TCC

Alunos:
ANNA CLARA DE MORAES MACHADO P;
CAUÊ RIBEIRO CAVALINI;
JÉSSICA ALVES DA SILVA;
KERRY PAIVA RIBEIRO;
NATHAN AZEVEDO.

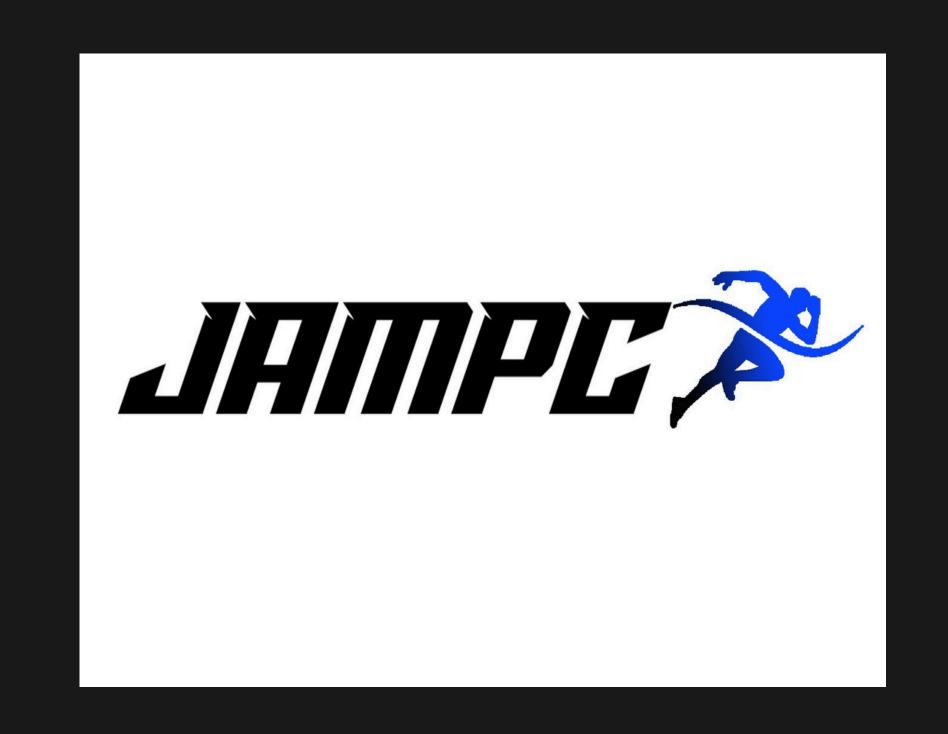


Tópicos

- 1- Criação da logomarca
- 2- Criação do slgan
- 3- Definição do negócio
- 4- Diferencial competitivo
- 5- Contrato social
- 6- Ornograma
- 7-Missão, visão e valores
- 8- Produto e serviços
- 9- Ficha técnica do negócio
- 10- Estudo de mercado e público alvo
- 11- Fluxograma de 2 processos
- 12-Infraestrutura de instalação e equipamentos

- 13- Licença
- 14- Fornecedor
- 15-4P
- 16- Técnica de venda
- 17- Layout
- 18- ICMS
- 19- Organização de custos e despesas
- 20- Balanço patrimonial
- 21- D.R.E
- 22- Responsabilidade sociombiental

1- Criação da logo



2- Criação da slogan

"Jampc, cumprindo metas e vestindo nossos atletas."

Definição de negócio

Produtos esportivos.

• Futebol, basquete e vôlei.

• Personalização de roupa.

Diferencial competitivo

- Personalização de peças de vestuários.
- Teste de Produtos e dicas de melhor aproveitamento de Equipamentos.
- Práticas e iniciativas sustentáveis em amplo aspectos.

Contrato social

- 5ª As quotas são indivisíveis e não poderão ser cedidas ou transferidas a terceiros sem o consentimento dos outros sócios, a quem fica assegurado, em igualdade de condições e preço direito de preferência para a sua aquisição se postas à venda, formalizando, se realizada a cessão delas, a alteração contratual pertinente. (art. 1.056, art. 1.057, CC/2002)
- 6ª A responsabilidade de cada sócio é restrita ao valor de suas quotas, mas todos respondem solidariamente pela integralização do capital social. (art. 1.052, CC/2002)
- 7ª A administração da sociedade caberá Jéssica Alves da Silva com os poderes e atribuições de diretora autorizado o uso do nome empresarial, vedado, no entanto, em atividades estranhas ao interesse social ou assumir obrigações seja em favor de qualquer dos quotistas ou de terceiros, bem como onerar ou alienar bens imóveis da sociedade, sem autorização do outro sócio. (artigos 997, VI; 1.013. 1.015, 1064, CC/2002)
- 8º Ao término da cada exercício social, em 31 de dezembro, o administrador prestará contas justificadas de sua administração, procedendo à elaboração do inventário, do balanço patrimonial e do balanço de resultado econômico, cabendo aos sócios, na proporção de suas quotas, os lucros ou perdas apurados. (art. 1.065, CC/2002)
- 9ª Nos quatro meses seguintes ao término do exercício social, os sócios deliberarão sobre as contas e designarão administradores quando for o caso. (arts. 1.071 e 1.072, § 2º e art. 1.078, CC/2002)
- 10 A sociedade poderá a qualquer tempo, abrir ou fechar filial ou outra dependência, mediante alteração contratual assinada por todos os sócios.
- 11 Os sócios poderão, de comum acordo, fixar uma retirada mensal, a título de "pro labore", observadas as disposições regulamentares pertinentes.
- 12 Falecendo ou interditado qualquer sócio, a sociedade continuará suas atividades com os herdeiros, sucessores e o incapaz. Não sendo possível ou inexistindo interesse destes ou do(s) sócio(s) remanescente(s), o valor de seus haveres será apurado e liquidado com base na situação patrimonial da sociedade, à data da resolução, verificada em balanço especialmente levantado. Parágrafo único O mesmo procedimento será adotado em outros casos em que a sociedade resolva em relação a seu sócio. (art. 1.028 e art. 1.031, CC/2002)
- 13 O(s) Administrador(es) declara(m), sob as penas da lei, de que não está(ão) impedidos de exercer a administração da sociedade, por lei especial, ou em virtude de condenação criminal, ou por se encontrar(em) sob os efeitos dela, a pena que vede, ainda que temporariamente, o acesso a cargos públicos; ou por crime falimentar, de prevaricação, peita ou suborno, concussão, peculato, ou contra a economia popular, contra o sistema financeiro nacional, contra normas de defesa da concorrência, contra as relações de consumo, fé pública, ou a propriedade. (art. 1.011, § 1º, CC/2002)
- 14 Fica eleito o foro do Rio de Janeiro para o exercício e o cumprimento dos direitos e obrigações resultantes deste contrato.

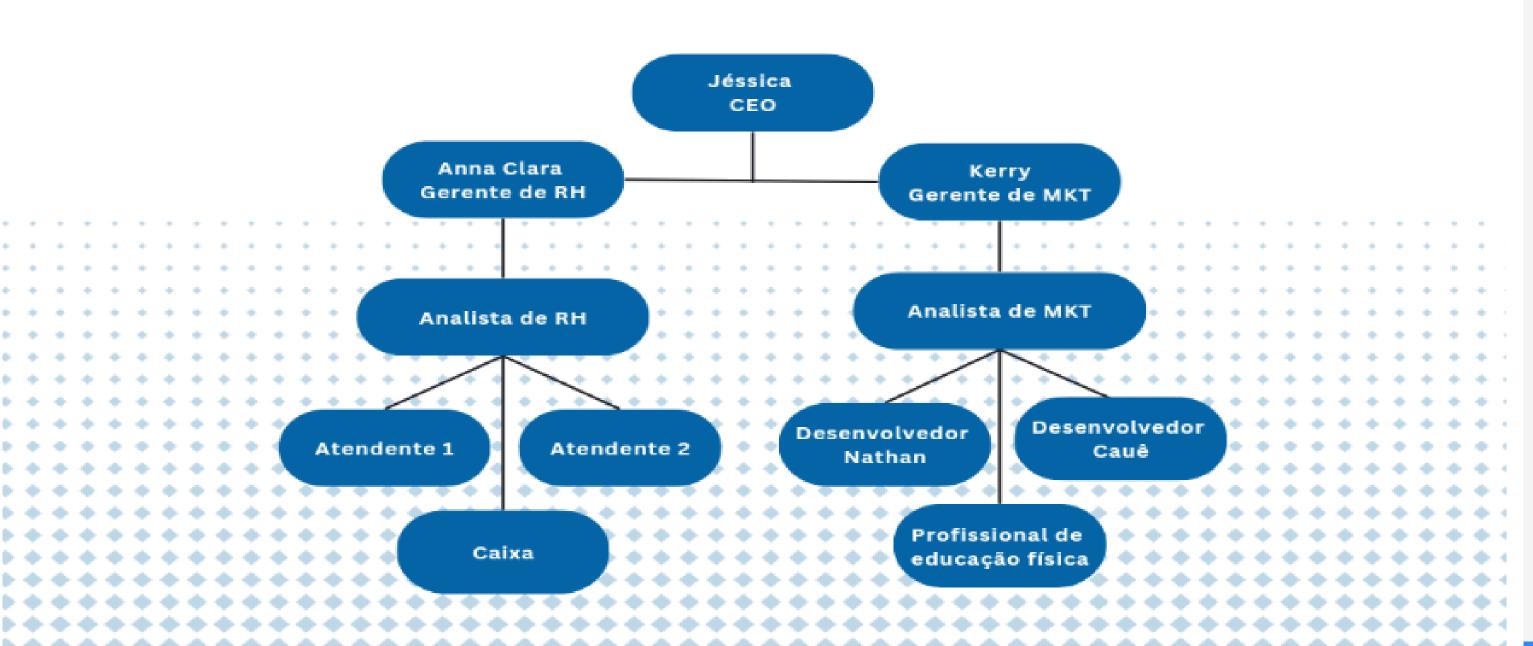
E por estarem assim justos e contratados assinam o presente instrumento em três vias.

Rio de Janeiro. 02 de abril de 2024.



Organograma

Jampc



Missão

Temos como intuito comprometer a sustentabilidade, promovendo um estilo de vida saudável e oferecendo produtos e serviços que incentivam jovens a praticar esportes e atividades físicas.

Visão

Ser referência no ramo esportivo, transformando vidas e comunidades através do poder do esporte. Sendo reconhecida por promover a boa qualidade e compromisso em equipamentos e vestiários, um futuro saudável e ativo.

Valores

Ética, transparência, efetividade, competência, dignidade e respeito às regras e regulamento esportivos.

Produtos e serviços

Produtos (artigos esportivos)

- Vestimenta e materiais esportivo;
- Material de esportes;
- Material de musculação.

Serviços

- Aulas + treinamentos na empresa;
- Aulas fora da empresa;
- Degustação de novos produtos.

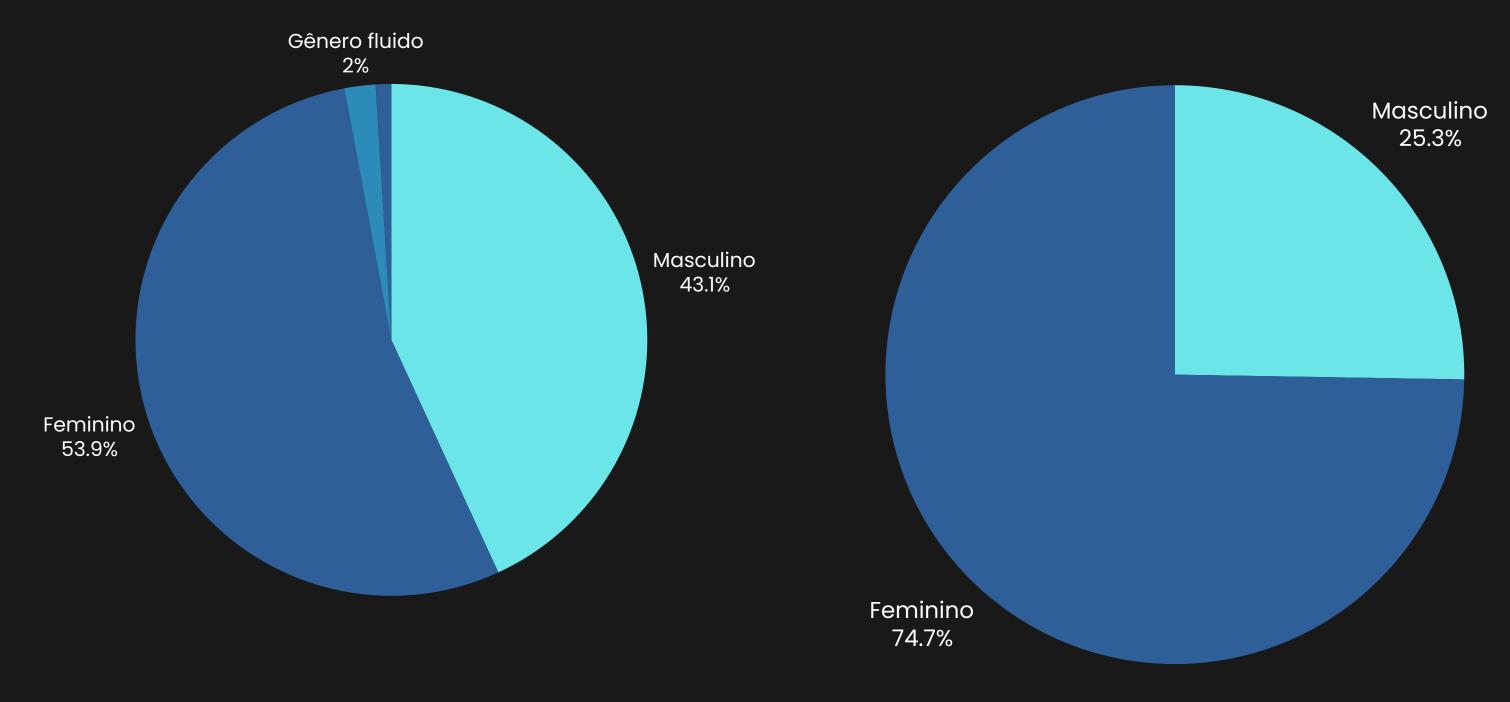
Ficha técnica do negócio

<i>JAMPC</i> ≯							F	icha	Técr	nica					
Cádigo do	Droduto:	10	Dosericão	Droduto:			BLUSA					<u> </u>			
		Vestuário	scrição Produto: ário Rendimento de Porções:			e Porcões:	300 Observação:		cão.	(cores: preto, branco e vermelho)					
Data Últ. Alteração: 07/0					15	Responsável		Jéssica Alves			5,4,1,5,5				
Item Insumo		D	Unidade o	de Medida	Qtde. Bruta	ruta Qtde. Líquida		Fator de Correção		Custo Unitário		Custo Total			
BLUSA DRY FIT		IT	34,	/35	325	325 65			5	R\$ 20,00		R\$ 6.5	500,00		
Tinta			35,	/36	325	325 65		5		R\$ 1,5	50	R\$ 4	87,50		
Prensa			36,	/37	325	325 65		5 R\$ (R\$ 0,5	50	R\$ 1	62,50		
Impressora			37,	/38	285		78	3		R\$ 3,50		R\$ 997,50			
Manta folha tefon		efon	38,	/39	9							ТО	TAL		
Obra		39/40									R\$ 8.1	147,50			
		40/41													
			41/42												
			42,	/43											
		43,	/44												

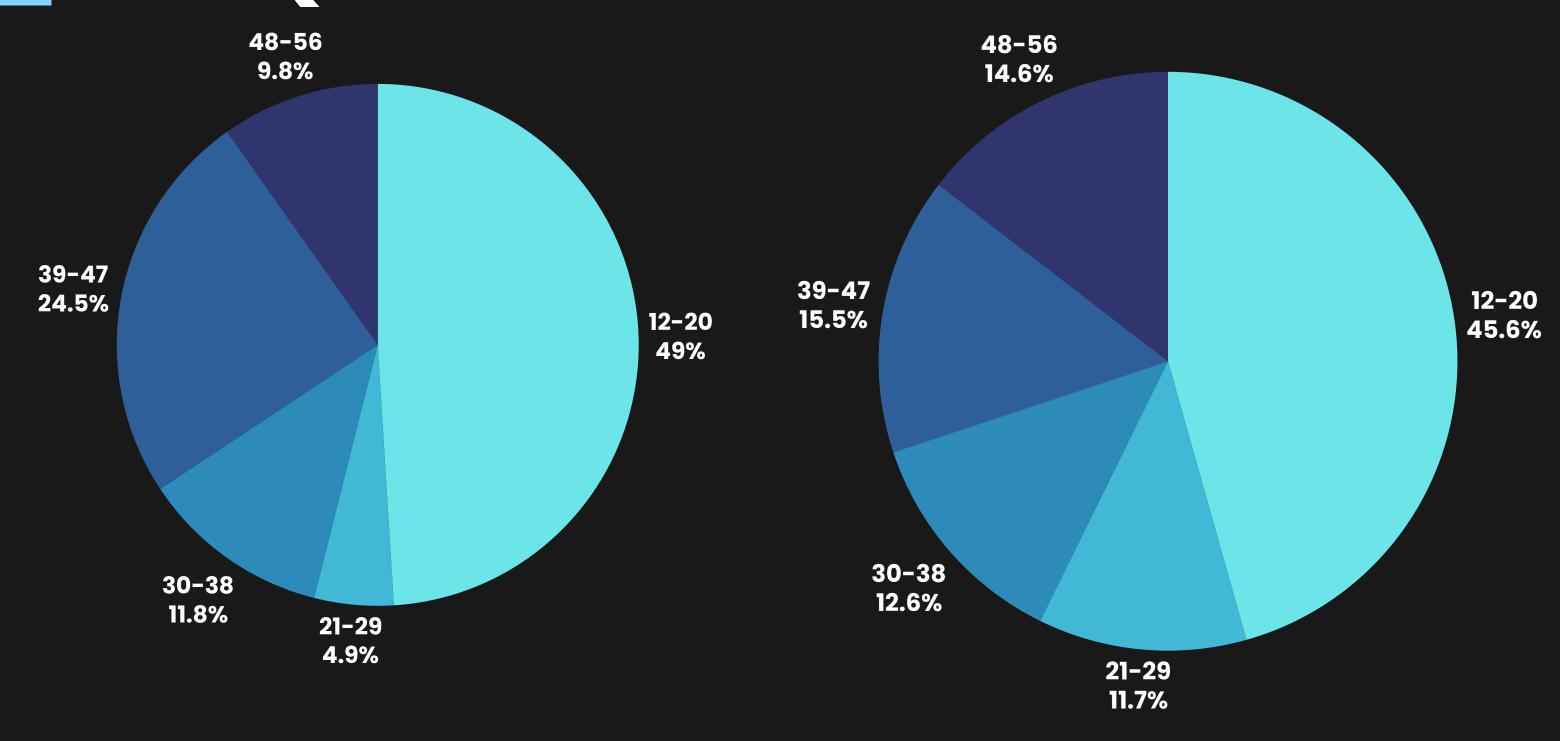
Estudo de mercado e público alvo

Comparando a pesquisa do Público-alvo de 2021 e 2024, foi constatado que o nosso maior público ainda continua sendo de gênero feminino, com idades entre 16-25 anos, se localizando na Zona Norte. Tendo mudanças nos seus interesses, sendo ele a musculação e a natação, a maioria não assiste campeonatos esportivos e se assiste, assiste Futebol visto igual na primeira pesquisa realizada. Possui espaço para a prática de esportes e a maioria não usa produtos patrocinados por times. Fechando a pesquisa o que mais chama atenção dos nossos clientes em uma loja de esporte seria apenas o vestiário, diferente da primeira pesquisa.

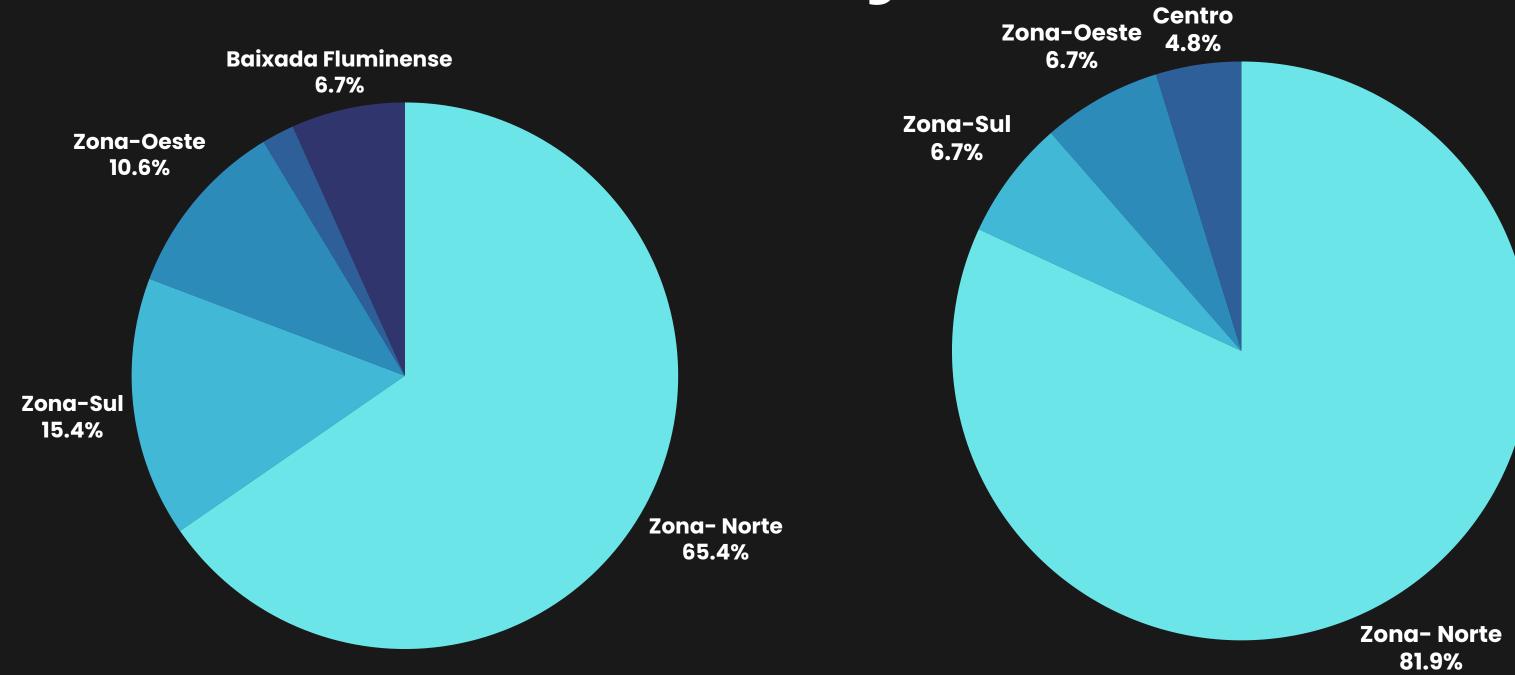
Qual é seu gênero?



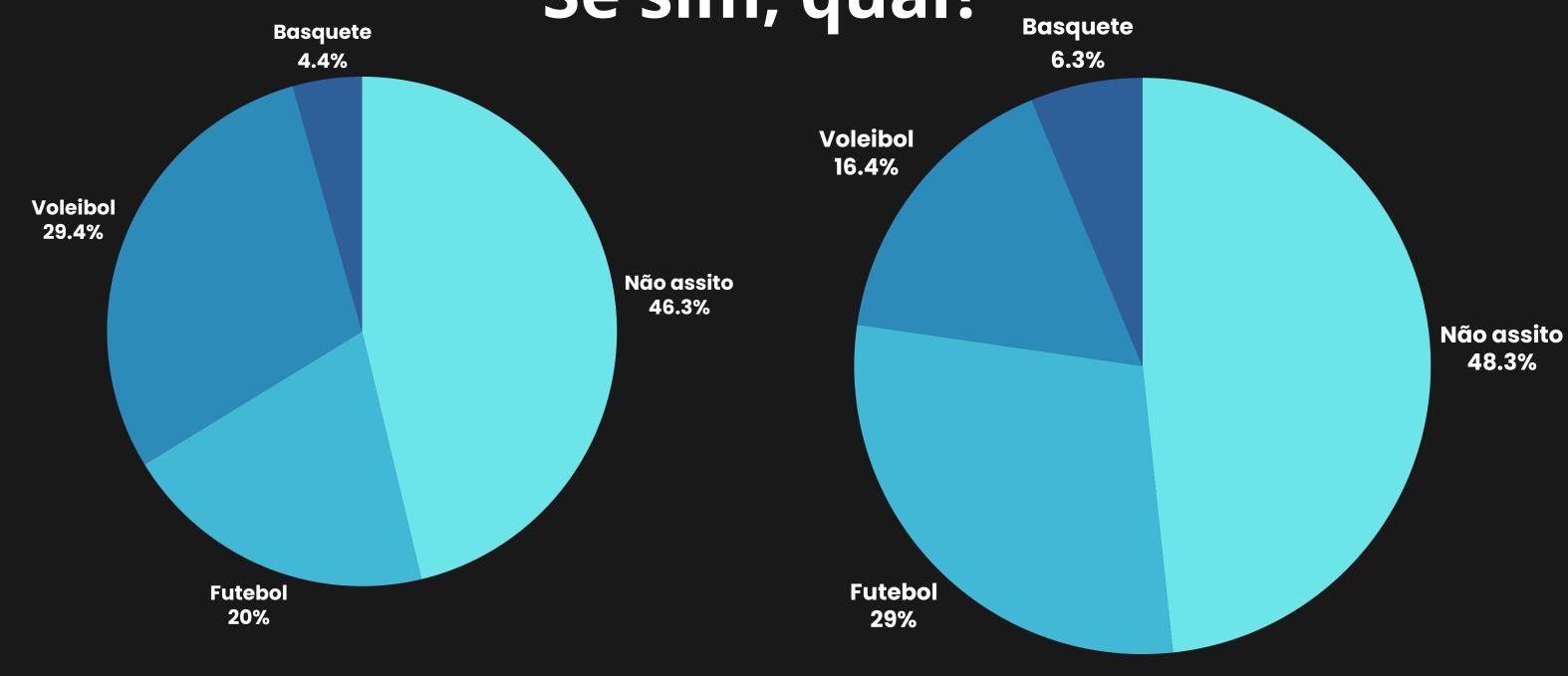
Qual é a sua idade?



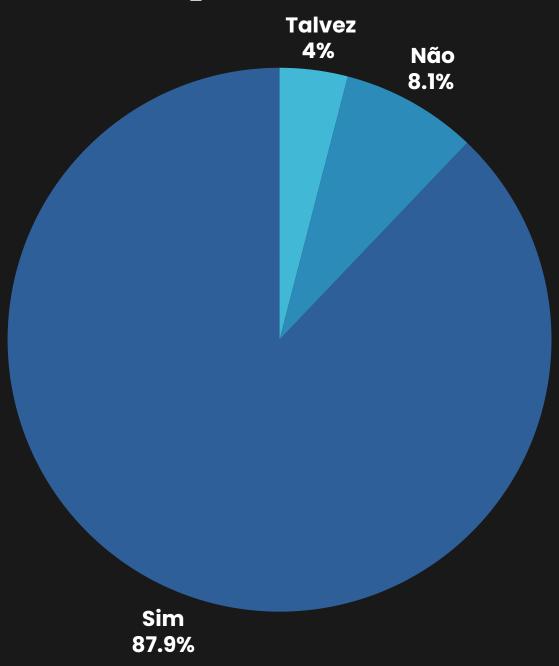
Qual região você se encontra no RJ?

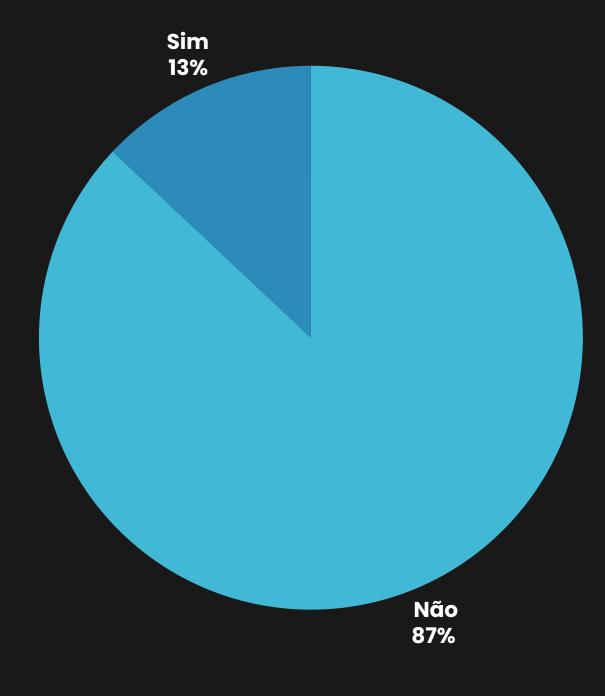


Assiste algum campeonato esportivo? Se sim, qual?

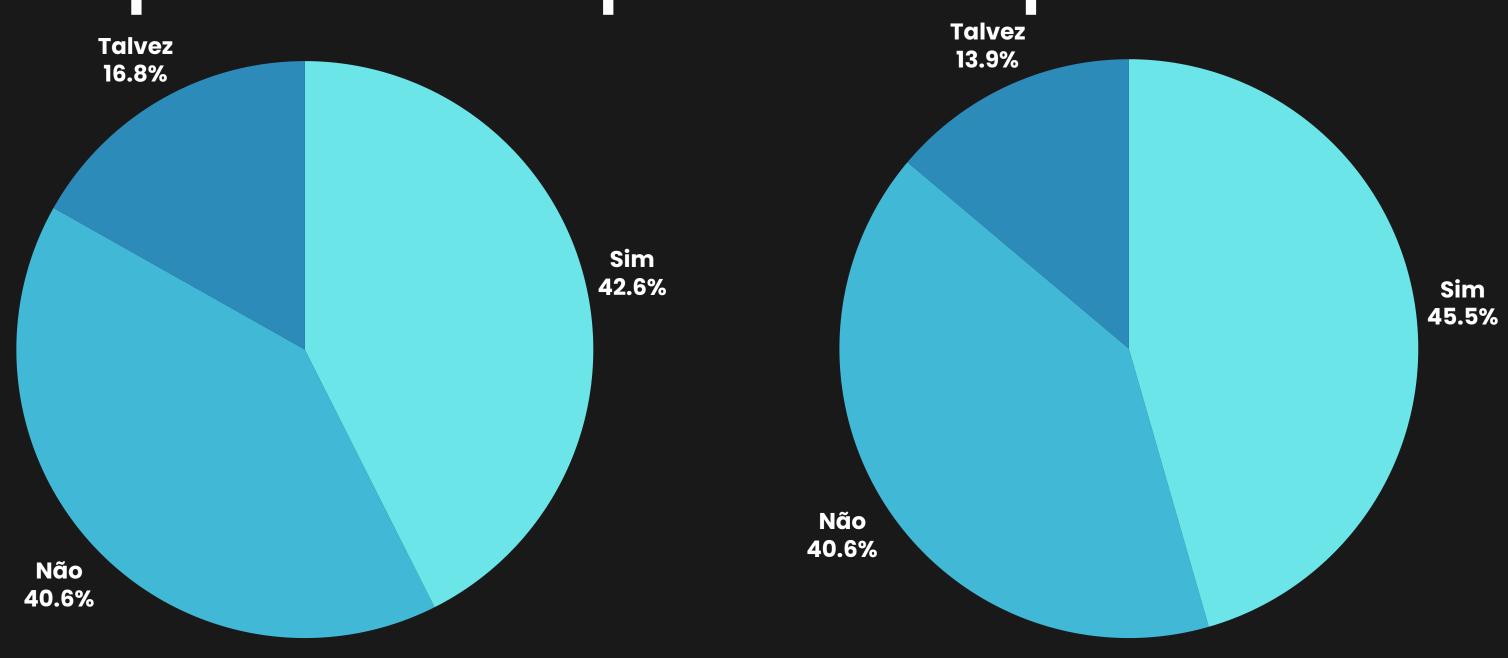


No seu bairro possui espaço para praticar atividades física?

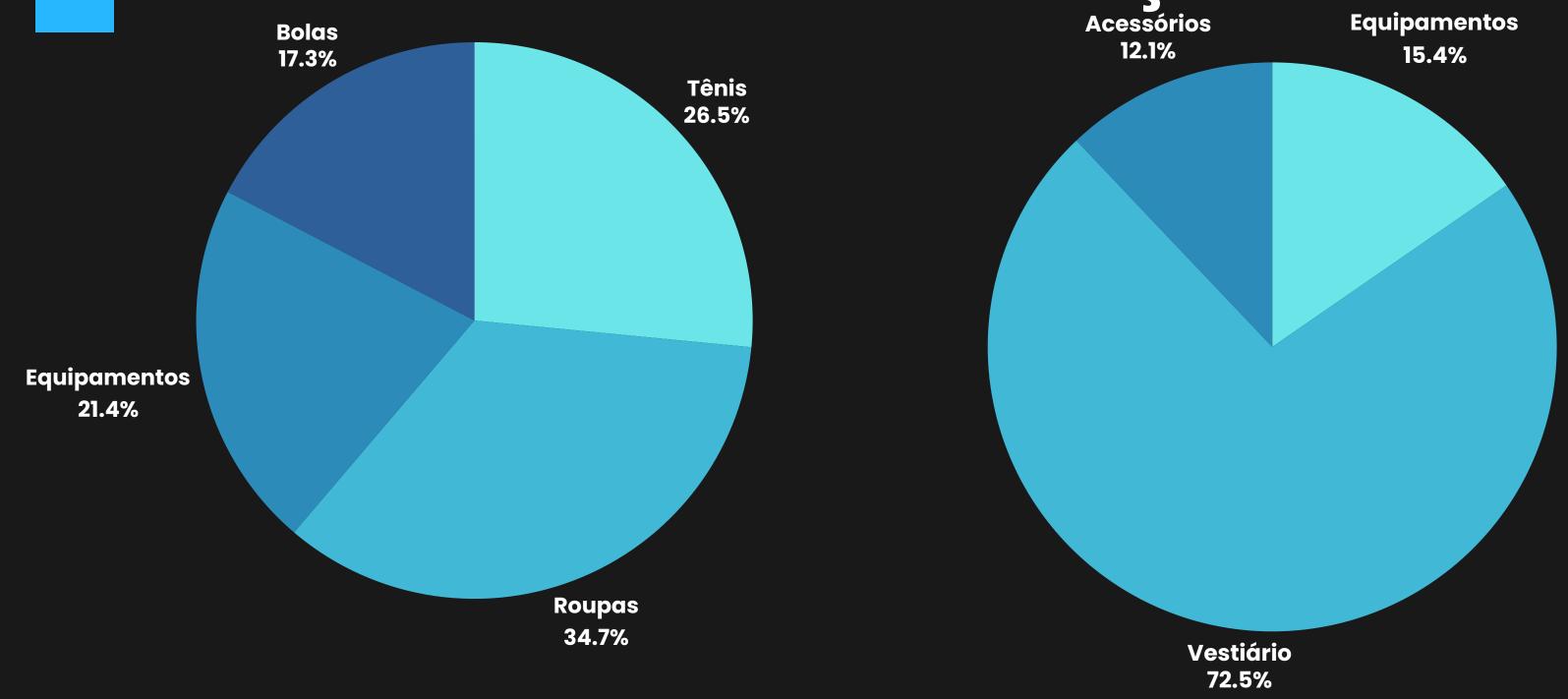




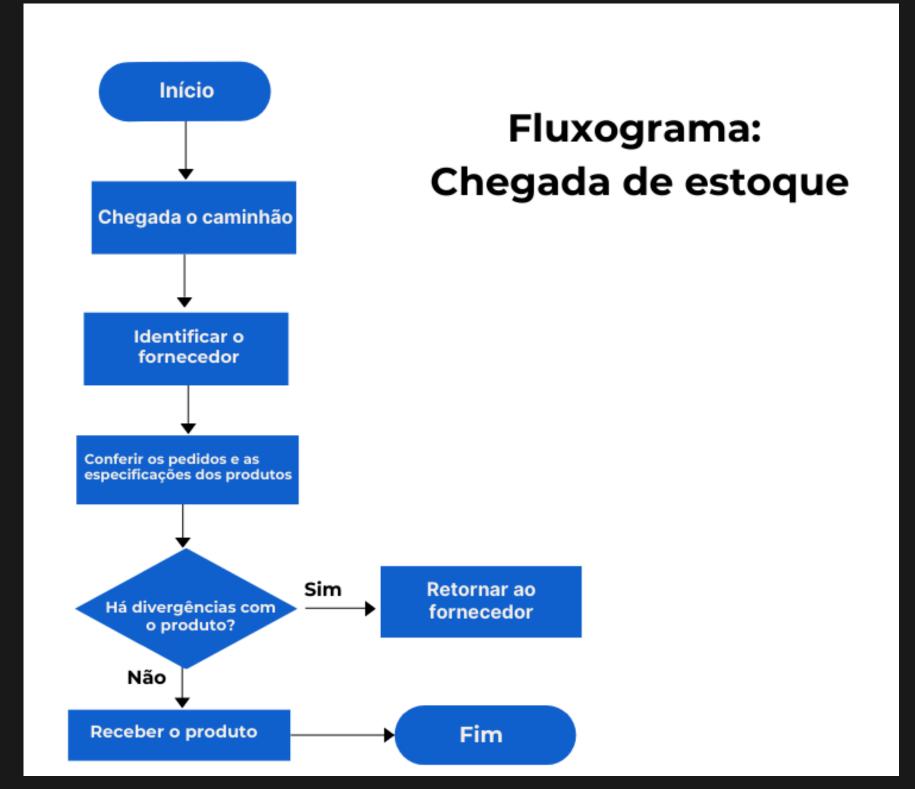
Você consome algum produto patrocinados por times esportivos?



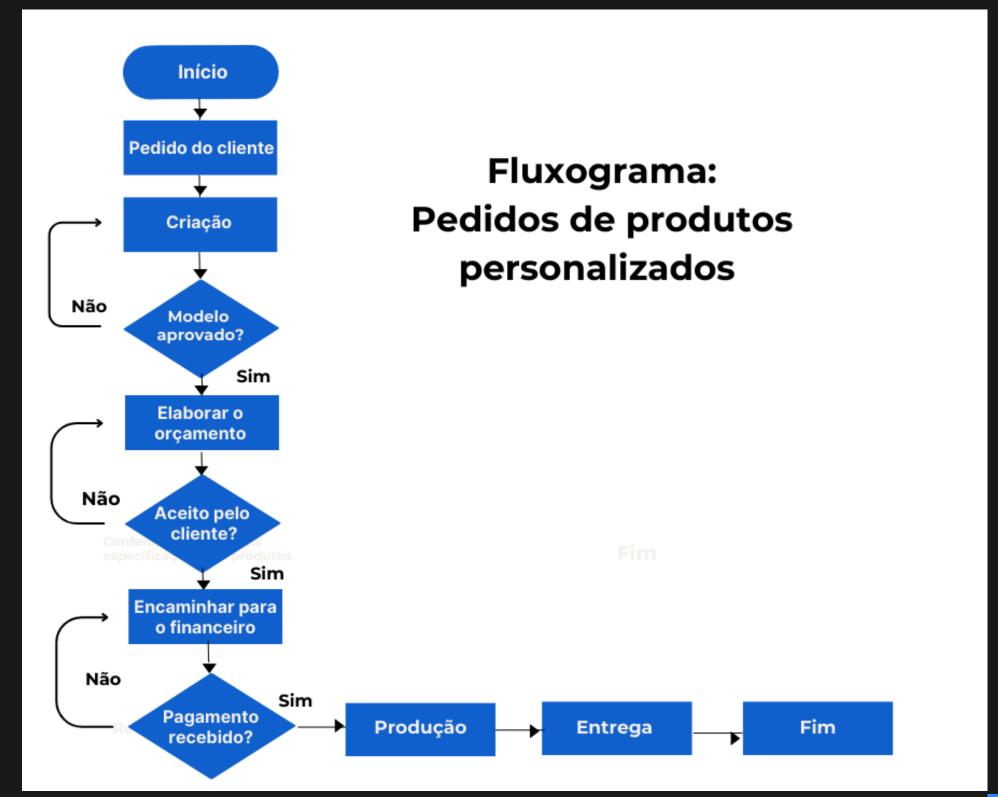
Em uma loja de esportes o que mais chama a sua atenção?



Fluxograma de 2 processos



Fluxograma de 2 processos



Infraestrutura de instalação e equipamentos

- Vitrine;
- Caixas;
- Área de vestimenta;
- ·Área de equipamentos;
- Área de aulas prática;
- Área administrativa;
- Área de funcionários;
- •Banheiro feminino e masculino;
- Vestuário feminino e masculino;
- ·Balcão de ajuda;
- •Estoque.

Licença

• Alvará de funcionamento

NOMERO DE INSCRIÇÃO	Laguaga		Turo I o I	STATE AND DE	EI K			
67.876.984/9321-65 Matriz	COMPROVANTE	COMPROVANTE DE INSCRIÇÃO E DE SITUAÇÃO 20/04/2						
	OJA DE ARTIGOS ESF	PORTIVOS						
Jampc Sports	(ROME DE RAVITASIA)				Menor			
4763-6/02- Come	ercio Varejista de ar	rtigos esportivos						
4713-0/02- Come	ércio varejista lojas	de variedades de pe	queno po	orte				
206-2- Sociedad	e Empresarial Limit	ada						
Rua Professor Gal	bizo	355 N	Maracanā					
20271-065	Tijuca	Rio de Janei	ro		□ RJ			
jampcsports@gma	il.com	(21) 99045-6	799					
ENTE FEDERATIVO RESPONSA ****	IVEL (EFFI)							
Ativa				03/2025	CASTRAL			
MOTIVO DE STUAÇÃO CABAS	WAL.							
STUÇÃO ESPECIAL				SA BITUAÇÃO ES	SALCHAR.			

Emitido no dia XX/XX/XXXX às XXXXXX (data e hora de Brasilia).

Fornecedores



4P's

PRODUTO	PREÇO
-Tamanho entre pequenos e grandes(equipamentos); -Tamanho entre baby look e GG; -Possuem cores em preto, branco, cinza, azul, verde, vermelho, amarelo, laranja e roxo; -Espaço reservado para orientação dos materiais esportivos; -Qualidade média alta; -Durabilidade alta; -Sustentabilidade; -Garantia de 30 a 90 dias; -Devolução até 7 diasEmbalagem ecológica(ecobag) -Marcas parceiras são a Nike, Adidas e Puma.	-Pesquisa de preço no mercado; -Variedade de serviço; -Variedade de produtos; -Relação da Demanda x Oferta; -Custo benefício -Propaganda; -Marketing; -Fornecedores e marcas parceiras; -Prazos de pagamentos; -Descontos; -Termos de crédito; -Entregas.

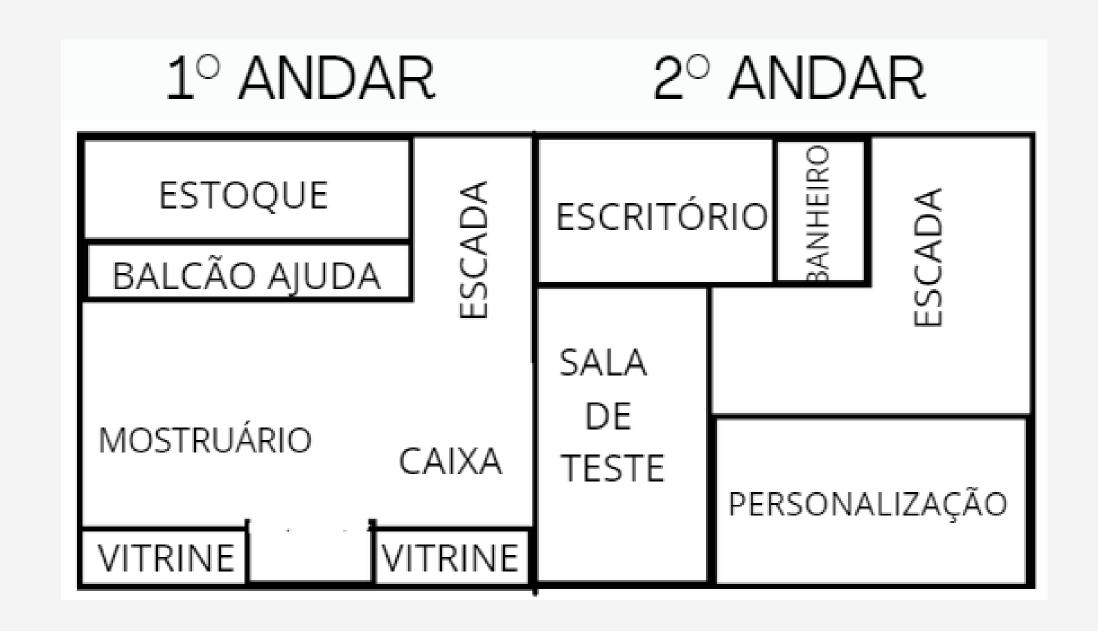
PRAÇA	PROMOÇÃO
 -Fácil acesso a transporte; -Área de atividade física pública; -Estoque; -Venda física e virtual; -Todos os gêneros; -18 a 75 anos; -Consumidor majoritariamente da região norte do Rio de Janeiro. 	-Mídias sociais; -Site; -Ações promocionais em eventos esportivos; -Parcerias com academias; -Propagadas com atletas conhecidos.

Técnicas de de vendas

Principais estratégias de venda:

- Atendimento de excelência.
- Atração, captação e fidelização de clientes são objetivos que devem ser associados a um atendimento de qualidade.
- Desenvolver parcerias.
- Desenvolver parcerias que possam atrair clientes para nossa empresa.
- Investir na rede social certa para nosso negócio.
- Precisamos estar na mesma rede social em potencial que nossos clientes.
- Investiremos no inbound marketing.
- Estratégia que consiste em atrair, converter e encantar clientes

Layout



ICMS

MERCADORIA	VALOR PAGO (R\$)	TAXA (%)	VALOR DO IMPOSTO PAGO (R\$)
BLUSA NIKE	R\$ 11.000,00	20,00%	R\$ 2.200,00
BLUSA ADIDAS	R\$ 10.000,00	18,00%	R\$ 1.800,00
BLUSA PUMA	R\$ 8.000,00	18,00%	R\$ 1.440,00
BLUSA GSPORT	R\$ 4.500,00	18,00%	R\$ 810,00
BLUSA DRY FIT	R\$ 16.000,00	18,00%	R\$ 2.880,00
BLUSA DE ALGODÃO	R\$ 10.000,00	18,00%	R\$ 1.800,00
BOLA NIKE	R\$ 4.950,00	20,00%	R\$ 990,00
BOLA ADIDAS	R\$ 8.500,00	18,00%	R\$ 1.530,00
BOLAS PUMA	R\$ 3.500,00	18,00%	R\$ 630,00
BOLA GSPORT	R\$ 4.250,00	18,00%	R\$ 765,00
BERMUDA NIKE	R\$ 16.000,00	20,00%	R\$ 3.200,00
BERMUDA ADIDAS	R\$ 14.000,00	18,00%	R\$ 2.520,00
BERMUDA PUMA	R\$ 7.500,00	18,00%	R\$ 1.350,00
BERMUDA GSPORT	R\$ 7.500,00	18,00%	R\$ 1.350,00
TÊNIS NIKE	R\$ 22.000,00	20,00%	R\$ 4.400,00
TÊNIS PUMA	R\$ 15.000,00	18,00%	R\$ 2.700,00
TÊNIS ADIDAS	R\$ 26.000,00	18,00%	R\$ 4.680,00
TÊNIS GSPORT	R\$ 2.500,00	18,00%	R\$ 450,00
REDE DE VÔLEI GSPORT	R\$ 2.500,00	18,00%	R\$ 450,00
EQUIPAMENTOS GSPORT	R\$ 5.600,00	18,00%	R\$ 1.008,00
TOTAL:			R\$ 36.953,00

Organização de custos e despesas

Contas custos					despensas				
		direto		indireto		fixo		variável	
conta de água							R\$		600,00
conta de luz							R\$		1.150,00
aluguel					R\$	1.000,00			
salários					R\$	800,00			
internet					R\$	325,00			
impostos					R\$	1.325,00			
Matérias	R\$	125.000,00							
Equipamentos	R\$	3.000,00							
Moveis			R\$	150.000,00					

Fluxo de Caixa

Meses/itens	Janeiro \Xi	Fevereiro \Xi	Março 😇	Abril \Xi	Maio 😇	Junho 😇
Entradas:						
Saldo inicial	500.000,00	327.633,38	262.437,24	199.203,62	200.179,43	206.753,44
Venda de produtos nike	11.000,00	11.200,00	11.530,00	11.701,00	12.000,00	13.756,50
Venda de produtos puma	7.000,00	7.500,00	7.550,00	7.600,00	8.000,00	7.625,00
Venda de produtos Gsport	5.150,00	5.400,00	5.600,00	5.650,00	5.820,80	6.204,20
Venda de produtos adidas	11.000,25	12.500,00	12.700,00	12.900,00	14.693,73	14.931,00
Venda de redes de volei	192,00	288,00	336,00	432,00	528,00	624,00
Venda de eq. De proteção	1.143,90	1.715,85	1.525,20	2.287,80	2.669,10	2.097,15
Venda de camisas personalizadas	1.000,50	2.225,00	1.900,17	2.500,00	2.375,00	3.000,00
Venda de camisetas Dry fit personalizada	2.900,00	3.000,00	2.800,00	3.080,00	3.200,00	3.225,00
Total entradas:	39.386,65	43.828,85	43.941,37	46.150,80	49.286,63	51.462,85
Saídas:						
Materiais de escritório	50.000,00	50.000,00	50.000,00			
Compra De produtos nike à prazo (3 meses)		17.983,33	17.983,33	17.983,33	16.200,00	8.000,00
Compra de produtos puma à prazo (3 meses)		11.333,33	11.333,33	11.333,33	7.000,00	8.000,00
Compra de produtos Gsport à prazo (3 meses)		8.416,67	8.416,67	8.416,67	6.250,00	4.000,00
Compra de produtos adidas à prazo (3 meses)		6.408,33	6.408,33	6.408,33	4.520,00	5.000,00
Compra de redes de volei (à vista)	2.500,00				1.000,00	600,00
Compra de eq. De proteção à prazo (3 meses)		1.033,33	1.033,33	1.033,33		500,00
Camisas dry fit		7.000,00	7.000,00		4.000,00	2.000,00
Camisas malha		5.000,00	5.000,00		3.500,00	3.000,00
Impressora	773,10					
Prensa térmica	1.850,00	1.850,00				
Papel sublimático	89,70				89,70	89,70
Tinta sublimática	152,92				152,92	152,92
Manta folha teflon	45,60					
Alvará de funcionamento	1.086,78					
Certificado digital e-CNPJ	250,00					
JUCERJA (junta comercial do estado do Rio de Janeiro)	754,00					
CLCB (certificado de licença do corpo de bombeiros)	153,46					
ICMS	69.931,13					
Funcionários	39.803,08					
Manutenção	4.363,50					
Sistema de Energia Renovavel (Placas Solares)	40.000,00	40.000,00	40.000,00	40.000,00	40.000,00	
Total saídas:	211.753,27	109.024,99	107.174,99	45.174,99	42.712,62	31.342,62
Saldo final:	327.633,38	262.437,24	199.203,62	200.179,43	206.753,44	226.873,67
Suido IIIIdi.	32.1033,30	2021437,24	1331203,02	2001175,43	2001/33,44	220,073,07

Balanço patrimonial

Α	5	•	U
Ativo Circulante	Soma de Valor	Passivo circulante	Soma de Valor
Venda de mercadorias Nike	90.987,50	Pagamento do fornecedor Nike	78.14
Venda de mercadorias Adidas	107.725,00	Pagamento do fornecedor Adidas	28.74
Venda de mercadorias Puma	72.575,00	Pagamento do fornecedor Puma	48.99
Venda de mercadorias Gsport	94.025,00	Pagamento do fornecedor Gsport	35.50
Venda de camisas (algodão) personalizadas	13.000,00	Compra de camisas (algodão) personalizadas	16.50
Venda de blusas Dry fit personalizadas	18.200,00	Compra de blusas Dry fit personalizadas	20.00
Venda de equipamentos de proteção	13.950,00	Compra de equipamentos de proteção	3.60
venda de redes de vôlei	3.250,00	Compra de redes de vôlei	4.10
Banco	500.000,00	Material de persornalização	2.91
		Material de escritório	150.00
		ICMS	69.93
		Manutenção	4.53
		Funcionários	39.80
Total:	913.712,50	Total:	502.77
Ativo não circulante		Passivo não circulante	
Materiais de escritório	150.000,00		
Prensa térmica	1.850,00		
Papel sublimático	89,70		
Tinta sublimática	152,92	Patrimonio Líquido	
Manta folha teflon	45,60	Capital Social	500.00
Impressora	773,10	Lucro	23.41
Sistema de Energia Renovavel (Placas Solares)	200.000,00		
Total:	352.911,32	Total:	523.41
Total geral ativo:	1.619.535,14	Total geral passivo:	1.619.53
	·		

D.R.E

RECEITA OPERACIONAL BRUTA							
Vendas de produtos R\$ 266.712,50							
(-)DEDUÇÃO DE RECEITA BRUTA							
Devolução	R\$ 4.070,00						
Imposto	R\$ 36.953,00						
(=) RECEITA OPERACIONAL LÍQUIDA							
R\$ 262.642,50							
(-) CUSTO DAS VENDAS							
Produtos	R\$ 201.300,00						
(=) RESULTADO OPERACIONAL BRUTA							
R\$ 61.342,50							
(-) DESPESAS OPERACIONAL							
Depesas com vendas	R\$ 1.500,00						
Despesas administrativa	R\$ 8.500,00						
(-) DESPESAS FINANC	EIRA LÍQUIDA						
Receita Financeira	R\$ 800,00						
(=)RESULTADO OPERACIONAL ANTES DO IR E CSLL							
R\$ 50.542,	50						
(-) PROVISÃO PARA	A IR E CSLL						
IR (15%)	R\$ 7.581,38						
CSLL (9%)	R\$ 4.548,83						
(=) LUCRO LÍQUIDO ANTES D	AS PARTICIPAÇÕES						
R\$ 38.412,	30						
(=) RESULTADO LÍQUIDO							
R\$ 23.412,							

Responsabilidade socioambiental

- Responsabilidade socioambiental é a responsabilidade que uma empresa, ou organização tem com a sociedade e com o meio ambiente além das obrigações legais e econômicas.
- •A importância da responsabilidade socioambiental é uma maneira das empresas se responsabilizarem pelos IMPACTOS sociais e ambientais de suas atividades industriais e comerciais.
- •Tem como função reduzir o impacto ambiental de suas atividades.
- •Projetos de responsabilidade socioambiental são essenciais em empresas, a inclusão na sociedade e a responsabilidade ambiental tem extrema importância, e na nossa empresa não deixará nada tão importante como isso ficar de fora.

Obrigada pela atenção!

Mídia social:

