**Bedrijfsvormen**

Administratie ->

Om een Eénmanszaak te starten:  
- Naar een sociaal secretariaat gaan  
- BTW + Ondernemingsnummer meebrengen

Voorbeeld:  
Man + Vrouw

[MAN] [GEMEENSCHAP] [VROUW]  
-> Patrimonion (Scheiding van goederen, huwelijksstelsel)  
-> Eensmanszaak -> Bij schulden kan alleen goederen genomen worden van de gemeenschap + diegene die het eenmanszaak heeft gevestigt

* Als je dit systeem niet wilt => VENOOTSCHAP

Bvba (Besloten Vennootschap met Beperkte Aansprakelijkheid.)  
-> Bij de notaris een Stichtings acte oprichten  
-> Steek kapitaal erin, minimum €8600 (Diegene die het doen = Aandeelhouders)  
-> Geld = Eigen vermorgen -> Hiermee zaken kopen  
-> Schulden => Curator verkoopt activa, waarmee de schuldeisen worden betaald

VOF  
Vennootschap Onder Firma  
=> NIET DOEN ! (= DRAMA)  
Eenvoudisgte manier om met meerdere personen een zaak op te starten  
Enige nodig = Niks, simpel, gewoon naar boekhouder gaan  
Probleem: Iedereen is verantwoordelijk

**Administratieve procedure**

1. Prestratie
2. Factuur opstellen
3. Geld komt binnen op rekening (Wanneer klant betalen)
4. Kosten betalen

Om de 3 maanden => BTW opstellen

Factuur:  
- Naam van bedrijf + Ondernemingsnummer  
- Dienst of goed  
- Totaal kostprijs  
- Voorwaarde (Binnen de 30 dagen bv)

Belangrijk:  
- Boekhouder -> €5000 per jaar   
- Nummer bij sociaal secretariaat  
- Bankrekening  
- Factuur kunnen opstellen

**Documenten**

* Bestelbon -> Dat is het bedrag die je verbindt, factuur is wat je betaald
* Factuur -> Is die voor jou? Goede informatie?  
   => Nee: Protesteren binnen de 8 dagen (Zoniet = aanvaard)
* Leveringsbon -> Tekenen = akkoord met de levering

Cashcow:  
- HET product/dienst wat het geld binnenbrengt.  
- vb: Coca Cola -> Coca Cola

**Markten**

Monopoly: Enige aanbieder van een product (vB: Electrabel, NMBS, …)  
 -> Price maker (Bepaal de prijs van de markt)  
Zuivere markt: Heel veel aanbieders van een product (vB: Bakkerij, Slagerij, …)  
 -> Price taker (Neem de prijs van de markt)