# **PRO BTP** Formation

## Fidéliser nos clients- télévendeurs

## **Objectifs**

Pratiquer rebond et vente aditionnelle lors d'un entretien de vente téléphonique

#### **Pré-requis**

Aucun

#### **Programme**

Saisir l'opportunité du rebond

Concrétiser le rebond en vente aditionnelle

**PROFIL** Télé vendeurs PTV INFOS COMPLÉMENTAIRES

Organisme : ORGANISME A DEFINIR Durée : 2 jours Code stage : 1CALTEC60