

Lær at forhandle PDF

Kaare Thomsen



Dette er kun et uddrag fra bogen. Den fulde bog kan downloades fra nedenstående link.



Forfatter: Kaare Thomsen
ISBN-10: 9788792235169
Sprog: Dansk
Filstørrelse: 3599 KB

BESKRIVELSE

Nem og grundig indføring i forhandlingsteknik. Bogen beskriver én sammenhængende metode som er bygget op af en række forskellige teknikker. De spænder fra strategisk forberedelse over købslagning til samtaleteknik og konflikthåndtering. Dit udbytte vil være helt konkret: Du får større gevinst hver gang du forhandler. Du bliver i stand til at købe billigere og sælge dyrere. Også når det ikke direkte er penge du forhandler om, men fx indflydelse, tid og fordele af enhver art. Og du vil opleve tilfredsstillelsen ved at forhandle ordentligt og maksimere din gevinst. Bogen er kortfattet og konkret og indeholder præcis hvad du skal bruge i praksis i enhver forhandling.

HVAD SIGER GOOGLE OM DENNE BOG?

Prutter du om prisen, når du står i en butik? Nej? Så lær her, hvordan du bliver en god krejler, der kan score rabatter. En undersøgelse viser, at de fleste ...

Den afdeling du er leder for, har brug for penge til et nyt projekt. Din chef har ikke ubegrænsede midler, så hvis dit tiltag skal prioriteres, skal du være ...

Det er den tiden av året: Mange skrev sin siste oppgave og tok sin siste eksamen en gang i juni. Tusenvis av nyutdannede skal ut i sin første jobb og få sin ...

LÆR AT FORHANDLE

[Læs mere ...](#)