



**Nicolas Leonardi**  
**30 ans**  
**57185 Clouange, FRANCE**  
**Permis B**  
[leonardi.nicolas@live.fr](mailto:leonardi.nicolas@live.fr)  
**06 43 07 36 40**  
[www.linkedin.com/in/nicolas-leonardi/](https://www.linkedin.com/in/nicolas-leonardi/)

Langages et Packages :




**Frontend** : Html5, CSS3,  
JavaScript,  
Framework : Vue.js

**Backend** : Node.js (avec  
Framework Express)

**Base de données** : MySQL,  
MongoDB

**Partie Sécurité** : Bcrypt,  
Jsonwebtoken, Dotenv,  
Express-rate-limit...

Langues :

-  Maternelle
-  C1
-  A2

Savoir-être :

- Esprit d'équipe
- Autonomie
- Organisation
- Capacité d'adaptation

Centres d'intérêt :

- Football
- VTT
- Série TV
- Jeux Vidéo

**J'aide les entreprises à développer des sites web modernes et dynamiques, à améliorer leur référencement, en respectant les besoins des clients.**

COMPETENCES

Techniques :

- Concevoir et développer le frontend et/ou le backend d'un site web
- Développer et/ou interagir avec une API
- Intégrer une maquette HTML
- Mettre en place une stratégie SEO
- Effectuer la maintenance d'un site web existant
- Sécuriser et partager un projet (Git, Github)
- Sécuriser les données d'un utilisateur
- Analyser et diagnostiquer une panne, une erreur
- Travailler avec une approche agile
- Réaliser des tests unitaires
- Concevoir et gérer une base de données

Managériales :

- Animer un point de vente et l'équipe de vente
- Former des nouveaux collaborateurs
- Mettre en place le planning des équipes
- Veiller à la qualité de l'accueil client
- Veiller au respect de mise en rayon des produits et d'affichages
- Participer à la sécurisation des marchandises
- Garantir l'application des règles de sécurité en magasin
- Entretenir le magasin (intérieur et extérieur)
- Gérer des stocks
- Tenir la comptabilité

Commerciales :

- Travailler en équipe, bon relationnel
- Analyser et répondre aux besoins des clients
- Contribuer à la réalisation du CA magasin (Réparations et ventes)
- Mettre en place l'achat/revente de smartphone
- Suivre des dossiers client (particulier, professionnel)
- Mettre en place des offres commerciales
- Acheter de la marchandise, contact direct avec les fournisseurs

FORMATIONS

<b>Développeur Web</b> - Diplôme niveau 5/Bac+2 enregistré au RNCP <i>Openclassrooms</i>	<b>2021</b>
<b>BTS Négociation et Relation Client</b> <i>Ecole EMC Metz</i>	<b>2011</b>
<b>BAC STG Spécialité GSI</b> Lycée Jean-Baptiste Colbert Thionville	<b>2009</b>

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

<u><b>RESPONSABLE MAGASIN</b></u> Point Service Mobiles Metz	2017 - 2020 (3ans et 2 mois)
<u><b>RESPONSABLE ADJOINT</b></u> LIDL Hagondange	2017 - 2017 (4 mois)
<u><b>RESPONSABLE ADJOINT</b></u> My Phone Assistance Metz	2015 - 2017 (1an et 5 mois)
<u><b>CONSEILLER COMMERCIAL</b></u> The Kase Thionville anciennement PhoneHouse	2012 - 2015 (3ans et 6 mois)