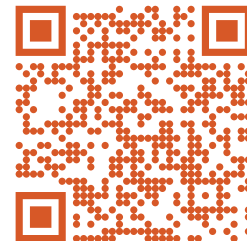


JE SUIS NICOLAS TARDY

J'AI 49 ANS ET 20 ANS D'AVENTURES DANS LA DISTRIBUTION ET LES SERVICES.

MON OBJECTIF?
TRANSFORMER CHAQUE DÉFI EN OPPORTUNITÉ DURABLE ET
CRÉER DE LA VALEUR QUI A DU SENS POUR TOUS.

SCANNEZ
LE QR CODE POUR DÉCOUVRIR MON CURRICULUM VITAE DIGITALISÉ.



L'APPEL DE L'AVENTURE...

MA PREMIÈRE ORIENTATION EN UFR DE BIOLOGIE M'A CONFRONTÉE À LA RÉALITÉ DE L'ENGAGEMENT, ET M'A APPRIS À REDÉFINIR MES PRIORITÉS AVEC LUCIDITÉ.

1994 : BAC SCIENTIFIQUE SÉRIE «S»
OPTION MATHÉMATIQUES
1995 : 1ÈRE ANNÉE DE MÉDECINE À MONTPELLIER

L'EXPÉRIENCE MILITAIRE M'A FORGÉE : DÉPASSEMENT DE SOI, ESPRIT D'ÉQUIPE ET RÉSISTANCE MENTALE SONT DEVENUS MES RÉFÈRES.

1996 : CHASSEUR & SAUVETEUR SECOURISTE AU CENTRE NATIONAL D'ENTRAÎNEMENT COMMANDO DE MONT LOUIS 66 (JANVIER DE 1999)

EN PARALLÈLE DE MON BTS, J'AI APPRIS À COMMUNIQUER, À ÉCOUTER, ET À TENIR MES ENGAGEMENTS DANS UN CADRE PROFESSIONNEL EXIGEANT.

1998 : BTS ACTION COMMERCIALE EN ALTERNANCE - VENTE DE MATÉRIEL DE NETTOYAGE ET FORMATION H.A.C.C.P.

RESPONSABLE UNIVERS CHEZ DÉCATHLON, J'AI APPRIS À MANAGER UNE ÉQUIPE ET À PILOTER UNE GAMME DE PRODUITS COMME UN MINI-CENTRE DE PROFIT.

04/1999 - 06/2000 : RESPONSABLE UNIVERS RANDONNÉE & SANTÉ DÉCOUVERTE (CARCASSONNE 11)

EN TANT QUE DIRECTEUR CHEZ PARASHOP, J'AI DÉVELOPPÉ UNE VISION GLOBALE DU COMMERCE DE PROXIMITÉ : PERFORMANCE, RELATION CLIENT ET EXCELLENCE TERRAIN.

06/2000 - 08/2001 : DIRECTEUR DE MAGASIN PARASHOP (NANCY 54, CRÉTEIL 94)

L'ÉCOLE DU TERRAIN...

PREMIÈRES EXPERTISES...

CHEZ MCDONALD'S, J'AI INTÉGRÉ UNE CULTURE D'EFFICACITÉ REDOUTABLE, FONDÉE SUR LA RIGUEUR, LA FORMATION CONTINUE ET LE TRAVAIL D'ÉQUIPE.

07/2001 - 08/2002 : DIRECTEUR DE RESTAURANT MC DONALD'S (CLAIRA 66)

CHEF DE SECTEUR, J'ANIMAIS MES ÉQUIPES AU QUOTIDIEN ET STRUCTURAI L'OFFRE POUR GARANTIR UNE EXPÉRIENCE CLIENT IRREPROCHABLE. J'AI INTÉ LA CARTE ARTISAN EN LOCAL ET CONTRIBUÉ AU DÉPLOIEMENT NATIONAL DE LA NOUVELLE CARTE MAISON : UNE DYNAMIQUE D'INNOVATION LITTE ET CONCRÈTE.

08/2002 - 08/2005 : CHEF DE SECTEUR DES SERVICES CLIENTS CHEZ LEROY MERLIN (NANTES 43)

DU MAGASIN À LA STRATÉGIE GROUPE...

EN MAGASIN, J'AI RENFORCÉ LA CULTURE DE LA PERFORMANCE ET STRUCTURÉ LES ÉQUIPES AUTOUR DE L'EXCELLENCE OPÉRATIONNELLE.

11/2005 - 01/2009 : DIRECTEUR DE MAGASIN DARTY (NITROLLES 13, CARCASSONNE 11)

À L'ÉCHELLE RÉGIONALE, J'AI DÉPLOYÉ DES DISPOSITIFS DE FORMATION ET D'ANIMATION.

01/2009 - 08/2013 : CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT DES VENTES (RÉGION GRAND SUD 891)

AU NIVEAU NATIONAL, NOUS AVONS PORTÉ UNE VISION RENOUVELÉE DES SERVICES, EN CRÉANT DES LEVIERS À FORT IMPACT SUR LA RENTABILITÉ ET AU SERVICE DE LA CROISSANCE OPÉRATIONNELLE.

08/2013 - 02/2017 : DIRECTEUR DES VENTES (RÉGION NORMANDIE)

APPRENDRE, CONSTRUIRE DES OFFRES ET NÉGOCIER DES CONTRATS GROUPE...

MON MASTER À L'ESSEC M'A PERMIS DE CONSOLIDER MES COMPÉTENCES EN STRATÉGIE, EN GESTION DE PROJET ET EN PILOTAGE COMPLEXES.

2011 - 2013 : MASTER DE MANAGEMENT OPÉRATIONNEL À L'ESSEC - MENTION TRÈS BIEN

CHEZ CASINO, J'AI CONÇU DES OFFRES DE SERVICES SUR-MESURE, INTÉGRANT MARKETING DE L'OFFRE, VISION CLIENT ET STRUCTURATION ÉCONOMIQUE. J'AI NÉGOCIÉ DES CONTRATS COMPLEXES AVEC DES PARTENAIRES MAJEURS, EN SÉCURISANT LES ÉQUILIBRES JURIDIQUES, FINANCIERS ET OPÉRATIONNELS.

03/2018 - 12/2021 : DIRECTEUR DES PRODUITS FINANCIERS ET DES PARTENARIATS - CASINO DISTRIBUTION FRANCE (OVRV SUR SEINE 94 / SAINT-ETIENNE 42)

AUJOURD'HUI JE DIRIGE DES PROJETS STRUCTURANTS COMME DARTYMAX, LES OFFRES D'ASSURANCE INÉDITES, LA RÉPARATION HORS GARANTIE, TOUT EN COORDONNANT LES ASPECTS MARKETING, IT, JURIDIQUE ET COMMERCE.

DEPUIS 12/2021 : DIRECTEUR DE L'OFFRE DE SERVICES FOYER - GROUPE FNAC DARTY (OVRV SUR SEINE 94)

ACTUELLEMENT

"J'AI DÉVELOPPÉ UNE APPROCHE COMPLÈTE DE LA STRATÉGIE SERVICIELLE, EN MAÎTRISANT LA CRÉATION D'OFFRES, LA NÉGOCIATION DE CONTRATS ET LE PILOTAGE DE PROJETS À FORT IMPACT."

À CÔTÉ DU TRAVAIL...

LES SPORTS DE COMBAT M'ONT APPRIS À CANALISER L'EFFORT, À GARDER LE CAP, ET À AVANCER MÊME FACE À L'ADVERSITÉ.

INITIATEUR FÉDÉRAL DE BOXE FRANÇAISE
PRATIQUE DU KRAV MAGA DEPUIS 2002

JE DÉFENDS L'ÉGALITÉ FEMMES-HOMMES COMME UN PILIER DU PROGRÈS COLLECTIF. DANS LES ORGANISATIONS COMME DANS LA SOCIÉTÉ.

MEMBRE DE L'ASSOCIATION «LA FABRIQUE» - GROUPE CASINO

J'UTILISE L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE POUR ENRICHIR LA CRÉATION, FAIBLIFIER L'ANALYSE ET ACCELERER LES PHASES D'EXPLORATION. J'AI APPRIS À MANIPULER DES OUTILS DE DÉVELOPPEMENT POUR CONSTRUIRE, TESTER, AUTOMATISER ET AMÉLIORER LES PARCOURS ET LES OFFRES.

MES TROIS FILS, INGÉNIEURS ET SPECIALISTES DU DIGITAL, M'ONT AIDÉ À MIEUX COMPRENDRE LE MONDE TECHNOLOGIQUE D'AUJOURD'HUI. AVEC EUX, J'APPRENDS À M'ADAPTER, À RESTER CURIEUX ET À REGARDER L'AVENIR AUTREMENT.