

Présentation PLD-Mars

H4103

SOMMAIRE

- I Introduction
- II Modèle du domaine
- III Présentations des cas d'utilisations
- IV Présentation de l'architecture technique
- V Gestion de projet
- VI Conclusion

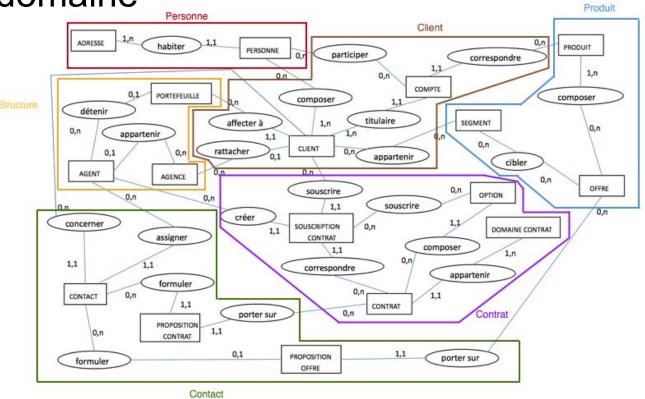
I - Introduction

- Conception d'une application bancaire
- Choix de l'architecture technique à déployer

II - Modèle du domaine

6 Objets Métier:

- OM Personne
- OM Client
- OM Produit
- OM Structure
- OM Contact
- OM Contrat



III - Présentation des cas d'utilisations

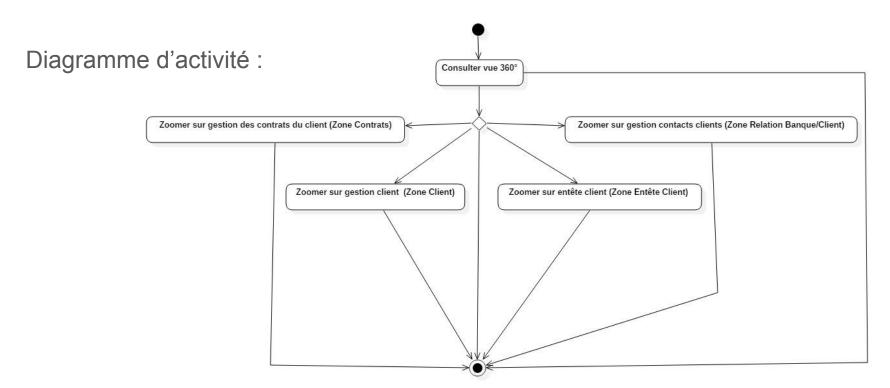
A - CU1: Vue 360° du dossier client

B - CU2 : Gestion du client

C - CU3 : Gestion des contacts d'un client

D - CU4 : Gestion des contrats d'un client

A - CU1: Vue 360° du dossier client



IHM Vue 360°

- Récapitulatif des différents données concernant le client
- Entête Client
- Information Client
- Relation Banque/Client
- Contrats Client
- Zoomer sur une zone

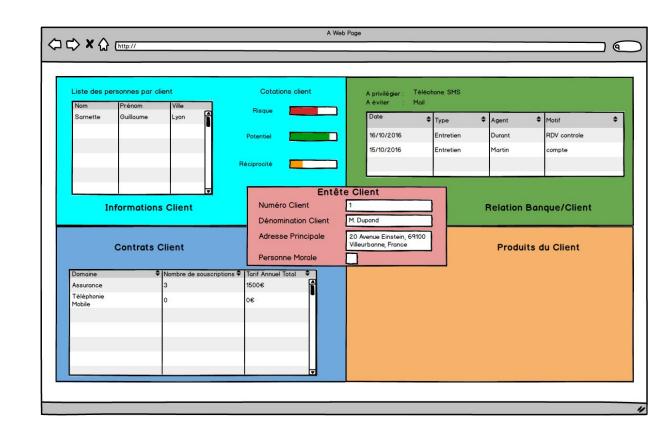
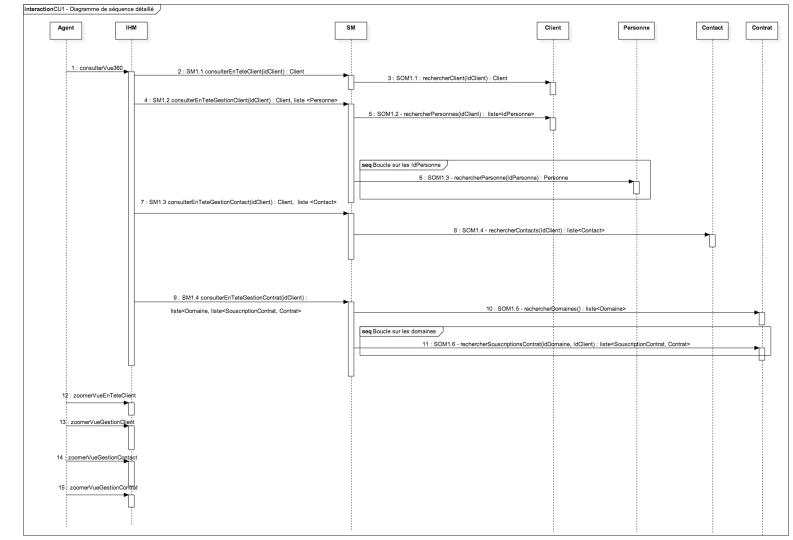
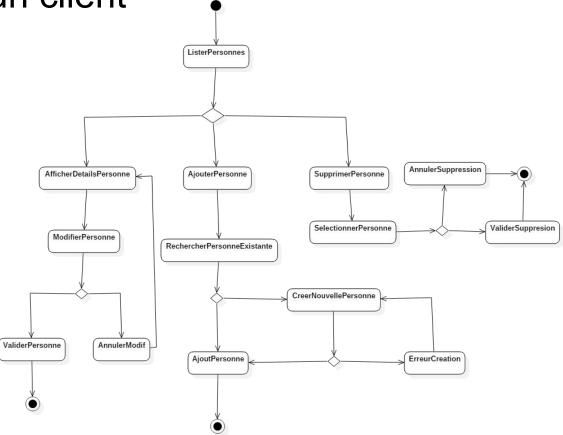


Diagramme Séquence Détaillé

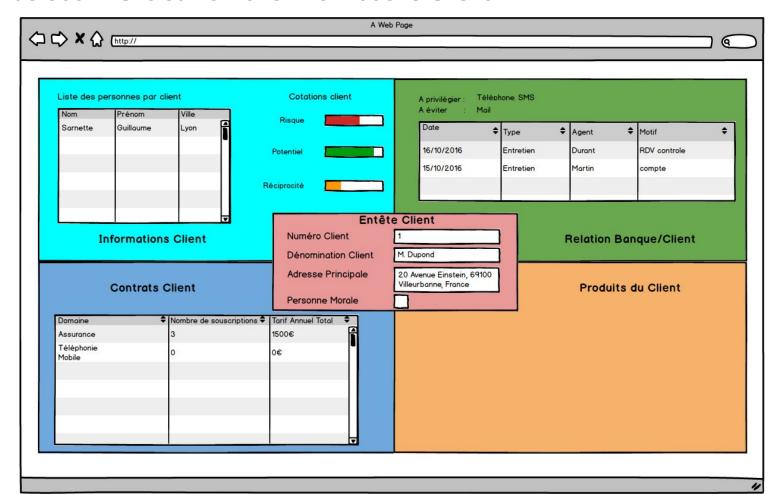


B - CU2 : Gestion d'un client

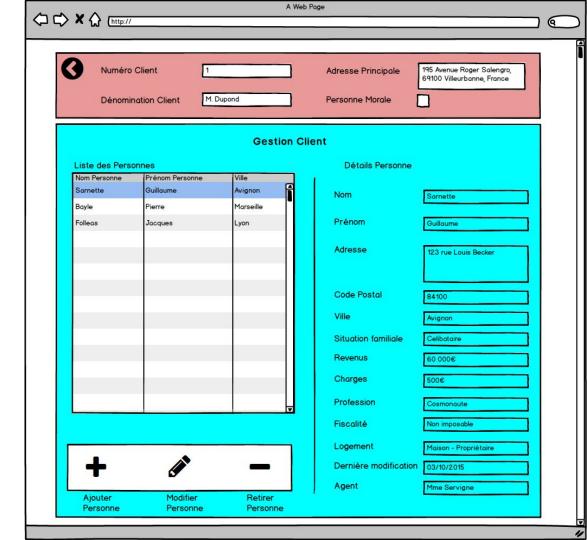
Diagramme d'activité



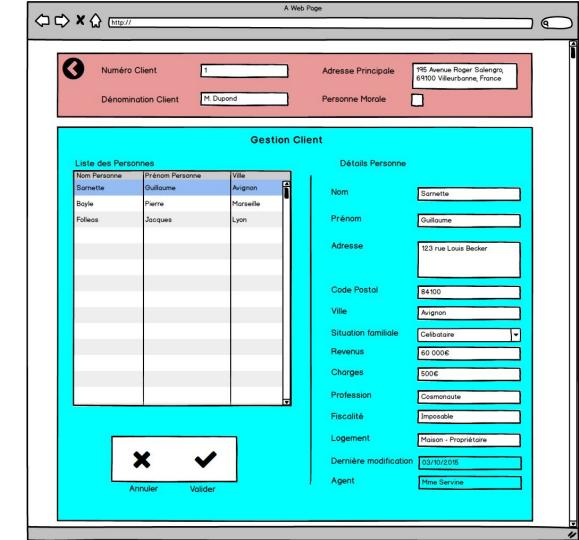
IHM Vue 360° - Clic sur la Zone Informations Client



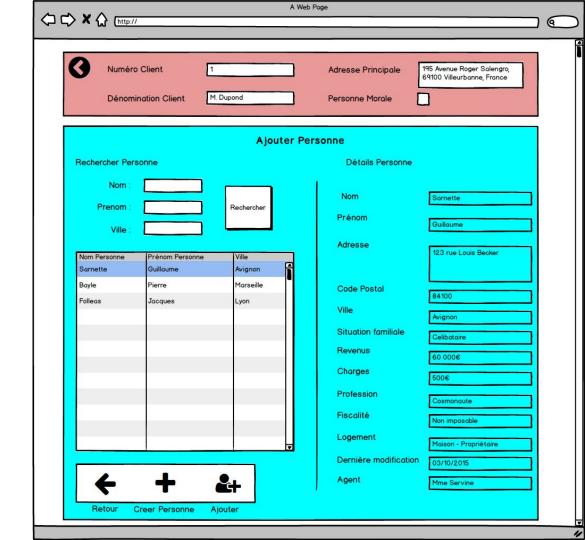
- Détails des personnes composants le client.
- Le bouton "Ajouter" amène vers la page de recherche d'une personne.
- Le bouton "Modifier" rend éditables certains champs de détails de la personne.
- Le bouton "Retirer" détache la personne du client.



- Permet de modifier la personne sélectionnée.
- Le bouton "Valider" valide les modifications et renvoi sur la page 1.
- Le bouton "Annuler"
 annule les modifications et renvoi sur la page 1.



- Permet de chercher une personne déjà présente dans la base et d'afficher son détail.
- Le bouton "Rechercher" affiche le résultat de la recherche.
- Le bouton "Créer" amène vers la page 4.
- Le bouton "Ajouter" ajoute la personne sélectionnée au client.



- Formulaire de création d'une nouvelle personne.
- Le bouton "Valider" valide la création et ajoute la personne au client et amène à la page 1.
- Le bouton "Annuler" annule la création et ramène à la page 3.

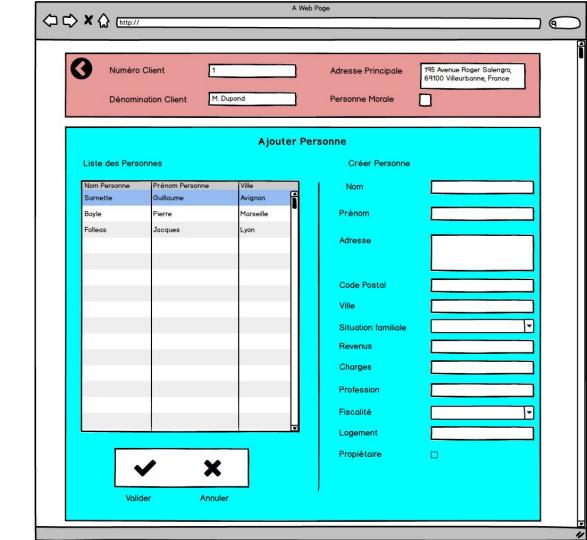
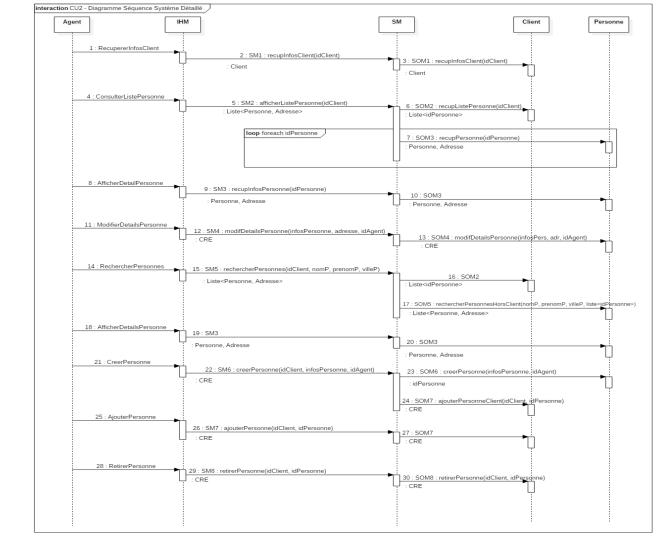
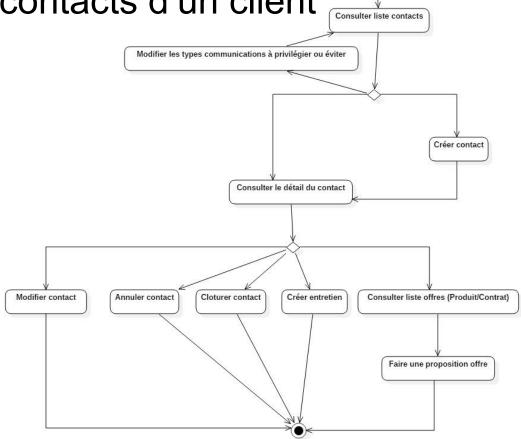


Diagramme Séquence Détaillé



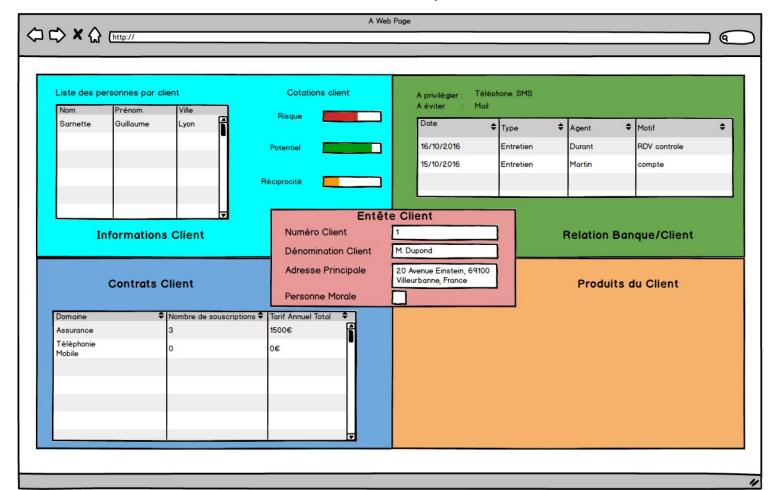
C - CU3: Gestion des contacts d'un client

Diagramme d'activité



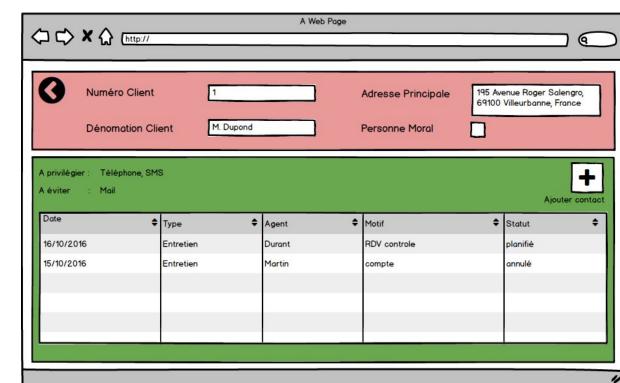
Identifier client

IHM Vue 360° - Clic sur la Zone Relation Banque/Client



IHM Liste des contacts

- Énumère les contacts associés au client
- Le bouton "Ajouter contact" amène vers la page formulaire création contact
- Cliquer sur un contact existant permet de le voir en détail
- Il est possible d'éditer les types de contacts à privilégier et à éviter



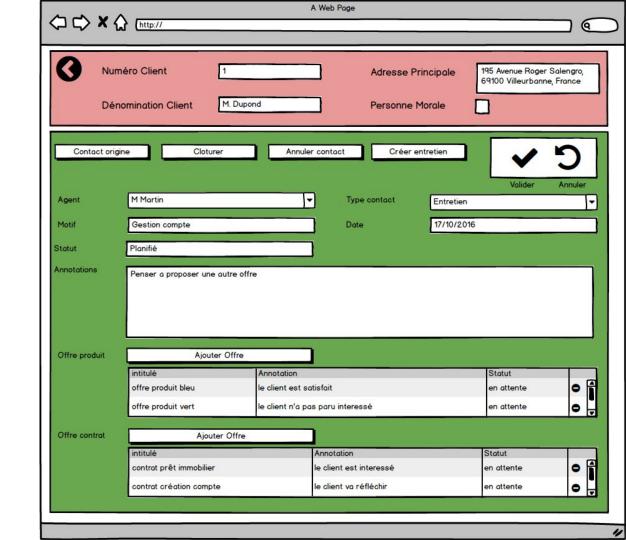
IHM Création d'un contact

- On peut sélectionner l'agent parmis une liste (combo box)
- On renseigne chaque champ et on choisit le type de contact
- Le bouton valider crée le contact et redirige l'utilisateur vers la page de détails du contact



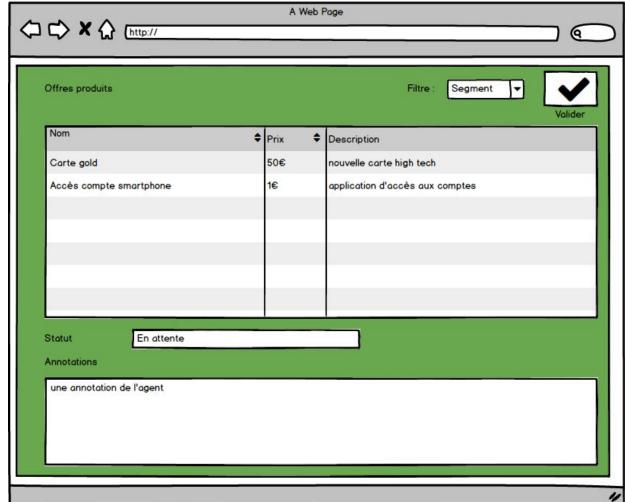
IHM Détails d'un contact

- Permet de visualiser toutes les informations détaillées relatives au contact
- Possibilité de clôturer ou annuler un contact
- On peut créer un rendez-vous pour un entretien à partir du contact courant
- Possibilité
 d'ajout/suppression/modificati
 on d'une offre de
 produit/contrat



IHM Choix des offres de produits

- Permet de visualiser les offres de produits
- Possibilité de filtrer les offres par segment. Les segments du client sont mis en évidence.
- On peut sélectionner une offre et valider pour l'ajouter au contact
- On peut aussi rédiger des annotations



IHM Choix des offres de contrats

- Permet de visualiser les offres de contrats filtrées par domaine
- Possibilité de voir les informations détaillées via le bouton "voir détails"
- On peut sélectionner une offre et valider pour ajouter l'offre au contact
- On peut aussi rédiger des annotations

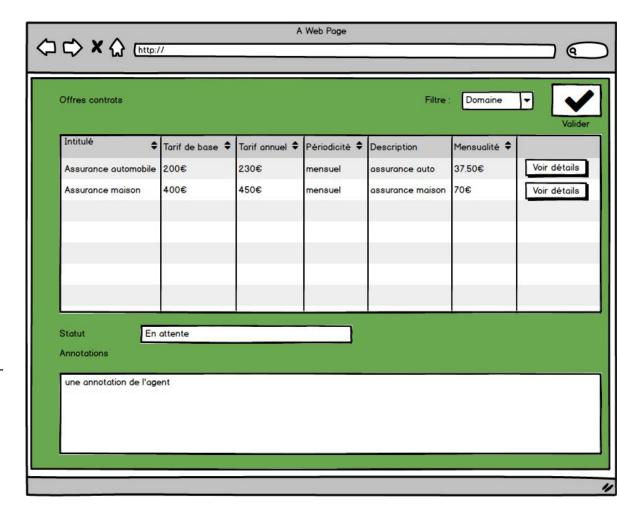
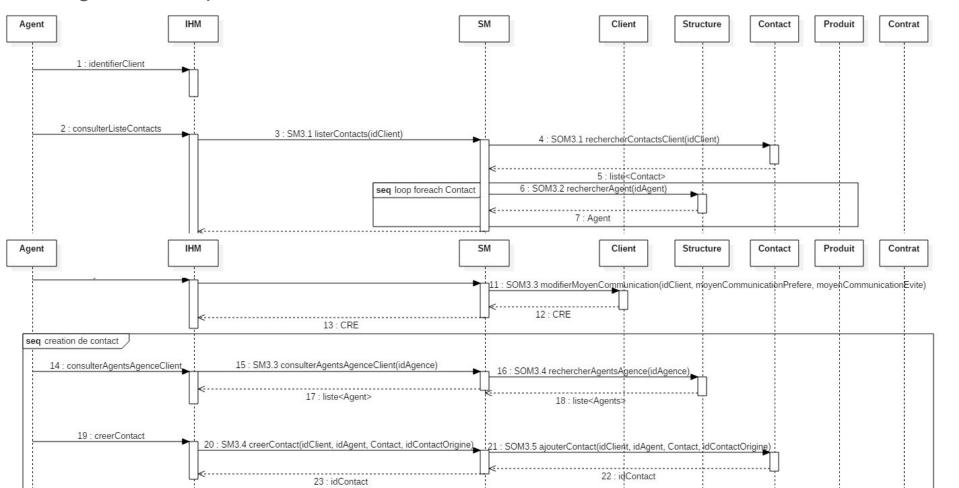
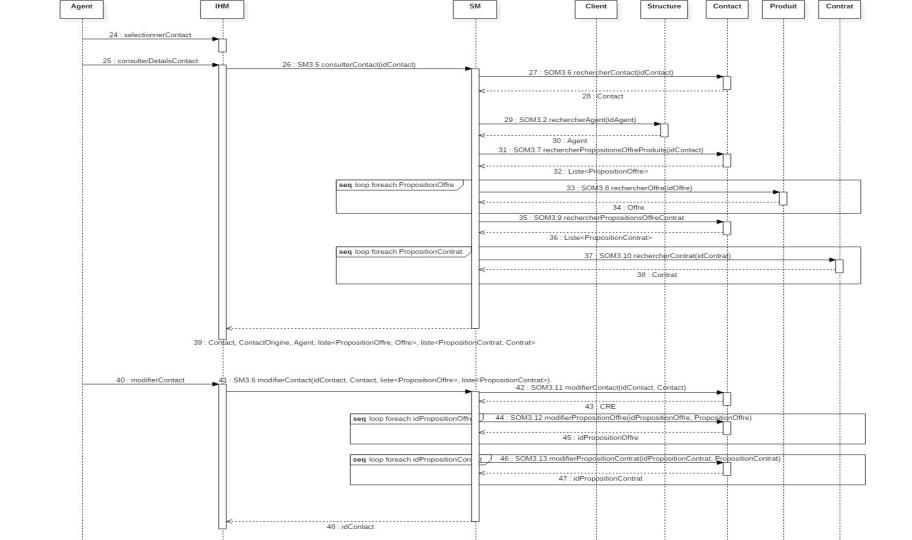
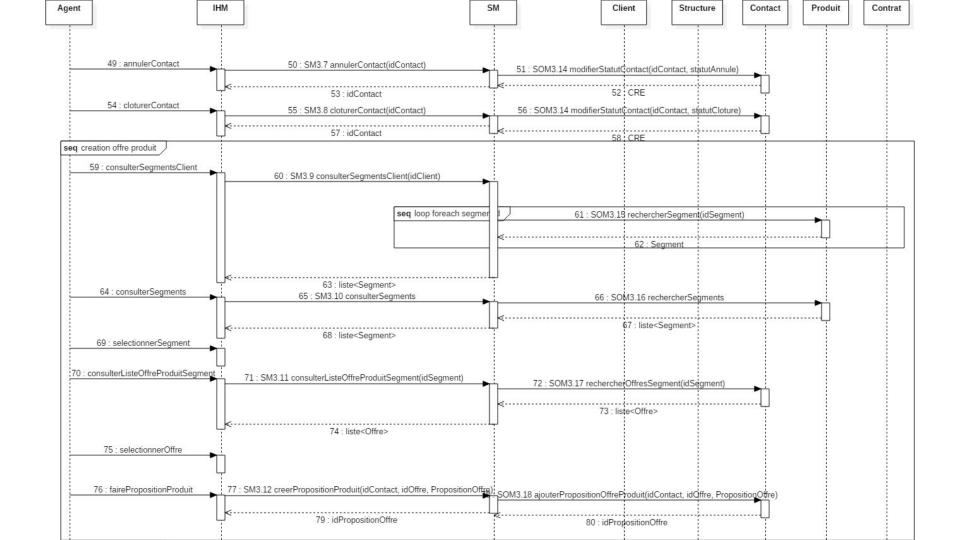
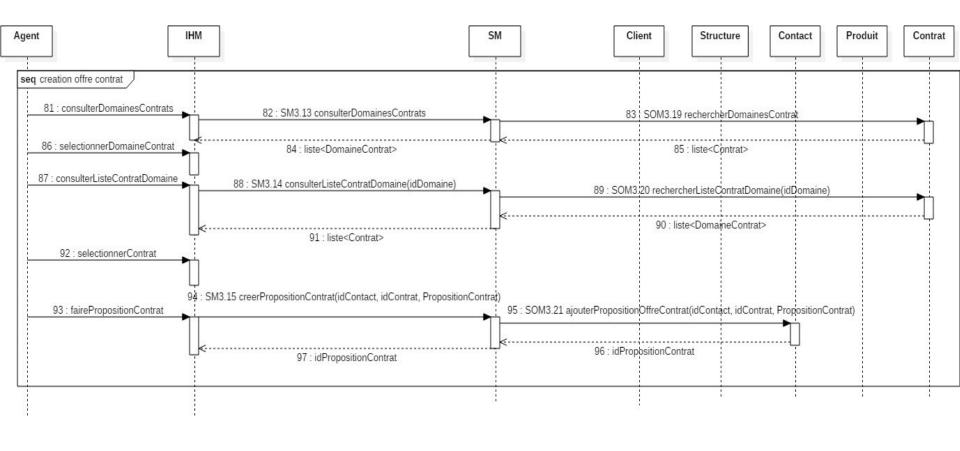


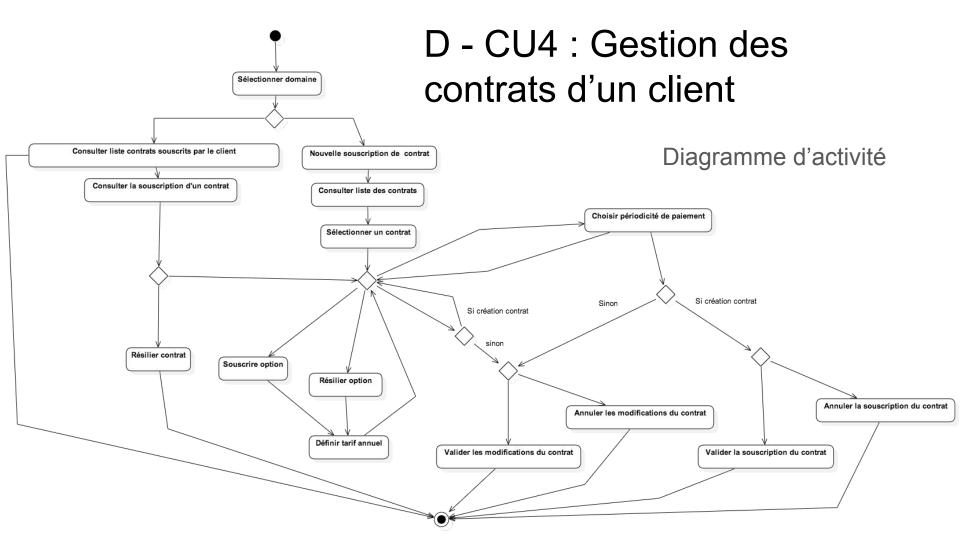
Diagramme séquence détaillé



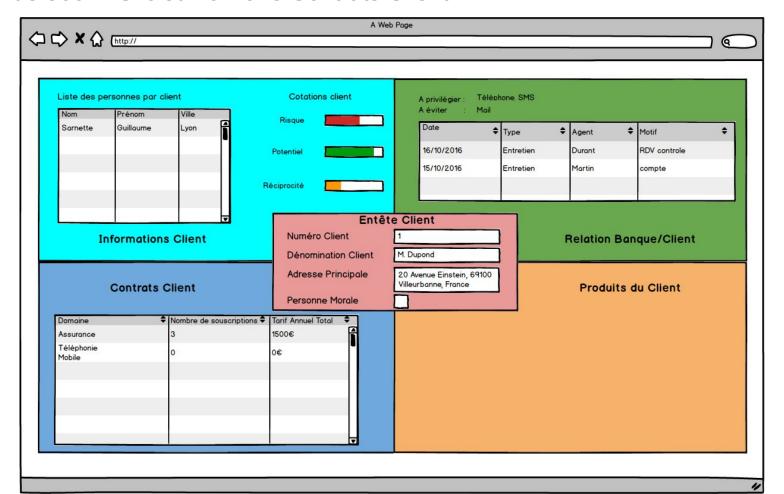






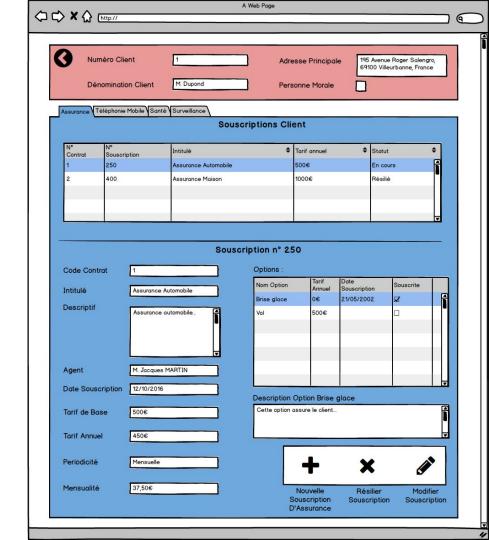


IHM Vue 360° - Clic sur la Zone Contrats Client



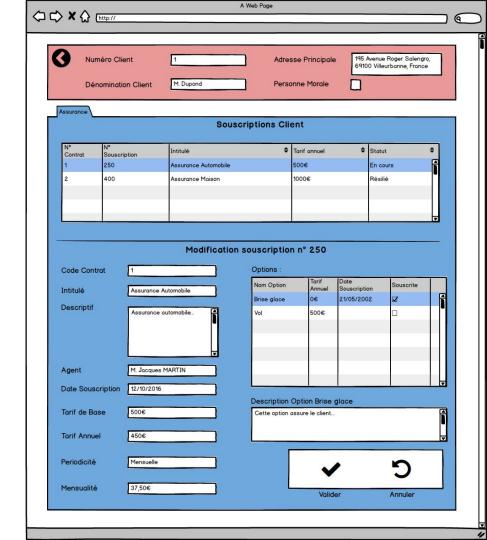
IHM Zoom Contrats Client - Visualisation

- Visualiser les souscriptions du client par domaine
- Afficher les détails d'une souscription
- Afficher le descriptif d'une option
- Modifier / Résilier la souscription sélectionnée
- Faire une nouvelle souscription de contrat dans le domaine sélectionné



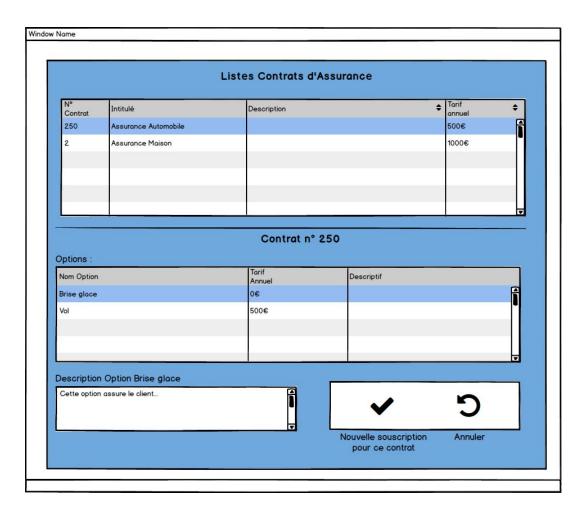
IHM Zoom Contrats Client - Modifier Souscription

- Modifier la périodicité
- Afficher le descriptif d'une option
- Souscrire / Résilier des options
- Mise à jour de montant de la mensualité (fait automatiquement)
- Valider / Annuler les modifications



IHM Visualiser contrats pour un domaine

- Visualiser les contrats pour un domaine
- Afficher les détails d'un contrat
- Afficher le descriptif d'une option
- Faire une nouvelle souscription pour le contrat sélectionné
- Revenir à la visualisation des souscriptions du client



IHM Zoom Contrats Client - Nouvelle Souscription

- Visualiser la liste des souscriptions du client
- Choisir la périodicité
- Afficher le descriptif d'une option
- Souscire des options
- Calcul du montant de la mensualité (fait automatiquement)
- Valider / Annuler la nouvelle souscription

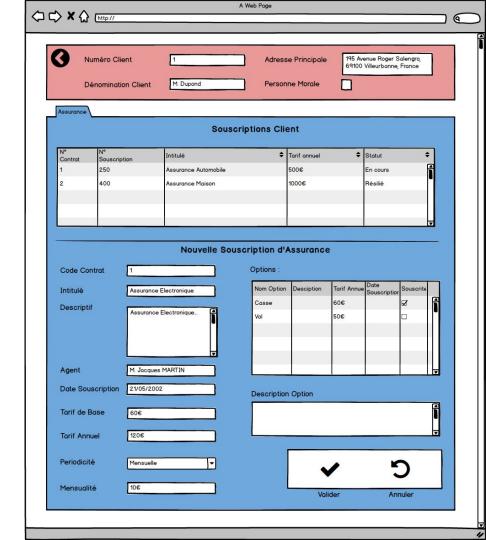
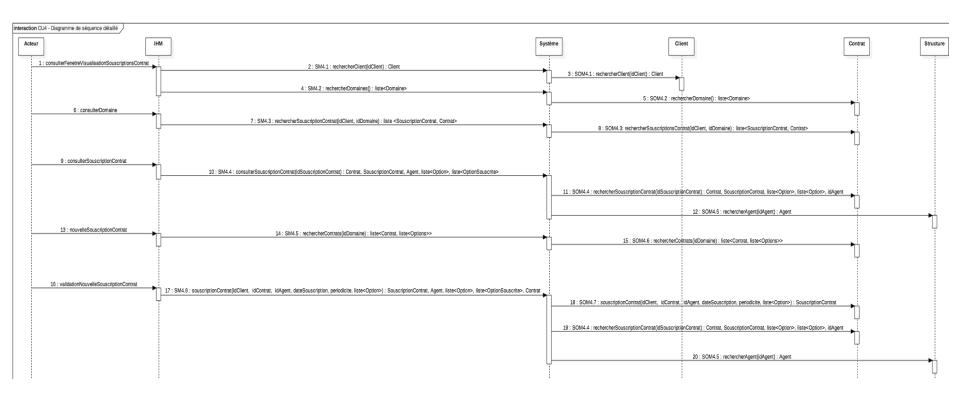
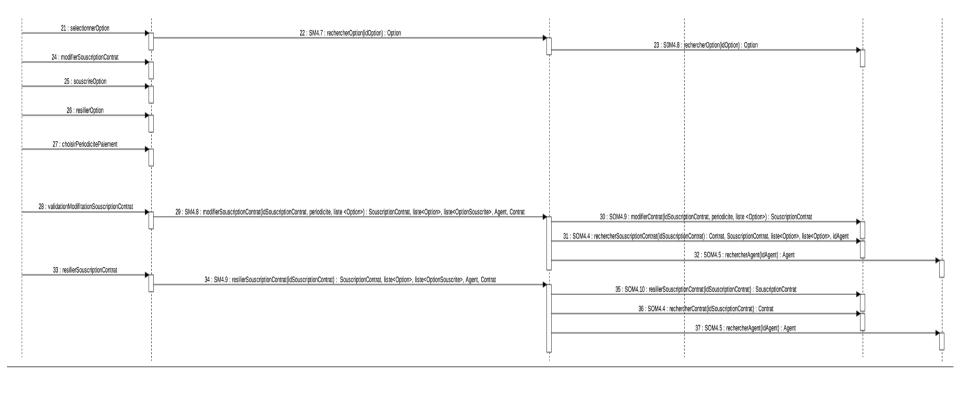


Diagramme Séquence Détaillé

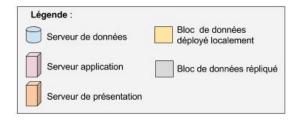


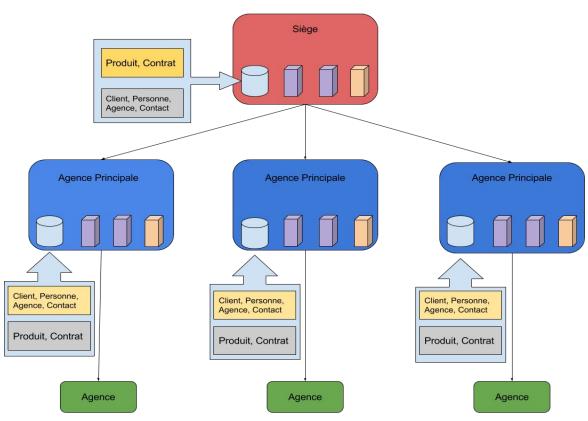


IV - Présentation de l'architecture technique

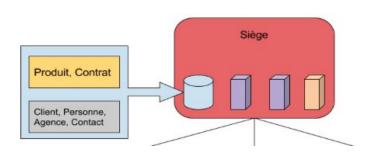
- Déploiement de l'application sur le siège, les agences principales et les agences secondaires
- Architecture C/S n-tiers web
- Serveurs d'application, de présentation et de données
- 6 Objets métier

Schéma de l'architecture choisie





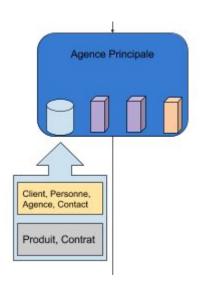
Siège



Serveur	Nb
SD	1
SA	2
SP	1

Avantages	Inconvénients
Cohérence des données	Beaucoup de mises à jour
Accessibilité	

Agence principale

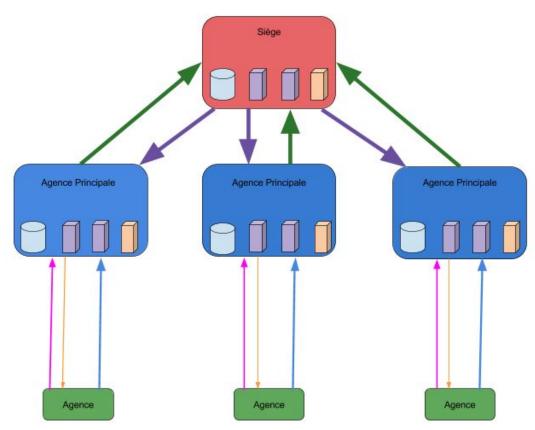


Serveur	Nb
SD	1
SA	2
SP	1

Avantages	Inconvénients
Données les plus pertinentes sont en local	Beaucoup de mises à jour
Sécurité	

Identification des flux





V - Gestion de projet

- Un projet de 152h
- Environ 22h/P
- Charge de travail bien répartie
- Perte de temps sur la modélisation des diagrammes sur ordinateur

VI - Conclusion

- Un projet enrichissant
- Difficultés rencontrées

Questions?