(24)

Desarrollar:

Parcial Nº2 - Tema G

Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un Remito". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
Desarrollar el DFD asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.

Desarrollar el DFD asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Datos, el DER parcial asociado al evento temporal del proceso "Generar informe de productos vendidos por cliente". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas. Considerar bosquejo de salida indicado.

 Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un nuevo Producto". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.

4. Teoría

a. Desarrollar "Ciclo de Vida Espiral" (10)

b. Desarrollar "Información Eficiente" (5)

c. Desarrollar "Requerimiento" (5)

Fi. 1: (30)	Ef. 2: (30)	Ej.3: (20)	Ej. 4:(20)	TOTAL
28	30	10	3	80.

CONTEXTO: Gestión de una Empresa de Suplementos Deportivos

La Empresa "Suplementos Deportivos Salta", tiene como objetivo realizar una eficaz gestión de la compra y venta de suplementos deportivos, como así también de sus clientes y proveedores.

De cada producto, además del proveedor de quien se adquiere, se debe indicar su nombre comercial, marca, stock y costo.

Una vez que el proveedor prepara y envía los productos oportunamente solicitados, lo hace junto a un remito, el cual debe registrarse indicando los productos y cantidades enviadas de cada uno, si se incluyó o no el flete, forma de pago a utilizar, observaciones del remito y el código de la orden de compra asociada.

Cuando un cliente adquiere productos de la empresa, esta situación se registra en una Venta en la cual se deja registro de los productos y cantidades que el cliente está comprando, el precio unitario de cada uno y en caso de corresponder si el producto tiene o no descuento, como así también el total de dicha venta. Además, el cliente indica la forma de pago con la que abonará dicha venta y de esta forma se completa su registro.

INFORME DE PRODUCTOS VENDIDOS & CLIENTE

Cliente: Juan Perez - DNI 123456

Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
123	12/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Vta.
with the same of	Vitamina B	8
	Proteina	3
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
246	15/8/2024	Crédito
OCCUPANT	Producto	Cant. Vta.
CONTRACTOR OF THE PARTY OF THE	Aminoácidos	5
	Vitamina C	10

Cliente: Francisco Torres - DNI 987654

Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
187	13/8/2024	Transferencia
Marie Late Company	Producto	Cant. Vta.
THE COUNTY OF PERSONS ASSESSMENT	Proteina	2
	Vitamina C	3
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
238	15/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Vta.
The second	Aminoácidos	5
	Vitamina B	5

informe: 18/8/2024

40)

Parcial Nº2 - Tema C

Desarrollar:

- Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un Remito". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
- Desarrollar el DFD asociado al evento temporal del proceso "Generar informe de productos vendidos por cliente". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas. Considerar bosquejo de salida indicado.
- 3. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un nuevo Producto". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
- 4. Teoría
 - a. Desarrollar "Ciclo de Vida Espiral" (10)
 - b. Desarrollar "Información Eficiente" (5)
 - c. Desarrollar "Requerimiento" (5)

Ej. 1: (30)	Ej.2: (30)	Ej.3: (20)	Ej. 4:(20)	TOTAL
21	as	10	12	63.

CONTEXTO: Gestión de una Empresa de Suplementos Deportivos

La Empresa "Suplementos Deportivos Salta", tiene como objetivo realizar una eficaz gestión de la compra y venta de suplementos deportivos, como así también de sus clientes y proveedores.

De cada producto, además del proveedor de quien se adquiere, se debe indicar su nombre comercial, marca, stock y costo.

Una vez que el proveedor prepara y envía los productos oportunamente solicitados, lo hace junto a un remito, el cual debe registrarse indicando los productos y cantidades enviadas de cada uno, si se incluyó o no el flete, forma de pago a utilizar, observaciones del remito y el código de la orden de compra asociada.

Cuando un cliente adquiere productos de la empresa, esta situación se registra en una Venta en la cual se deja registro de los productos y cantidades que el cliente está comprando, el precio unitario de cada uno y en caso de corresponder si el producto tiene o no descuento, como así también el total de dicha venta. Además, el cliente indica la forma de pago con la que abonará dicha venta y de esta forma se completa su registro.

INFORME DE PRODUCTOS VENDIDOS X CLIENTE

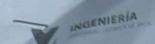
Cliente: Juan Perez - DNI 123456

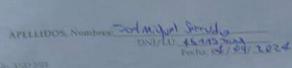
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
123	12/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Vta.
	Vitamina B	8
	Proteina	3
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
246	15/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Vta.
	Aminoácidos	5
	Vitamina C	10

Cliente: Francisco Torres - DNI 987654

Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
187	13/8/2024	Transferencia
	Producto	Cant. Vta.
	Proteina	2
	Vitamina C	3
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
238	15/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Vta.
	Aminoácidos	5
Andrew Co.	Vitamina B	5

Informe: 18/8/2024





Parcial Nº2 - Tema B



1. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un Remito". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.

2. Desarrollar el DFD asociado al evento temporal del proceso "Generar informe de productos en presupuestos por proveedor". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas. Considerar bosquejo de salida

3. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un nuevo Producto". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.

4. Teoria

- a. Desarrollar "Ciclo de Vida Prototipación" (10)
- b. Desarrollar "Sistema Objeto" (5)
- c. Desarrollar "Requerimiento" (5)

m) 2- (0.0)	EJ.2: (30)	Ej.3: (20)	Ej. 4:(20)	TOTAL
EJ. 1: (30)	7.1	17	//	27
15	01	16	10	0.00620

Contexto: Sector Compras de un Corralón

En el Sector de Compras del Corralón, cuando se detecta faltante de mercadería se consulta y se solicitan presupuestos a los diferentes proveedores con los que trabaja el corralón.

Cada presupuesto debe registrarse, indicando los productos junto a la cantidad y precio ofrecido de cada uno de ellos, la forma de pago indicada por el proveedor, fecha probable de entrega y las observaciones del presupuesto que se consideren necesarias.

Una vez que el proveedor prepara y envía la mercadería, lo hace junto a un remito, el cual debe registrarse indicando los productos y cantidades enviadas de cada uno, si se incluyó o no el flete, forma de pago a utilizar, observaciones del remito y el presupuesto asociado.

Registrar los productos con los que trabaja este sector es muy importante, ya que se debe contar con los datos identificatorios como su nombre, descripción, costo, stock y qué proveedor lo vende al corralón.

INFORME DE PRODUCTOS EN PRESUPUESTOS X PROVEEDOR

Proveedor: Juan Perez - CUIL 20-123456-7

Nro. Pup	Fecha	Forma Pago
153	12/8/2024	Crédito
44.4	Producto	Cant. Enviada
	Bolsa 10 kg cemento Hierro del 12	35 15
Neo Black	Fecha	Forma Pago
Nro. 0 (1)	15/8/2024	Crédito
240	Producto	Cant. Enviada
	Bolsa 20 kg cemento Bolsa 10 kg cal	50 10

Proveedor: Francisco Torres - CUIL 27-123456-8

Nro. Sent	Fecha	Forma Pago
187	13/8/2024	Transferencia
	Producto	Cant. Enviada
	Ladrillos 10x20 Viga del 12	20 10
Nro. Oh	Fecha	Forma Pago
238	15/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Enviada
	Bolsa 20 kg cemento Ladrillos 10x20	50 30

Informe: 18/8/2024