

Strategisk salg PDF

Søren Hilligsøe



Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.



Forfatter: Søren Hilligsøe
ISBN-10: 9788741271613
Sprog: Dansk
Filstørrelse: 3365 KB

BESKRIVELSE

STRATEGISK SALG er en praksisnær lærebog, der omhandler salg på et strategisk niveau. Bogens mange praktiske eksempler gør den anvendelig for både studerende og praktikere. Bogen gennemgår: • de nyeste trends omkring salgsudvikling • sælgerens rolle • salgsstrategi • markedssegmentering • salgsorganisering og sammensætning af teams • key account management • salgsledelse • performancesamtalen • salg gennem netværk og sociale medier • relationssalg og projektsalg • forhandling • salgskultur • risikostyring i salget STRATEGISK SALG er rettet direkte mod undervisning i emnet salg på videregående uddannelser. Den er opbygget, så den dækker pensum for faget Strategisk salg på Akademiuddannelsen i international handel og markedsføring, men kan bruges på uddannelserne Markedsføringsøkonom, Serviceøkonom, Finansøkonom og Diplom i International handel og markedsføring. Bogen er skrevet af erfarne undervisere og praktikere: Brian Kruse Jacobsen, markedschef på Erhvervsakademi Aarhus Niels Holme, partner og direktør i konsulent og softwarehuset TheLeadCompany (TLC) Susie Lynge, partner i Netværks Akademiet, foredragsholder, underviser, forfatter og certificeret erhvervscoach Søren Hilligsøe, lektor på Erhvervsakademi Aarhus, ekstern lektor på Aarhus Universitet, visiting lecturer ved Cologne Business School og senior training consultant ved the Canning School, London Claus Thomsen, konsulent, ekstern underviser hos Lederne og Copenhagen Business Academy

HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?

Strategisk salg er at gå efter de rigtige kunder Download:Strategisk salg v/Johnny Heinmann, Analysegruppen A/S herHvis succes var nemt...

Strategisk salg (Forlag: Hans Reitzel, Format: Hæftet, Type: Bog, ISBN: 9788741259857)

Valeur arbejder med strategisk B2B-telemarketing. Det sikrer at du får møderne på det rette tidspunkt og hvor der er det største potentiale. Læs mere her

STRATEGISK SALG

[Læs mere ...](#)