

**NICOLLAS WILLIAN SILVA**

Taguatinga - DF

Telefone: (61) 9 8274-2589

E-mail: [nikcwill@gmail.com](mailto:nikcwill@gmail.com)

**Formação:**

Ensino superior cursando – 2º semestre de Análise e Desenvolvimento de Sistemas – Faculdade Projeção;

Ensino superior trancado – 3º semestre de Gestão Comercial – FACSENAC.

**Qualificações e Atividades Complementares:**

- HTML5;
- CSS3;
- Bootstrap;
- Redes (infraestrutura básica);
- Auxiliar Administrativo, 1000 horas (Etiqueta, Informática, Legislação do Trabalho – CLT, Segurança no Trabalho, Rotinas Administrativas e Arquivo) - SENAI – 2012.

**Habilidades:**

Flexível, Proativo, Boa comunicação, Aprendizado rápido, Compreensão interpessoal e empatia, Trabalho em equipe, Visão de negócio, Ambição de crescimento, Capacidade de liderança.

**Experiências:****Fujioka – maio/2019 a outubro/2019.**

**Cargo:** Consultor de vendas

**Principais atividades:** Vendas de produtos voltado a tecnologia, prospecção de clientes, pós venda, entrega e conferência de mercadoria, venda de acessórios, composição de showroom.

**Vipcar Nissan – agosto/2017 a abril/2018 – Florianópolis - SC**

**Cargo:** Consultor de vendas

**Principais atividades:** Vendas de veículos, prospecção de clientes, pós venda, entrega de veículos, venda de acessórios, composição de showroom.

**Lojas Koerich – dezembro/2014 a agosto/2017 – Florianópolis - SC Cargo: Gerente – abril/2016 a agosto/2017**

**Principais atividades:** Gerenciamento de faturamento e metas, trabalho motivacional em equipe, desenvolvimento de campanhas internas, confecção de planilhas para controle, abertura ou fechamento de loja, treinamento de equipe e novos gerentes, desenvolvimento de campanha interna.

**Subgerente – abril/2015 a abril/2016**

**Principais atividades:** Abertura ou fechamento de loja e caixas, gerenciamento e controle de estoque, substituição do gerente, gerenciamento logístico e desenvolvimento de áreas sazonais promocionais.

**Vendedor – dezembro/2014 a abril/2015**

**Principais atividades:** Vendas de produtos de Serviços financeiros, empréstimo, e produtos do ramo varejista.

**Telecel – TIM – março/2011 a fevereiro/2012**

**Cargo:** Consultor de vendas

**Principais atividades:** Vendas de Serviços e aparelhos celulares, controle de estoque.