

## Nicolas Bezerra da Silva

**Endereço:** Portugal - Braga | **Telefone:** +351 968899318 | **E-mail:** [nicolas.silva.prof@gmail.com](mailto:nicolas.silva.prof@gmail.com)  
Brasileiro, 21 anos.

**URL LinkedIn:** [linkedin.com/in/nicolas-bezerra](https://www.linkedin.com/in/nicolas-bezerra)

**GitHub:** <https://github.com/NicolasBe23>

### Objetivo: Desenvolvedor Frontend

#### Síntese das Qualificações

Atualmente matriculado no curso de Desenvolvimento Web e Multimídia no Instituto Politécnico do Cávado e do Ave (IPCA), estou ansioso para adquirir experiência prática na área aprimorando meu conhecimento teórico e desenvolvendo habilidades relevantes para minha futura carreira. Embora ainda em formação, já desenvolvi habilidades em linguagens como, HTML, CSS, JavaScript, TypeScript, NodeJs, React. Estou confiante de que minha motivação, habilidades interpessoais e desejo de aprender. Altamente capacitado para trabalhar em equipe, dedicado às funções, focado em resultados, otimização de processos e transformação digital. Organizado, responsável e flexível.

**Palavras-chave:** Javascript, HTML, CSS, ciência da computação, desenvolvimento frontend, desenvolvimento web, tecnologia, landing page, e-mail marketing, levantamento de requisitos, desenvolvimento de soluções, transformação digital.

#### Formação Acadêmica

Colégio Gama e Souza - *Concluído em 2020*

**Instituto Politécnico do Cávado e do Ave (IPCA)** - *Cursando*

#### Formação Complementar

- HTML e CSS Intermediário
- JavaScript Intermediário

#### Idiomas

Inglês - Intermediário

#### Experiência Profissional

**ÓTICAS GIRÊH** – 07/2020 a 12/2022

**Cargo: funcionário**

**Atendimento ao Cliente:**

- Recepcionar os clientes de forma cordial e prestativa.
- Identificar suas necessidades e oferecer assistência na escolha de armações, lentes e outros produtos ópticos.
- Fornecer informações sobre diferentes tipos de lentes, tratamentos e opções de armações.

**Vendas:**

- Oferecer sugestões e recomendações com base nas necessidades e preferências dos clientes.
- Auxiliar os clientes na escolha de produtos que atendam às suas prescrições médicas e estilo pessoal.

**Consulta e Aconselhamento:**

- Explicar os diferentes tipos de lentes e ajudar os clientes a entender suas opções de tratamento e revestimento.
- Oferecer conselhos sobre estilos de armações que se adequem ao formato do rosto, estilo pessoal e prescrição médica.

**Gerenciamento de Estoques:**

- Receber e organizar entregas de produtos óticos, como armações, lentes e acessórios.

**Administração e Tarefas Administrativas:**

- Registrar e processar pedidos de clientes.
- Manter registros precisos de vendas, pagamentos e transações.
- Gerenciar o agendamento de consultas e compromissos de clientes, se a ótica oferecer serviços oftalmológicos.