# לושניקוב ניקולס

# השכלה

2013-2019-

מקיף ד' אשדוד - בגרות מלאה +12 שנות לימוד

2023-

קורס פיתוח FULL STACK במכללת האקריו

# nick555310@gmail.com ⊠

054-914-5172

אשדוד 🙎

15.12.2000

# <u>ניסיון תעסוקתי - (בתור חלק מהקורס) + לצפיה בפרוייקטים</u>

- שליטה ב-HTML ליצירת מבנה ותוכן אתרי אינטרנט בצורה תקנית
  וסמנטית.
  - מיומנות ב-CSS לעיצוב מתקדם של דפי אינטרנט, כולל פריסות
    גמישות, אנימציות, וטיפוגרפיה מודרנית.
  - ניסיון בעבודה עם JavaScript להוספת אינטראקטיביות ודינמיות
    לאתרים, כולל מניפולציה של ה-DOM ועבודה עם
- ניסיון בשימוש ב-Bootstrap וב-Tailwind לפיתוח אתרים רספונסיביים
  בצורה מהירה ויעילה, תוך ניצול רכיבים מוכנים ועיצוב מותאם אישית
  באמצעות מחלקות שימושיות לפיתוח ממשקים נקיים ויעילים.
  - שליטה ב-Sass לארגון קוד CSS בצורה מודולרית באמצעות משתנים,
    פונקציות, ומיקסינים.
- מיומנות בפיתוח ממשקי משתמש אינטראקטיביים ב-React, כולל ניהול
  מצבים מורכבים ופיתוח רכיבים חוזרים. <u>לפרוייקט של React</u>

### כישורים

- עבודת צוות
- אנרגטי ופוזיטיבי עם יכולתלמידה עצמית מהירה
  - חשיבה אנליטית •
  - הבנה טכנית עמוקה
- חשיבה יצירתית וחוסן נפשי

#### שפות

עברית: שפת אם

אנגלית: רמת שפת אם

רוסית: טובה

# ניסיון תעסוקתי

# -2023 נציג שירות לקוחות ומכירות חברת סלקום

- טיפול בפניות הלקוח מענה מהיר, יעיל ומדויק לכל בקשה ובעיה
  הקשורה לשירותי הסלולר והשירותים הנייחים של הלקוח.
- מומחיות טכנית מענה נרחב לכל בעיה טכנית אשר הלקוח נתקל
  בה, עד להגעה לפיתרון מוחלט.
  - מכירות המלצה על מוצרים ושירותים ללקוחות בהתבסס על
    הצרכים וההעדפות שלהם, תוך עמידה ביעדי מכירות.
  - עמידה בסטנדרטים גבוהים שמירה על סטנדרטים גבוהים של שירות ויעילות, עמידה עקבית בכל היעדים שנקבעו, כולל אורך השיחה, תחילה וסיום הטיפול, מכירות ויעילות.

# 2022-2021 נציג מכירות וקונברז'ן חברת ויזת-כאל

- פניה ליותר מ- 100 לקוחות פוטנציאליים ביום לצורך הצאת אשראי.
  - מכירות פרונטליות של יישומים ושירותים של החברה.
    - קונברז'ן של מינימום 10% לקוחות חדשים ביום.
  - תפעול מערכת CRM פנימית של החברה לצורך טיפול בלקוחות.
- עמידה בכל היעדים של מכירות החברה לאורך כל תקופת העבודה.
  - עבודה מול לידים קרים לצורך קידום מוצרי החברה.

# שירות צבאי

# 2023-2020 משק רמת"ג

- יצירת קשר והזמנה של חיילים לצורך הצבה מחדש ביחידות שונות.
- תפקיד של קצין מיון למתרת שיבוץ חיילים חדשים ליחידות יעודיות.
  - שימוש במערכת ERP ומערכות פנים צבאיות נוספות.
    - מעקב וטיפול מלא לכל חייל שמיועד לרמת"ג. •
  - סינכרון בין צורכי היחידות למאגרי החיילים והעדיפות הצבאית.