Как правильно сделать презентацию научного исследования

СУЧКОВ И.А., ФИЛИППОВ Е.В.

Что такое презентация?

Мультимедийный инструмент, используемый в ходе докладов или сообщений для:

- Повышения выразительности выступления
- ❖ Более убедительной и наглядной иллюстрации описываемых фактов и явлений

Презентация – это вы и ваш рассказ, то, что показывается на стене — это дополнительные материалы!

Зачем нужно уметь делать доклад?

- Академическая карьера
 - Научные исследования
 - Преподавание
- Эффективный менеджмент
 - Описание достигнутого
 - Предложения на будущее

Провальный пятиминутный доклад может испортить месяцы работы!!!

Принцип «10/20/30» (Гай Каваски)

- 10 слайдов в презентации
- 20 минут времени на презентацию
- 30-м шрифтом набран текст на слайдах

Доклад не является научной статьей или ее пересказом

- Невозможно вернуться назад
- Жесткие временные рамки
- Субъективность восприятия слушателей

Причины плохого доклада

- Неспособность мотивировать слушателей
- * Хаотическая структура
- Дыры в логике
- Излишняя деталировка
- Непроработанные слайды
- Плохая презентация

Подготовка доклада (1)

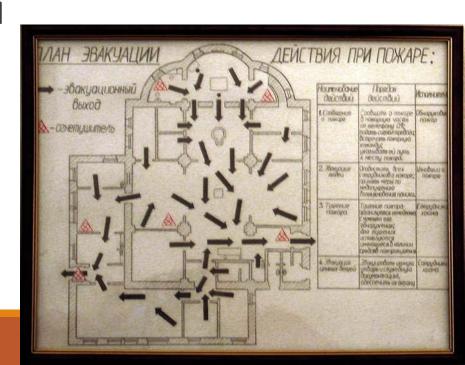
- Должен быть предмет доклада (научное исследование)
- Сколько времени?
- Кто будет слушать?
- Если еще доклады по данной теме?
- В какой части программы стоит доклад?

Подготовка доклада (2)

- Зачем Вы делаете доклад?
- Что Вы хотите получить? (обратная связь)
- ❖Что люди уже знают по той теме на которую у Вас доклад?
- ❖ Как заинтересовать слушателей?

Организация и план доклада

- Содержание (необязательно)
- Введение (актуальность)
- Методы и объект исследования
- Результаты
- Выводы или заключение
- Перспективы



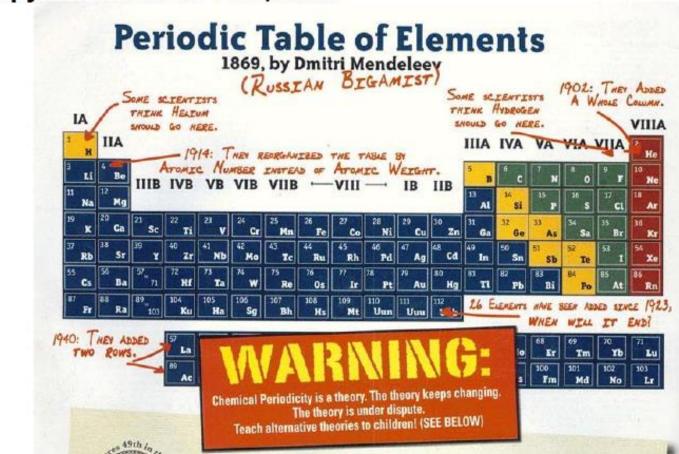
Введение (актуальность) — 30% доклада

- Самая важная часть доклада, из нее становится понятно о чем дальше пойдет речь
- Следует широко и кратко описать проблему
- Мотивировать свое исследование
- Сформулировать цели и задачи
- Возможна формулировка ожидаемых результатов

Фонд «Династия» рекомендации

«НЕ» Введения

- **X** Не пишите много текста
- X Не перестарайтесь с широтой проблемы
- X Не замалчивайте работы конкурентов
- X Не изгибайте чужие результаты в вашу пользу
- X He формулируйте больше 1-2 целей



Материал и методы исследования

- Представляйте данные качественно
- ❖ Только если необходимо количественно
- 🌣 Излишние детали, как правило, не нужны

Результаты

- Не нужны все результаты!
- Необходимы логические связки между слайдами
- Необходимо показать понимание материала

Как представить данные? (1)

- ❖ Как только вы сформулировали то, что хотите донести до слушателей в каком-то конкретном слайде, сначала подумайте а как это представить в виде схемы?
- Не получается как схему, подумайте как показать это рисунком, графиком, таблицей
- ❖ Используйте текст в презентациях только если все предыдущие способы отображения информации вам не подошли

Как представить данные? (2)

- При размещении информации на слайде старайтесь чтобы в сумме слайд содержал всего 5 элементов.
- ❖ Если это схема, то попробуйте упростить её до 5 элементов.
- ❖Не получилось группируйте элементы так, чтобы визуально в схеме выделялось 5 блоков.
- ❖Человек может одновременно помнить 7±2 элемента!

Связь различных факторов со смертью от всех причин (многомерный анализ)

После поправки на пол, возраст, социальный статус, место проживания, факторы риска и включения в анализ факторов по отношению правдоподобия было выявлено, что только 3 из них оказывали значимое влияние на риск смерти от любых причин:

- Повышение аполипопротеина апоВ более 180 мг/дл (ОШ 3,98, 95% ДИ 1,48-10,70, p=0,006);
- Риск SCORE>5% (ОШ 12,81, 95% ДИ 2,65-61,92, p=0,002);
- Наличие ИБС/инфаркта миокарда/инсульта (ОШ 9,52, 95% ДИ 3,87-23,43, p=0,0001).

	Фактор риска	Час	тота в групп	ax	Нескорректировани		ное ОШ
		Жив,	Умер,	р	ОШ	95% ДИ	р
		n(%)	n(%)				
	M	722(45.0)	17/70.0	0.015*	2.07	1.10.6.05	0.02*
	Мужской пол	733(45,9)	17(70,8)	0,015*	2,87	1,18-6,95	0,02*
,	Средний возраст	43,3±0,3	55,0±1,7	0,0001*	-	- 1 42 2 57	- 0.0001#
	Лица старше 50 лет	606(37,9)	20(83,3)	0,0001*	1,92	1,43-2,57	0,0001*
	Проживание в селе	384(24,0)	12(50,0)	0,004*	1,88	0,88-4,02	0,102
	Наличие высшего образования	625(39,1)	6(25,0)	0,139	1,48	0,34-6,48	0,606
	Наличие работы	1374(86,0)	16(66,7)	0,0001*	1,67	0,10-28,04	0,721
	Лица, живущие в браке (в т.ч.	1039(65,0)	11(45,8)	0,047*	0,52	0,16-1,67	0,274
	гражданском)						
	Риск по SCORE >5%	350(21,9)	22(91,7)	0,0001*	21,80	4,14-115,7	0,0001*
	Отягощенный семейный анамнез	447(28,0)	5(20,8)	0,435	0,43	0,13-1,45	0,425
	Ожирение	668(41,8)	17(70,8)	0,004*	1,54	0,55-4,30	0,408
	Курение	393(24,6)	9(37,5)	0,008*	4,00	1,25-12,7	0,019*
	Достаточное употребление	158(9,9)	0(0,0)	0,105	-	-	-
	фруктов и овощей						
	Избыточное потребление алкоголя	50(3,1)	1(4,2)	0,757	0,43	0,04-4,83	0,493
	Избыточное потребление соли	630(39,4)	7(29,2)	0,307	0,28	0,09-1,86	0,062
	Тревога/депрессия	989(61,9)	17(70,8)	0,370	2,79	0,95-8,19	0,062
	Низкая ФА	369(23,1)	2(8,3)	0,088	0,22	0,04-1,11	0,067
	ЧСС>85 уд/мин	248(15,5)	5(20,8)	0,476	2,07	0,58-7,38	0,262
	ЭД	630(39,4)	11(45,8)	0,524	1,43	0,50-4,08	0,509
	ΑΓ	725(45,4)	18(75,0)	0,004*	2,73	0,82-9,14	0,104
	СД	30(1,9)	1(4,2)	0,416	1,13	0,12-11,13	0,917
	ХБП	112(7,0)	2(8,3)	0,801	0,17	0,03-1,01	0,051
	ИБС/ИМ/инсульт	66(4,1)	15(62,5)	0,0001*	10,72	3,38-34,04	0,0001*
	Хронический	518(32,4)	8(33,3)	0,924	1,01	0,89-1,95	0,431
	кашель/бронхит/ХОБЛ						
	Без заболеваний	126(7,9)	0(0,0)	0,150	-	-	-
	Общий холестерин более 5	1341(83,9)	24(100,0)	0,032*	-	-	-
	ммоль/л и ЛПНП более 2,5	, , ,	, , ,	,			
	ммоль/л						
	ЛПВП более 1,1 ммоль/л	1128(70,6)	15(62,5)	0,389	1,06	0,37-3,06	0,918
	Аполипопротеин апоВ более 180	662(41,4)	19(79,2)	0,0001*	5,74	1,56-21,08	0,008*
	мг/дл	(,-)	(,-)	-,-,-	- ,, .	-,,	-,
	Аполипопротеин апоА1 менее 100	30(1,9)	1(4,2)	0,416	3,69	0,36-38,23	0,275
	мг/дл	(****)	-(/,=/	-,,,,	-,05	-,,	-,

Факторы, ассоциированные со смертностью от всех причин (многомерный анализ) А МОЖНО Так

После поправки на пол, возраст, социальный статус, место проживания, факторы риска и включения в анализ факторов по отношению правдоподобия было выявлено, что только 3 из них оказывали значимое влияние на риск смерти от любых причин:

Фактор	ОШ	95% ДИ	р
Повышение аполипопротеина апоВ более 180 мг/дл	3,98	1,48-10,70	0,006
Риск SCORE>5%	12,81	2,65-61,92	0,002
Наличие ИБС/инфаркта миокарда/инсульта в анамнезе	9,52	3,87-23,43	0,0001

Как представить данные? (3)

❖ Одна картинка заменяет 1000 слов!



«НЕ» Результатов

- X Не пытайтесь доложить ВСЕ ваши результаты
- Х Не приводите цифр без объяснения их значимости
- X Не давайте большие таблицы со многими цифрами
- Х Не приводите уравнения без объяснений каждого переменного
- X Не поражайте слушателей трехэтажными уравнениями
- **X** Не прыгайте с одной темы на другую
- X Не пытайтесь достичь двух кульминаций в коротком докладе

Фонд «Династия» рекомендации



«Я опоздал с моей домашней работой на 2 дня, но я обычно опаздываю на неделю, то есть в этот раз *я передовик*!»

Итоговый слайд

- ❖ Наиболее популярные исполнители выступают в конце, это связано с тем, что люди лучше запоминают то, что увидели последним
- № Всегда делайте итоговый слайд, в котором вы фиксируете внимание людей на главном "сообщении", которое вы хотите донести до них своей презентацией. Если в вашей презентации несколько тем, делайте итоговый слайд после каждой из тем, а в конце презентации сделайте суммарный итоговый слайд

Главное внимание главным вещам (1)

- ❖ Определите 10 главных идей, мыслей, выводов, которые вы хотите донести до слушателей и на основании них составьте презентацию
- ❖ Ни в коем случае не включайте в презентацию дополнительную информацию - ей место в раздаточном материале либо в ваших словах
- На слайдах должно быть только самое главное
- ❖ Ваши идеи, мысли, выводы это ваш товар, от того как вы его презентуете, зависит ваш успех!

Главное внимание главным вещам (2)

- ❖ Презентация это не документ!
 - ❖ В презентацию включайте только ту информацию, которая поможет слушателям лучше воспринять материал
- Информация, а не данные!
 - ❖ Данные это набор цифр, фактов, они не пригодны для принятия решения. Информация это проработанные данные, представленные в удобном для восприятия виде, для принятия решения

Главное внимание главным вещам (3)

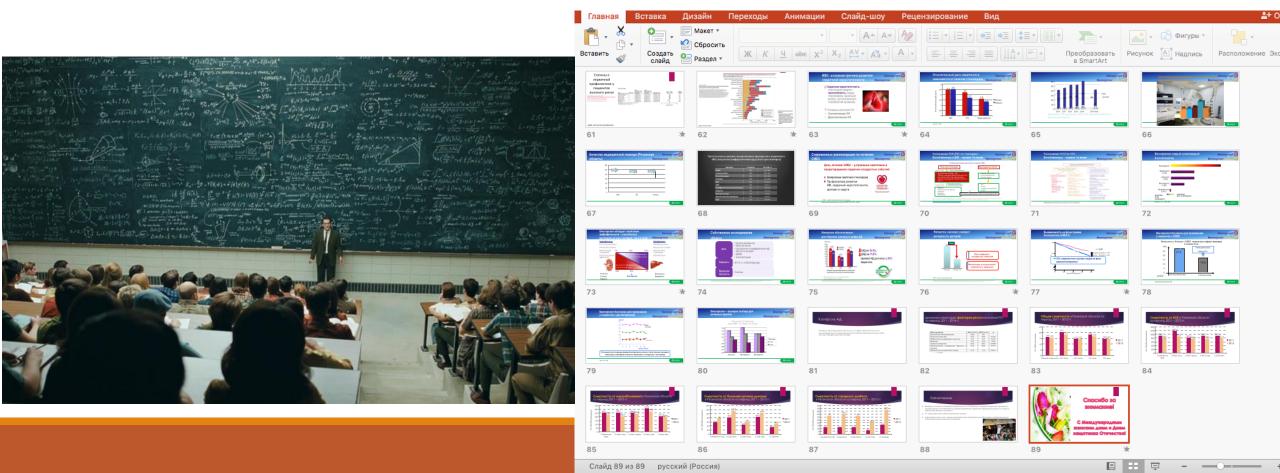
- ❖ В середине своей презентации отвлеките чем-то людей, сбросьте нагрузку, задайте вопросы по услышанному, получите обратную связь
- «Периодически повторяйте наиболее важные мысли, чтобы люди их запомнили» (С. Джобс)

Главное внимание главным вещам (4)

- ❖ Главная ценность жизни время!
- Лучше меньше, чем сильно больше!
- Превышение времени может стоить части доклада
- ❖Превышение времени лишает возможности дискуссии

Главное внимание главным вещам (5)

89 слайдов за 15 минут – плохая идея!



Главное внимание главным вещам (6)

- ❖ Выберете подходящий шрифт и размер (но не менее 18 pts)
- Все должно быть в одном стиле и цвете
- Контраст текста и оформления!

Главное внимание главным вещам (6)

- ❖ Выберете подходящий шрифт и размер (но не менее 18 pts)
- Все должно быть в одном стиле и цвете
- * Контраст текста и формления!

Перед докладом

- Проверьте оборудование и его совместимость
- Проверьте запускается ли мультимедиа
- Где стоять, как показывать
- **•** Помните:
 - ❖Много не ходить!
 - Все жесты должны быть открытыми!

Доклад (1)

- ❖ Одевайтесь консервативно, соответствуйте аудитории
- ❖ Репетируйте доклад лучшая импровизация всегда отрепетирована
- ❖ Во время доклада помните у Вас самый лучший доклад!
- ❖Юмор это хорошо, но он может быть оскорбителен!

Доклад (2)

- ❖Во время доклада помните у Вас самый лучший доклад!
- ❖Не извиняйтесь за неподготовленность и недостаток времени
- Не показывайте неуверенности
- Не позволяйте вывести себя из колеи
- Не обращайтесь к экрану и потолку

Доклад (3)

- Если потеряли мысль начните сначала
- ❖ Урезали время не паникуйте, подумайте какие слайды и мысли следует опустить
- ❖ Если возникли проблемы улыбайтесь и не паникуйте!

Ответы на вопросы (1)

- Выслушайте вопрос
- Попросите его повторить, если его не поняли, или необходимо время, чтобы подумать над ответом
- Повторите вопрос для аудитории, если необходимо время
- ❖ Отвечайте на вопрос кратко, а не издалека
- Можно аккуратно спросить, что думает аудитория по данному вопросу
- Прерывайте бесплодные дискуссии

Ответы на вопросы (2)

- Не реагируйте на личные выпады
- Не вступайте в перепалку
- Один раз можно признаться, что Вы не знаете ответа (обосновать это)
- Не перебивайте задающего вопрос

Помните, сложны только первые 50 докладов!