

Salgsmodning PDF

FSR



Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.



Forfatter: FSR
ISBN-10: 9788761925541
Sprog: Dansk
Filstørrelse: 4437 KB

BESKRIVELSE

En lang række danske virksomheder står over for et generationsskifte inden for de nærmeste år. Dels på grund af ejerens alder, men også fordi globalisering, ændrede markedsforhold mv. stiller øgede krav til virksomhedens ledelse og størrelse, hvilket i sidste ende kan få betydning for ejerskabet af virksomheden. Mange virksomheder vil muligvis ikke kunne sælges, fordi de ikke besidder de karakteristika, virksomhedskøbere efterspørger. Hermed taber virksomheden værdi. Andre virksomheder kan muligvis sælges - men kun efter en lang og slidsom salgsproces - og ikke nødvendigvis med det optimale resultat. Salgsmodning er udtryk for de handlinger og tiltag, der gennemføres i en virksomhed med henblik på at fremme muligheden for et succesfuldt salg af en virksomhed. FSRs Rådgivningsudvalg har med støtte fra FSRs Studie- og Understøttelsesfond ladet udarbejde to notater om salgsmodning – dels en introduktion målrettet revisorers kunder dels en mere detaljeret gennemgang målrettet revisorer og studerende. Forfatterne er Søren Nørbjerg, statsautoriseret revisor, og professor Thomas Plenborg.

HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?

Beslutningen om at sælge en virksomhed er vanskelig og kræver grundig forberedelse og god tid. Det gælder især for ejerlederen. Læs her hvorfor.

Arbejder meget med værdiskabende SALGSMODNING af virksomheder - Forretningsudvikling herunder DIGITALISERING, skift af SALGSKANALER, WEBSHOPS, ...

Uanset om du vil sælge din virksomhed internt eller eksternt, kan Baagøe Schou rådgive om den bedste proces for dig og din virksomhed.

SALGSMODNING

[Læs mere ...](#)