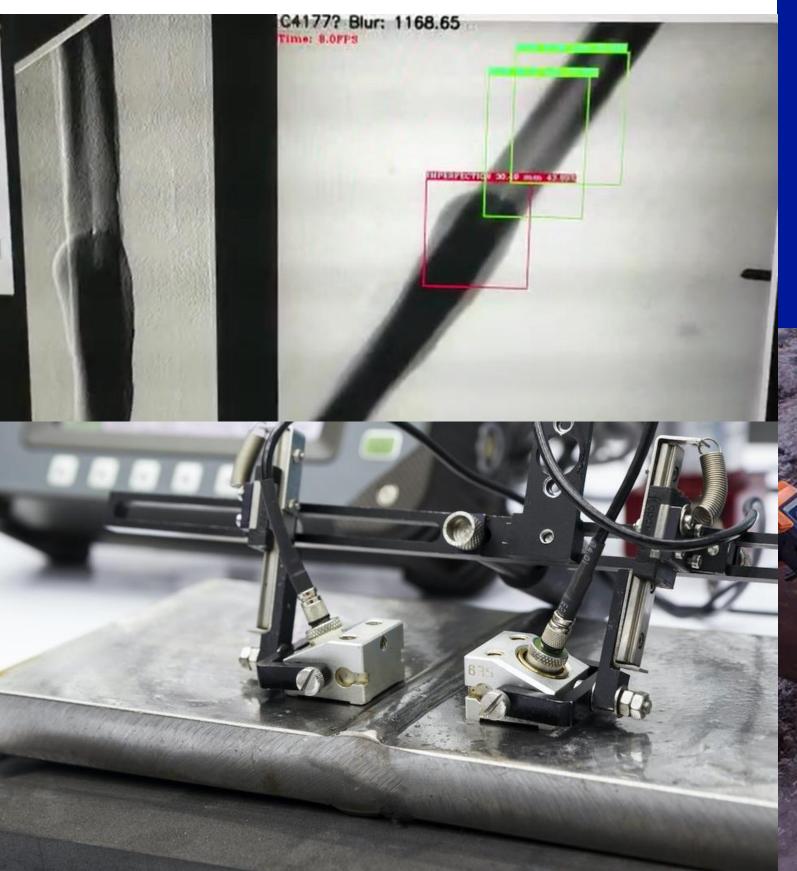












### Logiciels d'analyse IA

**SMART-RT - Contrôles radios** 

SMART-UT - Contrôles ultrasons

SMART-ET - Contrôles par courants de Foucault



# Fonctionnalités communes

Evaluation de la qualité des acquisitions

Détection/diagnostic de défauts

Classification et caractérisation des défauts

Avis de conformité réglementaire

Edition automatique de rapports d'inspection

Validation par l'opérateur

Feedback utilisateur



### UNE CROISSANCE SELON UN BUSINESS MODEL SAAS

Logiciels	Licence annuelle	Donnée analysée	Panier moyen annuel par utilisateur	Marge brute	Economie client
SMART-RT Contrôles radiographiques			22 k€		
SMART-UT Contrôles par ultrasons	3000 €	3 €	33 k€	80%	50%
SMART-ET Contrôles par courants de Foucault			32 k€		







### Sociétés de CND



### Exploitants industriels avec un service CND

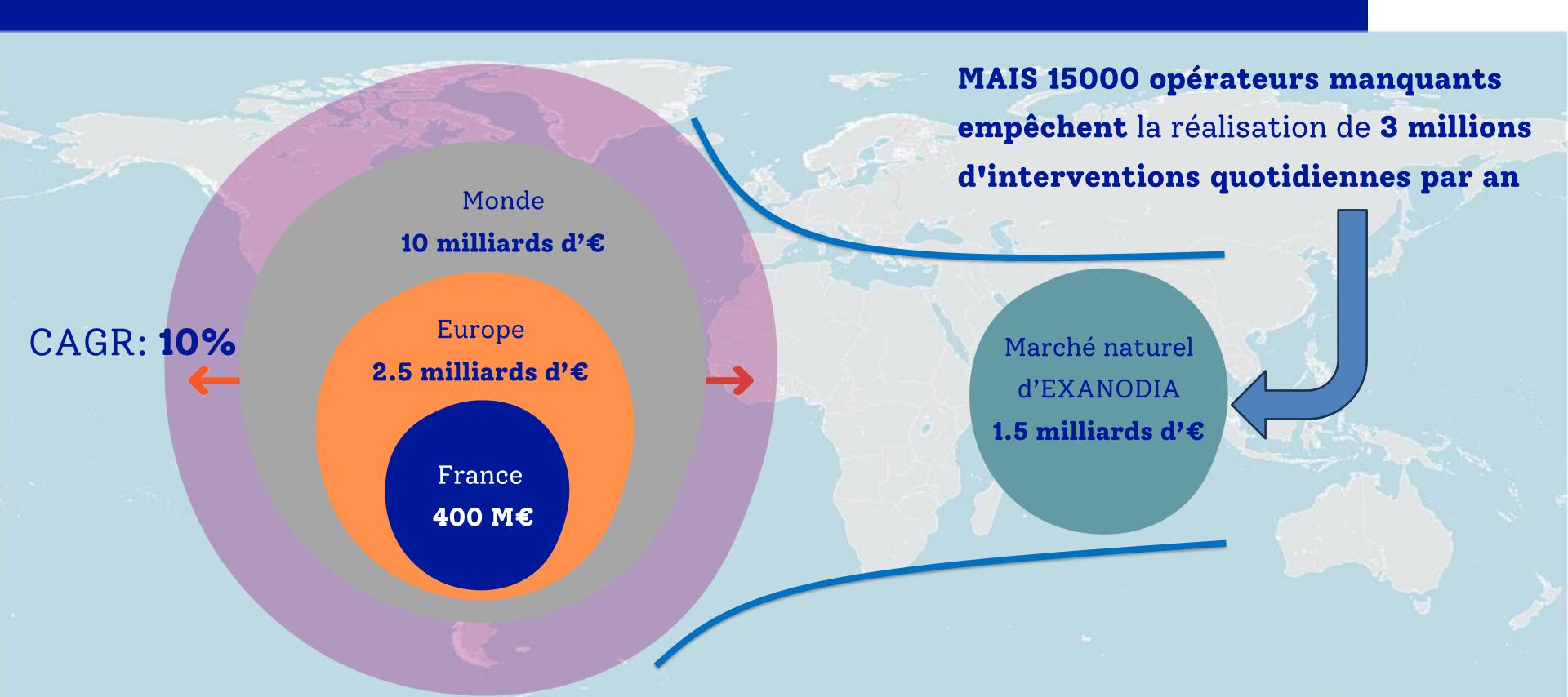




Fabricants avec un service CND







# DISTANCER LA CONCURRENCE EN COMBINANT EXPERTISE (CND ET EXPERTISE IA



Concurrent / Substitut	Expertise CND	Pertinence du diagnostic	Rapidité du diagnostic	Prix moyen par image analysée
Contrôleurs CND				4 €
sentin				Sur demande
ThinkDeep				Sur demande
aquila  DATA ENABLER				Sur demande
AMIRAL				Sur demande
EXANOD.IA	**	**	**	3 €

# LA TEAM EXANODIA UNE COMBINAISON UNIQUE D'EXPERTS BUSINESS, CND ET IA





Houcine MANSOUR
Président-Fondateur

19 ans d'expérience dans l'industrie (nucléaire, énergie, oil&gas)

Ex-AREVA/Framatome, Onet, Groupe M

Ingénieur Centrale Lyon Executive MBA ESCP Master de Physique Lyon 1 Master en IA Aivancity



Benjamin ROUSSEL Lead Data Scientist

7 ans d'expérience dans la recherche en data science

Docteur en IA appliquée à l'imagerie médicale (Université de Lorraine)

Ingénieur Centrale-Supélec



Samir BRAHIMI
Inspecteur CND

13 ans d'expérience dans l'industrie (eau, nucléaire, oil&gas)

Certification COFREND niveau 2 en radiographie et ressuage

Ex-VEOLIA, SOCOTEC, TENEO et Groupe M

### Ainsi que:

Abdennour SLIMANI - Data Scientist

Ilyès HAJ ALI - Développeur Full-Stack

Saber MANSOUR - Architecte IT

**Mohamed DABBOUS** – Technicien CND

### MARKET VALIDATION

# DE MULTIPLES PARTENARIATS = DE FUTURS EARLY ADOPTERS





### POC en cours avec:

- EDF/SGS/TENEO centrale nucléaire de St-Alban (10 k€)
- ORANO usine de retraitement de la Hague (8 k€)
- CETIM (5 k€)

### **Partenariats**

- Fournisseurs de data
- Bêta-testeurs





### **Prospection**



Réseau relationnel



Ciblage et mailing



Rencontres sectorielles

## STRATÉGIE D'ACQUISITION

UN RÉSEAU INDUSTRIEL ÉTENDU AVEC UN INTÉRÊT DÉMONTRÉ

### Communication



Construire la crédibilité sur les réseaux



Créer de la notoriété grâce à une sales force



Générer du volume grâce au SEO-IA

### Distribution



SaaS

Vente directe en Europe

Réseaux de distributeurs dans le reste du monde

### ROADMAP UN DÉVELOPPEMENT SOUTENU SUR 5 ANS



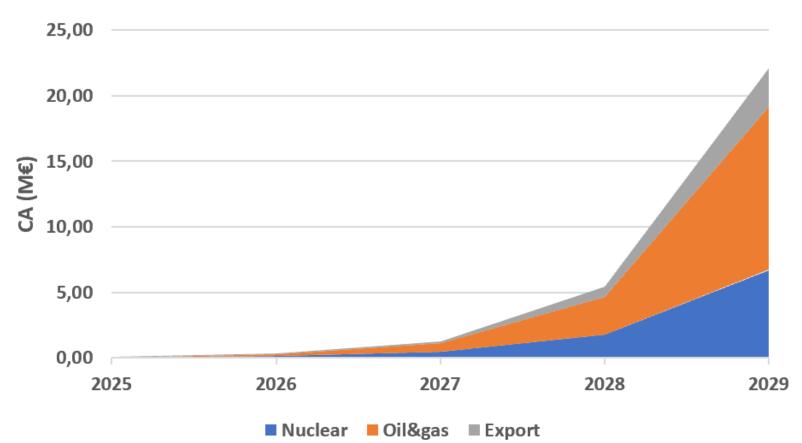
	2024/2025	2025/2026	2026/2027	2027/2028	2028/2029	
	Lancement de	Lancement de	Lancement de	Amélioration continue		
Produits	SMART-RT	SMART-UT	SMART-ET	Mises à jour incrémentales Développement nouveaux produits		
	Contrôles radios	Contrôles ultrasons	Contrôles courants de Foucault			
Acquisition early adopters <b>Business</b> 6 licences vendues	_	Levée de fonds Acquisition early	Acquisition nouveaux clients et fidélisation	Développement de la force commerciale	Intégration des logiciels chez les fabricants d'hardware	
	adopters 23 licences vendues (17 RT + 6 UT)	61 licences vendues (38 RT + 17 UT + 6 ET)	Vente de 212 licences (120 RT + 58 UT + 34 ET)	Vente de 868 licences (592 RT + 160 UT + 116 ET		
RH +1 lead data scientist		+1 CTO	+3 data scientists	+1 dir com	+1 RAF/compta	
	+1 lead data	+1 dir com	+1 inspecteur CND	+1 DAF	+15 data scientists	
	scientist	+4 data scientists	+1 DevOps/MLOps +1 RSSI/DevSecOps	+3 data scientists +1 inspecteur CND	+3 inspecteurs CND	
	+1 inspecteur CND	+2 dev full stack	+1 dev full stack	+3 DevOps/MLOps +3 dev full stack		
	+1 dev full stack	+1 SAV	+1 SAV	+24 commerciaux		
		+2 commerciaux	+12 commerciaux	+12 commerciaux	+12 marketing	
	+1 marketing	+1 marketing	+2 marketing	+4 ADV		
		+1 ADM	+1 ADV +1 RH	+1 ADV +1 ADM	+3 ADM	

### PRÉVISIONS FINANCIÈRES

### 22 M€ DE CA EN 5 ANS







#### Besoins en recrutement:

- ☐ Direction: 6 ETP
- ☐ Sales: 56 ETP
- ☐ Marketing: 17 ETP
- ☐ R&D: 34 ETP
- ☐ SaaS / IT: 11 ETP
- ☐ Admin: 6 ETP

### Levée de fonds = 4200 k€

- → Subventions France 2030 / CIR 1500 k€
- → Prêts Bpifrance / banques

**→** Equity

1300 k€

1400 k€

## PERSPECTIVE ET VISION



Devenir la référence mondiale du CND assisté par IA dans 5 ans

Sécuriser les activités industrielles mondiales pour protéger les hommes et leur environnement

Poursuivre la collaboration avec John Cockerill en intégrant Industrya: une suite naturelle pour accélérer ensemble l'industrialisation.

Contact: houcine.mansour@exanodia.com

Tél: +33 6 34 39 72 63

https://www.linkedin.com/in/houcine-mansour/









