



Desarrollar:

Parcial N°2 - Tema G

1. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un Remito". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
2. Desarrollar el DFD asociado al evento temporal del proceso "Generar informe de productos vendidos por cliente". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas. Considerar bosquejo de salida indicado.
3. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un nuevo Producto". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
4. Teoría
 - a. Desarrollar "Ciclo de Vida Espiral" (10)
 - b. Desarrollar "Información Eficiente" (5)
 - c. Desarrollar "Requerimiento" (5)

Ej. 1: (30)	Ej. 2: (30)	Ej. 3: (20)	Ej. 4: (20)	TOTAL
28	30	20	3	81

CONTEXTO: Gestión de una Empresa de Suplementos Deportivos

La Empresa "Suplementos Deportivos Salta", tiene como objetivo realizar una eficaz gestión de la compra y venta de suplementos deportivos, como así también de sus clientes y proveedores.

De cada producto, además del proveedor de quien se adquiere, se debe indicar su nombre comercial, marca, stock y costo.

Una vez que el proveedor prepara y envía los productos oportunamente solicitados, lo hace junto a un remito, el cual debe registrarse indicando los productos y cantidades enviadas de cada uno, si se incluyó o no el flete, forma de pago a utilizar, observaciones del remito y el código de la orden de compra asociada.

Cuando un cliente adquiere productos de la empresa, esta situación se registra en una Venta en la cual se deja registro de los productos y cantidades que el cliente está comprando, el precio unitario de cada uno y en caso de corresponder si el producto tiene o no descuento, como así también el total de dicha venta. Además, el cliente indica la forma de pago con la que abonará dicha venta y de esta forma se completa su registro.

INFORME DE PRODUCTOS VENDIDOS POR CLIENTE

Cliente: Juan Perez - DNI 123456

Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
123	12/8/2024	Crédito
Producto		Cant. Vta.
Vitamina B		8
Proteína		3
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
246	15/8/2024	Crédito
Producto		Cant. Vta.
Aminoácidos		5
Vitamina C		10

Cliente: Francisco Torres - DNI 987654

Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
187	13/8/2024	Transferencia
Producto		Cant. Vta.
Proteína		2
Vitamina C		3
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
238	15/8/2024	Crédito
Producto		Cant. Vta.
Aminoácidos		5
Vitamina B		5

Informe: 18/8/2024

Parcial N°2 - Tema C

Desarrollar:

1. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un Remito". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
2. Desarrollar el DFD asociado al evento temporal del proceso "Generar informe de productos vendidos por cliente". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas. Considerar bosquejo de salida indicado.
3. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un nuevo Producto". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
4. Teoría
 - a. Desarrollar "Ciclo de Vida Espiral" (10)
 - b. Desarrollar "Información Eficiente" (5)
 - c. Desarrollar "Requerimiento" (5)

Ej. 1: (30)	Ej. 2: (30)	Ej. 3: (20)	Ej. 4: (20)	TOTAL
21	20	10	12	63

Aprobado

CONTEXTO: Gestión de una Empresa de Suplementos Deportivos

La Empresa "Suplementos Deportivos Salta", tiene como objetivo realizar una eficaz gestión de la compra y venta de suplementos deportivos, como así también de sus clientes y proveedores.

De cada producto, además del proveedor de quien se adquiere, se debe indicar su nombre comercial, marca, stock y costo.

Una vez que el proveedor prepara y envía los productos oportunamente solicitados, lo hace junto a un remito, el cual debe registrarse indicando los productos y cantidades enviadas de cada uno, si se incluyó o no el flete, forma de pago a utilizar, observaciones del remito y el código de la orden de compra asociada.

Cuando un cliente adquiere productos de la empresa, esta situación se registra en una Venta en la cual se deja registro de los productos y cantidades que el cliente está comprando, el precio unitario de cada uno y en caso de corresponder si el producto tiene o no descuento, como así también el total de dicha venta. Además, el cliente indica la forma de pago con la que abonará dicha venta y de esta forma se completa su registro.

INFORME DE PRODUCTOS VENDIDOS X CLIENTE

Cliente: Juan Perez - DNI 123456

Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
123	12/8/2024	Crédito
Producto	Cant. Vta.	
Vitamina B	8	
Proteína	3	
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
246	15/8/2024	Crédito
Producto	Cant. Vta.	
Aminoácidos	5	
Vitamina C	10	

Cliente: Francisco Torres - DNI 987654

Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
187	13/8/2024	Transferencia
Producto	Cant. Vta.	
Proteína	2	
Vitamina C	3	
Nro. Venta	Fecha	Forma Pago
238	15/8/2024	Crédito
Producto	Cant. Vta.	
Aminoácidos	5	
Vitamina B	5	

Informe: 18/8/2024

Parcial N°2 - Tema B

Desarrollar:

1. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un Remito". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
2. Desarrollar el DFD asociado al evento temporal del proceso "Generar Informe de productos en presupuestos por proveedor". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas. Considerar bosquejo de salida indicado.
3. Desarrollar el DFD asociado al proceso "Registrar un nuevo Producto". Incluir el Evento, Diccionario de Datos, el DER parcial asociado al ejercicio, con la correspondiente Estructuración de Tablas.
4. Teoría
 - a. Desarrollar "Ciclo de Vida Prototipación" (10)
 - b. Desarrollar "Sistema Objeto" (5)
 - c. Desarrollar "Requerimiento" (5)

Ej. 1: (30)	Ej. 2: (30)	Ej. 3: (20)	Ej. 4: (20)	TOTAL
15	21	12	11	59

Aprobado

Contexto: Sector Compras de un Corralón

En el Sector de Compras del Corralón, cuando se detecta faltante de mercadería se consulta y se solicitan presupuestos a los diferentes proveedores con los que trabaja el corralón.

Cada presupuesto debe registrarse, indicando los productos junto a la cantidad y precio ofrecido de cada uno de ellos, la forma de pago indicada por el proveedor, fecha probable de entrega y las observaciones del presupuesto que se consideren necesarias.

Una vez que el proveedor prepara y envía la mercadería, lo hace junto a un remito, el cual debe registrarse indicando los productos y cantidades enviadas de cada uno, si se incluyó o no el flete, forma de pago a utilizar, observaciones del remito y el presupuesto asociado.

Registrar los productos con los que trabaja este sector es muy importante, ya que se debe contar con los datos identificatorios como su nombre, descripción, costo, stock y qué proveedor lo vende al corralón.

INFORME DE PRODUCTOS EN PRESUPUESTOS X PROVEEDOR

Proveedor: Juan Perez - CUIL 20-123456-7

Nro. Pres	Fecha	Forma Pago
123	12/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Enviada
	Bolsa 10 kg cemento	35
	Hierro del 12	15
Nro. Pres	Fecha	Forma Pago
246	15/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Enviada
	Bolsa 20 kg cemento	50
	Bolsa 10 kg cal	10

Proveedor: Francisco Torres - CUIL 27-123456-8

Nro. Pres	Fecha	Forma Pago
187	13/8/2024	Transferencia
	Producto	Cant. Enviada
	Ladrillos 10x20	20
	Viga del 12	10
Nro. Pres	Fecha	Forma Pago
238	15/8/2024	Crédito
	Producto	Cant. Enviada
	Bolsa 20 kg cemento	50
	Ladrillos 10x20	30

Informe: 18/8/2024