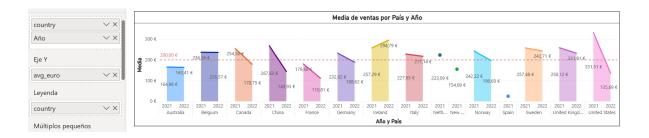
En aquest exercici, practicaràs amb la creació de diverses visualitzacions en POWER BI. Durant aquest sprint, és crucial que organitzis la informació de manera eficient i clara, mantenint en ment els objectius de cada gràfic. En el nivell 1, s'espera que generis visualitzacions que facilitin la comprensió del patró de vendes per país de les empreses. En el nivell 2, aprofundirem en les transaccions de les empreses, tenint en compte el factor temporal. Finalment, en el nivell 3, es crearan visualitzacions per a analitzar el patró de transaccions per usuari i producte.

En aquest sprint, serà necessari presentar tots els exercicis d'un mateix nivell en una sola pàgina.

#83C3A0

Nivell 1

1. L'empresa necessita avaluar el rendiment de les vendes a nivell internacional. Com a part d'aquest procés, et demanen que triïs un gràfic en el qual es detalli la mitjana de vendes desglossades per país i any en una mateixa presentació visual. És necessari assenyalar les mitjanes que són menors a 200 euros anuals.



2. L'empresa està interessada a obtenir una visió general de les transaccions realitzades per cada país. La teva tasca és crear una visualització que identifiqui el percentatge de les vendes per país.

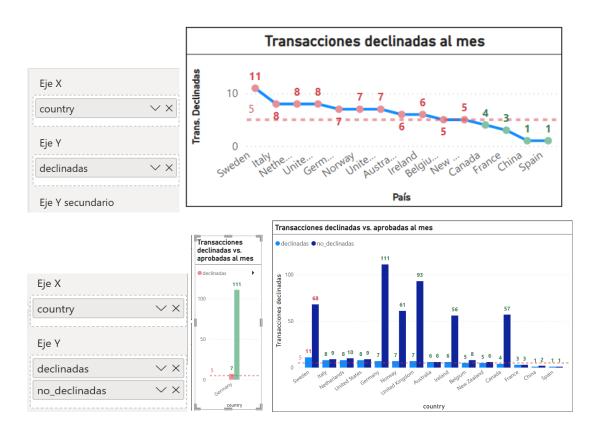


3. Dissenya un indicador visual en Power BI per a analitzar la diferència de vendes entre els anys 2022 i 2021 en cada país. L'empresa està interessada a comprendre com han variat les vendes en diferents països durant aquest període i desitja identificar qualsevol disminució o augment significatiu en les vendes.



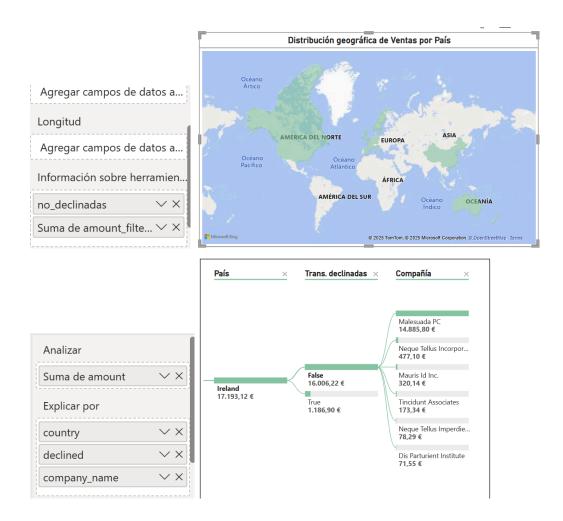
4. Crea una visualització en la qual es pugui comptabilitzar el nombre de transaccions rebutjades en cada país per a mesurar l'eficàcia de les operacions. Recorda que l'empresa espera tenir menys de 5 transaccions rebutjades per país.

```
declinadas = CALCULATE(COUNT(transactions[id]), 'transactions'[declined] =
TRUE())
no_declinadas = CALCULATE(COUNT(transactions[id]), 'transactions'[declined] =
FALSE())
```

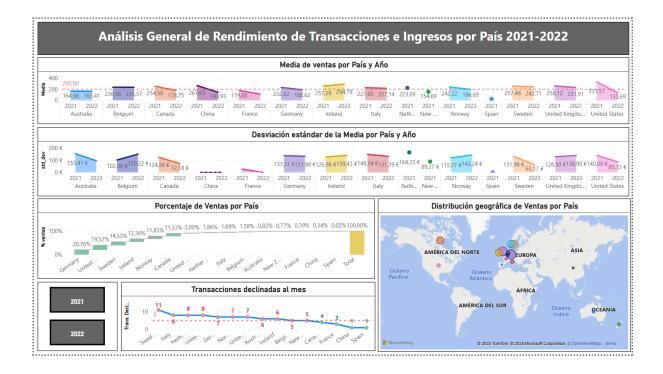


5. L'empresa busca comprendre la distribució geogràfica de les vendes per a identificar patrons i oportunitats específiques en cada regió. Selecciona la millor visualització per a mostrar aquesta informació.



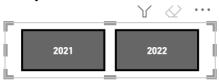


6. El teu cap t'ha demanat preparar una presentació per al teu equip en la qual es detallin la informació de tots els gràfics visualitzats fins ara. Per a complir amb aquesta sol·licitud, has de proporcionar una interpretació de les visualitzacions obtingudes. La presentació pot realitzar-se amb la informació general o seleccionant un element en particular, com per exemple, els resultats d'Espanya.

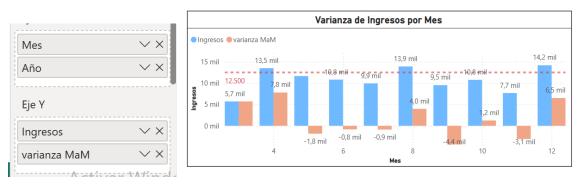


Nivell 2

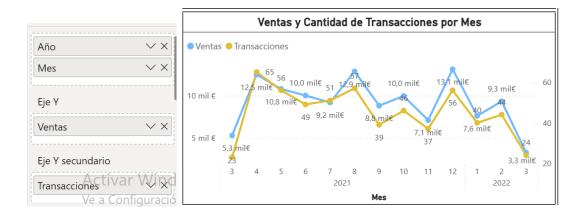
1. La teva tasca consisteix a implementar un filtre interactiu que permeti seleccionar les vendes per a cada any.



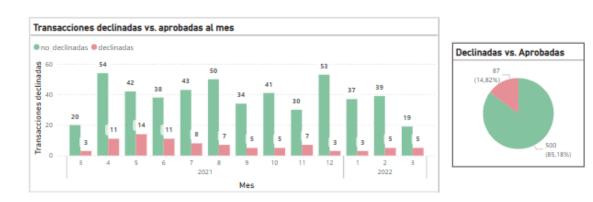
2. La gerència està interessada a analitzar més a fons les vendes en relació amb el mes. Per tant, et demanen que facis els ajustos necessaris per a mostrar la informació d'aquesta manera.



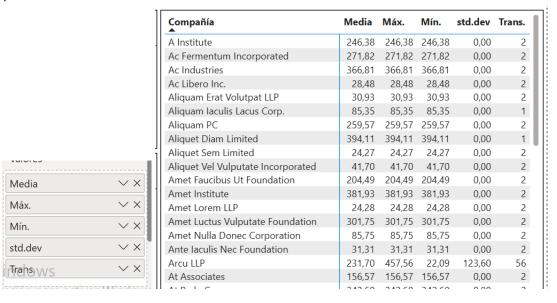
3. Visualitza el total de vendes i la quantitat de transaccions realitzades. Si és necessari, pots crear dues visualitzacions separades.

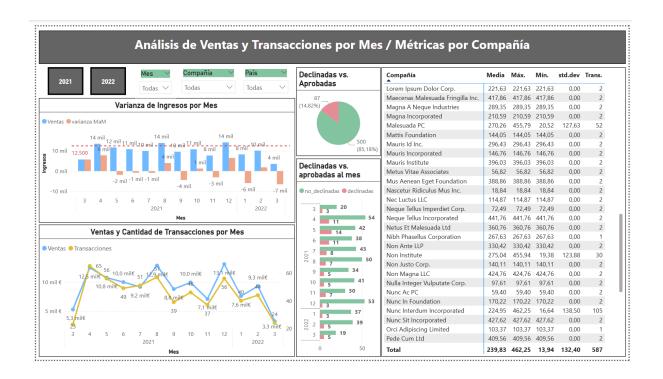


4. Crea una visualització que permeti observar de manera efectiva i clara la quantitat de les vendes realitzades i la quantitat de transaccions rebutjades.



5. Selecciona una visualització en la qual es reflecteixi els estadístics descriptius de les empreses que van realitzar transaccions. Recorda mostrar el total de cada estadístic.





Nivell 3

Per a realitzar aquest nivell, hauràs de tenir la taula usuari i la taula productes, que hauràs de relacionar amb la teva taula de fets. Per a això, trobaràs els fitxers CSV als recursos de la tasca de l'sprint 4, que pots carregar amb el PowerQUery i afegir al model SQL.

Tingues en compte que, per a la taula de productes, hauràs de trobar una solució per relacionar-la amb el llistat que es guarda a la columna anomenada product_ids del fitxer CSV de transactions, utilitzant PowerQuery.

1. En la teva empresa, volen aprofundir en l'anàlisi de les característiques dels usuaris que participen en les transaccions, així com en els productes venuts. T'han demanat que creïs visualitzacions rellevants per a millorar estratègicament les campanyes publicitàries i augmentar les vendes. Les visualitzacions que has d'incloure són les següents:

Informació personal dels usuaris/es.

- Quantitat de transaccions realitzades i rebutjades. L'empresa espera que cada usuari/ària tingui almenys 10 transaccions per any, i que tinguin menys de 2 transaccions rebutjades per any.
- Identificació del producte més barat i més car comprat per cada usuari/ària, juntament amb el seu preu..
- Distribució geogràfica dels usuaris/es.
- Mitjana de compres realitzades.
- L'usuari/ària ha de tenir l'opció de seleccionar si desitja mirar la informació d'un any únicament.

Afegeix un selector que permeti veure la informació específica d'un usuari concret, i comprova que es visualitza correctament.

```
producto_top_caro =
VAR tabla_producto =
```

```
FILTER (
        'orders',
        'orders'[id] IN SELECTCOLUMNS(
            FILTER(
                'transactions',
                'transactions'[user id] = MAX('transactions'[user_id])),
            'transactions'[id]))
VAR tabla precio =
    SELECTCOLUMNS (
        tabla producto,
        "ProductID", [product ids],
        "PrecioProducto", LOOKUPVALUE('products'[price2], 'products'[id],
'orders'[product ids]))
VAR producto top caro =
   MAXX(tabla precio, [PrecioProducto])
VAR producto top id =
   MAXX (
        FILTER(tabla precio, [PrecioProducto] = producto top caro),
        [ProductID])
RETURN
    LOOKUPVALUE('products'[product name], 'products'[id], producto top id)
producto caro precio =
VAR tabla producto =
   FILTER (
        'orders',
        'orders'[id] IN SELECTCOLUMNS(
            FILTER(
                'transactions',
                'transactions'[user_id] = MAX('transactions'[user_id])),
            'transactions'[id]))
VAR tabla_precio =
    SELECTCOLUMNS (
        tabla producto,
        "ProductID", [product ids],
        "PrecioProducto", LOOKUPVALUE('products'[price2], 'products'[id],
'orders'[product ids]))
RETURN
    MAXX(tabla precio, [PrecioProducto])
producto_top_barato =
```

```
VAR tabla usuario =
   FILTER (
        'orders',
        'orders'[id] IN SELECTCOLUMNS(
            FILTER (
                'transactions',
                'transactions'[user id] = MAX('transactions'[user_id])),
            'transactions'[id]))
VAR tabla precio =
    SELECTCOLUMNS (
        tabla usuario,
        "ProductID", [product ids],
        "PrecioProducto", LOOKUPVALUE('products'[price2], 'products'[id],
'orders'[product ids]))
VAR producto top barato =
   MINX(tabla precio, [PrecioProducto])
VAR ProductoBaratoID =
   MAXX (
        FILTER(tabla precio, [PrecioProducto] = producto_top_barato),
        [ProductID])
RETURN
    LOOKUPVALUE('products'[product name], 'products'[id], ProductoBaratoID)
producto_barato_precio =
VAR tabla producto =
   FILTER (
        'orders',
        'orders'[id] IN SELECTCOLUMNS(
            FILTER (
                'transactions',
                'transactions'[user id] = MAX('transactions'[user id])),
            'transactions'[id]))
VAR tabla precio =
    SELECTCOLUMNS (
        tabla producto,
        "ProductID", [product ids],
        "PrecioProducto", LOOKUPVALUE('products'[price2], 'products'[id],
'orders'[product ids]))
RETURN
   MINX(tabla precio, [PrecioProducto])
```



Productos de precio máximo y mínimo por usuario					
Usuario	top_caro	precio_c	top_barato	precio_b	
Avye Key	Winterfell	195,94 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	
Brett Kirby	Direwolf Stannis	161,11 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	
Brody Goodwin	duel tourney Lannister	171,13 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	
Burke Graham	Tully maester Tarly	167,20 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	
Dominique Tillman	Winterfell	195,94 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	
Emerson Sharp	skywalker ewok	172,78 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	
Francesca Sawyer	north of Casterly	63,33 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	
Hakeem Alford	skywalker ewok	171,22 €	Direwolf Littlefinger	26,66 €	

2021 2022

Usuarios registrados
275

Media de gasto por Usuario

239,83 €

Usuarios sin transacciones

Usuarios con transacciones

59

216



Productos más vendidos			
productos	cantidad •		
jinn Winterfell	97		
skywalker ewok	89		
duel tourney	83		
Direwolf riverlands the	79		
Dorne bastard	73		
Tully Dorne	71		
Winterfell	67		
Winterfell Lannister	61		
Direwolf Stannis	59		
kingsblood Littlefinger the	53		
Tully	47		
duel	43		
Lannister Barratheon Direwolf	41		
Direwolf Littlefinger	37		

